



辉达发电机

# 像供车供楼一样供发电机组!

供应柴油、天然气、沼气、太阳能等新能源发电机组



120KW康明斯天然气发电机组整装

**东莞市辉达节能科技有限公司**  
DONG GUAN HUIDA ENERGY SAVING TECHNOLOGY CO.,LTD

24小时咨询专线: **400-680 3998** 137 1244 8366

地址: 广东省东莞市桥头镇石水口村(东深段)38号

辉达中国站: [www.huidakms.com.cn](http://www.huidakms.com.cn)

总社: 惠州 0769-22338810  
www.huidakms.com

总第09期 2013年5月 东莞市江西商会 主办



东莞市江西商会  
Dongguan Jiangxi Shanghui

2013年5月 总第09期  
东莞市江西商会 主办

# 东莞商 东赣

陈洪军

# 中国梦

CHINESE DREAM

会情扫描 >>P17 "晨悦杯"联谊运动会  
会情扫描 >>P20 商会领导江西龙南考察  
专题 >>P40 从中国梦到赣商梦  
赣鄱大地 >>P52 婺源油菜花: 一季一精彩  
专栏 >>P64 儒学与日本企业文化





## 改善地球环境 造福子孙后代



2012年11月29日，中共中央总书记习近平带领新一届中央领导集体参观中国国家博物馆“复兴之路”展览时说：“实现中华民族伟大复兴，就是中华民族近代以来最伟大的梦想！”这一时代解读，既饱含着对近代以来中国历史的深刻洞悉，又彰显了全国各族人民的共同愿望和宏伟愿景，为党带领人民开创未来指明了前进方向。中国将因为梦想变得飞扬热烈，因为梦想变得无比厚重。承载亿万人民的梦想和重托，将“中国梦”的伟大构想化为美好现实。

人生如船，梦想是帆，每个人都有只属于自己的梦，但我们同属于一个国家，所以每个人的梦都与国家民族兴衰荣辱紧密相连，都与集体的发展有关。先贤顾炎武早就发出了“天下兴亡，匹夫有责”的呐喊。

懂得了个人幸福与国家梦想的关系，每个人心中会升腾起的关于国家社会的梦想，那个梦想一定是五彩缤纷的，一定是芳菲夺目的，基调一定是玫瑰色的，因为玫瑰色最温暖。也许每个人的梦想不尽相同，但共同的一定是经济发展、政治清明、文化繁荣、社会和谐、生态良好、公平正义。

梦是前行的方向，它给了我们目标去争取，一个有梦的人，才有不断去攀登人生高峰的勇气；一个有梦的群体，才有不断去成就更大辉煌的动力。曾经，江右商帮怀揣着“兼济天下”的梦，把赣商的美名传播到了四方；如今，新一代的赣商们还抱着对于“中国梦”、“赣商梦”的追求，来谱写一段新的篇章。

回看过往，聆听故事，不难发现，很多成功赣商都走过一条追求梦想的艰辛之路。当年白手起家，无论是一名最基层的业务员，还是自己在一副机床上开始创业，事业和生活的艰辛没有让他们却步，没有让他们放弃内心那股争胜的冲动，那就是他们的梦，那就是赣商们的梦。当他们成功了，当他们成为了这个社会的中流砥柱的时候，他们依然有梦，他们希望把众人的梦汇聚在一起，这正是东莞市江西商会应运而生的内在动力。

曾经，我们用自己的心和力量将梦想托举，将它安放在灵魂最深处；现在，梦想给了我们一个共同的身份，一个共同的名字；未来，梦想会在我们每个人手中绽放，那会是一份属于所有赣商、所有中国人梦想成真的感动。

■ 文 / 本刊编辑部



### 环保节能减排生活污水处理器

- 安装简便，不需砖、水泥砌墙；
- 密封效果好，清洁卫生；
- 使用寿命长，保用50年；
- 污水经过3级密闭厌氧发酵能杀灭90%以上的病菌和寄生虫卵，处理效果好；
- 产品容积为2-15立方，适合3-5人的家庭、小区、工厂等使用。

规格：1300×1300×2200mm 容积：2-15立方



### 环保多功能家用净水存储器

- 箱体材质使用食品级的LLDPE，无毒环保可以放心使用；
- 储入水箱中的水是经过3种介质的多重过滤，可有效去除水中的微小悬浮物、重金属、有毒化学物质，经过滤后可直饮；
- 过滤系统清洁，维护方便，产品整体安装简便。



规格	长(mm)	高(mm)	宽(mm)
0.5立方	1469	1288	455
1立方	1763	1498	546
1.5立方	2028	1722	628
2立方	2230	1895	690
3立方	2540	2160	788
5立方	3000	2548	930
10立方	3767	3200	1167



### 环保多功能组合式运输器

- 产品原材料为食品级PE，可运输饮用水、饮料等；
- 本产品同时具有防酸、碱、油等其它化学物质腐蚀，可运输多种化学物质；
- 产品每一节为1.8立方，可组合起来每节运输不同的物质，也可以将它们用管道、法兰串连起来运输同一种物质，产品具有很大的灵活性。



规格	长(mm)	宽(mm)	高(mm)
3.6立方	1970	1680	1770
5.4立方	2750	1680	1770
7.2立方	3530	1680	1770
9立方	4310	1680	1770
10.8立方	5090	1680	1770
12.6立方	5870	3200	1770

更多详情: [www.qimingunsu.com](http://www.qimingunsu.com)

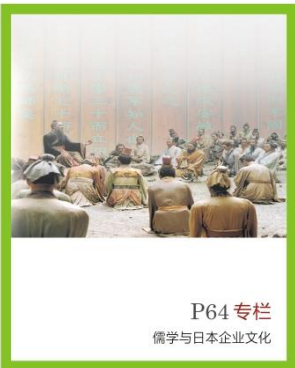
东莞市启民漆塑有限公司  
DONGGUAN QIMIN ROTO CO.,LTD

电话: 0769-21980289 传真: 0769-21980286  
工厂地址: 东莞市东城温塘砖窑工业区四横路188号

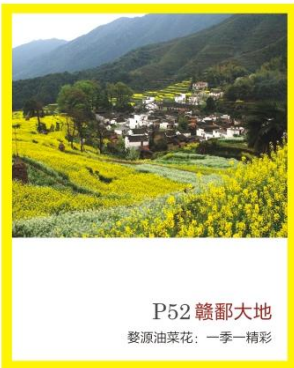
滚塑产品技术交流直线电话: 186 8009 2188 杨生

邮箱: [dgyongnai88@163.com](mailto:dgyongnai88@163.com)  
销售总部: 东莞市东城温塘管理区庆峰花园1号铺

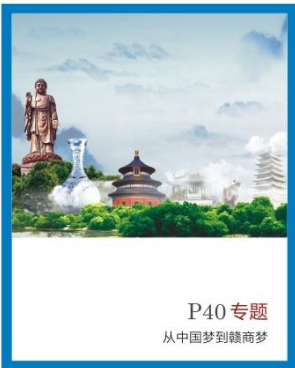




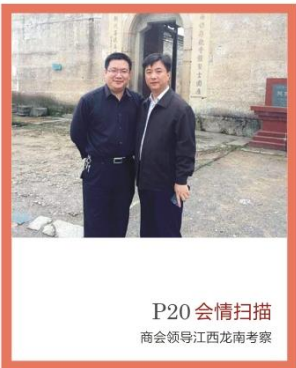
**P64 专栏**  
儒学与日本企业文化



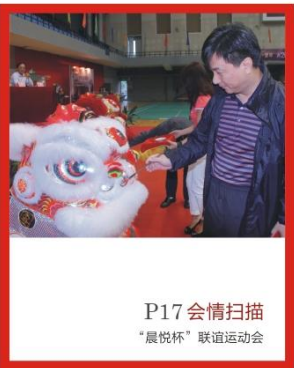
**P52 赣鄱大地**  
婺源油菜花：一季一精彩



**P40 专题**  
从中国梦到赣商梦



**P20 会情扫描**  
商会领导江西龙南考察



**P17 会情扫描**  
“晨悦杯”联谊运动会



主办单位 东莞市江西商会

编委会主任  
编委会副主任

滕 鹰 徐地华  
吕 淇 王程小华  
张军生 程小华  
何 斌 吴桂成  
李向阳 陈培忠

编 委

滕 鹰 王程小华  
徐地华 程小华  
杨 清 吴桂成  
李正雪 陈培忠  
陈文锋 熊 新  
朱国华 熊 新  
赖东明 熊 新  
钟谨诚 冷 阳  
赵 铭 杨济亮  
周正强 刘春华  
宁发水 陈 群  
陈 群 沈雁如  
欧阳秋保 詹翼开  
钟 辉 罗志明

总顾问

李孟学

主 编

朱茵蕾

编 辑

左丽儿 余 露

助编设计

东莞市蓝道文化传播有限公司

联系方式

东莞市江西商会  
地址：东莞市南城鸿福路92号  
中环财富广场603室  
电话/传真：0769-2698 2230  
邮箱：dgganshang@vip.163.com  
网址：www.dgganshang.com

东莞市蓝道文化传播有限公司  
电话：0769-2233 8810 / 20  
传真：0769-2233 8830  
E-mail: lando360@sina.com  
http://www.lando360.com

声明：本刊物为商会内部交流刊物，  
署名文章为作者个人观点，不代表  
本刊立场；未经许可，不得转载。

—— 东莞蓝道证券股份有限公司  
—— 李程英证券股份有限公司  
—— 二季度股市应多看少动  
—— 赣商文化教育顾问 李孟学  
—— 儒学与日本企业文化

—— 魏小庆（广东宏尚律师事务所律师）  
—— 谁动了我的“股票”？  
—— 一文·谢莲秀  
—— 打竹马

**P64 专栏**

**P72 新增会员**

婺源油菜花：一季一精彩

程长仁：从拉车小贩到集团总裁

**P52 赣鄱大地**

**P60 赣商领袖**

山东宏尚消防工程有限公司负责人 欧阳秋保  
访东莞市江西商会副会长、广东宏尚消防工程有限公司董事长、  
青春的火花铸就宏伟的明天  
东莞博学教育机构总经理 杨济亮  
访东莞市江西商会副会长 东莞市汇鼎投资管理有限公司执行董事  
教育是一生的事业  
访东莞市江西商会副会长、东莞市拓福实业有限公司董事长 冷阳  
两次创业造就的优秀赣商  
访东莞市江西商会副会长、广东交通工业有限公司董事长 赵铭  
一个标准 一种成功

他们眼中的赣商梦  
从中国梦到赣商梦

**P28 人物**

**P40 专题**

宜丰乡友见义勇为为传递社会正义能量  
文化教育专业委员会2013年第一次会议  
莞城社区第五次联谊会圆满落幕  
商会领导江西龙南考察  
江西商会「晨悦杯」联谊运动会  
慰问赣籍教育局老幼  
商会代表参加企业人才入调研座谈会  
全市基层商会秘书长工作会议  
东莞市江西商会校园招聘会  
《东莞赣商》杂志及网站改版研讨会  
东莞市江西商会第一届第一次会长办公会议  
女企业家「三八节」踏青  
商会领导参加广东省江西商会2013年新春联谊晚会  
东莞市江西商会成立庆典

江西市场战略品牌  
江西市场评价质量最佳品牌  
中国网民最喜爱的江西十大品牌人物  
中国网民最喜爱的江西十大品牌  
最受欢迎江西十大品牌出炉  
副省长胡幼桃 努力做大做强江西金融业  
向莆铁路开通在即  
江西大项目完成投资来自长珠闽  
江西首最低工资调整至每月1230元  
江西今年将新建2.2万套廉租房  
江西获基金支持促进低碳经济发展

**P06 会情扫描**

**P24 赣情**

2012年12月28日，中共中央总书记习近平  
带领新一届中央领导集体参观中国国家博物馆  
“复兴之路”展览时说：“实现中华民族伟大复兴  
梦，关键在人才，关键在教育……”  
梦的力量

—— 东莞市江西商会歌  
莞邑赣商之歌

**P01 刊首语**

**P04 商会会歌**

主办单位 东莞市江西商会

助编设计 东莞市蓝道文化传播有限公司

总第 09 期

**CONTENTS 目录**





## 莞邑赣商之歌

——东莞市江西商会会歌

领唱、合唱

1=D  $\frac{4}{4}$

J=114 进行曲

滕鹰、吴群 词曲  
吴群

3 3 3 2. 3 | 1 - 5 - | 6. 6 5 3. 2 | 2 - - - |

告 别 红 土 地 莞 邑 当 故 里

诚 信 是 根 本 共 赢 成 信 念

3 - 3. 5 | 2 2. 1 6 - | 2. 2 6 2. 3 | 5 - - - :||

商 海 竞 风 流 壮 志 冲 天 际

厚 德 能 载 物

12. 2 2 3 2 2 6 | 1 - - - ||: i - i - | 7 6. 7 5 - |

心 齐 泰 山 移 都 是 故 乡 人

6. 6 5 1 | 2 - - - | 3 - 3. 5 | 2 2. 1 6 - |

莫 论 高 与 低 同 为 异 乡 客

2. 2 6 7. 6 | 5 - - - | i - i - |

相 逢 成 知 己 一 声

7 6. 7 3 - | 5. 3 5 6 | 6 - - - | 1. 2 3 3 |

老 依 生 暖 意 万 千 赣 商

2 2 3 5 3. 5 | 6 6 0 7 6. 5 2 | i - - - :||

总 相 依 老 依 老 依 啊 姐 妹 兄 弟

## 东莞赣商大讲堂即将启动

为提升东莞赣商的专业水平，提供给会员一个学习的机会，东莞市江西商会将于近期推出东莞赣商大讲堂，东莞赣商大讲堂将紧紧围绕成长型企业的需求，以主题学习交流的方式，分享成功与失败的经验教训，让会员企业之间在一种轻松的氛围中交流。

东莞赣商大讲堂将于每两个月举办一次，每期讲堂设定一个课题，内容涵盖国家法律法规、方针政策、企业经营管理中的战略、营销策划、投融资、行业交流、国学、风水、健康等各个方面。还将邀请资深学者、商会的精英代表企业以及高等院校专家，针对企业的需求和共性问题，做企业管理、营销策划、品牌战略、投融资等方面的主题讨论及指导。此外，企业家之间还将展开深度会谈、情景活动、角色扮演等方式。

## 商会羽毛球俱乐部成立

羽毛球是一项深受广大喜爱的体育项目，不少商会会员都通过羽毛球运动进行身体锻炼，他们彼此之间也经常相互邀约，切磋技艺。为了增进会员之间的感情，展现商会的活力，东莞市江西商会于5月12日成立了商会羽毛球俱乐部，成立后的羽毛球俱乐部除了将每周的星期一星期四召集会员开战羽毛球运动外，还将选拔出技艺出色的队员，代表商会和其它单位团体展开较量。对羽毛球有兴趣的商会会员均可报名参加，俱乐部还将面向会员单位征集羽毛球高手。

## 商会微博开通啦!

为宣传商会的整体形象、及时发布商会信息、加强商会的互动性、提升商会知名度、让外界有更多渠道和手段了解商会的情况与动态，东莞市江西商会已于近日开通微博。欢迎商会会员添加关注，并及时转发商会相关微博，为商会微博聚集更多人气。

网页版：<http://weibo.com/dgjxsh>  
手机版：<http://weibo.cn/dgjxsh>





## 东莞市江西商会成立庆典

庆典

时间：2012年12月30日

地点：东莞会展国际大酒店

2012年12月30日，广东省江西商会东莞分会新年联谊会暨东莞市江西商会成立庆典举行。全国政协常委周遇奇中将，江西省政协副主席刘礼祖，东莞市领导姚康、刘卫芳、吴道闻等出席。

在成立庆典上，东莞市江西商会会长滕鹰表示，该商会正朝着5A级枢纽型社会组织 and 承接政府职能转移先行者的新目标迈进，通过打造文化商会、民主商会、品牌商会，为东莞创建“全省创新社会管理引领区”而努力。

市委副书记姚康寄语东莞市江西商会，要突破传统办会的理念，积极借鉴其他行业协会的成功经验，把商会打造成为规范运作的楷模；要充分发挥赣商精神，培育一代杰商，为东莞转型升级、建设“六个东莞”，实现高水平崛起作出新的贡献。

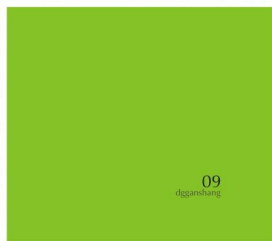


—— 东莞市江西商会第一届第一次会员(代表)大会合影 ——





会情扫描



## 商会领导参加 广东省江西商会2013年新春联谊晚会

会务  
时间：2013年1月4日  
地点：广州白云国际会议中心

2013年1月4日，由广东省江西商会、江西省驻广州办事处联合举办的“赣乡情，中国梦”2013年新春联谊晚会在广州白云国际会议中心三号楼二楼东厅隆重举行。全国政协常委、江西省政协副主席陈清华，江西省人民政府原副省长、江西省老区建设促进会会长蒋仲平，共青团广东省委书记曾颖如，江西省人民政府驻粤办主任刘友龙，广州市委宣传部副部长伍第政等400多位党政军领导到会祝贺。

广东省江西商会东莞分会的代表们，在会长滕鹰的率领下也参与了晚会。晚会上，广东省江西商会会长李平表示，2013年，是商会建设的关键年，是总结完善、加快创新服务意识最关键的一年，也是广东省社会民间组织改革创新的一年。我们将以科学发展观为指导，坚持在粤赣两省的正确领导下，按照商会章程，以服务会员企业发展，维护会员企业合法权益为宗旨，以构建和谐商会、创建一流商会为目标，开拓创新，锐意进取，积极参与社会公益事业，关注社会热点，关爱弱势群体，充分体现强烈的社会责任感和赣商的企业家精神，成为推动两地经贸与文化合作交流的重要窗口和桥梁。



休闲  
时间：3月8日  
地点：增城草莓园

阳春三月，东莞市江西商会组织了16名女企业家开展了一天的三八妇女节踏青春活动，为了让女企业家们能感受到春日的风情，商会特别组织大家到增城的草莓园和杨桃园，一边摘草莓、杨桃，一边赏春色，体验农家田园的特有风情。

活动中，商会女企业家们都表现出极高地热情，在四季甜杨桃园中，虽然天气依然春寒料峭，但果园内却是春意盎然，大家欢歌笑语，充分感受到蓬勃清新的田园气息，体验了采摘和品尝各色鲜果的乐趣。



## 女企业家「三八节」踏春



## 东莞市江西商会成立庆典

庆典

时间：2012年12月30日

地点：东莞国际会展酒店

2012年12月30日，广东省江西商会东莞分会新年联谊会暨东莞市江西商会成立庆典举行。全国政协常委周遇奇中将，江西省政协副主席刘礼祖，东莞市领导姚康、刘卫芳、吴迪闻等出席。

在成立庆典上，东莞市江西商会会长滕鹰表示，该商会正朝着5A级枢纽型社会组织承接政府职能转移先行者的新目标迈进，通过打造文化商会、民主商会、品牌商会，为东莞创建“全省创新社会管理引领区”而努力。

市委副书记姚康寄语东莞市江西商会，要突破传统办会的理念，积极借鉴其他行业协会的成功经验，把商会打造成为规范运作的楷模；要充分发扬赣商精神，培育一代杰商，为东莞转型升级、建设“六个东莞”，实现高水平崛起作出新的贡献。

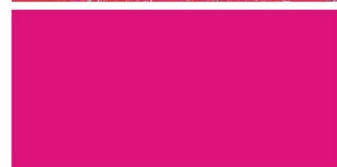


东莞市江西商会第一届第一次会员(代表)大会合影





会情扫描



09  
dgqianhang

## 商会领导参加 广东省江西商会2013年新春联谊晚会

会务  
时间：2013年1月4日  
地点：广州白云国际会议中心

2013年1月4日，由广东省江西商会、江西省驻广州办事处联合举办的“赣乡情·中国梦”2013年新春联谊晚会在广州白云国际会议中心三号楼二楼东方厅隆重举行。全国政协常委、江西省政协副主席陈清华，江西省人民政府原副省长、江西省老区建设促进会会长蒋仲平，共青团广东省委书记曾颖如，江西省人民政府驻粤办主任刘友龙，广州市委宣传部副部长伍秉政等400多位党政军领导到会祝贺。

广东省江西商会东莞分会的代表们，在会长滕鹰的率领下也参与了晚会。晚会上，广东省江西商会会长李平表示，2013年，是商会建设的关键年，是总结完善、加快创新服务意识最关键的一年，也是广东省社会民间组织改革创新的一年。我们将以科学发展观为指导，坚持在粤赣两省的正确领导下，按照商会章程，以服务会员企业发展，维护会员企业合法权益为宗旨，以构建和谐商会、创建一流商会为目标，开拓创新，锐意进取，积极参与社会公益事业，关注社会热点，关爱弱势群体，充分体现强烈的社会责任感和赣商的企业家精神，成为推动两地经贸与文化合作交流的重要窗口和桥梁。



10  
May 2013



休闲  
时间：3月8日  
地点：增城草莓园

阳春三月，东莞市江西商会组织了16名女企业家开展了一天的三八妇女节踏青游活动，为了让女企业家们能感受到春日的风情，商会特别组织大家到增城的草莓园和杨桃园，一边摘草莓、杨桃，一边赏春色，体验农家田园的特有风情。

活动中，商会女企业家们都表现出极高地热情，在四季四季甜杨桃园中，虽然天气依然春寒料峭，但果园内却是春意盎然，大家欢歌笑语，充分感受到蓬勃清新的田园气息，体验了采摘和品尝各色鲜果的乐趣。



## 女企业家「三八节」踏青

11  
dgqianhang



## 东莞市江西商会 第一届第一次会长办公会议



会务

时间：3月9日

地点：东莞国际会展中心酒店

3月9日下午，东莞市江西商会第一届第一次会长办公会议在东莞国际会展中心酒店举行。会议由常务副会长程小华主持。常务副会长、副会长共计25人出席本次会议。

与会人员审议通过了2013年活动计划安排；公布了将举行的首届联谊运动会比赛规则；大会还审议通过在发展商会会员中，副会长人数按全体会员人数的15%至20%设定上限；

同时，大会提出商会要进一步加强自身建设，积极发展品牌活动，重点加强投融资活动；此外，商会还将有计划、有步骤的落实片区联络处，并在发展之前进行积极沟通和引导。

腾鹰会长指出：一是商会要竭力打造有文化、有品牌的商会。二是商会要充分发展它的功能和作用，特别是加强片区联络处及专业委员会的功能。三是积极发展优质的会员队伍。



## 《东莞赣商》杂志及 网站改版研讨会

会务

时间：3月13日

地点：商会秘书处

3月13日，东莞市江西商会就如何做好商会的文化建设，提升商会的文化内涵和品牌形象，就商会会刊《东莞赣商》和商会网站两个重要宣传平台进行了改版交流研讨会。会长滕鹰，常务副会长程小华、杨清，文化教育专业委员会顾问王功学、李孟学、谢连秀及委员会成员朱茵蕾、余露、黄邦祥参与了会议。会上，滕鹰会长对商会杂志及网站提出了新要求：作为承载商会文化内涵的会刊和网站更要与时俱进，创新形式，丰富内容，提升档次。要改进杂志内容过于模式化，平面化的现状，要增强可读性、思想性、趣味性和收藏性。

研讨会总结需调整改进的主要有以下几个方面：一、杂志封面千篇一律，每次都是活动合影等，给人产生一种视觉疲劳，建议适时选些江西的人文风物的做封面；二、杂志的图片和版式等要规范些，同时在内容安排上可提前策划，大胆创新，提升杂志的可读性和思想性；三、杂志的内容和栏目要进行调整，如增加财富经纬，江西风物等栏目，还可推出各地专版，立足商会，辐射江西；四、杂志可选载一些国家政策、财经报道，环球视窗，民生时事的图文，视野开阔，丰富内涵；五、改版后的商会网站整体效果不错，建议在底色和互动性方面增强些，同时加强与外界和各企业委员会之间的链接，让网站成为一个大的开放的门户。



东莞市江西商会主办

# 校园招聘

外务

时间：3月21日/4月27日

地点：东莞理工学院 / 东莞职业技术学院

主题：东莞市江西商会校园招聘

由我商会联合东莞理工学院共同举办的“东莞市江西商会（东莞理工学院）校园招聘”分别在3月21日于东莞理工学院，4月27日于东莞职业技术学院顺利举行。

本次招聘会共有40家东莞市江西商会会员企业参加，提供岗位近92个，用人需求数达272个，涵盖机械、建筑、电子信息、金融贸易等行业。招聘岗位主要是专业技术岗和核心管理岗，其中针对机械、建筑及管理类专业毕业生的岗位较多。

招聘会吸引了大批2013届毕业生前来应聘，同时向在校大三的学生开放，部分大三同学前来与招聘企业交流，感受招聘求职氛围，为大四的实习与就业作准备。



## 全市基层商会秘书工作会议

公务

时间：3月21日

地点：海逸豪庭

我商会很荣幸被东莞市工商业联合会(总商会)再次评为2012年度先进商会。

## 商会代表参加 企业人才入户调研座谈



外务

时间：3月22日

地点：新莞人服务局会议室

2013年3月22日，商会常务副会长何斌参加东莞市新莞人服务管理局联合市公安局、市人力资源局的“企业人才入户调研座谈会”，就新莞人积分入户政策的发表了意见。

会上调研组听取了东莞市江西商会、东莞湖南娄底商会、外商会、清溪港商会、台商协会的意见。我商会常务副会长何斌提出了四点建议：一是进一步降低入户门槛；二是在积分入户的环节给予企业更多的话语权；三是在引进人才、积分入户方面重视各类商会的作用；四是以更加灵活的措施留住高层次人才。



## 慰问赣籍教育局老乡

乡情  
时间：2013年3月17日  
地点：肇庆

尽可能地去关心、关怀每一位在莞赣籍人士，让每一位在东莞的江西人都能从东莞市江西商会这里感受到家庭般的亲情，一直是商会的宗旨。当得知赣籍教育局老乡刘志敏身染重病时，商会马上行动起来，2013年3月17日上午商会领导及赣籍老乡10余人集体前往肇庆看望刘志敏，以表爱心和精神支持，大家鼓励刘志敏要放松心情，积极治疗，早日战胜病魔，商会还为他送上鲜花、果篮以及慰问金。



## 江西商会“晨悦杯”联谊运动会

### 首届东莞市江西商会“晨悦杯”联谊运动会 开幕式



运动 时间：3月30-31日 地点：东莞理工学院

3月31日，东莞市江西商会“晨悦杯”联谊运动会在理工学院落下帷幕。在本届运动会上，共有16支代表队参加篮球比赛和近百名会员报名参加了乒乓球、羽毛球和象棋个人比赛项目的角逐。







江西商会联谊运动会每年举行一次。会长滕鹰表示这仅仅是江西商会在“商会体育”上迈出的第一步，未来，江西商会将为此继续不遗余力。“相比起以往单一举行的篮球赛，这次运动会设置了更多企业员工喜爱的项目，增强大家的参与性，这对我们的企业文化来说，起到了很大的正能量作用。通过这次运动会的经验，我们已经开始考虑接下来如何更大范围用体育锻炼的形式，让我们商会的企业全方位地进行沟通。”



### 《东莞日报》报道商会运动会

4月1日的《东莞日报》上记者以《东莞“商会体育”初露萌芽》为题采访报道了江西商会“晨悦杯”联谊运动会，文中提到：“这也是东莞各类商会少有的一次综合性运动会。本次比赛共设篮球、羽毛球、乒乓球、象棋、趣味运动比赛五大项目，参赛企业达到上百家，其中篮球项目就吸引了16支企业代表队，而投入到运动会的企业员工也超过300人，可以说商会人人参与到体育运动中来。”

在评价此次运动会的意义时，记者写道：“商会体育作为群众体育的特殊范畴，发展起来相对较为困难，但本次东莞江西商会联谊运动会的“一炮打响”，可以说是为其他东莞商会体育发展起了榜样的力量。”



# 商会领导江西龙南 考察

考察 时间：2013年4月1日 地点：江西龙南

作为江西人，关注江西的发展投资环境，为家乡发展出谋划策，寻找好的机会带动家乡经济发展，是每一位赣商心中的夙愿。4月1日，广东省江西商会会长李平、东莞市江西商会会长滕鹰带领常务副会长、副会长一行15人前往江西龙南考察。此行，商会领导了解龙南的基本情况和在经济发展方面的相关政策，对于龙南的投资环境有了一定的评估。



# 莞城片区第五次联谊会 圆满落幕

联谊会

时间：4月21日下午

地点：广东宏尚律师事务所

4月21日下午，东莞市江西商会莞城片区第五次联谊会暨2013年度首次联谊会在会员单位广东宏尚律师事务所举行。莞城片区十几位会员都出席此次活动，联谊会由饶小庆律师主持，为打造文化商会、营造学习氛围，开展了一堂法律讲座，联谊会中饶律师一一解答会员提出在企业和生活中遇到的各种法律问题。





## 文化教育专业委员会 2013年第一次会议

会务

时间: 4月24日

地点: 商会秘书处

4月24日文化教育专业委员会在商会办公室召开文化教育专业委员会2013年第一次会议, 会议由委员会主任杨清主持, 顾问王功学、李孟学、谢莲秀、叶纯、邹炎青及委员会成员杨济亮、刘和平、余露、曾志达、余品浩、曾国荣、黄邦祥、王柏翔、罗源出席参加, 主题是讨论“东莞赣商大讲堂”筹备工作。

东莞赣商大讲堂将于每两个月举办一次, 每期讲堂设定一个课题, 内容涵盖国家法律法规、方针政策、企业经营中的战略、营销策划、投融资理财、行业交流、国学、风水、健康等各个方面。还将邀请深学者、商会的精英代表企业以及高等院校专家, 针对企业的需求和共性问题, 做企业管理、营销策划、品牌战略、投融资等方面的主题讨论及指导。此外, 企业家之间还将展开深度会谈、情景活动、角色扮演等方式。



## 宜丰乡友见义勇为 传递社会正义能量



在今天这个利益为上的社会, 有的人可能会为了钱铤而走险, 有的人面对恶势力时可能会忍气吞声, 当一起街头劫案在你面前发生时, 你会作何反应呢? 是当作没看见般悄悄溜走, 还是路见不平拔刀相助呢? 一位江西小伙子告诉我们, 在这个社会, 仍有正义存在, 仍有英雄存在。

4月18日, 在万江的街头就上演了犹如香港警匪片中的一幕: 一辆小汽车和摩托车在拥挤的街面上一路狂奔, 超速、超车、闯红灯。事情的起因源自飞车党在街上成功抢走路人的手机, 刚好被路过的车主黄先生撞见。黄先生驾着奔驰轿车, 一路追击, 终于逮到了劫匪要回了手机, 车子却在途中损毁不小。

事后得知, 黄先生来自江西宜丰。他也是我商会会员单位东莞市威霸景观艺术工程有限公司合伙人。而这不是他第一次路追劫匪, 两年前遇到一个飞车党抢了高中生的包, 当时也是他帮忙开车追回来。从1999年来东莞打拼, 黄先生称早把自己当半个东莞人。几年前老婆怀孕的时候就遭遇过一次被抢, 幸亏人没事。此后, 每当看到这样的情况, 他就一定要冲上去。

黄先生的义举令被抢的女孩十分感动。被抢的女孩周小姐说, 当时她也

请求路边其他司机帮忙追, 但没有一个人愿意。就在她绝望地以为手机有去无回时, 警察打来电话, 告诉她手机被找到了, 是一个开奔驰的人追了回来的。听到这个消息, 她简直不敢相信自己的耳朵。

为了追劫匪, 黄先生的奔驰车在追堵的时候有多处划伤, 右车门还被撞出了一个大大凹, 黄先生预计的修理费得在万元以上, 但他说自己并不后悔, 下一次遇到同样的事情自己还会冲上去, 即使是车子报废了, 也要抓住这些扰乱社会治安的人。当被问及是否害怕过时, 黄先生说: “我相信这个社会还是正义的人多, 像这一次, 就有路人帮我一起制服劫匪, 如果说没有一个人肯对恶势力伸出拳头的话, 如果大家都只懂自我保护的话, 那才让人感到害怕。”







低碳发展  
Low-carbon  
development

## 江西获基金支持促进 低碳经济发展

江西省已于4月与中国清洁发展机制基金签订了《战略合作协议》，该基金将充分发挥撬动引导和创新示范作用，为江西低碳经济发展提供有针对性的资金支持。

“十二五”时期，是江西推进鄱阳湖生态经济区建设的重要时期，是加快转变经济发展方式的攻坚时期。与清洁基金结为战略合作伙伴，可受到该基金投资、贷款、担保、知识合作等各种方式的支持，并能联合产业基金、商业银行、风险投资等专业金融机构的支持，促进江西减排和低碳事业发展。

## 江西今年将新建 3.2万套廉租房

江西省2013年保障性安居工程项目计划新建廉租住房32114套，面积160.57万平方米。江西省经积极争取已获得国家下达2013年保障性安居工程中央补助投资27.9879亿元。值得一提的是，今年江西省在新建廉租房任务数大幅度缩减的情况下，争取的资金总额较去年净增资金5亿元。

江西省发改委透露，江西省2013年保障性安居工程项目计划新建廉租住房32114套，面积160.57万平方米；拆迁国有工矿棚户区4612户、拆迁面积25.47万平方米，新建安置房4894套，面积48.38万平方米。项目建成后，可有效解决3.7万户低收入家庭住房困难。

## 江西省最低工资调至 每月1230元

近日，江西省人民政府办公厅下发了《关于调整最低工资标准有关问题的通知》(赣府厅字36号)，决定调整江西省最低工资标准及其适用区域，新标准自2013年4月1日起执行，这是江西省自1995年实施最低工资制度以来的第8次调整。

调整后的月最低工资标准和小时最低工资标准分别为：一类区域1230元/月、12.3元/小时；二类区域1150元/月、11.5元/小时；三类区域1070元/月、10.7元/小时；四类区域980元/月、9.8元/小时；五类区域900元/月、9.0元/小时。与上次调整同口径比较，月最低工资标准平均增幅13.6%。

为了使江西省在最低工资标准测算上与国内大多数省市同口径，本次调整，按照原劳动保障部《最低工资规定》(第21号令)第六条规定，考虑了劳动者个人应当缴纳的社会保险费等因素。因此，江西省月最低工资标准的绝对数与上次调整相比平均增幅为45.1%。

鉴于最低工资标准内涵发生变化，从2013年4月1日起，企业退休人员计发基本养老金不再执行与所在地最低工资标准挂钩的政策，为保持退休人员养老金水平的平稳衔接，参保人员退休时按现行政策计发的月基本养老金达不到2012年所在地最低工资标准70%的，统一按2012年所在地最低工资标准的70%计发。

## 江西大项目8成投资 来自长珠闽

据江西省商务厅数据，1~3月份，全省引进省外亿元以上项目158个，同比增长17.91%，亿元以上重大项目增幅较全部项目平均增幅高9.63个百分点，且亿元以上项目全部已经开工建设。

省商务厅透露，今年一季度，江西省产业集聚态势明显，战略性新兴产业招商成效突出，很多项目向战略性新兴产业集聚。

据了解，1~3月，全省战略性新兴产业引进亿元项目72个，占45.57%。其中引进项目较多的产业有：非金属新材料产业项目24个、新能源汽车和动力电池产业11个、金属新材料产业项目10个、生物和中医药产业项目7个。

今年以来，沿海产业转移加速。1~3月，全省实际引进省外5000万元以上项目资金中，来自长珠闽沿海地区项目381个，占80.89%；来自长珠闽沿海地区项目进资606.35亿元，占75.25%。

投资江西的资本还向几大板块集聚，包括鄱阳湖生态经济区和赣南。有关业内人士指出，这得益于赣南等原中央苏区振兴、打造南昌核心增长极、九江沿江开发等战略有力推进，南昌、九江、赣州3市实际进资合计298.40亿元，占全省的37.03%，其中南昌实际进资总量全省第一，九江实际进资增幅全省第一。鄱阳湖生态经济区承接产业集聚明显。1~3月，全省利用省外5000万元以上资金项目中，鄱阳湖生态经济区项目199个，占全省的42.25%。



## 向莆铁路 开通在望

数万名铁路建设者奋战5年多，向莆铁路建设终于进入冲刺阶段，向今年9月底投入运营的目标大步迈进。目前，向莆铁路已经进入验收阶段，预计下月中旬可进行联调联试。对于许多想去厦门欣赏鼓浪屿美景的南昌人来说，今后可方便多了，6个多小时就能到厦门。而对于许多企业而言，意味着“家门口”多了一条便捷的出海通道，每年可省巨额运输成本。

向莆铁路正线全长约603.6公里，自南昌西站引出，经抚州、南城、南丰，福建建宁、泰宁、将乐、沙县、尤溪至永泰分岔，分别引入外福铁路福州站和福厦铁路莆田站，共设23个车站。今年1月，铁道部批复，确定原向莆铁路的南昌西站至福州的区段命名为“昌福线”，即南昌西站为起点，福州为终点；永泰至莆田的区段命名为“永莆线”，乐化东至南昌西的线路纳入已投产运营的“昌九城际线”。

目前，向莆铁路全线正逐步进行初验、精测精调，4月份进入联调联试阶段，计划6月底进行试运行，9月30日将正式开通营运。

莆田市湄洲湾港秀屿作业区8号泊位工程眼下正如火如荼地进行。按照计划，今年要完成一期工程，建设5万吨级化工码头、10万立方米成品油罐、3.95万立方米化工罐及配套设施。2010年，赣闽两省签订了港口经济合作协议，由江西铁路投资集团公司入主福建中原港务有限公司，依托湄洲湾港深水泊位，打造江西省海西石化进出口基地。

为获得更便捷经济的出海通道，江西省积极抢占向莆铁路等重要基础设施建设先机，采取投资、控股、参股等方式，以资本为纽带在莆田、福州等优良港口建设进出口基地。赣闽两省的合作也非常密切，2011年9月，两省签署四项协议加强海西港口合作，目的是要打造赣闽海铁联运大通道。

对江西而言，向莆铁路的开通不仅仅只是增加了一条便捷的出海通道，更是增加了一个对外开放的窗口。目前，从南昌坐火车去福州需要约10小时，去厦门需要约16个小时。而向莆铁路通车后，南昌到福州的车程将缩至3.5小时，到厦门将缩至6.5小时。这对江西省旅游业吸引福建、台湾游客，都是一个巨大的利好，而其承接海西经济区产业转移的功能也将显现。



## 副省长胡幼桃： 努力做大做强 江西金融业

4月24日，全省一季度金融形势分析会在南昌举行，副省长胡幼桃出席并讲话。一季度，江西积极推进融资渠道多元化，着力提升金融服务实体经济水平，金融运行总体平稳，存贷款增速接近历史峰值，持续优化信贷资源配置，推动经济结构转型升级，有效促进了全省经济金融发展质量和效率的同步提升。

据了解，下一步江西将积极争取银行总部信贷规模的支持；扩大资本市场和银行间债券市场的直接融资；强化政府出资的融资担保体系建设；争取金融机构引进取得新的突破；努力推进企业上市；推进保险业加快发展；抓好金融风险防范，进一步加大处置和打击非法集资工作力度；抓好调研工作，探索做大做强江西金融业的有效途径。

# 最受欢迎的 江西十大品牌出炉

近日，由江西日报社大江网、中国江西网、江西财经大学江西经济发展研究院联合主办的“品牌江西——2012年亿万网民评品牌”大型市场调查活动结果揭晓。金圣卷烟、鑫华昌竹地板等品牌荣获“中国网民最喜爱的江西十大品牌”，郑伟、刘志高等被评为“中国网民最尊敬的江西十大品牌人物”，加加酱油、春丝面条等评为“江西市场评价质量最佳品牌”，康师傅方便面、南昌啤酒评为“江西市场最畅销品牌”。

该评选活动自2012年8月启动以来，一直受到广大网民的密切关注；活动经过历时6个多月，通过网友推荐、品牌资料评审、专家市场调研等环节，产生了中国网民最喜爱的江西十大品牌、中国网民最尊敬的江西十大品牌人物、江西市场评价质量最佳品牌和江西市场最畅销品牌等四个奖项。具体名单如下：

### 中国网民最喜爱的江西十大品牌

金圣卷烟	四特酒
鑫华昌竹地板	煌上煌烤禽
飞碟电扇	滕王阁月饼
齐云山南酸枣糕	江铃汽车
赣昌电线电缆	江中制药

### 中国网民最尊敬的江西十大品牌人物

郑伟：江西中烟工业公司党委书记、总经理  
刘志高：江西齐云山食品有限公司董事长兼总经理  
刘浩元：江西德宇集团董事长  
徐桂芬：江西煌上煌集团董事局主席  
王锡高：江铃汽车股份有限公司董事长  
廖昶：四特酒有限责任公司董事长  
陈年代：汇仁集团有限公司董事长  
林印孙：正邦集团有限公司董事长  
杨文龙：仁和(集团)发展有限公司董事长  
熊黎明：江西万载千年食品有限公司董事长、总经理

### 江西市场评价质量最佳品牌

加加酱油	鑫森淼化肥
春丝面条	皇明太阳能热水器
飞碟电扇	洋房水泥
润田纯净水	鸭鸭羽绒服
双胞胎饲料	滕王阁月饼

### 江西市场最畅销品牌

康师傅方便面	南昌啤酒
飞碟电扇	金圣卷烟
赣昌电线电缆	公牛插座
皇禽卤味食品	格力空调
海天酱油	老板油烟机







## 一个标准 一种成功

访东莞市江西商会副会长、广东友通工业有限公司董事长 赵铭

本刊记者：于思

从东部快速路上下下来，不消十分钟就到了赵铭位于企石的工厂。远远的就看见“友通工业”的巨大招牌悬挂在厂房顶端。走进厂里，不由的让人发出一声感叹，一是厂房的规模远远超乎你的想象，二是整洁有序的环境，仿佛来到了一个世界五百强的企业。走进办公楼，在一侧的墙壁上，悬挂着企业文化的宣传板，其中一张上写着“细节成就大器”几个字。

细节包含很多内容，可能是一个企业给人的第一印象，也可能是在长久的交往中那些点滴的累积。赵铭和他的企业正是从一点点细节的比拼中，赢得了客户与市场的信赖。在一个非标行业内打拼，赵铭说，客户对产品的使用感受就是最大的标准，为客户提供好用、耐用、性价比高的设备，为客户创造价值，是友通工业永恒的追求。

### 让友通成为一种标准

赵铭属于那种典型的赣商，低调、务实却也有着远大的视野，采访中，他总在说自己没什么好写的，却也在不经意的言谈间流露出他人生中所遵循的一些东西。尽管从事的是一个非标行业，但在赵铭心中始终有一条红线，这条红线是他为企业制定的一个标准，也是他职业诉求的体现。对于工业来说，标准意味着质量，意味着更好的产品和服务，意味着更大的投入，同时，标准也代表了一个企业的良心、信心和决心。这样的决心，才让赵铭能够去谋划更远大的前程，这样的决心，让赵铭可以称得上赣商的一种标准。

“表面处理的行业所涉及的范围非常广。”说起自己的行业，赵铭如数家珍，他随手拿起茶几上的一个水龙头：“看这就用到了电子镀膜。小的东西，从数码电子、通讯器材、包括一些首饰化妆品，都需要做表面处理；大的方面，汽车、仪器设备、公共设施等，也都需要进行表面处理。”在友通的客户名录中，不乏飞利浦、LG、惠普、西门子、东芝、海尔、华为等等这些国际、国内的知名企业。

对于涂装设备和真空镀膜设备，优与劣的差别到底在哪里呢，对于外行



人来说，很难参透其中的奥妙。赵铭先向我们介绍了行业内的一些现象：涂装设备在国内有20多年的历史，从事这一块的企业很多，但真正做的好的却没有几家。在国外，这一行业十分发达，他们的产品价格往往是国内企业的两到三倍，但仍然有很多客户选择，这些国外企业的材料大多也是在中国采购，但他们生产出的设备、提供给企业的生产线却是更高质量的，更稳定；国内一些大的行业，像汽车的表面处理生产线，基本上都来自于进口，而大多数国内企业，只能从事一些小的项目。

“一套设备，随便都可以省出几十万的成本，如果你想赚快钱，这看起来似乎是很容易的。”赵铭一语道破了这其中的秘密：“生产线这么庞大的工程，想在原材料上偷梁换柱是不易被察觉的，但时间是检验事物的最好方法。客户使用起来就知道了，不好的设备，不仅生产中容易出问题，而且不良率很高，会直接影响客户的生产效益，这无疑是坑害客户，让客户承担了更多的风险。这是一种极度不负责任的表现。当然这也会导致自身企业没有生存空间。”

如何保证产品的质量呢？赵铭介绍说，友通有着自己的一套严格的检验系统，首先从对企业的管理上，就实施

标准化控制，从采购源头开始形成了一套较为完整的检测验收标准，使得质量管理体系得到不断的改进。友通还有30人的专业设计团队，分部在天津、重庆、昆山等地，“客户24小时只要一个电话，我们就能马上去为他们解决问题。”赵铭说。

专注于这几个领域的技术应用和开发，赵铭和他的企业在业界积累了丰富的经验和良好的市场口碑。凭借雄厚的实力与规模化投入，友通对于提升产品技术的应用与开发水平十分重视，不断升级完善设备质量，满足更多客户的需求。由于提供的是生产线设备，这关乎一家企业的命脉，友通精品化的产品定位于丰富的涂装线设计、建造经验，让客户都能获得更有竞争力的产品。

“客户只要提出他们的需求，我们从设计、制造、安装、调试、全部完成，他直接就能生产，我们还派驻专人帮他们培训设备的操作人员。”说到这里，赵铭脸上露出自信的表情：“一切都是量身定做的，我们可以提供整套涂装、真空镀膜解决方案。”

不难看出，在一个没有国家统一标准的行业，赵铭正通过每一单生意、每一次服务、每一个细节，把“友通”这两个字做成一种标准的代名词。



“能否上市，上市之后能坚持多久，这可能也是这个时代衡量一个企业成功与否的标准之一吧。”



### 让标准成为前进的动力

赵铭喜欢钻研技术，“我自己就是做技术起家的，技术的革新是一个企业的命脉。”赵铭说，当年最早做热能设备，和朋友合开工厂，他负责的也是技术。从热能设备到环保设备，这个跨越，赵铭完成了事业上的过渡，也正尝试着从国内走向国际。

“我们都有自己的标准，这个行业里，每一家的设计理念都不一样，对这个东西的理念也不一样。我们无法要求别人怎么样，但我们一定要做好自身。”赵铭坚定地说：“说实话，在行业里，我们的价格属于中高端的，和国内同行比较起来，一是在操作上更人性化，二是使用范围广、使用寿命长，我们会完全按照提供给客户的设计来进行制造安装，绝对不会更改任何材料的使用。

“正是因为技术开发和质量监督让我们的产品有竞争力，竞争力的体现就是友通工业正走向成熟，我们是一家专业整厂涂装生产线、真空镀膜设备、

环保设备生产商。采取规划、设计、制造、安装、培训、售后的一条龙服务，以珠三角和长三角蓬勃的制造业为基础，形成了以UV真空镀膜自动涂装线、喷漆涂装线、前处理生产线以及环保治理工程等几大专业版块服务。”在赵铭的介绍中，不难听出，企业的布局和区域的发展需求是紧密相连的。

“上市会是我们的一个目标。”友通工业已经成为省一级的民营科技企业，有几十项专利技术在册，对知识产权的掌控也让友通工业有了更雄厚的底气。现在，找到赵铭的风投公司有不少，他们都对友通十分看好，想要助推它上市。这和赵铭心中的目标不谋而合，明年他也希望开始认真筹划这个事情，通过资本市场的运作，让企业的价值得到最大的体现。

对赵铭来说，涂装设备行业，已经成为他的事业，他在里面找到了成就感。当他为客户企业提供一条生产线，看着客户生产出满意的产品时，他

会由衷地感到高兴。赵铭是一个务实的人，他想利用这两年为企业打下良好的基础，进而在资本市场上寻求更大的尝试。“能否上市，上市之后能坚持多久，这可能也是这个时代衡量一个企业成功与否的标准之一吧。”赵铭说。

从个人说到企业，从企业说到商会，标准，是赵铭口中出现频率的最高频的一个词。在赵铭看来，商会同样应该有一定的转入标准，对入会的会员进行审核和评估，确保会员的资质，这有助于增强商会会员的责任感和积极性，对于商会的长期发展是有帮助的。

标准，对很多人来说，是面前的一道横杆，有的人选择回避绕行，有的人则勇于直面，而成功者，往往是那些能从横杆上一跃而过的人，因为在那一刻他们是昂首挺胸的，在那一刻他们面前是一条更宽广的道路，把低的横杆甩在身后，追求更高的标准，这恐怕就是赵铭成功的最大秘密。



你的选择和决定很可能决定了你在未来会成为怎样一个人，如果没有当年创业的选择，冷阳可能已经成为家乡金矿的领导；如果没有第一次创业的选择，他可能不用在三年时间里每天还债过活；如果没有二次创业的选择，他可能还只是东莞众多打工者中的一员。冷阳的故事告诉我们对于人生，除了要有一份勇气、一份执着外，更要找到适合自己的那条道路，或许我们曾走过歪路，但不能舍弃的，是走下去的信念。

## 两次创业造就的优秀

# 赣商

访东莞市江西商会副会长、东莞市江西九江商会会长、东莞市拓福实业有限公司董事长 冷阳

本刊记者·道谷





#### 创业故事：下海不是一件容易的事

对冷阳来说，如果不是他内心那股闯出一片天地的火苗始终在燃烧的话，他或许会有另一番成就。“我对于过去的，就不会去想他，我只想未来要怎么办，我碰到任何困难都这样，出现这个问题怎么解决，怎么处理。”这是冷阳自己对自己性格的概括。

19岁大学毕业，被分配到瑞昌市杨鸡山金矿采矿车间做了一名技术员，从基层干起的冷阳很快就成长为矿上的技术骨干。1993年，邓家山分矿成立，冷阳被分派去负责采矿工作，不到一年时间，他就被提拔为矿长助理。对于一个24岁的年轻人来说，这样的起点不能算低。

不用再天天弯腰钻进漆黑的矿洞，不用再坚硬的山体上去开凿自己的人生，冷阳的生活进入了一种平稳的步调，但这种平稳却让他感到惶恐和不安。他曾陷入迷茫，迷茫之后他又开始寻找，怎么做才能让自己重新找到那份成就感。

一次，他在报纸上看到一关于财经方面的消息，介绍了一种生产塑料粒子的机器，除了常规的产品介绍外，文章结尾的一句话让冷阳脑中有了过电的感觉：由于技术新效率高，这种机器未来的市场前景会十分不错。那几天里，冷阳的思绪中始终浮现着几个字：塑料粒子、市场前景……

按耐不住的冷阳决定动身去浙江考察，初到长三角，他就被当地浓厚的商业氛围所感染。上世纪90年代，除了各地有规模地开始兴办工业区外，很多地方的农户都有自己的小工厂、小作坊。加之不少地方对于创业都推出了优惠政策的兴起也让当地有了良好的市场氛围，从原材料的购买到客户的开拓，都有着一条方便的通路。这些特色，都成为冷阳下决心创业的重要条件。

1996年，冷阳离开了杨鸡山金矿，26岁的他和同事东拼西凑了几万块钱，开办了自己的塑料粒子加工厂。在冷阳的预判中，他的企业将在三个月内实现收支平衡，三个月后既

可以盈利。

冷阳考虑到很多因素，但却没有想到一点，那就是在市场中，产品的价格总是会有起伏和波动，如何利用好价格波动中间的时间差，这就是要进行市场前景分析的必要性。冷阳在进行市场调研时，塑料粒子市场价每吨为4000余元，可当几个月后厂子建成投产时，价格却降到每吨2700余元，这让他的产品几乎没有任何利润空间。他能做的只有一面去努力开拓市场，维持厂子的基本运转，一边去等待，等待市场的下一个拐点。

但现实并没有给这个年轻人太多时间，工厂里两名工人意外受伤，为了给他们治病，花费了1万多医疗费。厂子迟迟见不到起色，一同投资的合伙人们丧失了耐性，他们找到冷阳要求退出，沉重的包袱背在了冷阳一个人身上。不到一年，工厂就资不抵债，冷阳欠下了17万元的巨额债务，为他的初次创业画上了一个痛苦的句号。那年冬天，一无所有的冷阳漫步在长江边上，失落、迷茫占据整个心灵。

冷阳说，在很长一段时间里，债务都让他抬不起头来，每天睁开眼，他就会觉得像是一块大石压在心上。工厂关闭后，冷阳给每位债主都写了信，向他们承诺欠款一定会如数奉还，无论用怎样的方式。

#### 成功故事：从小木工到行业翘楚

对当时的冷阳来说，他也找不到什么更好的方法，矿上显然是回不去了，他只有从最底层做起，靠打工赚的血汗钱去还债。弟弟在东莞一家外贸公司务工，跟他说东莞的机会有不少，27岁的冷阳南下东莞，成为众多打工者中的一员。不过东莞似乎还没有准备

好接纳这位内心有着更大想法的年轻人，由于出身采矿专业，专业的局限让冷阳在东莞很难找到合适的工作。

“那时候挺焦虑，自己也没有好的办法。”冷阳回忆起经历过的困境，一次与弟弟朋友聊天，对方提醒了他：“像你这样有一定文化素质的人，不一定硬要进厂务工，可以尝试着从一些规模不大的生意做起。”创业，朋友的一句话再次击中了冷阳内心最致命的地方。因为一次不成功的创业，他背负了太多，而这次，是否要靠另一次创业来偿还呢，对冷阳来说，他不是没想过。

和上一次相比，冷阳这次放低了姿态，他再次开始市场调查，查报纸、看电视、研究广告传单，那段时间，发现运输货物的专用栈板需求量较大，可由于利润较低，生产经营的厂家较少，冷阳认为这是一个商机，因为栈板生产成本低，技术含量不高。

冷阳这次的选择方向和之前自己创业时选择的方向大相径庭，以前冷阳总是希望找到一种高投入高回报的模式，而现在冷阳做的却是劳动密集型的产业。他的第一份订单源自一位做电线电缆生意的朋友，每个月他需要200块栈板，他成了冷阳的第一个客户。

接到第一单后，冷阳借来1万元，买来专用工具和材料，租了一间不到20平方米的简易房子，冷阳在东莞市石排镇创办了拓福木器厂，大学生正式变成了一个木工。按照厂家要求的尺寸，他没日没夜做栈板，手磨破了，人消瘦了，一个月下来挣了2000多元。拿到这2000多元，冷阳高兴不已，这毕竟是他辞职近两年来挣到的第一笔钱。

在以后的一年时间，冷阳又接了

4个客户的订单，他请来两名工人，租了一间更大的房间，从每月生产200多块到7000多块，一年下来挣了6万多元。在那段时间里，冷阳满脑子想的就是客户和订单，赚更多的钱还账。随着订单的越来越多，冷阳的企业规模逐渐壮大，在2000年底他终于还清了17万元的欠款。债务还完那一天，冷阳重重的出了一口气，他知道过去的一页已经翻过，接下来是属于自己崭新的章节。

一次，冷阳到一家公司送货，正好这家公司有一批进口货到了，有许多运费的废弃栈板要处理，冷阳全部低价收回，按照一些厂家订单的尺寸，重新进行改造，那一批货在原来利润基础上挣了3000多元。为适应生产发展需要，不久，冷阳投资100万元成立东莞市拓福实业有限公司，专门生产专业木栈板、消毒栈板、免检胶合栈板、纸栈板、木箱、木轴、木塞等。产品由原始的胶合栈板逐步发展升级至环保的木栈板。拓福木器厂每年的年产值都呈翻一番的增长，为节约资源和加强环保，公司不惜重金升级技术和实施开发纸栈板，并拓展到不锈钢栈板。到目前，东莞市拓福实业有限公司以良好的信誉与上百家大中型企业建立了友好合作关系，月产



栈板4万多块，木轴7000多根，是东莞目前最大的栈板制造企业之一。

为做大做强企业，2004年底，冷阳又投资100万元，创办了一家生产电线电缆检测仪企业。冷阳告诉记者，之所以选择这个行业，是因为在作栈板生意过程中接触到许多电线电缆客户，一些客户生产出来的电线电缆因检测技术等方面原因，使产品质量得不到保障。几年下来，冷阳生产的检测产品深受商家青睐，到目前，年产值达到1000万元，利润300万元。2008年，冷阳再一次将产业扩展至不锈钢行业，主要经营不锈钢五金饰品等，产品主要销往欧美、东南亚、日本等国家和地区。

#### 寄语商会

在东莞呆了15年，但是总觉得自己还是一个漂浮的游子，时时刻刻想念着老家，想念老家的人民，我很怀念老家那种浓厚的乡情。

商会的发展需要每个会员的热心参与和爱护，领导层的个人魅力对于商会的感召力起着至关重要的作用；商会也像一个温暖的大家庭，容纳了在莞的各界江西商家，不论规模大小，他们都可以通过商会的平台来壮大。

我希望通过商会的组织建设，建立起一个两地政府和企业沟通的桥梁，把在东莞的老乡们集中起来，以商会为载体，建设优势资源共享平台，回馈家乡，造福后代。



七尺讲台和杨济亮的一生有着不解之缘：年少时光里，他是讲台下的一名学生，带着一颗求知若渴的心倾听老师的谆谆教诲；初入社会他走上讲台，作为人类灵魂的工程师，他引领着学生向知识殿堂攀登；走下讲台，他在南海中起起伏伏，始终无法忘怀的是曾经黑板前那洪亮的声音，重回讲台，他选择了另一条道路，要把七尺讲台摆向城市的每一个角落，摆在每一个需要知识的人面前，他要在七尺讲台上开创出属于自己的辉煌。



### 从校园讲台到社会讲坛

许多年后，杨济亮还会记得自己第一次站在讲台上时的场景：面对着一双双带着点好奇的眼睛，他的心情又期待又有些许紧张，那一幕是他大学期间经常出现在脑海里的，在20多年前的某一天终于成为现实。他从介绍自己开场，学生们会心的微笑给了他信心，从此，讲台、课件、黑板……成为他人生中重要的组成部分。若干年过去了，在南方的某座城市某个场合，杨济亮遇到自己当年的学生，他们有的会叫他杨总，也有的人仍然会亲切地叫他一声：“杨老师”。

杨老师是受学生们爱戴的好老师，因为他年轻、有活力，他更像是同学身边的一个大哥哥，一个好知己。“当高中老师，最大的乐趣是和学生在一起的校园生活，最大的收获是学生的高考升学率。”杨济亮说上世纪80年代，大学毕业的杨济亮回到高中母校成为一名公办教师，在那个年代，这是一份受人尊敬的职业，尤其是对于农村人来说，老师在他们心目中始终带着一种神圣的光环。

学无止境，行无止境。每一个人

都是学生，即使他曾经有过老师的身份。对于年轻的杨济亮来说，他心里始终装着一片更广阔的天地。他并非不爱七尺讲台，他只是觉得人生除了要把课本中学到的知识转化为现实外，更重要的是要在纷繁的环境中去体验、去学习，去实现人生的价值。这一点，如果自己没有做到，又如何去要求自己的学生呢。

当年的物理老师一句话让杨济亮下定决心：“现在外头都改革开放了，也许你可以出去闯闯。”一个偶然的机会，杨济亮成为县政府派驻东莞创立办事处的一员，让他有机会来到东莞，亲身见识沐浴着改革开放春风、充满生机活力的沿海城市。虽然与东莞的第一次亲密接触只有8个月的时间，这个城市的活力却总在他心里激荡。

果不其然，回去后不久，杨济亮办理了停薪留职，孤身来到了热火朝天的东莞。那段时间，孜孜不倦的求知欲在推动着杨济亮的勤学不辍，他像一块极其干涸的海绵，贪婪的吸收着大量的养分。这也许是作为一个教师的本能，而这些养分也恰好为他后期的创业路打下了基础。

从一名普通的销售，到自己开办家具厂，就如同当年从一名懵懂的学生，到走上讲台成为老师，时光荏苒，仿佛只是一堂课的时间。老师的身份让他知道了教育的定义，而在社会上的历练则让他深刻地体会到了教育的内涵：“教育是培养一个人的过程，培养人类先从无知到认知，再到从事社会生活及工作的整个过程，教育是一生的事业。”杨济亮说。

### 现代教育是在广泛的社会活动下完成的

在家具厂的日益发展中，杨济亮越来越感觉到知识的缺乏，求知的饥渴感又开始侵蚀他，他选择了中山大学的MBA课程。也许是同样教师出身的磁场吸引，杨济亮与授课的老师们很谈得来。谈的越多，杨济亮越是深刻领悟MBA教育的魅力，越来越清晰的意识到MBA教育的巨大市场潜力。他向学校提出了合作意向，而学校也恰好有意开拓东莞市场，双方很快一拍即合。结束了中山大学东莞第四期的学习，在学院的正确指导下，充分发扬母校的办学精神，杨济亮的东莞博学教育机构就在2004年11月诞生了。

# 教育是一生的事业

本刊记者：王西

访东莞市江西商会副会长、东莞市汇鼎投资管理有限公司执行董事、  
东莞博学教育机构总经理 杨济亮



“现在看到的教育应该是社会教育层面为主，应要体现在广泛的社会活动中全方位教育，而当年在校任教时，仅为课本知识的讲解及传授为主。”显然，MBA的历程进一步修正了杨济亮对于教育的理解。正是出于自身的经验，他更加明白进入社会后的再教育对于职业人士的提升有多么重要，而这种重要性会反映在市场前景上。

杨济亮没有看错，东莞庞大的工厂数量为MBA教育提供了广阔的市场。时至今日，在博学教育精英团队共同努力下，在东莞培养了近1000名的MBA管理精英，并为东莞企业的中高层管理人员进行了工商管理教育逾10000人次，为了更好的传播顶级工商管理理念，帮助东莞企业家打造高绩效国际化企业管理精英。

杨济亮将他的人生信条“博大精深、学无止境”当成了博学教育机构的行为准则。博学教育致力于提供优质教育服务的同时，努力开拓服务新领域，不断发展教育信息咨询服务，目前，它拥有世界顶级名校毕业的资深顾问团队，在公司管理业务人才的培养方面硕果累累。琅润教育，正在用自己的实力打造中国教育咨询业第一品牌。

博学教育自创办以来严格恪守专业高效、精益求精的服务品质，提倡以人为本，诚信经营。博学以创立国际教育咨询业名牌为目的，以提高国内外有识之士的综合素质为己任，以国际化、集团化、专业化、系统化发展方向，以科学管理和高效运作为实现手段，将企业做大做强，立志成为中国教育咨询业的最大提供者和领导品牌，成为国内

文化交流的中转站和枢纽。

多年积累，博学教育已经成为一个以培养综合型的国际化企业管理人才的中高端教育团体，是经中山大学成人教育委员会审批的东莞合作办学机构，是中山大学高教院MBA高研班东莞唯一教学点，拥有多年的培训经验，雄厚的师资队伍，各专业教学均有大学MBA主讲教师和资深媒体设计师担任教学的主导工作。

#### 要和比自己学问更高的人在一起

“企业家自身素质的提高除了广泛的学习之外，最好的办法就是要多跟自己还要高学问、高素质的人群在一起。”在杨济亮看来，MBA学习只是一个相对短暂的过程，真正想要让自己提升，就必须经常和有能力有实力的人在一起交流，交流的过程除了专业知识的共享，更多的是机会。

在他的教育事业蒸蒸日上时，杨济亮灵敏的市场嗅觉又嗅到了新的生财之道。在他的教育机构学习的，都是各类企业家和大型企业高管，都掌握着丰富的人脉资源和资金储备，在这个有人钱多有人缺钱的时代，无疑是个实现财富增长的好时机。

在杨济亮的积极游说和组织下，一个以中大MBA东莞同学会为平台，帮助学员解决部分投融资渠道、从而让双方获取很多价值为目的的股份制投资公司成立了。汇鼎投资管理有限公司秉承“诚信、专业、价值、共赢”的服务理念，致力于金融投资理财领域的综合服务。公司通过组建专业高水平的实操团队为客户提供金融投资（包括股权、



证券、期货等类别)的咨询、投资策划及投资操作等服务，并组织专家队伍定期为客户及证券、期货从业者提供培训与交流服务。

求知欲又开始体现出他的价值，杨济亮又能在自己所钟爱的领域大展拳脚。回首过去，中国实体经济已快速发展了30年。展望未来，中国的虚拟经济即将迎来高速发展时期。因此，未来我国的金融投资市场的发展空间巨大，发展前景广阔，这同样意味着市场蕴藏着巨大的投资机会。

如同当年对于沿海城市的向往一样，杨济亮对江西老家饱含着浓浓的深情。一贯追求高效务实的他，也希望东莞市江西商会在会长和各位同乡的共同努力下，为江西籍企业家的资源整合、投资家乡，引导创造更多合作机会。他还提议，我们商会也可以共同发起成立一个股份制的综合性投资公司，集中优势资源，更加拓宽企业的投资选择和抗风险能力。

在欧阳秋保的办公室里，放着几份斯诺克比赛的奖状和奖杯，这是他平时最大的爱好，喜欢打上几杆。除此之外，欧阳秋保说他最大的乐趣还是到工地去看看，从工地出来，始终难舍工地上那种自由爽快的氛围。他会和工人聊天，和年轻的焊工切磋一下技术，时至今日，宝刀未老的欧阳秋保在电焊上仍然驾轻就熟，让不少老师傅都甘拜下风。或许，这就是真实的他，像他年轻时做过的每一个焊点那样：稳健、牢靠。



本刊记者：遵合

访东莞市江西商会副会长、广东宏源消防工程有限公司董事长、山东宏原消防工程有限公司东莞分公司负责人 欧阳秋保

## 青春的火花铸就宏伟的明天





**消防安全工作不是一天完成的，在精神层次上永远没有竣工的终点，是需要每时每刻重点关注的工作。一个螺丝没有扭好就会造成一场巨大的灾难。**

### 手上功夫闯出天地

时至今日，如果有人敢在欧阳秋保面前说电焊技术比他好，他会毫不犹豫地露出两手让对方看看。从事消防工程二十多年，从15岁第一次手握焊枪那一刻起，欧阳秋保就和这一行结下了不解之缘，已经无法统计他做过多少项目，已经无法统计他焊接过多少扇门窗、管道，也已经无法统计他带出过多少个徒弟，这些徒弟又带出过多少人；但可以知道的是，没有当初那冒着灼热的高温、飞溅的火花、刺鼻的气味在砖瓦墙壁间的挥汗如雨，就不会有欧阳秋保在行业内响当当的知名度。

1992年，从老家来到东莞的欧阳秋保还尚未成年，在别人眼中，他就是个稚气未脱的小孩。这样的年纪，举起焊枪，欧阳秋保却表现出一种区别于年纪的沉稳来，肯吃苦，肯钻研的他被一位名为吴树棠的师傅看中。师傅除了教欧阳秋保电焊技术外，还带着他开始往东莞找工程做。

最初的岁月是异常艰苦的，在东

莞没人脉二没资源的欧阳秋保只能帮别人做一些二手工程，很多时候，他几乎都拿不到工资，干一天下来只为了能有三顿饭吃。这样的逆境没有让欧阳秋保放弃，相反，在许多不同环境、不同条件的工程中，他一点点磨练着自己的电焊技术。尤其是消防工程，对电焊技术要求比较高，不能掉渣、不能有哑焊、假焊的情况出现，否则在最后的资质审核中是无法通过的。通过不断地琢磨，欧阳秋保不仅练就了一手绝佳的技术，更对焊接材料了如指掌。材料不同，技术不同，处理方式也不同，用欧阳秋保的话说，他是用手中的技术养活了自己。

渐渐地，凭借技术做出一些名堂的欧阳秋保逐渐被行业里的人熟知，他也慢慢认识了一些客户和朋友，开始自己接一些工程。这是一个滚雪球的过程，从一个工地的一线工人，到带领一整只施工队的管理者；从一个结构的焊接，到一个工程的全包；从一个小厂接，到大酒店、住宅小区等等，20年

来，欧阳秋保是通过一个又一个质量过硬的项目，做到了今天宏原消防享誉业界的品牌效应。

欧阳秋保是一个感恩的人，当年跟着师傅吴树棠走南闯北，如今，事业有成的他又把师傅请了回来，担任公司的高级工程师和行政总监。在欧阳秋保的身边，吴树棠老师傅像是一名足智多谋的军师，言谈之间谦逊又不失专业。他谦虚地说只是帮企业出点主意，看一些项目，但从他骄傲的目光中可以感受到，他对于这名出色的徒弟由衷地感到自豪。

### 技术过硬，质量优先

消防安全工作不是一天完成的，在精神层次上永远没有竣工的终点，是需要每时每刻重点关注的工作。一个螺丝没有扭好就会造成一场巨大的灾难。消防工程公司的使命不只是做了多少消防工程，而是在做好的消防工程后能不能保证长久的起到消防作用。培养消防安全潜意识，就是要使每个人绷紧消防安全这根弦，学会对付火灾事故的本

领。正是如此，只有做自己最专业、最擅长的事，才能做的最好，只有做得最好的消防工程公司，才能保障工程的质量。

的确，作为关乎千万人生命财产安全的消防工程，不仅在施工上马虎不得，更要求精益求精。因此，这也使得其在技术上的要求更高。而技术恰恰是欧阳秋保和宏原消防的优势所在。除了自己接的工程之外，欧阳秋保还常常要扮演“救火队员”的角色，一些施工队伍常常会在一个工程做到一半就跑掉，原因就是技术上无法达到要求。这时，宏原消防常常会承担起扫尾的工作，这让他们把很多新客户变成了长期合作的老客户。

和其它企业相比，宏原消防的优势在于工程质量。“不怕不识货，就怕货比货。”欧阳秋保说，宏原消防除了在施工时能够集结起上百人的技术人员队伍，确保施工质量的同时，还有着一套严格的监管机制。每个项目都会配备专门的质量监管人员，全程跟踪，随时随地抽查，甚至他自己，有时也会到工地上去看，对比两个工地的施工质量。正是这种保证机制和质量理念，确保了

宏原消防能够有效地帮助企业通过消防验收。

品牌效应体现在两方面，对客户而言能够及时完成工程，消防工程属于基建的一部分，很多时候需要企业先垫资，对于没实力的企业，很多大的工程就承接不了。欧阳秋保做事有个准则，先做事后算账，他总是在客户预计时间内提早完成工程验收，客户自然乐意同宏原消防合作。另一方面，由于质量过硬，相关消防部门也对宏原消防参与的项目放心，验收通过的速度也大大的提高。

富盈、万达、碧桂园等等这些大的房地产商，都已经是宏原消防的主要客户。1992年进入这一行时，消防工程行业在东莞几乎还是一片空白，那时的工程基本上都是从广州请人过来做。正是在欧阳秋保这批技术人员的努力下，东莞的市场一点点做了起来，东莞的消防工程企业也有了自己的品牌。

如今，宏原消防工程有限公司可以为客户提供消防工程施工、消防维修保养、消防施工蓝图设计。以及消防检测、消防验收备案、消防整改项目实施等服务。基本上，如果客户在消防上遇

到难题，只需一个电话，剩下的事情宏原都可以帮他们搞定。

事业取得成功，欧阳秋保并没有停步，家里人大多都是从事机电、工程方面的工作，他想把大家组合在一起，去承接更大的项目，于是他又借助兄弟公司的资质力量，整合资源，在莞成立了山东长城机电工程安装有限公司东莞分公司。这样的规划，一方面是为了咬住客户群，另一方面也是为了那些跟了他十几年的老工人们。欧阳秋保企业的高管，基本上都是他带了十七年的徒弟，跟着他一直有事做，事业上不用过多的担心。

当年，做工程出身的欧阳秋保去谈业务，当客户问他需要多少成本时，很多业务员哑口无言，对技术和施工了如指掌的欧阳秋保马上在心中估出成本，和客户很快就能一拍即合。这样的优势是很多没在一线动手劳动过的人一辈子也无法练就的。或许若干年前就已注定，当欧阳秋保在烈日下手拿焊枪的时候，他也在为自己的人生焊接出一栋最宏伟的建筑。





# 从 中国 梦 到 赣商 梦

文：道谷

40  
May 2013

**梦**是什么？古语说“日有所思，夜有所梦”，梦是对个人精神的一种提炼，是对我们内心深处理想生活的概括。梦是一幅画面：其中有我们朝思暮想的一切；梦是描绘这幅画面的画笔，是美好生活的起点。

对于一些人来说，梦是虚无缥缈的，因为他们只做梦，不追梦，他们只懂得去勾画美好未来，不懂得去拉近自己与未来的距离。梦对他们来说，只是一个借口、一个理由，是一种填补精神空虚的慰藉。

对大多数人来说，梦虽看不见摸不到，但却实实在在地在我们身边发生，因为他们既做梦，更勇敢追梦。当他们从泥土中起身之时，他们的梦想是有一方自己的立足之地，是一饭碗一身行头，他们为了这看似浅薄的梦想而努力，终于一天，梦想变为现实，他们发现不知不觉中自己早已超越了当初的梦想，梦想，是他们的阶梯，这样的阶梯永无尽头。

而这，恰恰是中华民族的民族精神，恰恰是江右商帮的赣商精神。

无论城市还是乡村，无论高收入人群或蓝领工人，都会心存一个对美好生活的梦想。如果你问他们国家如何富强，民族如何复兴，也许很少有人能说出个所以然；但是如果说对未来的规划和憧憬，相信每个人都能对你侃侃而谈。这才是真正的“中国梦”。

随着中国经济、社会各方面的飞速发展，“中国梦”已经成为近年来越来越

多被提及的话题。虽然这个词语被真正提出的时间并不太久，但真正意义上包含了中国人对国家以及个人发展期望的“中国梦”，其实很久以前就已经在人们的心中扎根。随着时间的推移和中国改革的推进，让“中国梦”得以茁壮成长的土壤渐渐形成，梦想已经不再遥不可及。

自从“国家梦想”诞生以来，它就被添加了太多的宏大叙事的成分，这也使之在最初的近百年内屡屡碰壁，几乎毫无进展。然而当我们开始关怀每一个人，为每一个人创造一个能够实现个人价值的环境，一切却又那么自然而然，水到渠成。

“无端忽作太平梦，放眼昆仑绝顶来”。1902年，梁启超在《新中国未来记》中，写下了对未来的梦想和期望。人生如船，梦想是帆，每个人都有属于自己的梦，但我们同属于一个国家，所以每个人的梦又与国家民族兴衰荣辱紧密相连。

“雄关漫道真如铁”“人间正道是沧桑”。鸦片战争以来170多年的“中国梦”，在今天比以往任何时候都更加清晰、更加切近、更加现实。

正如商会会长滕鹰所说：“只要通过努力奋斗，人人都有成功的可能性。”

“中国梦”里，有期盼也有实干。中华民族是一个命运共同体，只有民族、国家全面发展，个人才能实现梦想。同样，只有每个人都充满激情，“中国梦”才够美丽，才够坚实。



鸦片战争中战败和《南京条约》的签订使中国被迫敞开国门，丧失了部分主权和领土，长期存在的自给自足的小农经济遭到破坏，开始成为资本主义列强的原料产地和倾销市场，沦为半殖民地半封建社会……



## 什么是中国梦

1840年鸦片战争后，中国逐渐沦为半殖民地，开始了屈辱的历史，从此也开始了民族复兴的历史，也就是开始了中国梦的历史。

回顾近代以来的历史，可以看得很清楚。孙中山先生提出了“振兴中华”的口号并为之努力，但是没有找到出路。是中国共产党成立以后，领导人民经过不懈奋斗，才逐步使这个梦想成为现实。

中国梦不仅仅是理想、是目标，也是现实，反映在每个中国人的生活中。实现中国梦，就是实现老百姓的梦。“人民对美好生活的向往，就是我们的奋斗目标。”

标。”

实现中国梦，创造全体人民更加美好的生活，任重而道远，需要坚韧不拔的精神，需要众志成城的力量，需要我们每一个人的艰苦努力。人世间的一切幸福，都要靠辛勤的劳动来创造。

习近平同志在参观“复兴之路”展览时，提出了实现中华民族伟大复兴的中国梦。他在十二届全国人大一次会议上的讲话中系统阐发了这个思想，在出访俄罗斯、非洲国家和出席亚洲博鳌论坛等讲话中又进一步作了论述。现在，不但中国，而且全世界都在关注中国梦这个词，希望从中国梦中获益。正如习近平同志所说，我们要实现的中国梦，不仅造福中国人民，而且造福世界各国人民。

中国梦，反映了中国人民包括海外同胞、全世界华人的共同心声、共同愿景、共同意志，是凝聚全党和全国人民的最大共识，极大地激发了中国人民发展国家、振兴民族的热情。

## 振兴中华之梦横亘百年

“振兴中华”这句话，最早是孙中山先生提出来的。他在1894年兴中会成立章程中写道：“是会之设，专为振兴中华”。我们党成立以后，承担起领导人民振兴中华的神圣使命。毛泽东、邓小平、江泽民、

中国历史上的辉煌时期，首推汉唐。汉朝距今已有2000多年，现在世界上还把中国的语言文字称作汉语，把中国学称作汉学，可见它的影响。在唐朝的时候，发展得最好的时期，是又强大又可亲的形象。

胡锦涛同志都对民族复兴作了大量论述。改革开放初期，“团结起来，振兴中华”这个口号，是最响亮的一句话。周恩来的“为中华崛起而读书”，为人们所熟知，一直是青年学子奋发向上的励志警句。

中国梦，民族复兴，为什么能够凝聚中国人民，凝聚中华民族？

外国人往往不理解中国为什么会发展得这么快，中国人搞发展的劲头为什么这么大。这首先要看看中国的历史。中国在历史上曾经很辉煌，而近代以来又很悲惨，受尽屈辱，这个反差太大了。习近平同志说，每一个中国人想起那段历史都会感到心痛。所以，中国人总有那么一股民族复兴的心结和劲头，这是一种精神动力。实现中国梦必须要有中国精神，一个重要的精神力量就是爱国主义。每个人的命运与国家民族的强盛息息相关。用中国梦来凝聚人民、激励人民，非常准确，非常有力量。

中国历史上的辉煌时期，首推汉唐。汉朝距今已有2000多年，现在世界上还把中国的语言文字称作汉语，把中国学称作汉学，可见它的影响。在唐朝的时候，发展得最好的时期，是又强

大又可亲的形象。强大而可亲，这是毛泽东同志说过的话，是治国的理想境界。当时是时清海宴、文怀远人、和睦万邦的景象。

中国的衰落，是在明朝中叶以后。邓小平同志讲过这段历史。他说：“如果从明朝中叶算起，到鸦片战争，有三百多年的闭关自守，如果从康熙算起，也有近二百年。长期闭关自守，把中国搞得贫穷落后，愚昧无知。”明朝中叶大约是在1500年前后的时候。1449年发生土木之变，明英宗被瓦剌军俘虏，被认为是明朝由盛转衰的转折点。历史学家黄仁宇写的《万历十五年》这本书，也描绘了明朝衰落的情景。他人大历史观的角度认为，这不但是明朝的转折时期，也是中华民族的转折时期。当时西方已经过文艺复兴，资本主义生产力和生产关系发展起来了。特别是1492年哥伦布发现新大陆后，开始资本主义全球化进程，西方世界发展速度加快。马克思、恩格斯在《共产党宣言》中讲了这个历史。这正是明朝中叶的时候。斯塔夫里阿诺斯在他著名的《世界通史》里，把世界史划分为1500年以前的历史和1500年以后的历史，也说明这是个重要历史转折时期。明朝初年郑和下西洋，比哥伦布早了近100年，但是二者的目的和理念完全不同。这样，中国就开始落后了。

到了清朝康熙时期，国家看起来还很强大，但实际上是落日的辉煌。当时，英国已经过光荣革命，跑在了最前面。法国经过宗教改革，开始了启蒙运动。原本落后的俄国也在1698年开始改革，赶上了世界发展潮流。恩格斯称彼得大帝是“真正的伟人”，能够顺时而变。而清朝却不了解世界的变化，以为自己很强大，思想僵化保守。康熙也喜欢西学，但不是作为强国之道学的，他不理解其中的新思想，固守自己那套旧的东西，认为西方的东西不过是奇技淫巧。中国当时的落后，并非国力不行，而是理念的落后，是生产力性质的落后。大清帝国与欧洲先进国家在认识、眼界、气魄





上,已经不能相比。大清虽大,也只是囿于一隅,而那些被称作“蕞尔小国”的西方国家,早已经着眼于全世界了。

1840年鸦片战争,中国被打败,开始了屈辱的历史,从此也开始了民族复兴的历史,也就是开始了中国梦的历史。

在很长一个时期,中国人真是在做梦,找不到出路。毛泽东同志诗曰:长夜难明赤县天,百年魔怪舞翩跹。经过170多年的奋斗,现在是到了快要梦想成真的时候。习近平同志说:“我们比历史上任何时期都更接近中华民族伟大复兴的目标,比历史上任何时期都更有信心、有能力实现这个目标。”

那么,从“长夜难明”到“梦想成真”,是怎样的一个过程呢?回顾近代以来的历史,可以看得很清楚。孙中山先生提出了“振兴中华”的口号,推翻了满清王朝,作出了重大贡献,但是没有找到民族复兴的出路。是中国共产党成立以后,领导人民经过不懈奋斗,才逐步使这个梦想成为现实。

这个过程,可以概括为“两个百年”、“两重任务”。就是实现中国梦的两个历史阶段。第一个百年,从1840年鸦片战争到1949年新中

国成立。这个百年,是从无路可走,到找到复兴之路,实现国家独立、民族解放的历史。这是民族复兴的第一个阶段。第二个百年,是从1949年新中国成立到这个世纪中叶,在新中国建立100年的时候,完成邓小平同志提出的我国现代化第三步发展战略目标,建成富强民主文明和谐的社会主义现代化国家,实现中华民族的伟大复兴。现在,我们就是处于完成第二个百年任务的阶段。

习近平同志在讲中国梦的时候强调,实现中国梦必须走中国道路,即走中国特色社会主义道路。他说,中国特色社会主义“凝结着实现中华民族伟大复兴这个近代以来中华民族最根本的梦



想”。这句话说明,中国梦要落到中国道路上,只有把这条路走好,才能使这一梦想最终成为伟大而光辉的现实。

### 中国梦、人民梦

中国梦是国家民族的梦,也是每个中国人的梦,归根到底是人民的梦。中国梦、中国道路最终都要落到老百姓的幸福生活上。这是习近平同志特别强调的。他说,“实现中华民族伟大复兴的中国梦,就是要实现国家富强、民族振兴、人民幸福。”

中国梦不仅仅是理想、是目标,也是现实,反映在每个中国人的生活中。中国梦的实现,要体现在解决老百姓关心的一件一件具体事情上。只有这样,才能使人民群众感受到这个梦的好处,是真实的、可以实现的,感觉到这个梦和他们有关系,愿意为实现这个梦而付出、去奋斗。由此,这个梦也才能真正成为凝聚人民、激励人民的一个实实在在的奋斗目标。邓小平同志当初之所以要用“小康”这个概念来表述我们的目标,党的十八大提出全面建成小康社会,使每个老百姓都过上更加富裕、

更高水平的小康生活,正是基于这个认识。

每一个人心中都有一个梦,都有追求幸福生活、享受幸福生活的权利。老百姓的梦是什么?习近平同志在当选中共中央总书记后的第一次讲话中就说到这个问题。他说:“我们的人民热爱生活,期盼有更好的教育、更稳定的工作、更满意的收入、更可靠的社会保障、更高水平的医疗卫生服务、更舒适的居住条件、更优美的环境,期盼孩子们能成长得更好、工作得更好、生活得更好。”这些话说得多么实在、具体、亲切。

共同富裕,公平正义,民主法治,自由平等,清正廉洁,诚信友善,文明和谐,天蓝水净,世界和平……十八大报告在这些方面提出的新目标新要求,都反映了老百姓的愿望。

实现中国梦,就是实现老百姓的梦。“人民对美好生活的向往,就是我们的奋斗目标。”习近平同志给我们提出了明确的要求:“必须不断为人民造福”,使人民“共同享有出彩的机会,共同享有梦想成真的机会,共同享有同祖国和时代一起成长与进步的机会”。我们要把对中国梦的追求转化为做好每一项工作的动力,必须继续谦虚谨慎、兢兢业业,不能有丝毫自满,不能有丝毫懈怠;必须脚踏实地,再接再厉,一往无前,继续把中国特色社会主义事业推向前进,继续为实现中华民族伟大复兴的中国梦而努力奋斗。

实现中国梦,创造全体人民更加美好的生活,任重而道远,需要坚忍不拔的精神,需要众志成城的力量,需要我们每一个人的艰苦努力。人世间的一切幸福,都要靠辛勤的劳动来创造。我们要心往一处想,劲往一处使,用13亿人的智慧和力量,汇集起不可战胜的磅礴力量。这就是中国精神,这就是中国力量,是中国各族人民大团结的力量。有了这种精神和力量,什么困难都能克服。中华民族在追求中国梦的历史进程



上世纪初，江右商帮从赣江两岸起步，把赣商的招牌率先擦亮；一百多年来，在大时代背景下，赣商和华夏儿女一样，经历着历史之于我们的阵痛，在他们心中始终有一团不曾灭去的火焰：不是为谁正名，而是为家庭的美满、为国家的富强。

中，经过了一代又一代人的努力，付出了千百万人的生命，已经创造了无数的辉煌，正在一步一步地接近我们的宏伟目标，我们要继续为之奋斗。中国梦不再是梦，而是中国人民更加幸福美好的现实生活。

中国早已告别了屈辱的历史，中华民族早已自立于世界民族之林，中国人在世界上早已有了尊严。但是，要使中国变得更加富强、更加文明，中国人更受尊重，中华民族为世界和平发展与人类进步作出更大贡献，我们还需要加倍努力。两个百年的中国梦，第一个百年的任务我们已经完成，第二个百年也已行程过半。行百里者半九十，为山九仞不能功亏一篑。历史的重任落在我们这一代人身上。每一个共产党人，每一个中国人，都应该意识到自己身上的责任，为国家、为民族、为家庭、为孩子们脚踏实地作出自己应有的一份贡献。

#### 赣商梦：用汗水和智慧浇灌理想之花

梦想要激发力量、鼓励奋斗，离不开现实的深厚基础；梦想要开花结果、落地生根，更有赖于现实的强力支撑。

伟大的梦想，源于现实的土壤。赣商梦逐渐成形的过程，也是一代代赣商不断发展前行的过程。上世纪初，江右商帮从赣江两岸起步，把赣商的招牌率先擦亮；一百多年来，在大时代背景下，赣商和华夏儿女一样，经历着历史之于我们的阵痛，在他们心中始终有一团不曾灭去的火焰：不是为谁正名，而是为家庭的美满、为国家的富强。

改革开放30多年来，经济社会发展保持旺盛活力，综合国力、社会生产力、人民生活水平得到极大提升，这是中国梦最坚实的基础，也让赣商能充满自信地向着现代化建设目标稳步前行。到改革开放“富起来”，再到新世纪“强起来”，新江右商帮的名号再度响起，我们听到赣商梦渐行渐近的铿锵足音。

有梦想就有希望，有信念就有力量。这是很多人经受磨砺而后奋起的慨叹，更是中华民族走过几千年沧桑岁月而巍然屹立的写照。放眼过去的30多年、60多年，乃至近代以来的170多年，导引无数中华

儿女进行非凡奋斗的，正是对梦想的追求，对使命的担当，成就了今天的赣商梦。

正是对这一梦想的接力奋斗，让赣商在江西、在东莞、在祖国各地都发挥着重要的作用。任何成功都不可能顺利取得，创造历史总是伴随着艰苦奋斗。回首过去，凝聚着赣商所走过的风雨艰辛；面向未来，赣商梦的最终实现，依然面临诸多可预料的困难和不可预知的风险。

对于东莞市江西商会来说，梦想是照进现实的阳光，是一条有迹可循的道路，成立四年来，商会的每一步发展，每一个会员的吸纳，都是梦想绽放所需要的阳光雨露，东莞市江西商会对于所有在莞赣商来说，不仅仅是一个家，更是一个梦想汇聚、梦想成真的地方。

赣商梦的美丽绽放还需付出更多辛劳，正如滕鹰会长所言，东莞赣商要继续拼搏，要用汗水和智慧浇灌出理想之花。惟以改革创新的精神，攻坚克难的勇气，踏石留印的实干，劲往一处使的齐心，我们才能填平前进路上的沟壑，开掘更加通达的坦途，每一个赣商梦的凝聚，国家富强、民族振兴、人民幸福的中国梦，才能越来越近。



滕鹰  
东莞市江西商会 会长  
广东华坤建设工程有限公司 董事长

黄邦祥  
东莞市江西商会 会员  
东莞市数维智能科技有限公司 总经理

吕洪  
东莞市江西商会 常务副会长  
东莞市东兴房地产开发有限公司 执行董事

# 他们眼中的 赣商梦



# 梦想是 商会的灵魂



滕鹰  
东莞市江西商会 会长  
广东华坤建设工程有限公司 董事长

**东莞赣商：**提到梦想，我们常说的概念里有美国梦，现在又有中国梦的说法，如果说提出一个“东莞赣商的中国梦”的概念，那您觉得如何定义、如何表述这个概念？

**滕鹰：**提到梦想，常提到的是美国梦。美国梦的概念，是指在美国这样一个平等、自由、民主的国度里，每个人都可以通过自己的勤奋、聪明、勇气获得成功，而不需要通过“拼爹”、通过特定阶层和他人援助。因为有美国梦，所以才会有无数个丑小鸭变成天鹅的故事；才会有黑人奥巴马当选美国总统的传奇；才会有华人李安获得奥斯卡金像奖、杨振宁、李政道获得诺贝尔物理奖的传奇。“美国梦”使美国成为世界各国人民向往的理想国度，也成为世界成功人士实现梦想的摇篮。

中共十八大以后，习近平总书记提出了一个“中国梦”的概念。意思是希望在我们这个国度，只要通过努力奋斗，人人都有成功的可能性。不再是爸是官一代，儿是官二代；爹是“农民

工”，儿子还是“农民工”。身份可以转化，阶层不再固化。

东莞赣商是个特殊的群体。这批人大都来自社会底层，当年怀揣着“广东梦”孔雀东南飞，来到东莞这片土地，几经拼搏，很多已小有成就。现在习总书记提出“中国梦”这个概念，我们东莞赣商还要努力拼搏，用我们的汗水和智慧浇灌我们的理想之花。为习总书记的“中国梦”提供最鲜活的案例。

**东莞赣商：**您觉得梦想对于一个人和一个企业分别意味着什么？对于一个商会又意味着什么？

**滕鹰：**梦想对一个人和一个企业来说，实在是太重要了。人要为梦想而活着，没有梦想的人和企业如行尸走肉，将会失去前行的动力。

梦想对于商会这样的组织，同样非常重要。没有梦想的商会，就没有了灵魂，商会就不能永续经营，商会成员将是一群乌合之众。

**东莞赣商：**在东莞，您是否实现了一些人生中的梦想或阶段性的梦想？

**滕鹰：**东莞是一个非常具有包容性的城市。城市这么多年的快速发展，成就了很多人的梦想。我是2003年进入东莞的，有幸赶上了东莞的黄金岁月，企业有了长足的发展，可以说阶段性地实现了自己的一些梦想。

**东莞赣商：**未来的生活和工作

中，您个人还有什么样的梦想？您的企业会有怎样的梦想？这些梦想与东莞赣商这个群体会有怎样的一种连结？

**滕鹰：**在未来，我及我的华坤公司将持续奋斗，力图将华坤打造成全国性的知名品牌。为江右商帮的重新崛起，作出自己应有的贡献。

# 赣商梦是 “自强梦”、“拼搏梦”、 “成功梦”的凝结



吕洪  
东莞市江西商会 常务副会长  
东莞市东兴房地产开发有限公司 执行董事

**东莞赣商：**提到梦想，我们常说的概念里有美国梦，现在又有中国梦的说法，如果说提出一个“赣商东莞梦”的概念，那您觉得如何定义、如何表述所谓的“赣商东莞梦”呢？

**吕洪：**人类因梦想而伟大，生活也因梦想而美好！梦想就像是黑暗里的一盏明灯，指引着我们前进的方向，同时梦想也是我们前进的目标和动力。人从某种意义上来说，都是一样的血肉个体，而唯有不同的梦想，成就了不同的人生。

曾几何时，人们心中萦绕的总是：“美国梦”，美国仅200多年的历史，它却创造出一个个发展神话，“美国梦”的内在就是“淘金梦”、“移民梦”、“自由梦”、“成功梦”凝练而成的。

而赣商东莞梦，我认为包含着两层含义，一是东莞梦，二是赣商梦，中国的改革已进入深水区，东莞作为全球制造业工厂正经历着转型升级的阵痛，浴火重生、凤凰涅槃是我们赣商拭目以待的东莞梦；而什么是赣商梦，我认为应该是“自强梦”、“拼搏梦”、“成功梦”的凝结，赣商因乡缘走到一起，因事业走到一起，一个人的力量是有限的，团队的力量则是无穷的，续乡缘、谋发展、为东莞为社会应有的贡献就是赣商梦！而赣商梦的实现与东莞梦的实现是相辅相成的，正所谓大河涨水小河满，东莞好则大家好，大家好则东莞更好！记得2011年，姚明在退役发布会上曾感言：“感谢这个伟大进步的时代，使我有机会去实现自己的梦想和价值”。的确，正因为有了这个伟大的时代，才有了我们做梦的自由，也正因为有



了东莞这片美丽富饶的土壤，我们的梦想才得以更茁壮成长，这就是我所理解的“赣商东莞梦”。

**东莞赣商：**您觉得梦想对于一个人和一个企业分别意味着什么？对于一个商会又意味着什么？

**吕淇：**梦想是潜意识里推动着你往前走的一只无形的手，对于一个人来说，梦想就是自己的人生观，是自己的价值观，他是主观随性的，无所谓贵贱和对错，一个人的梦想可以是当一位职业女性，也可以是做一名家庭主妇，最重要的是她自己开心快乐，她自己认为实现了自己的人生价值，每个人都有选择做自己的权利；

梦想对于一个人的成长来说，是至关重要的，哪怕只是潜意识里的梦想，也会伴随着你的一生，在不知不觉中，指导着你的行为，参与着你的决策，让你充满了生命力和对未来的向往，梦想让一个人变得充满生机和具备乐观主义精神，梦想让一个人勇于面对现在的苦难和对未来的未知。

梦想对企业来说，意味着企业的发展方向和发展方式。企业是要做百年老店，还是三五年就关张，企业是要做一个负责任的企业，还是将来留个烂摊子给政府和社会，企业是要做一个具备现代管理制度的行业领先者，还是只是作为一个追随者，这将决定了企业的发展方向、发展速度、发展的模式和方法。

梦想对商会来说，意味着商会的发展目标和制高点，正如我们商会会长滕鹰所说：东莞市江西商会要办成文化商会、民主商会、品牌商会，并为东莞创建‘全省创新社会管理引领区’而努力。今年3月份，在东莞理工学院举办了东莞市江西商会首届“晨悦杯”联谊运动会，为东莞的商会体育建设又迈出了一步。

**东莞赣商：**在东莞，您是否实现了一些人生中的梦想或阶段性的梦想？

**吕淇：**梦想可以是物质的，也可以是精神的，东莞是一个很适宜居住和创业的城市，城区人口密度低，绿化率高，很少堵车，很多深圳或广州过来东莞的朋友，都会和当初我初到东莞的感觉一样，觉得东莞比想像中漂亮很多，而且东莞是一个很包容的城市，东莞一直是个外向型经济导向的城市，外来人口远远多于户籍人口，但是在东莞工作和创业的人在东莞都能找到家的感觉。

一个人的梦想可以是当一位职业女性，也可以是做一名家庭主妇，最重要的是她自己开心快乐，她自己认为实现了自己的人生价值，每个人都有选择做自己的权利。

**东莞赣商：**未来的生活和工作，您个人还有什么样的梦想？您的企业会有怎样的梦想？这些梦想与东莞赣商这个群体会有怎样的一种连结？

**吕淇：**我出生于1978年，正是中国改革开放的那一年，也是中国恢复高考的第一年，有人说，出生于七十年代的人最幸福的，我们没有挨过饿，吃得饱、穿得暖、有书读、享受了近三十年的和平并赶上了中国三十年最快的经济增长期。我们感受了计划经济的尾声、迎着市场经济的潮头，打工、创业，是我们这一代人的主旋律，感谢这个伟大的时代，让我们拥有做梦的权利和追梦的自由！

在当前国际环境日益复杂、世界经济不振、内需提升乏力的情况下，企业的生存与发展如逆水行舟，不进则退，企业就如在山坡上拉车，只有一往无前，否则一退千里。

东莞市江西商会（广东省江西商会东莞分会）自2009年成立以来，现已吸引东莞市各镇区企业会员300多名，集聚了各界在莞赣商精英群体，一如我们商会会歌所唱：“告别红土地、莞邑当故里……一声老表生暖意，老表老表、姐妹兄弟！”东莞赣商当年为了梦想、背井离乡，将东莞当成第二故乡，靠自己双手，终究撑起属于自己的一片天空，非常不易，赣商中有许多非常优秀的各界精英，大家有着兄弟姐妹般的感情，赣商之间，有许多是因乡缘而

聚，因聚而加深了解，因了解而成为合作伙伴。相互促进、共同发展、回报社会，是赣商报团的发展精神。

**东莞赣商：**俗话说，“日有所思，夜有所梦”，梦所依托的是既有的现实，像中国梦源起改革开放三十多年社会、经济发展的积累，您觉得“赣商东莞梦”的源头会是哪里？

**吕淇：**“中国梦”源自改革开放三十年的社会、经济发展的积累，是中华儿女的梦想，是一个民族复兴的梦想，当“中国梦”没有绽放，

个人的梦又如何开花？所以从根本上说，我们每个人、每个企业的梦想的生长，都有“中国梦”的成长相伴。有了“中国梦”的茁壮，我们才有做自己的梦的自由，才有“赣商东莞梦”的生根、开花、结果。“中国梦”是“赣商东莞梦”的源泉。

## 东莞是赣商梦开始的地方

**东莞赣商：**提到梦想，我们常说的概念里有美国梦，现在又有中国梦的说法，如果说提出一个“赣商东莞梦”的概念，那您觉得如何定义、如何表述所谓的“赣商东莞梦”呢？

**黄邦祥：**在莞创业的赣商能够团结互助、合作发展，在自身企业发展壮大的同时，能够带领同乡的企业共同发展。凝聚乡情、求同存异、摒弃分歧，把东莞赣商打造成一支利于人民、造福社会、诚实守信，美誉度、影响力极高的强大商团。

**东莞赣商：**您觉得梦想对于一个人和一个企业分别意味着什么？对于一个商会又意味着什么？

**黄邦祥：**梦想对于个人来讲是自己人生的奋斗目标，对企业来讲就是公司的未来发展方向和终极目标，而对于商会来讲就是一种愿景、一种信念、一种文化。梦想，就是一种推动力，让你

努力坚持不放弃的源动力！人生因为有梦想而精彩，企业因为有梦想而伟大，商会因为有梦想而强大。

**东莞赣商：**在东莞，您是否实现了一些人生中的梦想或阶段性的梦想？

**黄邦祥：**在东莞，个人初级阶段的梦想还是得以实现，最终的梦想尚待努力！

**东莞赣商：**未来的生活和工作，您个人还有什么样的梦想？您的企业会有怎样的梦想？这些梦想与东莞赣商这个群体会有怎样的一种连结？

**黄邦祥：**个人的梦想是成为一名有益于社会、利于家人、忠于朋友的成功企业家，企业能够为社会的科技发展做出一份卓越的贡献。有了东莞赣商这个大家庭作为强大的后盾，感觉梦想的实现更有可能、更有力量、更有信心！

**东莞赣商：**俗话说，“日有所思，夜有所梦”，梦所依托的是既有的



黄邦祥

东莞市江西商会 会员  
东莞市数维智能科技有限公司 总经理

现实，像中国梦源起改革开放三十多年社会、经济发展的积累，您觉得“赣商东莞梦”的源头会是哪里？

**黄邦祥：**“赣商东莞梦”的源头是赣商自古就有江右商帮的美誉之称，是中国古代实力最强商帮，以讲究贾德著称。而当代赣商也涌现出一批杰出代表，在众多行业得到了长足的发展，东莞更是众多赣商梦开始的地方。





油菜花开满地黄

丛间蝶舞蜜蜂忙

清风吹拂玉液滴

飘香醉人浓郁香

——余邵





文：王茜

## Wuyuan rape 婺源油菜花 a wonderful season 一季一精彩

在很多人心目中，婺源是自己的“老家”，因为那里是“中国最美的乡村”，那里有中国人对于人与土地之间最美的印象和回忆。如果说徽派建筑和古村落是婺源的灵魂的话，春天则是婺源在一年当中最为特殊的一段日子，漫山遍野的油菜花是一种隐喻，它象征着一种生命力，在这个最具历史人文的地方，“几度阡陌黄花间，阵阵清香环宇。”油菜花是婺源画卷中最动人的一笔。



青溪几度到山林  
春来遍是花涧水

### 油菜花开满地金

去婺源最好是春暖花开的季节。车进入了婺源界，便展开了一幅徽派建筑的水墨画卷，车窗外掠过一片片平展的油菜花和静默的村落。

春天里，高速路的两旁已有很多一片片、一块块黄色的景致，铺展在村落、田野的画布上，油菜花已引领着我们奔向向往之地。一路风景一路游！徽派醒目的白色村庄在山色空濛的映照下越发清晰，连接村落的小桥沧桑着徽商昔日的荣耀。时而飘落的雨丝涤荡着旅者的心情。萧江祠堂庄严的记忆，留在雨中江湾的喧闹里。宁静，这个春日不属于李坑。满街泛滥的根雕以各种姿势

吆喝着，明码标价推荐着自己，有价格几十元的，也有价格数万元的。流过村庄的溪流恩泽着一代又一代徽人。那口龙眼成了他们的朝圣！小街，石径上的鹅卵石也在畅想：雨巷里、那个打着伞像丁香一样的姑娘究竟在哪里？青藤爬上墙头张扬地戏弄着苔藓就是最直接的表述！

婺源的早晨是宁静的、诗意的。停下来，走在田垄上的鞋子和裤腿不知不觉已被露水蘸染湿透。乡间的小鸟们开始以清脆的声音教着城里的鸟儿们什么叫音乐。开始惭愧昨夜的喧闹，只不知原来身处如此山坳平谷，竟是扰了一方的清静。“当时只记入山深，青溪几

度到山林。春来遍是花涧水，不辨仙源何处寻”。金黄金黄的油菜花被一条条田垄切割成块，每一片都因镶着晶莹的露珠显得更加金灿灿。偶有夹着一小片淡紫的萝卜花、蚕豆花，就像一片银嵌在了这无边的金里。垄间的溪流无声到不知是水在淌，清莹到水中的绿草儿呈出了翡翠般的碧。

再往前看，几米外，水牛在田埂上悠闲地吃着草，有人走近，它掉过头来稀奇地看人。阳光开始从山头射下，便更能稀奇地看见露水齐齐地升腾起来，缓缓地在油菜花地的上空聚汇成很多很薄的雾气，随着极轻微的风慢慢飘到了一起，使诗意的田间宛若披上了



一袭轻纱。黄色毕竟是七彩颜色中最为鲜亮的一色，即便是有这么一层纱飘来了，亦绝遮挡不住它的明艳。

几时，家乡的田野上也是有油菜花的，但都是种在巴掌大块的地上，再加上那时“以粮为纲”，限制农民种经济作物，自然难以看到成片的油菜花。眼前却是置身于一片金色的海洋中，只见远处的小山、近处的村落都整个儿地被菜花罩着。五彩的粉蝶围着花儿忽上忽下地飞着，勤劳的蜜蜂在花丛中哼着小曲忙着，微风送来一阵阵令人如醉如痴的菜花芬芳，闭着眼睛用力吸一口田野的空气，感觉湿润润、甜丝丝的，怎一个“爽”字了得。

站在田野眺望，除了金色的菜花，山间也四处缀着粉红的桃花和素洁的梨花。虽然目光所及之处尽是黄得呈

金的油菜花，然而忆遍唐诗宋词元曲，亘古以来少有描写油菜花的。也许桃花妖艳夺人眼目，梨花纯洁，但油菜花的浓郁、热烈、奔放、蓬勃也不应被人忘却，更何况它还能榨出黄澄澄的油来，为我们提供营养的滋润。面对眼前的随风摇曳的垄垄油菜花，不禁让人想起儿时的歌谣：“菜籽花开满地星，油菜花开满地金。”也许诗人觉得油菜花太平凡、太普通了，不屑于用诗句去讴歌它，但勤劳的种田人却是钟情于油菜花的。对很多婺源人来说，这童年的歌谣并不比李白、杜甫的诗逊色多少。

的确，平凡的油菜花是令人赞叹的。这种与人须臾不可离开的植物非常容易种植，漫天撒一把种子，它就能汲取土地的精华破籽、生根、发芽、植后两个多月便能开出金黄的小花。四瓣的

花何其普通，然而成了片竟是如此壮观，竟是能将整个大山垴全用它的金黄色铺了个遍。而后结的果实可就成了食用油的原料，可观、可食，就连收获过的菜杆儿也是宝贝，农民把它耕埋在地里，成为来年油菜花生长的。

### 让人神往的古村落之美

喜欢油菜花那蓬蓬勃勃的样子，喜欢婺源油菜花那接地连天的气派，喜欢江岭油菜花那层层叠叠的阵势，它们手挽着手，肩并着肩，布成高高低低的阵势向你扑来，让你喜不自胜、目不暇接，它们和粉墙黛瓦、古屋祠堂、碧樟翠岭、小桥流水、杏花春雨一起构造出世外桃源般的中国最美的乡村。

如果来到婺源错过了油菜花期，没有油菜花的婺源还会美吗？

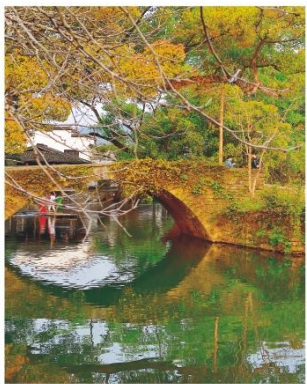
当地人会告诉你，说没有油菜花怎么啦？我们婺源春可赏五色芳菲、夏可探幽奇岩洞、秋可观秋山枫叶、冬可访平湖鸳鸯。它的美，美在文化、美在建筑、美在人与自然的和谐、美在文化与生态的结合。

桃溪，多么美的名字呵，想那油菜花开的季节，小河两岸桃花一朵朵的开了，开成一树树的红艳，开成了漫天朝霞，村里村外，白墙黛瓦青山，红的、黄的、绿的、白的、黑的，那真是五个五彩缤纷的世界。袅袅炊烟里，女人们在溪畔洗衣，老人们在樟树下聊天，孩子们蹦蹦跳跳的上学去，这该是多么惬意的生活呵。

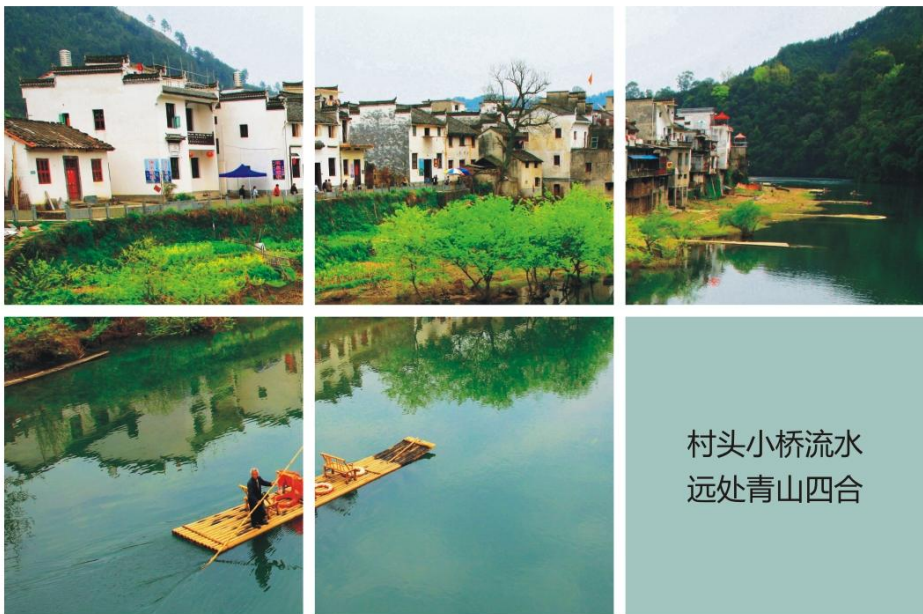
建于唐代，距县城34公里的桃溪正是因为小溪两岸遍植桃树而名的。这里原来叫“坑头”，不是北方的坑头。

坑，我的理解是能蓄水的地方，挖坑打井，北方的坑大多是挖出来的。而这里人们的理解和我们北方人大相径庭。坑在婺源人心中却是有流水的地方，只要有湖、有河、有小溪，有水汇聚流淌的地方，都可称坑。如此，建在桃溪水边上的村落理所当然的叫做“坑头”了。不过，这名字太土气，太缺少浪漫，它又理所当然的被“桃溪”所取代了。

桃溪，不仅自然风光美，人文景观也不差。这里古代进士多、仕官多、石桥多，仅明代正德年间至万历年间就出了四十多位进士，其中潘氏一门多达十一位进士。正德皇帝愿意怎么荒唐就怎么荒唐去罢，万历皇帝不理朝政那是他们自己的事，深山古村里的小老百姓依然克勤克俭，求学上进。这么个







村头小桥流水  
远处青山四合

清秀之地还不出几个清秀的人才吗？仅潘家在正德至万历年间就出了个任过户部、工部、吏部、兵部四部尚书的潘潢。好厉害，六部快被他干全了，就差礼部和刑部没干了。他家因此有了“尚书第”的宅院，还有“一门九进士，六部四尚书”之赞誉。

沿桃溪上下游共建有36座半大小桥，方便村人族邻交通往来。族里规定，凡居官五品以上的便可建桥一座。有一商贾人家花钱捐了个知县，虽地位不及五品，但人缘好，广施钱财，以救乡邻，族长破例允其在溪边的岩石上建了半座桥，桃溪遂有了36座半桥之说。如今，那36座半桥已大多淹没在

历史的烟尘中了，只残留部分遗迹。桃溪上下，户与户之间又搭建了许多木石桥砖桥，而那36座半桥的身影只能留在历史的记忆里，留在人们的传说中，留在远古的烟尘里了。

这里还有一鱼一酒，并称“桃溪双绝”。相传村中有一眼吕洞宾挖掘的老井，因饮之甘甜如酒，遂名“老水泉酒”。而家养塘鱼，因深山水冷，其肉味鲜美嫩，似可入药，因此得名。

如果你清晨起来沿溪畔散步，那氤氲的雾气，袅袅的晨烟萦绕在马头墙下窄窄的巷道里，那石板铺就的小路，湿漉漉的泛着清冷的光，仿佛凛然超脱于岁月之外，只让那曾经辉煌过的村

落，瓦上生出衰草的祠堂，墙皮斑驳的古墙凝固在美丽的桃溪河畔，凝固在悠长的岁月中。

思溪、延村是两个相邻的村子统称“思溪延村”了。两个村子都建于南宋庆元五年。就风光来说，思溪要更清秀些。它背山面水，村头小桥流水，远处青山四合，山野田畴，村中厅堂古建，如诗如画。这里因多是清代商贾人家的住宅，因此砖雕、木雕、石雕三雕技艺精湛。徽商“江百万”家的小姐绣楼“承志堂”中的“百寿花厅”都堪称古代木雕艺术的精品，村口明代建造的“通济桥”和“如来佛柱”堪称古代村头水口建筑组合的子遗。



最有商业氛围的村落  
“汪口”

夕阳西下  
牧童、水牛

最有商业氛围的村落算是“汪口”。汪口原名永川，因两条河在这里交汇，故更名“汪口”。要提起经商，在这一带汪口的历史最长，它连接皖赣，自清初便是徽商的物资中转站和集散地，号称徽商的“古埠头”。至今仍保留着明清建筑风格的商业街和18处古埠头，依稀可见当年商贾云集的盛况。

这里的“余氏宗祠”最为有名，它建于清代中期的1736年，气势雄伟、布局严谨、工艺精巧，被古建筑专家誉为木建筑史上的“艺术瑰宝”。还有“仁本堂”、“懋德堂”、“一经堂”都各具特色。祠堂，不仅是族群开

会、祭祀、处理族务的地方，也显示着这个家族的兴盛衰亡和经济实力。汪口，因是经商的古埠头，家家实力不俗。

严田有个千年古樟被誉为“天下第一樟”。干围15米，树冠能覆盖三亩地，这得8、9个人拉起手来才能合围呀！这棵树据说已经有1800年历史了，堪称历史教科书了。它和水口（村口）的古桥构成了完美的“水口故地遗址”，在全国你再也找不出第二个来。

每当夕阳西下，牧童赶着水牛归来，古樟像个历经风霜的老人在那里守候，平静的河水里映照着他们的身影，流水潺潺、炊烟袅袅、水车悠悠，渔翁

卸下鲜鱼，枝上鸣着归鸟，古樟把一切都拉进岁月的深远处，这真是一处天人合一的世外桃源呐。

晓起虽然也有樟树，号称“晓起神樟”，但和严田的“天下第一樟”比起来就不值一提了，只能是小巫见大巫了。到晓起主要是看古樟群和村口的“红豆杉树群”，它们也都有上百年历史了。晓起也有“进士第”、“大夫第”、“荣禄第”等古建筑，但和理坑、桃溪的比起来也略逊一筹。什么东西不怕看，就怕比，让你懂得人外有人、山外有山、天外有天的道理。





## 程长仁： 从拉车小贩到 集团总裁 >>>

“现在年轻人期待太多，对自我及职位的预估过于理想化，所以对当下总不满意！一些年轻人表示很想成为今天的我，却没有几位意愿像我一样历经拉大板车走街串巷卖西瓜当小贩的艰辛！没有昨天就没有今天，更没有未来，当然，我今天如果狂妄一样会失去未来！”这是程长仁对于年轻人们说的一番话，这段话来自她自己的生活经验。从昔日一名摆地摊拉板车的小贩，到今天掌管着几十亿公司资产的知名赣商，她的奋斗经历中，有着让人感怀的故事，而她的管理理念，同样值得我们借鉴。

### 程长仁

金鑫国际集团董事长  
上海市江西商会执行会长

#### 19岁下海，从摆摊小贩到卖煤女孩

如果你是第一次见到程长仁，齐腰的黑发和亲切的脸庞，很难让人联想到她已经步入不惑之年。如果大家认为这是她长期专门保养所致，那就错了。熟悉程长仁的人都知道，她从不上美容院。

程长仁拥有一个乐观的心态，这样的心态成就了她的今天。1990年，程长仁步入19岁的门槛，她少年的理想是做一名记者，因此她的文学功底很扎实，尤其是古文，她基本不需要看译文，对于《易》《道德经》《黄帝内经》有自己独特的见解，从她新浪的博客‘琼林云语’和实名微博都可以看出她的文化修养和商业理念。中学毕业的她认为记者的目标对于当时的她是很难实现的理想。于是瞒着家人用几百元做起了摆地摊卖水果的生意，这对于一个不到二十岁的女孩在1990年意味着什么样的压力？家人知道她的选择后，除吃惊之外皆竭力反对，但倔强的她依然我行我素，果敢地走出了第一步，在世俗的眼光中她饱尝了小摊贩的风雨。

“难道商人一成功就会变得无情无义吗？那么，我要改变这个观念。”抱着这样的想法，程长仁扛住了家人极力反对的压力，毅然选择了从商这条道路。

初入商海时，程长仁也不知道自己要干什么，只好从看似最简单的小贩做起：夏天卖水果，冬天倒腾鞋帽。

夏天拉板车卖水果最难受的是天气，日晒雨淋，挑战着程长仁的身体状况。半个、一个、一斤……程长仁用薄利多销的营销方式将一车车的水果卖出去，把一分一分的钱积攒起来。

有点小资本后，程长仁在乐平租了个小店面开起了服装店，生活总算比拉板车当小贩的时候好过了点，但进货的经历也是辛酸不已。因为本小利薄，每次进货都要关一天门，早上五六点钟从乐平坐大巴出发赶往温州，下午三点左右货必须全部拿好，再乘大巴赶回。上世纪九十年代的大巴只有座位没有空调，车上放满了货物，挤得动弹不得。可今日想来，她依然面带笑容，非常感谢当时把货赊给她的温州商人。

服装店经营得好一些时，程长仁又谋划着大一些的生。她了解



到，景德镇很多的瓷厂都需要煤炭，而乐平的煤炭资源非常丰富。程长仁瞄准这个商机，开始涉足煤炭行业。

举目无亲的她凭着韧性争取到了将煤炭卖入瓷厂的机会。从此，每天早上五点前起床，晚上最早十一点休息。因每日跟着大卡车往返矿厂拉煤，二十多岁时，皮肤白皙的她一下子变成了黑妞。若干年后，当她成为一名成功的商人，她皮肤反而比二十多岁时白得多，也看起来年轻得多。

### 手机关机三个月，公司一样能照常运作

“苦心人，天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴。”1995年，在商海中折腾了5年的程长仁，终于找到了自己的方向——房地产。在那个福利房分配的时代，她用所有的积蓄买了一块地皮，盖起了商品房，赚取了真正意义上的第一桶金。

第一次操刀房地产就取得了这么可喜的成就，这鼓舞了程长仁的士气，更激发了她对经商的兴趣。从1995年到2001年，当景德镇的房地产业还在睡梦中时，程长仁已经成为拓荒者，在房地产界几乎无人不晓。

“心有多大，梦想就有多远。”程长仁的心很大，坐上景德镇房地产第一把交椅后，把目光投往上海。“并不是景德镇老家的环境不好，而是因为在那没有更高的山峰可爬。如果继续留在那，缺乏动力和开拓精神，那么，人生还有什么乐趣？”

2009年上海金鑫国际集团从房地产转向国家支持力度较大的矿业、动漫等产业，截至目前，程长仁共经历了几个重要事业转折时刻，而这些转折都让她的事业更上一层楼。

“我只能把原因归结于我对商业的敏感，如果还要深究下去，还有我对经商的热忱。我从来没有想过集团或程长仁要站在某一个高端，要站在舞台的中央，我知道天外有天，商界强者太多了，但是有一件事是我一生中希望并且要努力做到的，那就是我喜欢经商。我是喜欢经商而经商的，虽然吃过一些苦，但总体觉得很幸运很幸福，力求让自己无愧于商界！”程长仁说

程长仁从公司发展的角度要求集团储备人才，加强对全员的考核与



栽培灌溉，勿作枝想、勿作叶想、勿作花想、勿作实想，悬想何益？不忘栽培之功，怕没有枝叶华实！

培训；年底亲自深入各公司各部门，与员工座谈交流听取意见，并请职工聚餐畅饮，大家如知心朋友一般，在和谐的大家庭里员工与董事长没有界限，各自以自己的行动努力证明着自己。在金鑫集团的员工可以很自豪地讲：员工热爱企业，更热爱他们年轻的董事长。每年底董事局下达新一年度经营指标时，各个分公司根据自己的经营情况都会力争做得更好，整个集团从高管到员工，都能想企业所想，急企业所急，为集团的发展创造效益。

集团各分公司总经理都是行业的专业人士，工作必须自主完成，作为集团董事局主席她最大的骄傲就是敢于和企业界朋友打赌，手机随时可以关，即使关上3个月，她的任何分公司肯定在井井有条的工作。

对于总经理她提的要求是：不要什么事都汇报，汇报多了奖金就少了，让我做一个手机不开企业正常运转的董事长；我读书不多，外面世界变化太大太快，让她有时间看看书充充电，免得犯方向性投资错误。她科学安排公司管理构架，放手让总经理独立自主地处理问题，很少过问总经理的工作，正是由于她的信任和放手，各分公司工作更具创造性，业绩更加出色。

而她则花更多的时间静心读书和学习，她爱好读书每个月读书不会少于7天，特别是对国学颇有研究，在新浪博客和新浪微博她取名：琼林云语，用自己的观点对时事进行评论，并对《道德经》进行解读，当有人问她最大的喜好是什么？她会告诉你：最大的喜好就是读书思考。

为了企业的又一次跨越，她没有在国内走进资源收购，而是勇敢的走向海外，澳大利亚、印度尼西亚、新加坡都留下她的足迹，为了更好的了解世界、更好的和合作者交流、更好的把握企业的发展方向，她在新东方报名参加英语学习，从最基础的学习开始，每周坚持三个下午封闭式上课，现在她已经可以和海外同仁用英语交流很多话题了，与时俱进的学习、谦虚的人生态度是她经营企业的法宝。



# 儒学与日本企业文化

文：李孟学

儒家学说，亦称儒学，起源于我国东周春秋时期，最初与道家、墨家、法家等一样为诸子百家之一，但它既非其他诸子那样专一为某一特定阶级、阶层服务，又非专一为某一区域人类服务，而是对整个人间社会乃至整个万物世界来说的。所以儒学是具有普遍性和永恒性的“常理常道”。从汉朝汉武帝时期起，它成为了中国社会的正统、公认的思想。

综观儒学文化，体系非常庞大，内容十分丰富，涵盖了道德、修身、养性、治国齐家、哲学、艺术、教育和伦理等各个方面。它不仅广泛深刻地影响和熏陶了中华民族，而且对世界尤其是东南亚国家如日本、朝鲜、韩国、新加坡等国家也产生了极大影响。日本等一些亚洲国家经济的发展与繁荣，就充分而集中地展示了儒家思想精华的重大和深远的影响与魅力。而日本也是一个把儒家思想发展成为本民族文化基础的最典型的国家。可以说，日本企业管理思想的核心就是中国的儒家思想。儒家思想成为日本企业文化中的一个主要内容，突出地表现为五个方面：

## 一、为政以德的管理模式

儒学总体上说是一种道德伦理文化，政治上特别重视“王道”和“仁政”，强调以德治国，即德治主义。它所提出的通过道德化和领导者的模范作用，即所谓“正己正人，成己成物”的方式来实现统治与管理，亦即强调统治者只有以身作则，率先垂范，才能达到目的，早已成为日本企业一贯的主张和借鉴。

孔子认为：“为政以德，譬如北辰，居其所而众星拱之。道之以德，齐之以礼，有耻且格”。（《论语·为政》）这样，才能保持和保障统治秩序。他同时认为：“政者，正也。子帅以正，孰敢不

正？其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。”（《论语·颜渊》）孟子也说：“君仁，莫不仁；君义，莫不义。”（《孟子·离娄下》）儒家这些主张对企业经营者的品行、作风和行为提出了很高的标准与要求。田崎醇之助在其《管理者行为的心理》一书中，强调要管理好员工，管理者就必须有同情心和公正心，懂得关心人、理解人，还要有强烈的伦理观念和正义感。日本一些企业的管理者都很注重自身言谈举止对企业、员工的影响，因为他们相信“以力服者，非心服也；以德服人者，中心悦而诚服也。”（《孟子·公孙丑上》）因此，日本企业的领导者特别注重提升个人的品格修养；一是在地位上，尽量争取与员工平等相处，讲话注重措词（多用敬语），素来热情、有礼貌。比如有的企业管理者，上班常常早早站在工厂门口迎接员工，主动地向每位上班的员工招呼问候，让员工感到温暖、关怀；二是在沟通方面，尽量寻找更多的机会接近员工，主动谈论话题，让员工感到自己的仁慈和善良。比如，东芝公司董事长土光敏夫就经常深入员工之中，非常温和地与员工谈心、聊天，有时甚至与员工举杯畅饮，所以被称为“最充满人性味”的先生。这种人际的沟通，情感上的交流，促使员工都很乐意为其效劳充分调动了员工们的工作积极性和主动性。

## 二、经济济民的社会责任担当

中国传统文化中的“经济”一词，其本义就是“经国济民”。儒家以“正心、诚意、修身、齐家”为起点，以“治国平天下”为已任，主张“天下兴亡，匹夫有责”、“先天下之忧而忧”，倡导和引领积极入世的人生态度，具有崇高的人生价值目标和社会责任感。正如孔子的学生曾参所说的：“士不可以不弘毅，任重

而道远。仁以为己任，不以重乎？死而后已，不以后乎？”。（《论语·泰伯》）

日本企业文化的观点和立场认为，社会是企业生存与发展的基础与前提，只有勇于承担企业的社会责任，对社会公平公正，为社会提供服务，并实施尊重社会公共性的经营理念，才是企业应具备的品质与姿态。比如日本的松下电器公司，把“产业报国”列为著名的“松下七条精神”之首。丰田公司将“以产业的成果报效国家”写入其“社训”。很多日本企业家一贯认为，企业的发展应该为国家和社会经济的发展繁荣做出贡献，绝对不能只顾企业自身的发展，而置生态平衡、环境污染、公害严重、气候变化等于不顾，以至于最后危害人类自身。把一个企业的发展目标与整个国家、民族、社会乃至人类的福利密切联系起来，极大地激励了员工的工作热情和创造性，并使之获得了极强烈的使命与成就感，同时对外也凸显了企业的良好形象和正义声誉。

## 三、人为资本的民本意识

儒学经典特别着重于满足人生实践的要求，不着重于知识性的论证和概念性的思辨。因而它特别正视和关注实践的主体——生命，是一种以人的生存与生命作为学问的对象，亦即是一种真正关于人的学问。

孔子认为，在世间一切万物中，人是第一宝贵的，天地之间人为贵；治国、平天下应该以“富民、教民”为本。孟子则提出了影响中国两千多年的著名论断：“民为贵，社稷次之，君为轻。”（《孟子·尽心下》），强调为政在于得民心，认为“民为邦本，本固邦宁”，只有以民为本，政策路线才可能有效推行，而国家也才能长治久安。《礼记·中庸》引用孔子的话说：“文武之政，布在方策。其人

存，则其政举。其人亡，则其政息。”因此，孟子大声疾呼：“得天下有道：得其民，斯得天下矣。”（《孟子·离娄上》）这成为儒家求治天下的根本结论。日本企业将儒学的民本思想运用到企业管理经营之中，提出了一个“人为资本”的观念，影响甚深。

在日本每个企业都面临着残酷的市场优胜劣汰的抉择。他们认为想永远保持企业的生机与活力其关键在于人。因此他们明确地提出“企业即人”的经营理念。日本公司的目的不是最大限度的增加股东的财富，其利益的排序是：雇员第一，顾客第二，股东第三。可见，在日本企业文化之中已经形成了以人为中心的经营管理制度，这正如日本索尼公司创始人（被誉为“经营之父”）盛田昭夫所言：无论领导者多么聪明机智，或者取得多大成就，你的企业和前途则决定于你所雇佣的人的工作。

日本企业在树立“人即资本”的观念和立场过程中，重视抓好两个环节；第一，日本企业非常注重对人才的教育和开发。他们认为，人就是财产，培育出优秀的人，就是增加企业的资产。比如，素有“日本经营之神”的松下电器创始人松下幸之助就认为，企业经营就是“营造人”，惟有将人的智慧与机器的自动化结合起来，方能创造出更多的财富。他是日本企业中最早系统地提出把“经营即教育”作为企业文化的重要内容的企业知名人物。丰田公司也特别重视经营教育，其口号是：“既要造车，又要造人。”力求通过教育来深入挖掘员工的独创力，让员工养成积极进取的精神，提升员工作为企业一员的自觉和优越感。第二，贯彻落实以人为本的经营模式与理念。日本企业用工制度的最突出特点是实行终身雇佣制、年功序列工资、企业内工会制。其终身雇佣制是核心，年功序列工资制是维持终身雇佣制的经济权利，企业内工会则是终身雇佣制和年功序列工资的组织、保证系统。日本丰田公司通过与工会的协议，制订了一项员工的终身计划，从而为员工确定了从开始工作直到退休的道路。总之，三项措施的贯彻落实都深深围绕“人”这个中心，彼此相互联系密切配合，从三个不同的方面来调整日本企业的生产关系，从

而形成了命运共同体的经营格局，实现了劳资的共同经营，推动了企业经营的改善和提高。

## 四、和气生财的经营哲学

在儒学里，“和”既是一个哲学范畴，又是人伦道德的标准。孔子特别强调“和为贵”，提倡“和而不同”，认为“君子和而不同，小人同而不和”（《论语·子路》）。和是指保持矛盾对立面的统一，同是指取消矛盾对立面的差异。和与同，在儒家看来是区别君子与小人的标准。孔子的后代亦高赞到：“和也者，天下之达道也。”（《礼记·中庸》）。

日本企业管理的另一个重要特色，就是真切把儒家的仁爱、和谐思想贯彻落实到企业管理中去，尤其推崇“和气生财”这一经营哲学，从而形成了极富浓郁人情味的企业文化氛围。例如，丰田纺织公司创始人丰田佐吉的座右铭“天地人”，就是取自《孟子》中的“天时不如地利，地利不如人和”一语。日本企业之所以自称“株式会社”，其蕴义在于把企业当成一个大家庭；为了避免或者清除家庭内部产生对抗，每个人都有责任维持家庭内部和谐、团结。日本企业注重“和谐”，特别强化员工以“爱、和”为内容的教育、薰习。同时，每个企业都有自己的“社歌”、“社训”和徽章，定期举办员工间的运动会、庆功会和娱乐活动，厂庆节日时大家共唱社歌、诵读社训。这些都强化了员工和企业的集体主义精神与认同感，也增强了企业内部的向心力凝聚力。

## 五、效忠诚笃的处事理念

《荀子》说：“夫诚者，君子之所守也，而政事之本也。”诚笃就是真诚，是内心感情真实无妄的自觉显露，其外在表现为忠，而这也正是政治事务的根本。孔子一再主张“与人忠”，主张以真诚待人。曾参强调：“吾日三省吾身，为人谋而不忠乎？”在《论语·里仁》篇里，他还说：“天之道，忠恕而已矣。”朱熹在注解“忠恕”时说：“尽己之谓忠，推己之谓恕。或曰：中心为忠，如心为恕。”忠还有忠君、忠孝的内涵。孔子主张忠君，但忠君必须有条件，即“君使臣以礼，臣事君以忠。”除忠的观念外，孔子还重视孝悌和守信等观念。《大学》中

说：“为人臣，止于敬。”

日本学者神岛二郎在其《近代化的精神结构》中说，随着日本在第二次世界大战中的失败，日本人将对国家的忠诚转移到了对公司的忠诚上，使得公司具有了一种神圣象征地位。儒家思想的“忠”意识很深刻地融进了日本近现代的企业文化。可以说，日本公司规模越大，其成就越突出，就越显示出它的基础乃是建立在将儒家思想与企业自身的文化融合于一体之上的。

在日本，忠诚二字被认为是人们之间沟通与交流的道德纽带与桥梁。新加坡的李光耀曾说的活是：“忠孝仁爱礼义廉耻，是现代国民必不可少的基本道德。”日本人的价值系统是以政治价值优先为特征的，认为国家是先于个人而存在的，国民基本的行为方式就是对国家、对天皇的忠诚。而“忠”的思想无疑地正来源于中国儒家文化的忠孝思想。

现代日本企业管理者极为重视对“忠诚”意识的灌输与培育。日立公司创始人小平浪平就把儒家的“诚”列为社训。不少企业在“企规”中规定，新员工一律先到禅寺里去打坐、抄写佛经，让他们去体验一种崇敬，学习像敬神敬佛那样尊敬上级，并为之效力。这样，员工就把“忠”的对象转向自己工作的企业，将忠心、忠孝、守信等思想转变为自己应对企业尽忠、忠诚上来。有的企业员工常常在额头上缠上印有“前进”、“胜利”或“忠”之类的战斗口号的布带子，以示其赤胆忠心。

日本人将自己对企业的“忠诚”体现在所属企业，将其当成自己的“家”，视为自己未来一生的依靠，视为利益攸关、荣辱与共的命运共同体。他们向别人自我介绍时，经常只说自己是哪个公司的，或者先介绍自己是哪个公司，然后才说自己做什么工作。日本人也把“忠”体现在自己的劳动观念中。日本杰出的评论家山本七平认为：对日本人来说，劳动不仅是经济成就问题，而是一种信仰与锻炼；“做一件事或一件工作，帮助自己公司成长、繁荣，就是我们生活的意义，使生命值得活下去的东西。”这种说法显然带有浓厚的儒学为中国民族献身的人生观精神。



# 打竹马

文：谢莲秀

家乡湖南盛产毛竹，那漫山遍野的毛竹，绿浪滚滚，根根直插云霄。毛竹一身都是宝，剖成篾片后，青篾（表皮一层）是编织箩筐、晒谷筛、簸箕等的好材料，中篾穿插青篾也能编织各种农具，底下一层也叫篾床，可当柴木烧，竹尾能做篾帘、围篱笆等，就是竹枝也能扎成扫把……当然，这些都是大人们关心的事，在我们小孩子眼里，毛竹最大的妙处就是可以用来打竹马。

打竹马，也叫骑竹马、荡秋千，各有说法，其实玩法大都是一致的。打竹马的黄金季节，是在仲夏。这时竹叶青青，竹枝也最有柔韧性，早春的竹笋也已长成新竹，不至于遭受破坏。时间当然不是早晨，最好莫过于中午或傍晚了。夏天露水足，早晨湿漉漉的感觉不爽气，沾湿了衣服，裹在身上不仅难受，还少不了要挨骂的。大人们常说这样渍多了水气，以后要得风湿的。年少不知愁滋味，孩子们更不知风湿为何物，只是看着平时温和的母亲真的动了怒，才感觉风湿肯定是个厉害的大怪物。

连绵起伏的茂密竹林，如同一张硕大的绿毯覆盖着大地，绿毯下凉丝丝的，炎炎夏日里成了围屋孩子们的快乐王国。每天放学后，我们刚迈进家门便扔下书包，三五成群，呼朋引伴地相邀来到后山的竹林。大点的同伴自告奋勇地当选组长，然后开始挑兵点将。十岁上下是打竹马的“精锐部队”，六七岁以下穿开裆裤的还不能冒这个险，只有围观的份，十五岁以上的是“老将”了，玩这游戏有点过时，再就是体重太重，会让毛竹不堪重负。一般我们分男女组或男女混合组，每组四五人，通常会有三四组，加上编外的啦啦队，声势浩大。各组随意圈定一区域后，由组长负责，带着组员在竹底下挑选适合的竹。敲敲竹杆、拉拉枝叶，看是不是近两三年内长出的新竹——老竹易折断，是不能作为挑选对象的；瞄瞄竹间距和地盘的空旷度，是否适于荡秋千的大幅度摇曳；竹枝是否茂密、修长也很重要，这是织成竹马的先决条件，就像舞蹈演员必须具备修长的双腿，纤细的腰身一样。

棵棵耸入云霄的毛竹矗立着，俨然接受检阅的士兵，伙伴们将小手反剪在背后，迈开小八字步精挑细选，时不时伸出手指指点一番，那架式，像媒婆挑选适嫁的姑娘，又仿佛一个老农在谈论着庄稼，熟练而老道。

目标选好后，各组便推出降竹战士，这本来是男仔子的活，可我们少数女仔子也都身怀绝技，而我常会被推举出来打冲锋。我也不推却，好象是去完成一项光荣而伟大的任务，便爽快地从人群中站出来，学特种兵那样紧紧裤腰带，把宽松的花布衫衣脚扎进裤头里。那会，农村孩子穿的绝大多数是松紧裤，一开始是系带子的，麻烦的是，尿急之后一慌乱容易弄成死结，越拉越紧，同伴中将尿拉在裤裆里的事时有发生。还好，母亲心细，总会将我们的裤带换成有弹性的松紧带，这样一来，就省事和保险多了。准备就绪，深吸一口气，往巴掌里吐一口口水，摩擦一番，蹲一蹲身子，踢几下腿，热热身。而后倏地一下蹿上半人高，双手抓紧竹杆，光溜溜的脚爪紧紧箍住竹骨节眼，双脚再用力一蹬，双手扶着竹杆顺势往上一攀，凭着双手和双脚的巧劲，有节奏地一蹬一攀，像猴子一样敏捷，不到两分钟，就爬上了四五米高。得意地俯下身朝地上的伙伴做个鬼脸，下面便发出“啧啧”地赞叹声，那份羡慕，仿佛我成了孙悟空。

不一会，身轻如燕的我就钻进了竹枝蓬，上瞧瞧，下瞅瞅，掂量着最佳的打落位置，高叫一声：下来喽！双腿蓦然松开，双手紧紧地抓住竹杆，凭借身体的重量将一棵高耸的翠竹弯将下来。小小的身子悬在半空，活像结在长生树上的仙人果，随风摇曳。地上的同

伴发出阵阵尖叫，朝着竹枝落地方向奔来，弹跳着身子，抓住披散的竹枝，一起将刚才还傲慢直挺的竹枝降伏。一般来说，顺利的话，三五分钟就能完成，干脆利落。

竹儿清新翠绿的竹枝叶，散发着清凉的芬芳气息，温柔地诱惑着你，或挑逗地钻进嘴里，伸入鼻孔，奇痒而又舒服得很。我们欢呼着，一拥而上，娴熟地抓住竹枝编织起竹马来，一眨眼工夫，刚才还傲然挺立的翠竹如同一只被活捉的孔雀，斑斓的羽毛再也没了先前地骄傲，服输地任由我们编织成彩色的梦。

竹马织好了，竹林活了。同伴们争先恐后地坐上去，压得毛竹直不起腰来，最后不得不“石头、剪刀、布”按顺序依次骑坐，其余的间隔丈余，分开站在两边，双腿拉开弓步，奋力地拉动竹枝，弯如拱门的竹马开始飞荡起来，来回荡出三四丈远，男孩子更大胆，抛出五六丈的弧度，如同飞上蓝天的小小飞船，那份刺激，就不用提了。尝到甜头的同伴们，隔两三天没来竹林就脚底痒痒。

霎时，竹林里惊呼声、尖叫声、喝彩声，响成一片。乘坐绿色飞船的伙伴在空中得意地唱起了山歌：打竹马哎，寻妹妹哎……骑竹马哎，寻哥哥哎……哥哎，妹哎，妹子生了崽哎……“哟嗨、哟嗨……”合着响亮的调子，追随摇曳的竹枝，我们追逐着、疯狂地拉扯着、欢叫着。一串串歌笑语，飘过空旷的山谷，久久地回荡在竹林间。这苍翠的竹林，这飞扬的竹马，给我们这些山里仔的童年插上了绿色的翅膀，带着我们飞过竹林，飞出大山……



## 二季度A股市场应

多看 少动

——李晖 (东吴证券股份有限公司东莞福路证券营业部财富中心总经理)

面对当前国内国际资本市场形势，从推动市场上涨的逻辑来看，基本面的改善与估值层面的提升是推动市场上行的最主要因素，其中基本面的因素与宏观经济相关性较强，而估值层面则主要涉及流动性、投资者情绪等影响因素。我们从以下方面综合考虑目前影响A股市场的主要因素：

### 1、宏观经济：复苏动能较为平淡

二季度全球经济延续分化格局，美国经济复苏态势加强，欧英日经济仍旧疲弱，基本面的分化和央行的不同态度将推动美元中期走强。从领先的PMI指标体系来看，3月份PMI仍处于较低水平，由于3、4月份是PMI季节因子最高的年份，因此3月PMI显示宏观经济复苏动能仍显平淡，估计中国经济将在二季度延续弱复苏势头，库存周期和需求拉动决定经济仍将稳中有升，但需提防经济下行风险，而2013年下半年经济预计进入相对平稳期。

### 2、流动性：中性偏紧

保持物价稳定仍是今年货币政策的重中之重，2月CPI高达3.2%主要是春节的季节性因素导致，而3月CPI回

落到2.1%，下半年管理层对于通胀预期的管理仍会严控。流动性方面，三大原因导致一季度较为宽松的局面或难于持续：一是随着基建和地产投资旺季到来，资金需求有所回升；二是目前央行货币政策已从前期中性偏宽松转向中性；三是随着美元走强，国际资本回流美国，二季度外汇占款或将回到较低水平。

2013年资本市场仍然面临较大的限售解禁压力。从总量解禁市值来看，2013年累计有超过23000亿限售股到期解禁，其中首发原始股东限售解禁占比接近80%，由于产业资本持有筹码的低廉，其对于市场心理冲击不容小觑。具体至季度分布，二季度整体解禁压力与一季度基本持平，三季度年内解禁压力最大。

### 3、投资者情绪：趋向谨慎

从全市场与十年期国债的风险溢价水平来看，自去年2012年11月份创下0.0477的高点后，整体溢价水平明显回落。虽然目前超过0.03的差值绝对水平仍然处于历史较高水平，但是2月底以来，国五条的推出、银监会八号文的颁布、朝韩局势动荡以及近期禽流感的出现阻断了风险溢价水平往下回归的进程，引致3月份风险溢价水平再度反弹，投资者情绪趋向谨慎。

自去年6月份以来，A股市场鲜有新股发行，10月以后IPO基本处于停滞状态。从时间进度来看，3月底以前是拟上市企业和保荐机构的自查阶段，4月到5月是证监会主导的复核阶段，随后还有涉及企业业绩变脸和财务造假的重点抽查。从市场预期来看，IPO在下半年重启概率较大，但是如果IPO在5月或者6月份重新启动，则对于投资者情绪影响值得重点关注。

### 专家建议

!

综合考虑以上影响A股走势的主要因素，目前操作策略上，鉴于短期内影响市场负面因素较为集中，经济复苏力度仍需更多信号确认，因此我们建议投资者二季度内多看少动。预计2013年下半年考虑经济将进入比较平稳状态，而股指运行在较低点位，加上IPO发行新股需要比较良好的环境，国内大量闲钱投资渠道匮乏，建议投资者下半年低位可逐渐配置一些。

板块配置上：1、关注航天军工板块，航天军工是抗周期性行业，具有较好的稳定成长性，在过去十年中，国内军费增长的幅度稳定保持在10-20%之间；政策推动航天军工资源整合重组，其中借助资本市场做大做强是重要方向；我国周边军事局势在未来几年仍将紧张，不排除有零星的军事行动。个股如：哈飞股份（600038）、中国卫星（600118）等。2、关注银行保险板块，对比外围银行保险估值，国内商业银行及保险股的估值偏低，有望价值回归；人民币升值预期未来几年仍不可改变；作为价值投资的首选，其未来几年的分红预期远高于定期存款。个股如：平安银行（000001）、中国太保（601601）等。3、关注医药板块，我国正在跨越人口红利拐点，人口结构变化将引起产业及消费结构的调整，老龄化带来的用药需求提升及保险需求增加将惠及相关的医药及医疗设备行业。个股如：中恒集团（600252）。

(备注：文中的观点、建议仅供参考，不构成任何投资建议。)







## 谁动了“我的”股票？

饶小庆（广东宏尚律师事务所律师）

现实生活中，借用他人名义进行某种法律行为十分常见，如借名炒股、借名购房和借名购车等等，但相关的物权归谁？下面的案例是一个很好的警示。

甲某是外籍人士，在中国大陆投资办厂。2007年，甲某决定投资大陆A股。因身份限制，甲某借用其工人乙某名义炒股。乙某在职期间，双方相安无事。2009年，乙某离职，将证券账户卡和客户资金账户卡等权利凭证交给甲某。2011年，甲某操作失误，资金账户密码被锁，请乙某协助办理解锁。解锁后不久，乙某将密码更改，甲某无法操作股票。甲某诉请法院：确认股票及当时的市值为甲某所有。

乙某律师初步审查案卷，认为甲某诉讼请求错误，且无直接证据证明借名炒股。根据乙某要求，作出全盘否定的答辩意见。通过多次开庭和质证，甲某也未变更诉讼请求、也未提供其他证据予以证明其主张。法官提出调解，甲某主张股票市值80%归其所

有，乙某的主张与甲某相反。后经多次调解，最终甲某接受乙某的主张，以甲三成乙七成结案。

诉讼的成败，关键是诉讼请求是否正确，证据是否充分。甲某主张借名炒股，其所提供的证据大部分是一些间接证据。间接证据只有形成完整的证明体系且得出的结论必须是唯一的，才可以证明相关的事实。但如果诉讼请求错误，证据再充分，法院也同样驳回。因股票账户是以乙某名义开立，法律认可所有权属于乙某，甲某提物权确认之诉，即使有证据证明借名炒股，也得不到法院的确权判决。如果甲某提债权给付之诉，尚有一定希望。

借用他人名义炒股购房等等，一定要以书面协议的形式明确双方的权利义务。一旦产生纠纷，虽很能主张物权，但完全可以依据协议条款主张债权，并要求违约方承担违约金或赔偿损失。

## 征稿启事

### 你的加入将会 为我们带来更多的精彩

投稿邮箱：lando360@sina.com

咨询电话：0769-22338810/20

为丰富《东莞赣商》杂志的内容及版面，增强杂志与会员之间的互动性，体现杂志作为商会内部交流、沟通的重要平台作用，《东莞赣商》杂志特此向商会会员单位征集优秀文章及照片。

文章要求：言之有物，真情实感，可以写工作、生活中的故事，可以写你眼中的家乡变化，字数在1000到3000字之间，文体不限。

照片要求：积极健康，符合杂志刊登标准。可以是工作、生活中的场景，可以是外出游玩的捕捉的精彩瞬间，投稿时请在图片后添加简单的文字说明。

如果你是文字和摄影爱好者，如果你有动人的故事想要和更多人分享，快投稿给《东莞赣商》杂志，文图一经采用，除赠送杂志一本外，还有稿酬及更多惊喜等着你。

《东莞赣商》杂志社



# 东莞市江西商会 NEW Member 新增会员

副会长



钱庆彪 总经理 籍贯: 横峰

**东莞市瑞千鞋材有限公司**  
电话: 0769-27369818 传真: 0769-81104330  
邮箱: ruiqian2007@163.com  
地址: 东莞市寮步镇西溪村大进工业园全兴路380号

经营范围: 生产橡胶大底、美耐底、TR TPR TPU ABS跟印刷、大底加工

常务理事



孙旦 总经理 籍贯:

**东莞市奥利手袋制品有限公司**  
电话: 0769-81397718 传真: 0769-81397738  
邮箱: 114593972@qq.com  
地址: 东莞市石排镇横山工业区

经营范围: 手袋研发与制造



邹育兵 主任 律师 籍贯: 赣州

**广东沃金律师事务所**  
电话: 0769-21680998 传真: 0769-21680908  
邮箱: zou@wojin.net 网站: www.wojin.net  
地址: 东莞市南城区域禧福路108号中盛商务大厦19楼

经营范围: 法律服务



杨忠 董事长 籍贯: 丰城

**东莞市顺意装饰工程有限公司**  
电话: 0769-22602513 传真: 0769-22602562  
邮箱: shunyi@188.com  
地址: 东莞市东城区华兴路8号

经营范围: 建筑幕墙, 钢结构, 水电安装

理事



付华荣 总经理 籍贯: 扬州

**东莞市华变机电有限公司**  
电话: 0769-22262560 传真: 0769-22262560  
邮箱: fuhuarong18@163.com  
地址: 东莞市南城科技路以西汇景上层A5-801

经营范围:



李接金 总经理 籍贯: 吉安

**东莞汇金环境科技有限公司**  
电话: 0769-85354811 传真: 0769-85491168  
邮箱: huijin1888@163.com  
地址: 东莞市长安镇厦岗复兴国际工业园24号

经营范围: 研发、产销: 环保设备、工业给水设备、污水



吴运长 董事长 籍贯: 石城

**东莞金迪照明科技有限公司**  
电话: 0769-89224488 传真: 0769-89173269  
邮箱: gjdied@163.com  
地址: 东莞市南城高第科技园北区B座一楼

经营范围: LED照明产品应用(研发), 照明工程的设计施工



李秋红 副总 籍贯: 九江

**东莞市晋丰涂料化工有限公司**  
电话: 0769-89820033  
邮箱: 1269098721@qq.com  
地址: 东莞市洪梅镇金笔沙村

经营范围: 环氧地坪漆

常务理事



胡忠芳 总经理 籍贯: 吉安

**东莞市高鑫检测设备有限公司**  
电话: 0769-22826897 传真: 0769-23173891  
邮箱: gaoxin0769@163.com  
地址: 东莞市万江区涌沙洲清水凹创业工业区

经营范围: 研发、生产、销售各类检测设备及仪器仪表



陈燕 总经理 籍贯: 铜鼓

**东莞市本份生活用品有限公司**  
电话: 0769-85333617 传真: 0769-85333040  
邮箱: 1641133781@qq.com  
地址: 东莞市长安南沙头沙区合隆路1号翰途科技园A栋3楼

经营范围: 高端红酒电动开瓶器, 红酒酒具, 酒具礼品及红酒周边配套产品

会员



廖东生 总经理 籍贯: 龙南

**东莞市金鑫发化工原料有限公司**  
电话: 0769-83526616 传真: 0769-83526615  
邮箱: doni@163.com  
地址: 东莞市寮步镇横坑村金岭工业区

经营范围: 生产销售玻璃、陶瓷涂料、油墨、颜料



曾长青 总经理 籍贯: 信丰

**东莞市华铁鑫金属制品有限公司**  
电话: 0769-82602166 传真: 0769-82602100  
邮箱: james0024@yahoo.com  
地址: 东莞市谢岗镇喜东吓角村

经营范围: 金属零配件、模具、铁盒、铁罐等



肖应华 董事长 籍贯: 奉新

**东莞市东红货运有限公司**  
电话: 0769-21686033 传真: 0769-81737865  
邮箱: gaixin0769@163.com  
地址: 东莞市高埗镇百茂物流广场街2栋1095-1117号

经营范围: 货运业



李开明 总经理 籍贯: 奉新

**东莞市赣通物流有限公司**  
电话: 0769-21997866 传真: 0769-21997869  
邮箱: 122430688@qq.com  
地址: 东莞市南城高第物流城15-20号

经营范围: 货运业



洪耀雪 总经理 籍贯: 邵阳

**东莞市鹤鼎百货贸易有限公司**  
电话: 0769-23100023 传真: 0769-27282615  
邮箱: 2376564462@qq.com  
地址: 东莞市东城区下桥综合楼12号铺

经营范围: 销售日用品、电子产品、服装



刘龙剑 总经理 籍贯: 南昌

**东莞市胜利饮食服务有限公司**  
电话: 0769-22498485 传真: 0769-22498387  
邮箱: 904017701@qq.com  
地址: 东莞市南城体育路鸿禧商业大厦1506

经营范围: 膳食管理服务及咨询





**胡斌生** 总经理 籍贯: 安福  
**东莞市汇美光电科技有限公司**  
电话: 0769-85391268  
地址: 东莞市长安镇沙头振安中路230号·恒诺工业园2栋

经营范围: LED照明灯饰的研发、生产、销售



**熊志坚** 总经理 籍贯: 南昌  
**东莞市腾拓电子科技有限公司**  
电话:  
邮箱:  
地址: 东莞市长安镇沙头涌河路108号

经营范围: 研发、产销、: 电子产品及配件



**李建波** 总经理 籍贯: 龙南  
**东莞市石碣永新电子厂**  
电话: 0769-86334658 传真: 0769-86380646  
邮箱: yongxin-9098@163.com  
地址: 东莞市石碣镇西南深潭二街5号

经营范围: 吸塑包材



**袁嘉传** 总经理 籍贯: 龙南  
**东莞市石碣业塑胶电子加工厂**  
电话: 0769-81837959 传真: 0769-81837976  
邮箱: 492355483@qq.com  
地址: 东莞市石碣镇横涌村伟业街6号

经营范围: 塑胶、五金、电子、模具



**龙国华** 总经理 籍贯: 永新  
**香港君之尊洋服公司**  
电话: 0769-27284949  
地址: 东莞市长安镇上海管理区上南路184号

经营范围: 专业量身定做机关社团、企事业单位团体制服。泸州了德酒广东总代理。



**刘佳发** 董事长 籍贯: 万载  
**东莞市诺可光电科技有限公司**  
电话: 0769-81587399  
邮箱: 976897355@qq.com  
地址: 东莞市长安镇连峰路97号

经营范围: LED照明灯具的研发、制造、销售



**何跃财** 总经理 籍贯: 大余  
**东莞市金佰和五金材料有限公司**  
电话: 0769-86362931 传真: 0769-86382619  
邮箱: 75653241@qq.com  
地址: 东莞市石碣镇同富西路三村第二工业区

经营范围: 批发钢材



**钟兆飞** 总经理 籍贯: 泰和  
**井岗山私房菜**  
电话: 0769-86365000  
地址: 东莞市石碣镇同富西路158号

经营范围: 江西赣菜



**陶相平** 总经理 籍贯: 九江  
**晋昌企业有限公司**  
电话: 0769-85076763 传真: 0769-85076763  
邮箱: purchased.smn@stellia.com.hk  
地址: 东莞市长安镇育良大道联合楼三楼5楼

经营范围: 生产销售:环保醇基燃料、醇基灶具



**汪兆祥** 总经理 籍贯: 吉安  
**东莞市长安祥丰五金饰品商行**  
电话: 0769-85308105 传真: 0769-85412366  
邮箱: xiangfeng0769@vip.163.com  
地址: 东莞市长安镇荣美东路30号

经营范围: 饰品配件(塑料为主) 家饰(拉手、灯等)



**徐锋** 总经理 籍贯: 宜春  
**东莞市铭铭电子有限公司**  
电话: 0769-81589666 传真: 0769-81589688  
邮箱: demmy@mekogroup.com  
地址: 东莞市凤门镇环德理理工业区

经营范围: LED照明



**周红仙** 总经理 籍贯: 广丰  
**东莞市嘉光商贸有限公司**  
电话: 0769-85416976 传真: 0769-85416976  
邮箱: dg-quopeng@126.com  
地址: 东莞市长安镇涌边村电里新城加州园D127号

经营范围: 金属表面处理剂、研磨材料、抛光材料、金属材料、五金交电、包装材料、模具配件、印刷品、纸品、印刷材料



**廖振勤** 总经理 籍贯: 龙南  
**东莞市盈晟电子有限公司**  
电话: 0769-86379811 传真: 0769-86373022  
邮箱: sheng\_xin001@163.com  
地址: 东莞市石碣镇草屋村金湾二街11号

经营范围: 研发加工产销: 电子产品、配件、五金、模具、塑胶制品等



**李金山** 总经理 籍贯: 赣县  
**东莞市东城超先能电子厂**  
电话: 0769-23289058 传真: 0769-23289059  
邮箱: dgchaoneng@126.com  
地址: 东莞市东城峡口棉花湾横三街5号

经营范围: 耳机包装



**蔡进利** 总经理 籍贯: 上犹  
**东莞市科展电子科技有限公司**  
电话: 0769-22488340 传真: 0769-22347019  
邮箱: sales@rixintl.cn  
地址: 东莞市大岭山教育路379号

经营范围: 条码设备耗材, 不干胶印刷、电子材料冲压、模块成型



**胡炜** 总经理 籍贯: 景德镇  
**东莞市金蝶管理软件有限公司**  
电话: 0769-23030392 传真: 0769-22504120  
邮箱: szhuwei@kingdee.com  
地址: 东莞市南城汇业路与莞莞路交汇处财富广场A座6楼

经营范围: 计算机软件开发、生产与销售



**饶勇平** 总经理 籍贯: 扬州  
**东莞市永圣机械设备有限公司**  
电话: 0769-86301265 传真: 0769-86326265  
邮箱: 346240851@qq.com  
地址: 东莞市石碣镇涌口工业区

经营范围: 机械设备: 冲床周边自动化设备、模具、治具 非标自动化设备



**蓝晓明** 总经理 籍贯: 南康  
**东莞市睿勤五金制品有限公司**  
电话: 0769-23115859 传真: 0769-22088745  
邮箱: 81738272@qq.com  
地址: 东莞市石碣镇涌口西沙路35号

经营范围: 模具开发、五金冲压、自动化设备



**谢良新** 总经理 籍贯: 井冈山  
**东莞市长安奇琪五金有限公司**  
电话: 0769-85393059 传真: 0769-85372191  
邮箱: diwad@lucky139.cn  
地址: 东莞市长安镇涌头华兴工业区

经营范围: 五金饰品、工艺礼品设计制造与网销



**徐云兴** 总经理 籍贯: 余干  
**东莞市星火机电设备工程有限公司**  
电话: 0769-83513351 传真: 0769-83535208  
邮箱: xuyunxing@singfo.cn  
地址: 东莞市黄江镇白朗村金朗三街涌东工业园E栋

经营范围: 机电、太阳能发电、电梯



平台更实 政策更优 服务更好

# 江西龙南 开放怀抱喜迎八方客商

1月10日，财政部、海关总署、国家税务总局出台《关于赣州市执行西部大开发税收政策问题的通知》给江西龙南带来巨大“红利”，对设在县的鼓励类产业的投资企业减按15%税率征收企业所得税。《赣南苏区振兴发展规划若干意见》出台、荣获“中国最适宜深商投资地区”，龙南经济技术开发区升为国家级经济技术开发区……最近，江西省龙南县喜事连连。作为江西承接产业转移的“桥头堡”，该县坚定不移实施大开放主战略，主动承接珠三角、长三角、闽三角地区产业转移，敞门迎客，筑巢引凤，做优招商引资服务，开放怀抱喜迎八方客商。

“山相连，水同源”，江西龙南是江西距珠三角、长三角地区最近的县，京九铁路、赣粤高速、105国道和广大高速三条交通大动脉贯穿全境。坐拥区位优势，龙南已经逐渐融入了“泛珠三角3小时经济圈”的核心地带。“中国最适宜粤商投资地区”、“江西省首届投资环境十佳县”和六连冠的“江西省开放型经济发展综合奖”……几块沉甸甸的金字牌匾，让这座以“中国重稀土之乡”和“中国客家围屋第一县”闻名全国的县城，尽显其开放型经济的

活力和承接产业转移的魅力。

龙南不靠海不临江，但是产品却可以通江达海，“大通关”是其独特优势。该县拥有我国中西部地区区一级最完善的口岸设施，园区矗立着内陆省份县一级唯一的正处级海关、检验检疫机构，并开通了“龙南——深圳盐田港”铁海联运，建立起一座“内陆无水港”。与口岸设施配套的外汇管理、加工贸易审批在龙南都设有专门机构，为企业打造了一条省时省钱省心的绿色通道。与之相配套的口岸作业区和铁路货运中心也将同期建设，届时，该县与珠三角、长三角对接的大通道将畅通无阻。在水电等基础设施方面，赣州南500千伏变电站投运和正在实施的城乡供水一体化工程足以让投资者“水电无忧”。

目前，龙南经济技术开发区面积达9.31平方公里，有各类企业252家，其中规模以上企业77家。设立了省级稀土产业基地、江西省稀土新材料产业基地、省级再生资源利用基地、省级生产性服务业基地、省级印刷包装产业基地和江西承接产业转移示范基地。围绕建设“三南”加工贸易重点承接地的目标，该县精心规划了面积10000亩

的承接产业转移示范基地，正为建设国家级经济技术开发区而努力。

企业是“候鸟”，哪里气候适宜，就往哪里迁。在政策普惠、区位等硬件优势背景下，投资软环境也成为龙南争抢“绣球”的关键。

1月10日，财政部、海关总署、国家税务总局出台《关于赣州市执行西部大开发税收政策问题的通知》给龙南带来巨大“红利”，鼓励类产业企业所得税执行减按15%税率，并免征政策范围内进口的自用设备关税。在龙南落户的各类鼓励类企业可最快的享受到以上政策，为企业带来更多的效益。同时，该县对所有落户的企业当年纳税额达到500万元以上的企业予以地方所得部分60%的比例奖励给企业用于扩大生产。

该县还在“安商”服务上下功夫。对开发区内企业按规模类型实施“一个企业、一名领导、一个部门、一套方案、一抓到底”的“五个一”跟踪服务机制，形成安商服务是全县所有职能部门、所有人员的服务。同时，为落户企业建立了企业用地、审批、注册、办证、开户等快捷绿色通道，提供全方位、全天候的“保姆式”服务。



财政部 海关总署 国家税务总局

## 关于赣州市执行西部大开发税收政策问题的通知

江西省财政厅、国家税务总局、地方税务局，海关总署广东分署、各直属海关：

为贯彻落实《国务院关于支持赣南等原中央苏区振兴发展的若干意见》（国发〔2012〕21号）关于赣州市执行西部大开发政策的规定，现将赣州市执行西部大开发税收政策问题通知如下：

- 一、对赣州市内资鼓励类产业、外商投资鼓励类产业及优势产业的项目在投资总额内进口的自用设备，在政策规定范围内免征关税。
- 二、自2012年1月1日至2020年12月31日，对设在赣州市的鼓励类产业的内资企业和外商投资企业减按15%的税率征收企业所得税。鼓励类产业的内资企业是指以《产业结构调整指导目录》中规定的鼓励类产业项目为主营业务，且其主营业务收入占企业收入总额70%以上的企业。鼓励类产业的外商投资企业是指以《外商投资产业指导目录》中规定的鼓励类项目和《中西部地区外商投资优势产业目录》中规定的江西省产业项目为主营业务，且其主营业务收入占企业收入总额70%以上的企业。
- 三、本通知自2012年1月1日起执行。

财政部 海关总署 国家税务总局  
2013年1月10日

2013年3月2日经国务院批准同意，江西龙南经济技术开发区正式升格为国家级经济技术开发区并享受相关优惠政策。



联系人

江西省龙南县财政局  
叶伟卿 Tel: 13979795628

江西省龙南县教体局  
赖阳升 Tel: 13807070202

江西省龙南县驻办  
李华忠 Tel: 18680401428





Tai sheng

技術 信譽 服務

# 臺盛環保科技有限公司

TaiSheng Environmental Protection Technology Co., Ltd.

環保局資質備案企業 全國統一服務熱線: 4000-9966-18



### 大型中央集塵機

特點: PLC觸摸屏控制、電磁閥脈衝、高風量、過濾效果好、螺旋輸送下料,免停機。  
適用範圍: 一般工廠用: 如五金、傢私、煉鋼、發電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等粉塵量大的大型設備之中央集塵機。亦適用於印制電路板廠: 如載板機、V-CUT機、磨邊機、斜邊機等。



### 脈衝袋濾式集(吸)塵機

特點: PLC控制、電磁閥脈衝、高風量、自動卸料、免停機。  
適用範圍: 用于印制電路板廠周邊設備, 例: 鑽孔機、成型機、鑽機等多臺式中央集塵系統。



### 脈衝袋濾式集(吸)塵機

特點: PLC控制、電磁閥脈衝、高風量、自動卸料、免停機。  
適用範圍: 用于印制電路板廠。例: 裁板機、V-CUT機、磨邊機、斜邊機、PP分條機等多臺式中央集塵系統。一般工廠用于: 五金、傢私、煉鋼、發電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等粉塵量大的大型設備之中央集塵。



### 抽屜式集(吸)塵機

特點: 風量大、手搖式清灰杆、噪音小震動微、抽屜式集塵箱密封效果好。  
適用範圍: 印制電路板廠之V-CUT斜邊、磨邊、PP分條機載板機等設備, 一般工廠之裁切拋光研磨平面磨床等。



### 移動式集(吸)塵機

特點: 吸力強勁、手搖式清灰杆、夾具式裝卸集塵桶、噪音小震動微。  
適用範圍: 印制電路板廠之單配鑽孔成型撈邊等特殊設備, 一般工廠車床、銑床、研磨、鑽孔、地面清潔等。



### PP廢氣處理洗滌塔

特點: 多功能廢氣洗滌淨化塔為立式、填料、噴淋型廢氣淨化設備。  
適用範圍: 化工、電鍍、醫療、印染、電訊、鐘表等機械加工行業所排放的有毒、有害氣體處理的理想設備。



### 活性炭吸附塔

特點: 吸附效率高, 阻力小, 應用範圍廣, 特別是對低濃度的VOC廢氣, 效果越加明顯。  
適用範圍: 皮革、化工業、塑料業、紡織業、電子業、染料等揮發性有機化合物的染污行業。



### 微蝕液回收銅設備

特點: 低濃度含銅廢水回收設備是通過一種特殊的工藝, 把廢水中的銅分離出來, 使廢水中的銅含量下降95%以上, 低於0.5g/L, 分離的銅經過電解回收, 能得到純度大於99.8%的電解銅板。  
適用範圍: PCB線路板行業。

粉塵、廢氣、廢水、環境治理專家  
信譽、品質、服務, 一直是我們領先于業界的驕傲



電話: 0769-85622879 85782489

傳真: 0769-85630562

網址: www.tscljx.com

珠三角工廠: 廣東省東莞市大嶺山鎮廣慶工業區

電話: 0512-55180761 55180762

傳真: 0512-55180760

郵箱: abc@tscljx.com

長三角工廠: 江蘇省昆山市周市鎮華揚工業園華盛東路一號

# 成为怎样的 CARBO?

一样的碳元素结构, 天壤之别的化身



我们专注品牌剖析, 塑造文化活动, 成就您闪耀的企业形象



深圳 广东省深圳市福田区富民路博伦花园2栋203~204 电话: 0755-8252 2912 8383 6428  
南昌 江西省南昌市二七南路495号海林大厦906室 电话: 0791-8763 0532 8616 6160  
晋江 福建省晋江市青阳街道洪山工业区3栋1楼 手机: 137 2556 1397  
E-mail: hozyun@126.com Http://www.rj12580.com



# CACAR 佳居乐

智·尚厨房 Smart & Fashion Kitchen

佳居乐形象代言人

林志玲



国标起草



十环标志



广东名牌



十大品牌

广东佳居乐厨房科技有限公司  
GUANGDONG CACAR KITCHEN TECHNOLOGY CO.,LTD.

工厂地址：广东省东莞大岭山大片美佳居乐工业区 邮编P.C:523832  
Http://www.cacar.cn 全国服务热线：40088-999-32



## 东莞市高鑫检测设备有限公司

DONGGUAN CITY GAOXIN TESTING EQUIPMENT CO.,LTD.

东莞市高鑫检测设备有限公司，是一家集研发、设计、生产、营销为一体，专业从事半自动化、自动化检测设备的生产与销售，专业制造品管仪器的高科技产业。本公司拥有高素质的研发及生产技术管理人才，研发力量雄厚，具备专业的技术和优质的售后服务，与您一起提升产品质量与竞争力。

我公司产品涉及电子、电池、手机、纸业、包装、皮革、制鞋、橡胶、箱包、塑料、纺织、电线、染整、家具、玩具、胶粘带、安全帽、安全带、婴儿车、办公椅、钢铁建材、运动器材等行业。

公司产品已通过中国国家标准体系认证，符合GB、SJ/T、QC/T、ISO、UL、TAPPI、AATCC、ASTM、EN、DIN、JIS、CNS、CE、IEC、BS等测试标准。

### 诚信经营

### 客户至上

### 技术创新



电池安全实验室



GX-5067-A动力电池挤压试验机(电脑型)



GX-3000-可程式恒温恒湿箱



GX-7001安全帽冲击穿刺试验



GX-5032安全鞋冲击试验机



GX-5040整鞋耐折试验机



GX-5043整鞋耐磨试验机



GX-6010-L电脑式纸箱抗压机

联系我们

地址：广东省东莞市万江区简沙洲清水凹  
全国统一免费服务电话：400-688-5200  
电话：0769-23176684/23621353/22826897  
传真：0769-23173891  
联系人：胡杰铭 手机：13602308597  
邮箱：gaoxin0769@163.com  
网址：http://www.gaoxin17.com



GX-6020-M全自动破裂强度试验机



GX-8001伺服电脑拉力试验机



GX-9020-A皮箱行走颠簸试验





东莞市广承建材贸易有限公司

## 广承建材 坚守品质 服务至上 专注于各类工程水泥供应

东莞市广承建材贸易有限公司是一家专业水泥批发商、经销商，主要销售华润水泥、鸿马水泥、台泥水泥等各种品牌，在建材行业有10多年的积累经验，客户遍布整个珠江三角洲。产品型号有：PC32.5复合硅酸盐水泥，PO42.5、PO42.5R普通硅酸盐水泥，PII52.5R硅酸盐水泥。严格执行国家标准（GB175），各项品质指标均优于国家标准要求。公司拥有自己的运输车队，水泥运输拖挂车6台，70吨以上散装水泥车型5台，另15吨到45吨车型有10多台，可以按照客户需求自行配送，能够有效的按时、按质、按量完成客户的需求。我们严格遵守诚信互利原则，以质量求生存、信誉促发展、拼搏进取、务实创新的公理念拓展东莞外部市场，建立好自己的营销品牌。

### 合作单位

中国建筑第三工程局	广州建筑集团
中国建筑第四工程局	裕达建工集团
中国建筑第五工程局	中天建设集团
中国建筑第七工程局	东莞建工集团

### 公路 桥梁 地铁 码头

供应各品牌包装、散装PC32.5  
PO42.5R、PII52.5R、以及白水泥

电话：0769-88864998 81565688 传真：0769-81697698

地址：东莞市沙田镇福祿沙水闸旁

## 大型活动策划 | 品牌形象设计

蓝道,专注中国企业品牌成长的创意型设计公司

为中国的优秀企业提供品牌建立、品牌改造、品牌推广、品牌战略咨询等全程解决方案，提升了品牌的价值和吸引力；通过美学营销的理念，提高企业的销售和品牌价值。

# Lando 蓝道

Lando Cultural Propagation & Brand Design

蓝道文化传播 | 蓝道品牌设计

地址：东莞市莞城区运河东三路洲头创意公社3号楼3楼

电话：0769-22338810 22338820

手机：136 500 99000 (朱先生) 传真：0769-22338830

QQ: 24898274 286448554 E-mail: lando360@sina.com

www.lando360.com



蓝道品牌 0769-22338810  
www.lando360.com