



东莞市辉达节能科技有限公司
DONG GUAN HUIDA ENERGY SAVING TECHNOLOGY CO.,LTD

地址: 广东省东莞市樟木头东深大道宝山工业区
电话: 0769-87188933 传真: 0769-87186889
手机: 13712448366 QQ: 543379630
E-mail: postmaster@huida-kms.com
客服热线: **400-680-3998**
www.huidakms.com.cn

利润从此时开始



专业服务发电机经营领域与节能科技领域

东莞赣商

总第三期 2011年4月

广东东莞江西商会主办



廣東省江西商會
Guangdong Jiangxi Shanghui
广东省(东莞)江西商会 主办

总第三期
2011年4月

东莞赣商

陈浩章

沟通·发展·和谐·进步

中国最美的湖光山色 庐山西海

庐山西海规划总面积680平方公里, 湖内千岛落珠, 山水交融, 属国家一级水质, 一级空气。
由莲花城景区、青石湖景区、桃花溪景区、鹿角尖景区、百湾迷宫景区、红岩潭景区六大景区组成。





出江右 达天下

■文 / 本刊编辑部

“作客（外出经商）莫如江右，江右莫如抚州。”这是出生于富庶之地浙江且见多识广的王士性的感慨；“今天下财货聚于京师，而半产于东南，故百工技艺之人亦多出于东南，江右为夥。”这是张瀚《松窗梦语·百工记》对江西极盛的记载；“一个包袱一把伞，跑到湖南当老板。”这是沈从文所描绘的江西草根商人。

随着烽火的四起、交通的变迁、观念的落后，使得江右商人渐渐失去了曾经的商业领地，也使得江西被边缘化，从而错过了一次又一次的发展机遇。在新世纪后，我们迎来了又一轮机遇。在机遇降临的如今，在提倡“人人创业”的今天，在“十二五”规划下的新时代，需要呼唤我们曾经拥有的商业文化，需要“新赣商”品牌的树立。

500年前，江右商帮使“赣商”扬名天下，在纷纷纭纭的商界历史中留下了许多关于他们的传说。有人说，江右商帮就像一只蚁巢，赣商则是一只只勤劳的“蚂蚁”，他们通过那些看似微不足道的努力，聚合起了令他人难以僭越的财富。赣商的辉煌，正是由这些细碎的力量汇集一处而筑就，也随着这些微小的脚步传遍了天下。

之所以重新回顾江右商帮的历史，是为了更客观地摸清江西商业文化脉络，取其精华，赣商也需要一种商业文明和商业精神的回归，并以此为坐标，勾勒出新时代赣商的鲜活形象，探寻商业发展的新途径，打造出赣商的品牌。

我们在反思的同时，要总结出的是新时代背景下我们需要怎样的赣商精神，从而打造赣商品牌，让衰败的江西商业史不再重演。赣商在过去，是指生于斯长于斯的商人。在今天，“赣商”的内涵要扩延，要与时俱进。用一句话来总结，就是：在赣的、出赣的、来赣的，统统都是我们心目中的赣商，这有一个新称谓：新赣商。

只有注入求新思变的新赣商理念，才能突破封闭保守的观念束缚；只有建立开放性的天下赣商理念，才能和现在这个日益扁平的“地球村”相适应；只有弘扬富有包容性的中国赣商理念，才能光大赣文化海纳百川兼容并蓄的传统。我们弘扬优秀的赣商文化最重要的是要建立一种重商、敬商、爱商、兴商、荣商、护商的氛围。根据新赣商、中国赣商、天下赣商的内涵，我们可以看到这样一种精神：天下赣商，敢为人先，乘风破浪，一往无前。

目录 CONTENTS

P01 刊首语

出江右 达天下

“作客（外出经商）莫如江右，江右莫如抚州。”这是出生于富庶之地浙江且见多识广的本土性的感慨：“今天下财富聚于京师，而半产于东南……”

P04 时事要闻

形势 江西金融市场活跃繁荣
江西投91.5亿元建抚吉高速……

城事 南昌六大系统国企改制基本完成；房价同比增幅在10%内
九江银行全力为中小企业提供金融服务……

P12 赣商专题

转型、改革、民富——解读十二五规划中民营企业的三大关键词



P18 商会动态

骄阳归春·花开三朵——东莞分会获广东省江西商会表彰

浓情商会·共享和谐
广东省(东莞)江西商会2010年总结表彰大会暨2011年迎春联欢晚会隆重举行

工商联动·服务立会
东莞市工商联(总商会)第九届七次执委会会议隆重召开……

P42 人物专访

从迷彩绿到环保绿

——访广东省(东莞)江西商会副会长
东莞市辉达节能科技有限公司董事长 郑成功

两度易帜未矢志 旗开得胜终有时

——访广东省(东莞)江西商会常务理事、
东莞市永刚防腐设备有限公司董事长 杨勇

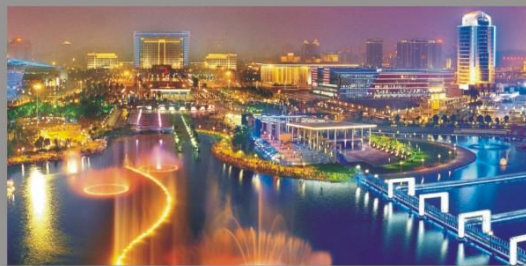


P50 赣鄱风情

物华天宝 中国最美的湖光山色——九江·庐山四海
承前启后通衢路、继往开来引江流
——九江未来城市发展之路

人杰地灵 从新起点走向新高度的中国股神
——段永平的股市投资之道

赣江鱼水 练黄金水道、筑伟大航程
——聚焦新时期江西省内河航运



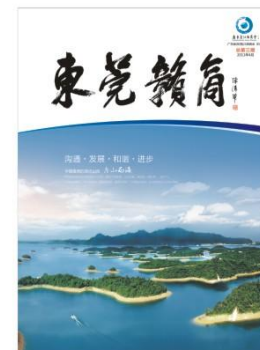
P66 莞事在线

探寻“十二五”期间东莞经济发展的战略重心
三大新兴行业与钢铁业成重点

P68 法律专栏

强化证据意识，确保生意安全

P70 会员登记表



主办
广东省(东莞)江西商会

编委会主任
滕 鹰

编委会副主任
张军生 徐地华 王东 程小华 杨清

编委
滕 鹰 张军生 徐地华 王东
程小华 杨清 何斌 陈文锋
罗会忠 张有良 吴桂成 王高兴
朱国华 熊新 郑成功 李向阳

主编
杨清

编辑
朱茵蕾 左丽琼 余露

助编·设计
Lando 蓝道
东莞市蓝道文化传播有限公司

地址：东莞市南城区鸿福路92号中环财富广场603室
电话：0769-2698 2280
传真：0769-2698 2230
邮箱：dgganshang@163.com
网址：www.dgganshang.com

策划设计：东莞市蓝道文化传播有限公司
电话：0769-2202 9880
传真：0769-2202 9881
E-mail: lando360@sina.com
http://www.lando360.com

声明：本刊为商会内部交流刊物；署名文章为作者个人观点，不代表本刊立场；未经许可，不得转载。



▲ 南昌八一广场

形势

江西金融市场活跃繁荣

2010年,江西省金融机构银行间市场累计债券交易量突破3万亿元;中期票据发行实现零的突破;非金融企业债务融资工具发行量呈倍增态势;质押式回购交易量达1.85万亿;种种迹象表明,江西金融市场业务种类多样,市场主体更加丰富,市场广度与深度进一步拓展的良好发展势头正逐步展现

2010年,在各项措施综合作用下,货币信贷增长从去年的高位逐步向常态回归,尽管银行体系流动性总体充裕,但利贷差收益空间逐步压缩。在此情况下,各金融机构不约而同把目光瞄准了金融行业新的增长点——中间业务和金融衍生产品。截至去年底,江西省金融机构银行间市场累计债券交易量达3.18万亿元,质押式回购交易量达1.85万亿元,现券买卖交易量为1.3万亿元。

银行业金融机构积极参与银行间债券市场交易,不仅增加了商业银行的中间业务收入和投资收益,改善了当前商业银行以贷款利息收入为主的单一收入结构,推动了商业银行业务结构由传统银行业向现代银行业转型,更为重要的是,也提高了其流动性风险管理水平,江西金融市场的安全和稳定水平得到进一步提升。

江西省首支非金融企业中期票据——“10江铜MTN1”于2010年9月在银行间市场成功发行,首期发行额20亿元,标志着江西省非金融企业在创新融资方式方面做出了新的尝试。短期融资券和中期票据是市场发行量居前两位的企业债务融资工具。债务融资工具是企业低成本直接融资的主要渠道,具有发行效率高、融资成本低、定价市场化等特点。市场人士认为,“10江铜MTN1”等的成功发行,在某种程度上表明江西省企业在金融市场上的影响力正在逐步提升。

江西投91.5亿元建抚吉高速

3月20日,抚州至吉安高速公路项目征地拆迁动员大会在南昌召开,据悉,计划今年7月份开工建设的抚吉高速公路投资91.5亿元。抚吉高速公路的建设,将结束崇仁、宜黄、乐安、永丰四县无高速公路的历史,然后再增加实施万载县、安远县高速公路建设项目,全省100个县(市、区)将全部通高速公路。

2011年江西省要开工建设井冈山夏坪至睦村、抚州至吉安、寻乌至全南、资溪花山界至里木以及昌樟扩建、昌九扩建通远试验段6个高速公路项目,建设里程472公里,其中新建里程373公里。其中,抚吉高速公路是今年新开工高速公路项目中的重点项目,抚吉高速公路的建设里程、投资额、工程数量,在江西省拟建的高速公路规划项目中均为最大

抚吉高速项目是江西省高速公路网规划中重要的地方加密高速公路,也是江西省对接海西经济区的跨省主通道之一。该项目东连福州至银川国家高速公路,连接规划中的资溪至抚州高速公路终点,沿线途经抚州金巢经济开发区、临川区、崇仁县、宜黄县、乐安县、吉安市永丰县、吉水县、吉州区等8个县区21个乡镇,终点接樟树至吉安高速公路,路线全长179.188公里。

抚吉高速项目采用双向四车道高速公路标准,整体式路基宽度26米,设计行车速度100公里/小时。全路线基土石方总量为3128万立方米;隧道5座共3088米,其中长隧道1座1045米;桥梁75座共18069米,其中特大桥3座共4545米,大桥43座共11774米;分离式立交29座,涵洞通道666道,服务区3处,互通11个,匝道收费站9个。抚吉高速项目计划今年7月份开工建设,共需征地约1.8万亩,其中耕地5524亩;共需拆迁各类房屋约6.38万平方米,拆迁电力、电讯线路约3.44万公里。

江西省高新技术产业跃上新高度

3月30日,省科技厅和省统计局联合公布了2010年全省高新技术产业发展状况。统计显示,2010年江西省高新技术产业多项指标实现新跨越,增加值增速达34%;高新技术产业产值和收入双双首次跨入3000亿元大关,实现利润总额和出口交货值突破200亿元。

截至2010年12月底,江西省高新技术产业共有规模以上工业企业1428家,占全省规模以上工业企业的18.13%,比2009年增加168家。新增企业主要集中在光机电一体化领域和电子信息领域,占新增企业数的六成。

增加值34%的高速增长,得益于各支柱领域和行业的强势推动。六大领域和32个行业中的31个行业增加值均实现全面增长,27个行业实现两位数增长,19个行业与去年同期相比增长提速。此外,鄱阳湖生态经济区内高新技术产业发展生机勃勃,区内669家规模以上工业企业实现增加值、利润总额和出口交货值均占全省五成左右。

高新技术产业已成为各地工业乃至国民经济的重要推动力。南昌、新余、萍乡三市增加值总量居前。其中,萍乡、新余两市高新技术产业对当地经济的拉动性尤为令人瞩目,萍乡市高新技术产业增加值占当地规模以上工业的比重为37.29%,占GDP的比重为16.33%;新余市高新技术产业增加值占当地规模以上工业的比重和GDP的比重分别为32.87%和14.08%,远远高于全省平均水平。



江西园区经济漂亮开局

4月1日,省中小企业局统计显示,今年以来,江西省94个工业园区延续“十一五”以来的良好发展态势,1至2月主要经济指标均实现两位数增长,其中利润总额增长最快,同比增长62.3%。尤为可喜的是,在鄱阳湖生态经济区建设的带动下,“鄱阳湖板块”迅速崛起,鄱阳湖生态经济区内39个工业园区,完成主营业务收入占全部园区经济总量的“半壁江山”,达56.1%。

1至2月,全省94个园区完成主营业务收入1522亿元,同比增长46%;实现工业增加值363亿元,增长18.9%;上缴税金58亿元,增长25.2%;利润总额84亿元,增长62.3%;出口交货值138亿元,增长31.8%。其中,鄱阳湖生态经济区内园区经济迅猛发展,全省34个主营业务收入过百亿元的园区中,该区就达18个,超过一半。前两个月,这个区域内工业园区完成主营业务收入855亿元,同比增长44.9%;出口交货值占全省园区出口总量的份额同比提高了6.1个百分点。

2010年赣企资本市场融资158亿元

据悉,2010年全年江西省首发上市企业4家,再融资企业6家,资本市场融资金额达到158亿元。横向比较,尽管新上市量与不少省份存在明显差距,但与本省往年比,去年全年直接融资总额、企业上市家数、再融资公司数量均创近年新高。上市公司质量不断提升,业绩出现大幅增长,大部分业绩指标好于全国平均水平。截至8日,从已公布年报的上市公司看,实现利润增长的占到七成以上。

在今年“两会”的工作报告中,提到加大直接融资比重,发挥股票、债券、产业基金等融资工具的作用。这意味着A股市场延续去年的形势,今年新股IPO节奏仍加快推进,企业上市融资的机会未减。3月8日从江西证监局传出消息,为推动企业加大上市融资的规模,江西省在加大上市公司资源培育的同时,今年争取多家企业首发上市,已有5家企业的IPO材料已报证监会审核。



八一南昌起义纪念塔

城事

南昌

六大系统国企改革基本完成

经过半年多的努力,南昌市非工口的农垦、粮食、农业、林业、水利、交通运输、商贸流通七大系统国企改革取得突破性进展。除农垦系统外,其他六大系统国企改革任务已基本完成,61090名职工得到妥善安置。

南昌市自去年启动非工口国企改革工作以来,按照“依法依规开好职工(代表)大会、确保改革资金如期到位、全面维护社会稳定”的步骤,以“一企一策、分口操作、统一政策、稳妥推进”为原则,改制工作顺利推进。南昌市还积极借助改革推动国企重焕生机。目前,75家粮食企业正积极筹划建设粮食加工、物流产业园,127家商贸流通企业正通过经营机制转换,进一步增强企业发展活力,37家企业正与相关大型知名企业洽谈合作。

房价同比增幅在10%内

3月30日,南昌市人民政府办公厅下发《关于公布本市2011年度新建住房价格控制目标的通知》,《通知》要求,各地区、各部门和各单位要认真贯彻国务院和本市各项房地产市场调控措施,实现调控目标。2011年度,南昌市新建住房价格上涨幅度控制在当年城镇居民可支配收入的增长幅度以内,同比增幅控制在10%以内。

业内人士指出,该目标过于宽松,容易实现。与其他城市相比,南昌的标准不算很高,因此南昌更改目标的可能性很小。2011年规定当地新房涨价幅度最小的是山西省晋城市,明确规定该市2011年新建住房价格(均价)同比增幅控制在6%以内,其次则为东莞确定幅度不超过8%。

九江

九江银行全力为小企业提供金融服务

日前,在中国银监会组织的2010年度小企业金融服务先进单位评选中,九江银行荣获全国银行业金融机构小企业金融服务先进单位称号。九江银行自成立以来把目标市场转向小微企业,把小微企业金融服务作为全行发展前行的突破口。

2006年9月,九江银行与国家开发银行、德国IPC国际金融公司成功合作,正式启动小微企业信贷业务,成为全国第三家、我省第一家拥有世界先进小微企业贷款技术的城市商业银行。2010年1月,中国银行业监督管理委员会正式批准筹建九江银行股份有限公司小企业信贷中心,并于当年5月正式开业。这是我省首家分行级小企业信贷中心专营机构,它的成立意味着九江银行专注的小微企业金融服务进入了一个新的发展里程碑。该行小企业信贷中心在总行授权下依托分行开展二级经营管理,将这一专营模式成功复制到瑞昌、德安、修水、南昌、吉安、合肥、抚州等地,不断强化小企业经营特色。



▲ 九江烟水亭

上饶

11项行业标准获国标认可

近日,上饶市由江西维东山设备有限公司和江铜机械铸造有限公司分别参与和组织制定的《辐射式水力旋流分级机组》、《铸造钢球》两项标准,通过了国家标准化委员会的专家审查,作为国家标准正式发布、实施。据统计,截至目前,由上饶市企业主导制定的国家标准达11项,地方标准26项。

近年来,该市高度重视标准化工作,制定出台了《加快四大产业采用国际标准的实施意见》,引导鼓励有色金属产业、新能源、机电光学和新型建材四大主导产业,采用国际标准进行生产,支持帮助凤凰光学、百勤异VC钠、德兴铜矿等一批优势龙头企业,制定国家标准和地方标准,推动上饶经济转型升级,为争夺“上饶制造”标准话语权打下坚实的基础。



赣州

5.5亿元多层线路板项目签约

日前,赣州中盛隆电子有限公司投资5.5亿元的,多层线路板电子产品项目签约仪式在赣州宾馆举行。第1期将在2012年3月完成固定资产投资2.3亿元,整个项目将在2013年7月左右竣工投产。该项目建成后,可以有效提高水西基地电子产业的配套能力,优化产业布局,推动当地电子信息产业的发展。

赣州中盛隆电子有限公司是由梅州市中联精密电子有限公司董事会成员在章贡区投资建设的项目。预计年产各种电路板180万平方米,年产值超过12.3亿元,其中第一期双面及多层电路板100万平方米,主营业务收入5.8亿元,年税1800万元;预计2期HDI电路板80万平方米,主营业务收入12亿元,年税3600万元。

新余

29个重大项目集体开工

3月29日,新余市一季度县(区)重大项目在新余高新区集体开工。本次集体开工的项目共有29个,总投资达180.29亿元。其中,投资亿元以上的项目达25个,涉及新能源、钢铁、新材料及现代服务业等多个领域。

本次开工的项目中,涉及新能源、钢铁、新材料三大产业领域的有16个,占开工总数的55.2%。这些项目投资规模大,科技含量高,带动能力强。其中,包括由江西赛维LDK公司投资85亿元、年内新增2000兆瓦多晶硅片产能项目,项目全部竣工达产后,年销售收入140亿元,实现利税14亿元,新增就业1.4万人;分宜县投资1.1亿元建设动力与储能电池产业园,重点发展锂电池材料、锂电池及下游产品,形成较为完整的动力与储能电池工业发展体系,产业经济规模达到260亿元等。

黎川

耐热陶瓷扬优成势

进入3月，黎川陶瓷产业生机盎然；国内最先进的耐热瓷生产技术成功引进，省内最高档的卫生洁具生产线亮相，一箱箱耐热瓷产品走出国门热销欧美……近年来，黎川大力支持陶瓷产业科技研发、自主创新、品牌建设和市场开拓，以“中国煲都”为推进陶瓷产业快速发展的核心目标，走出了一条黎川陶瓷发展的特色之路。

黎川先后在全国陶瓷产业基地佛山、泉州等地召开陶瓷项目推介会，相继引进了新海陶瓷、舒雅陶瓷等7家投资规模5000万元以上的陶瓷企业，引进了陶瓷原料、陶瓷花纸、陶瓷涂料、包装材料等陶瓷配套企业，从原料加工、成型、烧成、装饰、包装等方面进行产业分工，建立起资源共享、副产品互用的大循环圈。通过陶瓷产业的扬优成势，黎川县新型工业化进程得以加快推进。



永修

有机硅生态工业城规模初具

永修县以江西星火有机硅厂为龙头，先后引进了一大批依附于有机硅产业链的企业落户该县云山经济开发区，消化和处理有机硅单体副产物和废料，形成了“资源-产品-废弃物-再生资源”的循环经济模式。随着总投资80亿元的星火有机硅扩改一体化项目开工建设和部分车间相继投产，一座以有机硅为产业链的生态工业城正悄然崛起。

近年来，永修努力实现企业间废弃物的资源化。云山经济开发区现已吸引了嘉懿新材料、狮达科技、虹润化工等35家有机硅上下游配套高新技术企业落户，其中投产企业达26家，已开发有机硅下游产品60余种，产业关联度高达70%以上。在注重延伸有机硅产业链的同时，永修县还大力降低有机硅产品生产的能耗量，减少污染物排放，该县引进总投资亿元的天然气项目，对星火有机硅厂实现供气，园区内现正在建设日处理2.4万吨污水处理厂，将解决园区内所有企业污水达标排放难题。



青山湖区

22个重大产业项目开工

3月22日，总投资达60亿元的22个重大产业项目在青山湖区开工。涉及纺织服装、饮食、商贸、总部经济、产业园区等多个领域，平均单体投资规模达2.6亿元，其中，总投资10亿元以上项目2个，亿元以上项目14个。为民舢外机项目总投资10亿元，拟兴建成为我国冲锋舟舢外机研发制造基地，项目投产后预计年产值20亿元，税收1.5亿元。长隆国泰服装产业基地项目总投资3.5亿元，打造具有自主知识产权的高档服装产业基地，项目建成后可实现年产值10亿元，税收6000多万元。

转型 \ 改革 \ 民富

■ 解读十二五规划中民营企业的三大关键词

■ 文 / 本刊编辑部策划

解读政府制定的“十二五”规划，不难看出，无论是中央还是地方，无论是江西还是广东，无论是南昌还是东莞，都可以从中提炼出三大关键词：转型、改革、民富。这三个词所蕴含的深意，在不同领域的解读中，也能引申出不同的意境。对于民营企业而言，转型意味着产业从头到尾的升级，改革象征着经营从内到外的更新，民富代表着目标从己到众的扩展。我们深入解读三大关键词，就是在为将来的发展编织一张无懈可击的罗网，这张网会帮助我们，在历史长河中淘到最宝贵的财富。

转型：有商机也有挑战

转型是“十二五”规划的第一个关键词。目前正在经历建国之后的大转型，发展方式的转型，主要包括三个基本层次的转型。

第一是发展目标转型。原来只追求GDP物质财富的增长，那么今后呢，我们要更多地追求福利保障、公平正义、人民的幸福快乐这些东西，所以从物本发展向人本发展转型；原来主要追求大国，现在GDP成了世界老二了，已经是大国了，我们要向强国转型，强国是不容易的，GDP远远不够，人居、民主、教育、科技、法制、文化只有这些方面强了你才是强国。

第二个层次的转型，主要指发展途径和手段的转型，也包括一系列的内容，发展动力由主要依靠外需向主要依靠内需转型，而内需也有一个结构转型，原来新兴行业主要是依靠政府的投资，今后要更多依靠消费和民间投资来转型。此外，以往的发展主要依靠低技要素、搞“黑色发展”，今后我们要向依靠技术人力资本信息这些高技要素转型，向“绿色发展”转型，提高高端的高附加值产业内涵，发展自主品牌。

第三个层次，政府、市场、企业、政策都需要转型。有人会问，政府转型，要从哪里转到哪里去？我的理解是，要由原来的权力型的政府向服务型政府转型，要由原来的经济型的政府向社会型的政府转型。当初，我们建立了初级的市场经济，现在我们需要现代的、公平的、法制的经济，市场变了，企业也要调整，要更多地发展民营企业，发展中小企业。

“十二五”期间，对于大部分东莞的企业家而言（包括赣商），主要任务就是转型发展，包括两层含义：经济发展的动力结构转型、产业转型。原来经济发展动力的排序是这样的：出口、投资、消费，现在应该把这个结构调换一下，变成投资、消费、出口，为什么要这样？“十二五”时期，国际经济形势依旧不乐观，不能对出口寄更多的期望，必须要将主要经济增长的动力转到内需上去，这对东莞来说是非常时机，因为东莞的大部分企业长期以来都是外需型、出口导向型的产业，现在必须要扩大内需。

另外，在莞赣商还要做好产业转型，要从低端的低附加值产业转到高端的高附加值产业上去。具体说来，要改造提升制造业，积极培育战略性新兴产业，加快发展服务业，大力发展现代能源体系和综合运输体系，提升信息化的水平，发展海洋经济，还要大力发展现代农业——这里涉及到一些产业。

其中，三个产业值得赣商们特别关注：一是战略性新兴产业，这是我们产业结构升级的主要方向，也是走出国际经济危机的重要动力。现在，关于促进战略性新兴产业发展的政策已经出台了一些，还将继续出台；第二个产业是服务业，服务业的发展符合产业结构升级的方向，附加值高，还能解决就业问题，是提升我们国家总体产业竞争力的一个重要方向，所以要继续出台鼓励服务业发展的一系列政策；不过，尤其要强调的第三类产业是海洋经济。这是第一次在“五年规划”里把海洋经济提到一个新的高度，最近若干年，周边国家在跟我们争夺海洋权益上越来越激烈，而我们一方面要维护国家海洋的主权，另一方面，也要通过开发利用海洋资源来维护我们的海洋经济权利，所以要强调发展海洋经济。

绿色发展已经成为国家战略中的一部分，具体说来民营企业在“十二五”时期，要积极应对全球气候变化，有什么具体的举措呢，就是把单位GDP的二氧化碳的排放作为约束性指标纳入“十二五”规划。单位GDP的能耗，跟二氧化碳是不一样的，还有二氧化硫的排放和二氧化碳的排放，因为我们已经在国际社会彰显承诺，到2020年要将单位GDP二氧化碳的排放下降40%到45%，这是积极应对全球气候变化的实际行动，同时还要大力发展循环经济，加强对资源的节约与管理，加强环境的保护与治理，强化减灾、防灾能力等等。



改革：从认识渗入体制

第二个关键词改革，不管是你要民富也好，你要转型也好，根本的手段都是改革，民富是目标，所以我们“十二五”时期要有更大的勇气和决心推进改革。

赣商当中，绝大部分都属于民营企业的范畴，而民营企业在“十二五”规划的实施期间能否获得逐步发展，关键在于能否更好的培育出一种精神文明和市场经济的文化，而要想更好的培育资本文明和市场经济文化，有效提高企业化和专业化水平，在相当程度上还有赖于改革的深化。改革，同样会是新时期赣商群体需要关注的重要问题。

透过“十二五”规划五大目标，可以看到鼓舞人心的一系列措施。几乎每一个具体的目标和任务措施中都能找到民营经济发展的着落点。但是这些要转化为民营经济真正的健康发展，不能冷落了改革。

对民营企业而言，目前普遍的形势都是既得利益化，小富即安，容易满足，不思进取，这点恰恰与曾经江右商帮沉沦的原因相同。民营企业很难找到改革的劲头，并不意味着改革已经完成，不要改革依然可以发展。改革释放的生产力发展到一定边界的时候，事实上需要更加强大的改革空间。企业家精神的内核就是冒险，而这一点应该成为“新赣商”们的座右铭。没有一个组织能够替代公司、替代企业，就如同一个社会财富的增长，没有一种经济形态能够替代市场经济，因此，需要让民营企业更好的发展。

应该注意的是，民营企业改革的动力应在两方面形成合力：一是自身应突破思想认识和境界方面的局限；二是在于政府应大力推行改革。

在很多层面上讲，民营企业家的改革不完全是企业家与经济学家能推动的。说起社会责任，中国的民营企业家的社会责任不是裸捐，不是动捐，而是成为像微软这样伟大的企业。承担这样的社会责任，没有足够的资本文明的培育，没有足够的市场经济文化的培育，怎么可能？中国企业的任务是真正做到专业，真正做到有抗风险的能力，能够对人类有原创贡献。这在很大程度上也与企业家精神没有在非常好的机制下自由成长有一定关系。目前我们在这个阶段应该深化改革，真正把改革的杠杆用够用足，才能够给人民带来更有尊严的生活。

民营企业、民营经济在“十二五”期间要获得长足的发展，最重要的还是深化改革，还要在体制机制上有更好的突破，这是当下中国民营企业最应当承担的社会责任。

要讲措施的话，民营企业家在推进我国体制改革方面应有进一步作为。2009年9月份出台的“促进中小企业发展的29条”，2010年5月份出台的“新36条”，这都带有改革的气息。现在的风险在于这些条例能不能真正落到实处，能不能带动全方位改革的预期实现。这就需要我们的民营企业企业家大义凛然，大声疾呼，这个环节绝不能够冷落。

江西新余一角
烟水亭夜景



民富：把幸福留给人民

“减少贫困人口”、“城乡基本养老、基本医疗保障制度实现全覆盖”、“落实和完善国家助学制度，无论哪个教育阶段，都要确保每个孩子不因家庭经济困难而失学”、“绝不能让物价上涨影响低收入群众的正常生活”为民生问题，关系人民群众的切身利益，一直是两会政府工作报告的重中之重。站在“十二五”新起点上，政府工作报告对百姓最关心的民生问题做出直接回应，发出了提高人民幸福指数的强烈信号。

普通百姓幸福，就是通过就业、住房、医疗、教育、公平等身边点滴琐碎的事情去感受。追求人民幸福是经济社会发展的终极目标，是政府公共管理的重要职责。经济发展不是为了经济，而是为了发展；不是为了生产的数量，而是为了生活的质量；不是为了辉煌的数据，而是为了百姓的幸福。因此，经济发展提高了群众的幸福指数，才能得到群众拥护和支持，才能激发人民群众共谋发展的积极性，才能实现可持续的科学发展。

政府工作报告最大亮点就是改善民生，明确提出“让人民满意”、“把保障和改善民生作为一切工作的出发点和落脚点”、“全面改善人民生活”的要求。为了实现经济指标与幸福指数同步提升，报告不但有“国内生产总值增长8%左右”、“城镇新增就业900万以上”的发展目标，更有“居民消费价格总水平涨幅控制在4%左右”、“城镇登记失业率控制在4.6%左右”的刚性约束，体现了

保障和改善民生的坚强决心。“未来的5年，广大百姓的幸福感将越来越强烈。”

教育对提高人民幸福指数具有先导作用。政府工作报告指出，坚持优先发展教育。推动教育事业科学发展，为人们提供更加多样、更加公平、更高质量的教育。两会上，人大代表始终关注教育话题。他们普遍认为，教育，牵动着千家万户。站在每一位父母的角度，孩子是家庭的希望、是父母的寄托。让孩子享受良好的教育，是每一个家庭的头等大事，也是教育幸福指数的重要体现。

对人民幸福指数而言，教育幸福指数具有基础和先导作用。教育的人文价值目标是幸福教育，办教育就是要让群众在教育中得到充分的幸福体验，形成良好的幸福意识，提升增强幸福的能力。提高教育幸福指数、办好人民满意教育，有助于人的身心全面发展，有助于改善每个社会成员的生存、发展条件，从而带动人民幸福指数的提升。

要保障和改善民生，提高群众幸福指数，关键是要抓好落实。一方面，各级政府要把保障和改善民生作为工作重点，建立民生工程财政保障机制，制定符合实际、切实可行的路线图，既有中长期规划，又有阶段性目标，持之以恒地坚持下去；另一方面，广大群众要积极投身于经济建设和社会发展的伟大实践，团结拼搏进取，做大经济总量、建设和谐社会，进一步提高国家的综合实力和水平，为提高人民幸福指数提供源源不断的源泉和动力。

南昌生米大桥



方法：五个坚持与六大产业

“十二五”是全面建设小康社会的关键时期，也是我们国家重要的发展战略机遇期。所谓战略机遇期就是在最困难时期我们仍然可以保持中高速增长的速度，但同时，“十二五”也是我们国家社会矛盾的凸显期，因此，民营企业一定要看清十二五规划下的新形势。

对于赣商而言，需要注意五个坚持：

第一 坚持将结构战略性调整作为转变经济发展方式的总工作，经济结构的战略性调整跟经常说的经济结构调整有什么不同呢，那就是必须要有大的根本性的调整，而不是一般性的调整，这也是东莞现在迫在眉睫需要解决的问题，原来东莞的企业习惯了劳动密集型、低附加值的发展方式，现在大家感觉搞不动了，国际市场没有以前那么大了，附加值低了，市场的需求也发生了变化了，利润变薄了，所以大家削尖脑袋都炒房子去了。“十二五”时期，企业家们不妨把经济结构调整作为一个主攻方向。

第二 坚持技术进步与创新，这好理解，你要推行结构调整，尤其是战略性调整，就必须发展高技术、高知识含量的产业和产品。

第三 坚持将改善和保障民生作为转变经济发展方式的出发点和落脚点，也就是说转变发展方式本身并不是目的，我们真正的目的就是要改善民生，保障民生，对于企业来说就是要满足消费者的需要，承担社会责任。

第四 坚持将建设资源节约型社会和环境友好型的社会，比如要大力发展绿色经济、循环经济、低碳技术等等。

第五 坚持将深化改革，扩大开放作为转变发展方式的重要动力。

除此之外，对于想在其他领域有所建树的赣商而言，有六大产业值得关注。新能源产业。这个产业目前我国正在大力推进。如水电、核电、风电、太阳能发电等，也是全世界都高度关注的产业，我国有望在风力发电发展上走在前列。结合我国社会主义新农村建设，国家在给一定的政策支持，把智能电网建设起来，这个产业大有可为。环保产业，因为全球气候变暖，人们对环保的需求越来越多，环境好的房子价格高，这将能够酝酿出一个庞大的环保产业。文化产业，随着人们生活水平的提高，不但要有物质享受，还要有更高的精神追求，提高幸福指数，这方面的需求亦越来越多，包括教育培训、文化创意等。医药保健业，随着人们生活水准的提高，大家对健康的要求也越来越高，对医药和保健品的需求越来越强烈。这一产业的市场非常大。新一代IT产业，我国广电网、电信网与互联网正在融合，这一领域也一定存在突破的空间。现代都市农业，围绕城市中人们的衣食住行，发展现代化改革农业、观光农业、旅游农业等，已成为大都市周围的县市区发展的重点。

骄阳映春 花开三朵

东莞分会获广东省江西商会表彰

2011年1月9日下午，广东省江西商会第一届会员代表大会第三次会议在广东白天鹅酒店隆重召开，广东省江西商会副会长、东莞分会会长滕鹰、副会长程小华、副会长兼秘书长杨清等人出席了会议。会议由广东省江西商会常务副会长李希主持。

广东省江西商会常务副会长李希在会议中宣读了广东省(东莞)江西商会表彰决定，充分肯定了广东省(东莞)江西商会在过去一年中所取得的成绩，并颁发了荣誉牌匾、证书及奖金5万元。



广东省(东莞)江西商会代表出席省商会代表大会



- 1-2 广东省(东莞)江西商会秘书长杨清代表分会领取荣誉牌匾和荣誉证书及奖金
- 3 商会副会长程小华获“广东省江西商会优秀会员企业”称号

东莞分会会长滕鹰在会上以全票当选广东省江西商会常务副会长。滕会长在任职感言中谦虚地表示当选常务副会长是东莞分会领导班子集体的荣誉，这一职务并不是什么官，而是意味着更大的责任，更多的奉献。他表示，将一如既往地江西商会服务，维护和发展好这个平台，为振兴江右商帮，作出应有的贡献。他希望有一天江右商帮能成为神州大地第一大商帮，而南粤赣商则是其中最杰出的代表！



东莞分会会长滕鹰发表任职广东省江西商会常务副会长感言

在过去的一年中，东莞分会进一步完善商会建制，全面服务会员，工作成效显著。积极发展同珠三角其他市区赣商的友好合作关系，在珠三角经济社会发展一体化的大背景下，率先实现了与省商会和其他兄弟商会的联动，为赣商在整个广东影响力的扩大作出了重大的贡献。滕会长用行动和成绩见证了他的任职誓言。

此外，东莞分会副会长、东莞市汇融土地房地产评估有限公司总经理程小华被评为“广东省江西商会优秀会员企业”，常务副会长谢晓明为各优秀会员企业颁奖。



广东省(东莞)江西商会代表认真聆听会议内容

浓情商会 共享和谐

广东省(东莞)江西商会2010年总结表彰大会暨2011年迎春联欢晚会隆重举行



2011年迎春晚会上东莞市人民政府副市长严小康、东莞军分区政委刘卫芳与东莞分会会长、副会长祝酒

爆竹声声辞旧岁，梅花点点迎新春。2011年1月16日，广东省(东莞)江西商会2010年总结表彰大会暨2011年迎春联欢晚会在东莞国际会展酒店隆重举行。200多名会员及嘉宾共聚一堂，共同庆祝过去一年所取得的丰硕成果，迎接充满希望与活力的2011年。

东莞市副市长严小康、东莞军分区政委刘卫芳、东莞市邮政局局长陈明志、汕尾出入境检验检疫局局长兰敏、东莞市海关关长王庆华等党政军领导应邀出席本次会议。他们对广东省(东莞)江西商会在过去一年所取得的辉煌成就给予了高度评价，充分肯定了东莞分



广东省(东莞)江西商会会员合影

会在团结广大东莞赣商，提升赣商队伍素质，加强赣商之间的联系，引领赣商向前发展等方面所起到的重要作用。并对广东省(东莞)江西商会提出了殷切的期望，希望商会能借着“十二五”的东风，进一步推进赣商队伍的建设，为东莞的社会经济发展贡献出自己的力量。

庆典活动分为两个篇章，第一篇章为广东省(东莞)江西商会总结表彰大会。广东省江西商会常务副会长、广东(东莞)江西商会会长滕鹰先生作了《给力2011——开创和谐、共赢、发展的新局面》的主题报告。报告指出，2010年，广东省(东莞)江西商会主要做好了八大工作，积极服务在莞赣商，全方位地致力于商会建设，积累起了丰富的经验。2011年，东莞江西商会将继续给力，团结在莞赣商的力量，共谋发展，共铸辉煌，开创和谐、共赢、发展的新局面！

广东(东莞)江西商会副会长兼秘书长杨清汇报了一本商会2010年度财务工作。随后，表彰大会为四家获得“2010年度优秀会员”称号的单位颁发了荣誉证书和奖金，它们分别是：大山装饰工程设计有限公司、东莞市祥平纸箱厂、广东赋诚律师事务所、东莞市蓝道文化传播有限公司。

庆典活动的第二部分为迎春联欢晚会，晚会邀请了曾参加广州亚运会开幕式表演的杂技组合，为大家展示了神奇的力量；由华纳文华发展有限公司选送的东北二人转，无厘头的台词、夸张的动作、搞怪的装扮无不令在场观众捧腹大笑；由广东华坤建设工程有限公司选送的魔术表演，将大家带到了神奇的魔术世界；激动人心的抽奖活动更是将现场气氛一次次推向高潮，团结欢快的气氛感染了在场的每一个人。大家一边欣赏精彩的节目，一边祝酒畅谈。东莞市副市长严小康、东莞军分区政委刘卫芳、会长滕鹰、副会长们及其他嘉宾、会员们共同举杯，为去岁的成果干杯，为明年的希望干杯。在一片祝福声中，迎春晚圆满落下帷幕。

1 东莞军分区政委刘卫芳与商会领导合影
2 会长滕鹰与会员共同举杯，共贺盛事



2010.12.31



1 商会会长、副会长欣赏画展
2 商会会长、副会长与赣州书法家协会副主席梁铁合影

艺文共赏·书画承情

广东省(东莞)江西商会领导参加赣南名家书画展

2010年12月31日至2011年元月4日，在辞旧迎新的喜庆氛围中，“墨翰东江源赣南名家东莞书画展”在东莞市艺展中心隆重展出。本次书画展是由东莞赣州两地政协、文联联合主办，由东莞市美术家协会、东莞市书法家协会，广东(东莞)江西商会协办，由东莞艺展中心及东莞市嘉圣轩工艺品有限公司联合承办的。

东莞赣州两地领导、赣商同仁及商会会长滕鹰、几位副会长与十几位名师书画家齐聚一堂，切磋书法交流的同时也为书画爱好者现场挥毫，所展作品受到莞地书画爱好者的喜爱和热捧。这是江西书画名家首次集体亮相东莞展出，也成功地为加强赣莞两地文化做首次的深入交流。

2011.2.22

工商联动·服务立会

东莞市工商联(总商会)第九届七次执委会议隆重召开

2011年2月22日下午，东莞市工商联(总商会)第九届七次执委会议在东莞市会展国际大酒店召开。中共东莞市委统战部副部长、东莞市工商联党组书记卢寿维出席会议并发表讲话。

会议传达了《中共中央、国务院关于加强和改进新形势下工商联工作的意见》精神；审议通过了中共东莞市委统战部副部长、东莞市工商联党组书记卢寿维所作的2010年工作报告。选举产生了东莞市工商联(总商会)第九届七次执委会名誉主席、执委会常务委员、执委会执行委员。广东省(东莞)江西商会会长滕鹰当选东莞市工商联(总商会)第九届执行委员会执行委员，常务副会长徐地华当选东莞市工商联(总商会)第九届执行委员会常务委员。

会议认为，当前是实施“十二五”规划的开局之年，也是我市巩固“十一五”成果、加快转型发展步伐的关键之年。市工商联(总商会)要紧紧围绕市委、市政府的中心工作，充分发挥工商联的桥梁和纽带作用，把统战性、经济性、民间性有机结合起来，以促进民营经济发展为工作的出发点和落脚点，坚持服务立会，创新工作思路，改进工作方式，加快推动民营企业转型发展，为构建幸福东莞做出更大的贡献。

最后会议对2010年度和谐会员企业进行了表彰。



3 东莞工商联第九届七次执委会议现场 4 分会会长滕鹰当选执委会执行委员
5 分会徐地华当选执委会常务委员

2011.3.6

感恩奉献迎新季·务实奋进催芳华

广东省(东莞)江西商会第一届第三次会长办公会议圆满召开

2011年3月6日下午,广东省(东莞)江西商会第一届第三次会长办公会议在汇融土地房地产评估有限公司会议室如期举行。会议由广东(东莞)江西商会会长滕鹰主持,常务副会长徐地华,副会长程小华、杨清、张有良、吴桂成、郑成功等人出席本次会议。

会议首先对新加入商会副会长行列的郑成功先生表示了热烈欢迎。郑成功是江西省赣州市人,他的东莞市樟木头辉达节能科技有限公司在东莞乃至整个珠三角的节能环保企业中都名列前茅。会上,郑成功表示,自己一定会履行好副会长的职责,为商会的发展贡献自己的力量。

随后,与会人员听取了秘书处关于第一季度工作安排的汇报。各位出席人员就汇报内容发表了各自的看法和建议,会议气氛热烈。经过一番磋商,会议修正并通过了第一季度的工作规划和第二季度工作计划。

广东(东莞)江西商会第一季度工作重点放在3月份推出的商会会员卡上。这张会员卡由广东省(东莞)江西商会为会员们量身打造,持本卡既是对会员身份的识别,也可以免费进行法律(会计)咨询,参与融资策划,并享受合作

商家优惠折扣服务,是集等多项功能于一体的会员卡。滕鹰会长在会上多次强调,要重点把商会会员卡办好,不仅能够为会员提供便利,同时还可以提升江西商会的影响力,带动商会会刊的发行。

广东(东莞)江西商会在2月份期间,与“东莞市国际商贸平台”展开了合作,免费为会员企业开通并登录东莞唯一的国家级电子商务平台,从而为会员企业的产品推广与销售提供有力的支持。3月份广东(东莞)江西商会将修改财务制度,明确责任,分工到位,进一步将商会的财务制度建立完整。同时,商会响应广大会员的号召,在3月底组织一场篮球联谊比赛,提供给会员企业一个加深了解,增进友谊,互相交流的机会。

关于第二季度的工作计划,商会也做了周密而翔实的安排。4月份,商会将组织会员到消防局进行消防体验,学习消防安全知识,防患于未然。第三期《东莞赣商》杂志也将在4月份同广大会员见面。5、6月份,商会将计划组织举办大型的法律、财务以及健康与保健知识方面的讲座,从多个方面,满足与解答会员们在日常工作生活中遇到的难题,增强商会的凝聚力。

1 与会人员就会议议程展开热烈讨论
2 商会第一届第三次会长办公会议与会人员合影



2011.3.22



新闻发布会现场

东莞(韶关·惠州)产业转移工业园新闻发布会

2011年3月22日上午,东莞(韶关、惠州)产业转移工业园新闻发布会在东莞市会议大厦新闻发布厅举行。会议由东莞市产业合作办公室主任叶锦锐主持,广东(东莞)江西商会出席本次新闻发布会。

新闻发布会提出了从2009年到2011年东莞(韶关)产业转移工业园和东莞(惠州)产业转移工业园的建设和发展计划。借此机会吸引各商会及协会企业来工业园投资。

莞韶产业园

莞韶产业转移园副主任李敦华在新闻发布会上介绍,东莞(韶关)产业转移工业园是在原中山三角(浈江)产业转移园、韶关工业园和曲江经济开发区的基础上整合而成的,园区规划总面积为6.3平方公里(9450亩),入园企业涉及机械制造、玩具、电子、新材料、印刷包装、手袋等产业。园区道路、水电、绿化、亮化、排水等基础设施建设已经比较成熟。

莞惠产业园

惠州市龙门县县长、莞惠产业园副主任胡雪平介绍,惠州市与东莞联手,打造以原4平方公里的东莞桥头(龙门金山)产业转工业园为基础,整合周边符合土地利用总体规划的6.8平方公里建设用地,面积共10.8平方公里、首期建设为7.33平方公里。主导产业为:电子信息、服装加工、新型建材,辅助产业为轻工制品、物流,适度发展竹木加工业。

2011.3.23

立足当下思进取·放眼未来争潮头

广东省(东莞)江西商会组织赣商讲座学习

俗语有云“火车跑得快,全靠车头带”。企业想要在激烈的市场竞争中立于不败之地,企业的管理者必然要承担最为重要的角色。2011年3月23日下午,在东莞山庄会议厅,世华智业集团董事长、北京华夏管理学院院长、北京中新企业管理学院名誉院长姜岚昕,为企业家们带来了一场题为“领导解放,企业重生”的主题演讲。活动由广东省(东莞)江西商会组织,在莞赣商纷纷前往学习。

姜教授的讲座分为四个部分,由方法论入手,深入浅出地探讨了领导者如何真正成为企业的灵魂,其旁征博引、妙趣横生的讲演赢得了到场企业家们的阵阵掌声。

演讲一开始,姜教授就抛出了“聚焦原则”。聚焦原则包含了三个方面:首先是产品聚焦,企业应该聚集力量,针对一个品牌产品狠下功夫,而不是将精力分散开来,要避免“广种薄收”的局面出现,而应追求单位亩产的高效。其次是区域聚焦,在市场开拓上,企业家们要将优势资源集中在根基牢固的区域,避免盲目扩张造成的自我内耗。最后是客户聚集,“有时对待客户,放弃比说YES更重要,更智慧,更能体现价值。”他强调要用最优秀的人才,最好的产品和服务,投资最多的时间与资源聚集和倾注在少数客户上,保证盈利模式的持久。

2011.3.26



商会代表认真学习讲座内容

面对很多企业家提出“成功有没有捷径可循”的问题，姜教授认为，加快成功的方式可以通过不断更新自己的人际圈子来实现。

很多进入平稳发展期的企业家，都希望自己的企业能够将良好的状态一直延续下去。为此，姜教授提出“造物先造人，造人先造己”的理念。在他看来，企业要延续发展的动力，出色的接班人是至关重要的，企业真正的后劲和强大在于培养管理者的力度和速度。

最后，借着“个人气质决定企业气质”这一话题，姜教授进一步阐释了“领导艺术”带来的效果。“领导者的最高境界是为无而治。领导者不代表什么事都要做，而是把每件事合理地分配给适合的人选，当他们做出成果来时，再将他们的成果收集上来，就是个人的成果。”因此调动员工的积极性，就成为重中之重。他把奖惩措施比喻为一把双刃剑：“舍既是得，给就是拿，退既是进，让就是取。”最后，他用“小气等于小企，大气成就大企。”与在座企业家共勉。

通过讲座，既有利于广大赣商发现问题解决问题，也有助于加强赣商彼此之间的沟通交流，提高商会的凝聚力。

热烈祝贺广东正业科技股份有限公司松山湖科技园正式落成

2011年3月26日上午，广东(东莞)江西商会会员常务副会长企业广东正业科技股份有限公司松山湖科技园举办了盛大的落成典礼。

广东(东莞)江西商会会长滕鹰，常务副会长张军生，副会长程小华、杨清、陈文锋、张有良、何斌、罗会忠、李向阳等人出席了本次典礼。

广东正业科技园在松山湖投资一亿多元，整个园区占地17333亩，总建筑面积达36000平方米。主要以电子材料产品、精密检测设备、激光切割设备等精密仪器的研发为主，预计在三年时间内，达到四亿元的产值。



滕会长带领广东省江西商会出席人员合影

2011.3.27



以球会友 共同拼搏

热烈祝贺广东省(东莞)江西商会“汇星杯”篮球比赛圆满举行

2011年3月27日，由广东省（东莞）江西商会主办，东莞市汇星厨具有限公司冠名赞助的第一届广东省（东莞）江西商会“汇星杯”篮球比赛在东莞东城高级中学隆重举行。本届篮球赛旨在增进友谊、增强体质，为在莞的赣籍企业、同乡之间搭建互动交流的平台。

篮球赛召集了商会内部的十二支生力军参赛，另有参赛队企业、同乡会、裁判员、商会会员等共200多人观看了比赛。

本次篮球赛分为小组赛和决赛两个赛程，四个小组赛同时进行。比赛场面热烈紧张，扣人心弦，球员们精湛的球技、顽强拼搏的体育精神，赢得了观众的热烈掌声，由各企业组织的“啦啦队”，为场上的球员加油鼓劲，成为比赛场中一道靓丽的风景线。最终，广东华坤建设工程有限公司、东莞市运通工业器材有限公司、东莞江西省宜春商会、樟树东莞商会四支队伍以小组第一的身份出线。

当天下午，东莞玉兰中学室内体育馆上演了一场丝毫不逊色于“专业”比赛的冠军争夺战。加油声和喝彩声在体育馆内不绝于耳。最终，樟树东莞商会队技压群雄，取得冠军。广东华坤建设工程队取得亚军，东莞江西省宜春商会队取得季军。东莞江西商会会长滕鹰，冠军单位负责人、副会长吴桂成，副会长兼秘书长杨清分别为冠、亚、季军队颁奖。东莞市汇星厨具有限公司获得体育贡献奖。

本次活动充分展现了广东（东莞）江西商会及其会员单位良好的精神风貌，扩大了商会的影响力。同时也调动了参赛企业员工的激情，以更加积极饱满的精神状态投入到今后的工作中去。

- 1-2 球技对战，比赛现场
- 3 颁东莞樟树商会冠军
- 4 颁广东华坤建设亚军
- 5 颁东莞江西省宜春商会季军
- 6 颁东莞市汇星厨具体育贡献奖



2011.3.27

2011.4.1

热烈祝贺“东莞市质鼎装饰工程有限公司莞城分公司”隆重开业



商会代表齐聚一堂，共贺质鼎莞城分公司开业

2011年3月27日，由广东(东莞)江西商会常务副会长张军生、副会长杨清共同出资组建的“东莞市质鼎装饰工程有限公司莞城分公司”隆重开业，广东(东莞)江西商会副会长程小华、何斌、罗会忠等人到场祝贺。

东莞市质鼎装饰工程有限公司是东莞江西商会常务副会长张军生于2004年创建的，坐落于东莞大朗镇。公司形象一直朝气蓬勃、充满活力，在同行业中有着较好的声誉。新成立的“东莞市质鼎装饰工程有限公司莞城分公司”，公司的成立将成为东莞江西商会会员合作的典范。

广东省(佛山)江西商会筹备组前往我商会参观考察

2011年4月1日上午，在广东省江西商会秘书长黎勇、秘书姜美玲的陪同下，广东省(佛山)江西商会筹备组组长包杰军、副组长李勇、王乐栋等一行7人来我商会学习办会经验，受到广东省(东莞)江西商会会长滕鹰、副会长程小华、张有良及全体秘书处人员的热情接待。

广东省(佛山)江西商会筹备组组长包杰军表示，广东(东莞)江西商会自成立以来，一直坚持以为服务为本，利用多种渠道为会员服务，工作成效显著，为东莞市经济社会友好又快发展做出了积极的贡献。为了更好的借鉴东莞商会的成功经验，今日专程前来交流学习。

广东(东莞)江西商会会长滕鹰对包组长一行表示热烈欢迎。滕会长从广东(东莞)江西商会的组织架构到商会的管理制度、财务制度、工作安排等各个方面，向广东省(佛山)江西商会筹备组作了全方位的介绍，并结合会员通过广东(东莞)江西商会这个平台成功合作的案例作了形象的解说。最后，会长滕鹰用“沟通交流的桥梁，合作发展的平台，迈向成功的阶梯，温馨和谐的家园”这四句话形象生动的概括广东(东莞)江西商会的办会宗旨。

广东(东莞)江西商会与广东省(佛山)江西商会筹备组的此次的交流学习在愉快和谐的氛围中结束。广东(东莞)江西商会希望在今后的的工作中，能与更多的兄弟商会展开这样的交流学习活动，更好的实现优势互补、资源共享、相互信任、相互支持、相互借鉴，共同努力，合作共赢，扩大江西商会的知名度和影响力。

东莞江西商会与广东省(佛山)江西商会筹备组交流学习



2011.4.16



消防体验零距离 构筑企业防火墙 商会会员参观消防体验馆

2011年4月16日,广东省(东莞)江西商会长滕鹰、常务副会长张军生、副会长程小华、杨清、罗会忠、何斌、熊新及50多家会员企业,在东莞市消防局副局长苏炜龙陪同下,先后参观了东城海雅百货消防安全“防火墙”,及东莞市公安消防支队厚街大队消防教育培训基地,并在全国唯一一家消防模拟体验逃生中亲身感受了消防知识在应用过程中的重要性。

意义:加强消防安全为企业护航

近年来,随着社会经济的蓬勃发展,企业也呈现出了大跨越、大发展的良好势头,而企业消防建设作为保证企业安全稳定发展的重要保障之一,在企业的发展中起着越来越重要的作用。尤其是在构建社会主义和谐社会的新形势下,改善企业消防安全条件、提高自身防范火灾的能力显得极其重要。

据了解,全国近10年90%以上的重特大火灾都发生在单位,究其原因,主要是由于部分个别单位消防安全主体责任意识不强、消防安全规章制度不健全、企业内部消防设施不能正常运行、员工消防安全素质低下等原因造成的。只有把企业消防工作做细做扎实,才能提升企业防火能力,增强消防队伍服务企业建设水平,最终建立完善的企业火灾防控体系,构建和谐文明生产环境。

因此,新形势下进一步提高企业消防建设有着重大意义,此次参观学习正是广东省(东莞)江西商会组织的系列活动之一,旨在为了进一步强化商会企业消防安全教育,提高抗击突发事件的应变能力,能够迅速有组织的安全疏散,掌握正确使用灭火器以及逃生的方法,学习消防知识,体验消防技能,感受消防氛围。

现场:亲身体验逃生救助

当天,商会会员来到了位于厚街的消防教育培训基地,首先进入基地的消防教育展区进行参观。在基地黑色档案展区中,一个个血与火的案例让会员们感到震惊与痛心,他们也深刻认识到危险大部分都源自于日常生活中的疏忽,提高消防安全意识的理念也因此深入了每一个参观者的心中。

接下来,会员们又相继参观了火灾科普知识区、火灾预防扑救区与逃生体验区。通过展区内搭建有真实家庭场景,官兵利用多媒体手段模拟着火事件触发,用烟雾发生器、红色激光器、频闪灯及火场音效营造真实的火场环境。商会会员也在消防官兵的引导下,避开设置的逃生陷阱(如错误逃生门、仿真电梯等),从带有消防标识的正确逃生门离开,亲身体验了一次如何“逃生自救”。

“逃生自救体验”结束后,商会会员在消防官兵带领下,来到紧急救助展区参观。消防官兵针对展区内放置的人体硅胶模型展开讲解,使得商会会员学到了一些安全事故发生后,如何展开紧急救助的知识,如何将损失控制在最低。会员们也再一次能够通过亲身实践,学习到急救知识,消防部队先进的装备和官兵高素质的业务技能讲解也让参观的商会会员大开眼界,深表钦佩。



2011.4.16

久酿企业文化 香飘四季八方

商会会员参观正业科技有限公司企业文化建设



反响：消防安全建设刻不容缓

结束了体验馆内的参观，商会会员又马不停蹄地来到消防大队的综合应急救援装备库，查看了按“地震灾害”、“洪涝灾害”、“交通、化学品灾害”、“单兵跨地区灾害增援”四大模块进行整合的器材装备配备情况，观看了综合应急救援器材装备展示。部分商会会员还在官兵帮助下站上了39米高的云梯，亲身体验了一回消防员高楼救火的感觉。

消防部队的官兵还安排商会会员进行现场灭火的尝试。平日里随处可见的灭火筒，会员们拿到手中却不能自如使用。不少商会会员都感叹，公司楼道里的灭火筒一直放置在那里，从未使用过，不知道真正操作起来还有这么多的问题。这些小的细节，却很有可能在关键时刻导致严重的后果。体验活动接近尾声时，有部分商会会员还在教官帮助下参与了一下攀岩活动。

此次消防教育培训基地体验活动，除了使商会会员们切实感悟了消防、了解了消防、认识了消防，更进一步增强了消防部队与社会的沟通交流，进一步树立了消防部队在人民群众心目中的良好形象，重要的是极大地增强了商会会员的消防常识与消防安全方面的意识。

商会会员纷纷表示回到企业后，要多开展相关的消防讲演活动，让每一位员工不仅了解到预防火灾的重要性，更要切实掌握消防器具的使用。并逐步建立健全消防安全制度，建设起相应的消防安全岗位，从小处入手，切实为企业将来持健康发展增添了一堵消防安全墙。



2011年4月16日上午，广东省(东莞)江西商会会长滕鹰、常务副会长张军生、副会长程小华、杨清、罗会忠、何斌、熊新及50多家会员企业一行人，来到商会常务副会长徐德华的广东正业科技股份有限公司，参观了正业科技有限公司的企业文化建设和别有风情的石源馆。

长期以来，广东正业科技股份有限公司一直致力于企业文化的建设。确立了鲜明的企业宗旨与正业精神，并使其贯穿在企业的发展历程当中。正业科技股份有限公司拥有自己的报刊、文化动态与新闻发布平台、正业之歌等，这些细节都极好地将企业文化融入进每位员工的工作生活当中。

商会会员在参观的过程中，都深深地被正业浓郁的企业文化所感染。在正业科技的企业文化展示馆内，不仅有关于正业科技发展历程的详尽介绍，还有所涉及行业的科技进化史等方面。展厅布置的简洁大气，文字与实物结合的恰到好处，仿佛一座妙趣横生的课堂，使得每一位来此参观的人都受益良多。石源馆是正业的另一大特色，在这里收集了种类繁多的石料，其中不乏珍贵名品，石源馆是对正业精神的一种升华时的体现，正业科技赋予了石头新生命力，石源馆的收藏也体现了企业精神中坚毅、务实的一面。

“冰冻三尺非一日之寒”，正业科技深厚的企业文化让商会会员们都感慨颇多。在全社会提倡文化建设的今天，正业科技的榜样作用是显而易见的，通过此次参观活动，很多会员都表示加深了对于企业文化的理解，它不仅仅是对于产品的宣传，更是一种核心竞争力的培养。加强企业文化建设，将企业打造为内外兼修的实力战队，已经成为每一位赣商的希望，商会也会在今后的工作中，帮助会员企业打造好各家独有的企业文化。

从迷彩绿到环保绿

访广东省(东莞)江西商会副会长、
东莞市辉达节能科技有限公司董事长 郑成功

□ 本刊记者: 道谷



他和英勇打击外来侵略者的民族英雄同名,小时候这个名字曾给他带来压力,长大后他也曾改名郑礼平。在商场打拼的过程中,他逐渐体会到了这个名字的深意,里面既有父母望子成龙的期盼,也包含着对自我的一种督促。他,就是郑成功,现任广东省(东莞)江西商会副会长、东莞市辉达节能科技有限公司董事长。



英雄梦：血液中不灭的军魂

也许是冥冥之中有天意,郑成功和历史上的民族英雄一样,也有着浓郁的英雄情结。祖籍瑞金的他,受革命先烈传统的影响,小时候的郑成功就希望能成为一名军人。1990年,年满18岁的他如愿奔向了绿色的军营,成为了一名光荣的人民子弟兵。

四年的军旅生涯,锻炼了郑成功的身体,更磨练了他的意志。部队铁一般的纪律作风融进了他的血液,使他在面对任何的危机情况下,都能保持一颗冷静坚定的心。部队的历练带给了他以天下为己任的豪气,使他拥有了更为广阔的视野与胸怀,支撑着郑成功走过了荒芜走向了繁华。离开部队以后,郑成功也一直坚持着每天长跑的习惯,在保持身体良好状况的同时,也锻炼出了非凡的毅力。

1994年从军队退伍的郑成功回到了家乡,成为了粮食系统的一名职员,“一张报纸一杯茶”的日子让他感到空虚和乏味。模式化的生活让郑成功越发的感到毫无发展前景的痛苦和不甘。90年代中期,正值“下海经商”的大潮,好男儿志在四方,胸中涌动着无限激情的郑成功决定要出去闯荡一番,像每一次远行军那样,郑成功打好背包踏上了充满未知与希望的征程。

以诚待人：销售人员的生存之道

在战友的召唤下,郑成功第一站来到了广东顺德。有过部队经历的他,最适合的工作就是保安。第一次找工作的郑成功四处碰壁,招聘人员对他冷嘲热讽,让他回家照照镜子再来。社会的现实与残酷深深地刺激了郑成功,也让他明白了只有先让自己变强,才能去改变环境的人生道理。

在顺德始终没有找到好出路的郑成功,不愿再麻烦战友,只身来到了东莞。经过努力,郑成功在一家合资企业里找到了一份保安的工作,有了一个落脚点。那时大多数保安对于上门推销产品的业务员都充满了敌对情绪,但郑成功却跟这些业务员交起了朋友。凭借自己与这些走街串巷的业务员之间建立起来的良好关系,郑成功开始收集掌握大量的信息,短短一年内,他就渐渐摸索到了销售行业的关键所在,同时也完成了他人生的第一次职业转换,成为了一名发电机行业的销售员。

部队培养了郑成功坚持不懈的性格,既然选择了,就一定要把它做到最好。业务员靠的就是这种积极、不轻言放弃的态度。郑成功几乎跑遍了东莞所有的镇街,这期间所遇到的挫折更让他深刻体会到生活的不易。郑成功印象最深刻的是他的第一单生意:“当时在凤岗,中午11点我找到一家厂子,大门虚掩着,敲了半天门也无人理睬,正当我推门进去的时候,从里面突然冲出来几个保安,拿着榔头之类的家伙,二话不说把我打了一顿,脚都被打伤了。”



又痛又气的郑成功脑海里不停地闪过放弃不做的念头，迷茫中的他走上了公交车，等待命运的车轮将他载回到生活的原点。突然，郑成功猛然惊醒，车开之前又窜了下去，他不愿就这样放弃掉自己。连中午饭都没吃，郑成功就留在凤岗的工业区里一家一家打探，走了一个下午，恰好遇到一家工厂要搬迁，需要做发电机的搬迁与调试。就这样郑成功接到了人生的第一份订单。随后，在拆解电机的过程中，配电柜因为摆放不当倒了下来，郑成功奋不顾身地冲上前去，用身体挡住了配电柜，手指上却留下了无法磨灭的伤疤。郑成功就是这样通过实际行动来维系好和每一个客户的关系，这份给了他第一单生意的工厂，因为他的真诚和实干和他一直合作了十几年。

成功与失败，往往就在一念之间。做成第一单生意后，郑成功信心大增，他一边四面出击，一边开始给自己制定目标与计划，并在不断实践的过程中，摸索出了一套和客户打交道的理论来。郑成功说，他在走访客户之前，都会先假设这个厂就是自己的客户，这样的预先设置的立场就会使他在和客户沟通时让人感觉亲切，也能体现出自己势在必得的自信。这样的方法加上勤奋的态度，使得郑成功在业务员之路上越走越顺。

自主自新：越走越宽的节能之路

1996年，郑成功离开了原来的发电机房，开始自主创业。起步阶段的他可谓一无所有，一个人租了间一室一厅的房子当做办公室，从上到下就他一个人。从原来的企业离开后，郑成功并没有把客户资源带走，他当时有的只是销售方面的经验和对于电机行业市场的了解。

当时的电网建设还不健全，工业用电价格居高不下，很多企业都是通过自主发电来维持生产。发电机需要定期维护、检修，才能保证其良好运转，从而为工业生产提供电力。郑成功看中了这里的商机，开始从提供电机服务起步，并足部拓宽事业的规模与范围。

无论是给人打工，还是自主创业，郑成功始终保持着那份真诚与坚持。起步阶段，他没有像很多人那样去抢原公司的单，而是去开拓新业务。他始终以诚信立身，赢得

了业界的口碑。有一次，他去一家之前合作过的企业，老板竟然当着全体办事员的面把郑成功抛起来介绍给大家，这让郑成功感到既荣耀又骄傲。自己做的不只是生意，也是情谊。

2003年，郑成功的企业辉达正式健全了自己的装配、销售模式，向行业的上下游分别迈出了坚实的一步。2005年辉达在长沙成立了分公司，2006年又在南宁成立了一个装配厂，从而构成了以东莞为销售、服务中心，以南宁为装配中心，内销为主，同时连接东盟，瞄准国际市场的战略布局。2007年，以从事电机为主的辉达开始把注意力投射进了节能科技行业，尝试跟其他厂商合作生产空气热水器、沼气、风力、太阳能发电机等环保产品。之所以选择节能环保行业作为企业新的方向，郑成功有着他自己的考量：“在今天，全球提倡低碳环保的大背景下，节能环保型企业是大势所趋。这是一个需要技术深挖的行业，要投入大量精力和财力在这个领域，虽然资金的回笼可能不会很快，但随着人们认识的提高、市场容量的扩

充，企业所经营的项目范围会越来越宽的。而且，政府对于这个行业也给予了很大力度的扶持，例如在用电费用的补贴减免上。”

少小离家老大回，当初立志不闯出一片天地就不回家的郑成功，觉得自己是时候为家乡做点贡献了。2009年9月，他被评为赣州十佳赣商之一。郑成功坦言，自己在接受奖牌的那一刻，内心很惭愧，因为其他九位“十佳”的生意重心都在江西，这才是真正在为家乡做贡献。从那时起，郑成功就立志要为家乡的建设尽一份力，今年，他的分公司在家乡赣州开业，迈出了他回报家乡的第一步。广东省江西商会东莞分会的成立，更是一件令郑成功无比兴奋的事，成立的那两天，他兴奋地两夜都睡不着觉，之前曾参加过惠州江西同乡会的他像是一下子找到了“家”的感觉。在郑成功看来，和自己从事的绿色环保行业一样，广东省江西商会东莞分会的成立也是时代选择的产物，他会和广大赣商一起，让协会在东莞的土地上根系蔓延，枝繁叶茂。



两度易帜矢志 旗开得胜终有时

访广东省(东莞)江西商会常务理事、东莞市永耐防腐设备有限公司总经理 杨勇

□ 本刊记者: 道谷

他身上有冒险家的精神,对很多人而言,生意场是一片深不可测的大海,但对杨勇而言,却犹如自家后院的池塘,任他畅游其间。虽然也曾呛过一两口水,虽然也曾航道偏差,但他始终不曾收起风帆,这风帆象征着杨勇心中对于事业的执着,也象征他对于成功的殷切向往。



商海沉浮: 勇往直前的探路者精神

杨勇身上有一种商人的天性,胆子大,爱冒险,热衷挑战未知的领域,敢于做决定,做自己喜欢做的事情。他离开学校时,正值下海热潮,在改革开放春风拂过的土地上,个人创业的萌芽正茁壮成长,个体户不再是投机倒把、朝不保夕的代名词,而是逐渐成为人们实现理想生活的另一种途径。血气方刚的杨勇开过矿,办过加油站,20多岁就已经把经商当作自己通往成功的康庄大道。

杨勇在县城开办了一家装饰公司,虽然比县里的一些老牌装饰公司起步晚,但凭借着先进的理念和精心的经营,杨勇的装饰公司一步步赶超了其他竞争者,包揽了很多事业单位与政府的装修工程,赢得了广泛的口碑。三年多的时间里,杨勇和他的装饰公司成为了县城装修行业的一种标准。

小小的县城如同一块不大的画纸,很快就被杨勇手中的画笔所填满。因此,他又画笔伸向了更为广阔的天地。1999年,一位上海的朋友建议他来沪发展,大上海的繁华深深地吸引了杨勇,早就想到外面发展的他毅然从赣江边来到了黄浦江边。上海拥有更多的机会,但也存在着更激烈的竞争,因为对市场缺乏了解,加之理念上的差异与不足,杨勇在上海的装饰生意并不顺利。亚洲金融危机的暴发更令他的企业雪上加霜,一年不到的时间里,杨勇亏了将近二三十万,他遭遇到了人生中第一次的生意挫折。

杨勇离开了曾带给他自豪的装修行业,也离开了丝毫没带给他优越感的上海,南下广东,在一位朋友的介绍下,做起了模具生意。对杨勇而言,这是他的第二次创业,在一个完全陌生的领域。开办模具厂后一段时间内,

杨勇才对这个行业开始慢慢熟悉起来。经过一年多的努力,杨勇的模具厂步上了正轨,效益逼近百万。正当他松了一口气时,却又遭遇了一场毁灭性的灾难。因为缺少防范意识,一个客户撬走了他厂里一名关键的技术人员,使得厂里一种高附加值产品无法生产,造成了将近百分之八十的损失,杨勇只好把厂子转给了别人。

之后杨勇又从事过一段时间科技含量较高的模具加工,尝试用它们来代替一些进口模具在市场中的高占有率,但始终没能达到预期的效果。这两次创业,杨勇明白了一个道理,除了要对自己从事的行业有所了解,还需要紧密把握市场的脉搏。他发现,模具行业前期投入大,生产的产品较为单一,面对客户需求受限,很难及时根据市场供求转向。此外,模具市场也存在着恶性竞争,经常有技术人员从原来的厂子里跳出来,自己购买一些设备就开始生产,一味地压低价钱来争取客户,使得利润空间不断被压缩,这些因素都影响了模具行业的健康发展。

杨勇不愿在一条越走越窄的路上徘徊不前,他把目光投向了相邻的道路上。这次他没有再像之前那样贸然突进,而是谨慎经过了几个月时间的市场调研与评估,2007年杨勇创建了东莞市永耐防腐设备有限公司,致力于滚塑工艺在塑料制品上的应用生产。虽然是生产塑料制品,但和传统的注塑、吹塑不同,滚塑工艺属于新兴行业,它高效节能特点符合社会发展过程中对于环保日益提高的要求,所面对的客户群体范围也更加广泛。杨勇正是看中了滚塑行业这种可持续发展的特性。



永耐新厂房规划鸟瞰图



路行八方：市场前景日渐广阔

新的企业建立过程中，杨勇依然要面对之前每一次创业都遇到过的问题，甚至付出了比之前更为惨痛的代价。不仅仅是杨勇，对很多从事化工材料生产的人来说，滚塑工艺都是一项全新的挑战，没有太多可供参考与模仿的对象，一切只能摸着石头过河。正当杨勇在为技术与客户的开拓绞尽脑汁时，又一场更大规模的金融海啸让他的企业处在风雨飘摇之中。资金实力的匮乏、规模上的局限导致了抵御风险上的弱势；市场萎缩的同时，原材料又在疯涨，而作为生产者又无法把额外的支出转嫁给客户。种种困境让杨勇感到无助，他似乎又嗅到了曾经黄浦江畔江风中那一抹冰冷的气息。

2009年底，杨勇的企业处在了最困难的一个阶段，资金无法回笼，原材料供应被迫中断，员工工资都发不下来，杨勇每天为筹集资金急的饭都吃不下。虽然他内心坚信自己的企业一定是有前途的，但这个时候，迫切需要外界的力量来助他一臂之力。可喜的是，在这样一个艰难的时刻，广东省（东莞）江西商会会长滕鹰向他伸出了援手，当他听说杨勇的需求后，马上给他汇来了急需的资金。在那样一个人人自保的时期，滕会长却慷慨解囊，这

让杨勇十分感动，也正是这笔救命稻草般的资金，让杨勇的永耐将危机化为转机。

2010年，金融风暴余波渐平，杨勇的企业逐渐复苏，客户不断增多的同时，客户的需求也越来越多。滚塑工艺是一只“百宝箱”，通过它能生产出各种不同的塑料产品，满足不同客户的各种需求。滚塑工艺最大的特点在于对塑料产品性能的提高，而且在产品开发的前中期投入成本降低，能及时满足客户需求，应用面更广，包括家庭用品、照明设备、企业装备等等。在国内，具有相关技术的专业生产队伍还比较少，杨勇和他的企业是其中极富竞争力的一支。

为了适应市场的节奏，杨勇在企业战略布局的初期，经历了大胆的尝试。目前，永耐防腐设备有限公司最大的一个客户是中石油，当时为了提升技术开发产品，杨勇下血本投入了大量人力、物力和财力。在很多供应商都退缩的时候，杨勇却迎着巨大的风险而上，他花了八个多月时间去开发模具，先后投入了几百万的资金，在那段只投入不产出的时间里，杨勇始终处于一种紧张的状态，就像个考完试在等待成绩的孩子那样备受煎熬。好在他的决定是

正确的，目前能满足中石油需求的供应商只有三家，而他的企业排在第一位，他的产品销往全国的同时，也因中石油这艘巨擘而拥有了更好的前景。

现在，杨勇和他的永耐专门为中石油定制加油站九大系列产品；除此之外，永耐还生产化工市场相关企业的产品主要有管道衬塑、化工运输槽车、化工大型储罐，民用储罐、中高档家庭休闲灯饰、花盆、全套桌椅及儿童游乐设施等相关大型塑料制品。在永耐的基础上，杨勇还创办了自己的滚塑制品品牌——启民，在原有工业用品生产的基础上，又将生产范围延伸至民用行列。启民滚塑制品获得了多项国内发明专利，并获得了相应的政府补贴。

对于未来，杨勇有着清晰的规划，依据市场状态，他打算分两步走。首先是巩固企业的竞争力，对外以加工为主，对内进行新产品的开发和技术的更新，后续逐步由加工向自产自销转变，推出自己的品牌，建立起自己的销售网络。而推出的产品，将会主要以国内需求为定位。由于吃过技术人员外流的亏，杨勇特别注意为工人和技术人员营造良好的企业氛围。他通过利用股份制来笼络核心人员的心，使他们对永耐产生强烈的归属感，同时，他还通过

一系列的培训，以自我技术提升为方法，将原来从事注塑、吹塑的工人转化为滚塑工人，从而培养出更多的技术人才。

杨勇坦言，自己做生意这二十多年来，一直风风火火，但从创办永耐的那天起，他才真正感受到作为一名成功的企业家，要去应对的问题实在是太多太多，自己需要提高与增强的地方也不少。但这些对杨勇来说并不是困扰，相反却是最好的动力，他总是勇于挑战自我：“自身的信念很重要，决定你能否做好这些事。”

东莞对杨勇而言，有各种滋味，有创业初期的兴奋，也有遭遇挫折的颓败，有起死回生的庆幸，也走向辉煌的喜悦。对于东莞的投资环境，杨勇十分放心，这里没有莫名其妙的摊牌收费，企业相关的创业链也很成熟，唯一美中不足的是，当年一个人拼搏时，心中会时不时泛起一种孤独感，遇到困难时缺少“家”的温暖。广东省（东莞）江西商会的成立，完美地弥补了这一缺陷，它让杨勇感受到了“家”的温暖，这里面不不仅包含了对滕会长曾经相助的感恩之心，也包含了杨勇对于家乡的那份诚挚与热爱。他表示自己将会借着东莞江西商会这个平台，不遗余力地为家乡，为家乡人去贡献自己的一份力量。

庐山西海

中国最美的湖光山色

江西·九江·庐山西海

庐山西海规划总面积680平方公里，湖内千岛落珠，山水交融，属国家一级水质、一级空气，由莲花城景区、青石湖景区、桃花溪景区、鹿角尖景区、百湾迷宫景区、红岩潭景区六大景区组成。





九江西湖风光

承前启后通衢路 继往开来引江流

■ 文 / 于思

九江未来城市发展之路

九江对于江西省的优势是历史的、久远的。早在民国初年，孙中山先生就在《建国方略》中指出：“九江将成为江西富省之唯一商埠，中国南北铁路之一中心”。国务院发展研究中心论证认为：九江最有条件成为京九中段新的经济制高点。江西省政府常务副省长吴新雄用“五个不可替代”，更是把九江在江西的发展战略价值表述得淋漓尽致。九江的城市发展，不仅仅是一座城市的使命，而成为江西在对沿江长江经济带进行战略布局的一枚重要棋子。

不可替代：九江发展的地缘优势

九江开发历史较早。夏、商时期，九江属荆、扬二州之域，春秋时九江属吴之东境，楚之西境，因而有“吴头楚尾”之称。途通五岭而势据三江，秦划三十六郡已有九江，三国时期吴国水军基地柴桑，此后九江又有柴桑、浔阳、汝南、浚城、德化等古称，但主要以九江、柴桑、浔阳、江洲著称于世。唐宋明清时期就有“四大米市”、“三大茶市”之一和“鱼米之乡”之美誉。

九江位于长江与大京九线的交汇点，是上海到重庆的中点，与湖北、安徽隔江相望，西接湖南，历来是赣北、鄂东、皖西的物资集散地及水陆空交通枢纽。江西的第一条高速公路—昌九高速，就是对九江经济地位的充分体现；连接长江天堑的九江长江大桥和京九铁路的相继贯通，更是将九江从江西的层面提升到国家的层面上，使九江在长江中游的战略区位优势提升到仅次于武汉的地位。

1998年大洪水之后，国家投入20亿把九江堤防修建得固若金汤，解决了九江水患，这为九江的安定发展创造了前所未有的条件。国家发改委关于过江通道发展规划座谈会上提出，九江长江段将再建三座过江大桥，这样九江对于相邻四省融通力将大大加强，也从国家经济地理战略层面将九江推到了前所未有的高度。一句话，九江集万里长江，千里京九、名山名湖名城等众多令人羡慕之优势于一身，可以说九江在区位条件上具备了快速发展的一切要素。

九江港口地理位置优越，集赣江水系入江以及鄱阳湖于一身，加上方圆几百公里的经济腹地，集装箱运输需求量大，具备开发内河集装箱运输的条件。内河水运具有占地少，运量大，能耗小，成本低的优势，对江西地区的部分河流进行改造，即可充分发挥这一优势。港口以人流、物流支撑，一个港口的发展有赖于广大经济发达的腹地作为其货物集散来源，腹地的深广、繁荣在很大程度上决定着港口的兴旺发达。腹地经济发展有利于综合运输的集疏运系统是港口发展的基础，所以一个港口城市要在激烈的竞争中脱颖而出，同腹地经济的发展是密不可分的。

按照规划，九江港集装箱运输以中转运输为主，服务范围长江北岸，南岸市镇，特别是南昌、景德镇、宿松、武穴等，扩展到长江下游和沿京九线的安徽、湖北、湖南、河南等省的大部分地区。改革开放以来腹地内地区经济已有较快地发展：“三资”企业后来居上，发展迅速；外向型经济发展战略已发挥出巨大威力；地区经济产业结构趋于合理；区域经济一体化正在逐步形成。

打磨硬底子：领航区域经济发展

九江市城市规模偏小、产业支撑不够强、集聚和辐射能力较弱、管理体制不顺等问题也日显突出。如何把九江城市产业做强、规模做大、功能做优、环境做美，增强九江的综合竞争力，形成区域经济的成长极、集聚中心和辐射中心，以九江的大发展实现区域经济整体竞争力的提高，实现区域经济的跨越式发展。

首先要加快九江区域物流中心建设的步伐，沿江加快仓储—加工区一体化的建设和政策扶持力度，要加大人才投入、设施投入和研发投入，加强电子数据交换系统、全球卫星定位技术、计算机互联网络、电子商务技术在区域生产经营中的实际应用，与客户建立互动关系，提供超时空服务，使物流中心融入沿江城市大供应链系统，以保证现代物流快速顺畅地通过。要遵循总体规划分步实施的原则，第一阶段实现智能化的信息处理；第二阶段实现物流、资金流、信息流的高度统一，实现决策支持系统，建立高效的业务分析模式；第三阶段实现与其他长江港口之间的统一的数据交换服务系统，完成信息港的建设。

建设中的九江



快速轨道交通系统。九江必须抓住机遇,大力实施“公交优先”的交通政策,加快建设以九江为核心,以沿江经济带为主轴,以南昌至合肥、武汉至南昌、武汉至合肥为发展轴,向整个沿长江区域辐射的网络状的城际快速轨道交通系统。同时要确立起与快速轨道交通相耦合的城镇发展模式,通过轨道交通优化城市群空间结构,促进产业结构调整 and 国民经济发展,特别是加强九江市到达长江北岸市镇(黄梅、宿松等地)的通达程度。加快以交通为重点的基础设施配套建设,不断增强城市的吸引力、辐射力和带动力。

九江外向型经济与全国相比,与长江沿岸同等地区相比,与本省赣州市相比,都有较大差距,总量还较小,外向度还较低。为此,要改革九江码头的投资结构,吸引海内外各级财团加强对九江外运码头的投资和建设,改善九江港硬软件的配套建设,把九江港建设成为名符其实的公共码头。

以九江港口开发为突破口,捆绑上海、宁波等海港,抓住中远集团等航运运输龙头企业,积极发展江海联运,实施一体化运输战略。一是差别化发展,处理好九江港与武汉,以及长江沿岸其他航运中心的关系。九江港由于其特殊的地理位置,在今后的发展中具有很大的潜力。从目前情况出发,确定“配套港”、“组合港”的定位。加强对外运码头的改造建设步伐,扩大集装箱运输能力,九江是国际集装箱的可运抵内河港口之一。从长期看,随着国民经济的“集装箱化”,集装箱运输具有很大的发展潜力。尤其是联运集装箱运输的能力方面会有很大的潜力可挖。



九江烟水亭

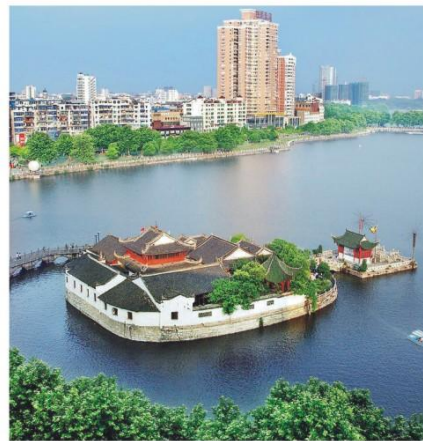


九江火车站

捏合软实力：打造丰产的投资沃土

很长时间以来九江以“软环境”建设为其薄弱环节,很多投资厂商进入九江后往往对这里的地理、人居环境极为满意,要发挥好政府在九江城市发展中的主导性作用,应该使地方政府能介入到区域发展的各个系统中去,用恰当的手段合理地配置发展的部分资源。要制定与引导好区域性的产业结构调整,将区域资源与发展优势充分发掘出来,然后充分利用市场手段进行合理配置;要加快区域市场体系的建设,包括健全要素市场、发展中介和服务组织等等;四是做好公共产品的分配,发展教育、医疗等各项社会事业。

一个人才所带来的产业可以激活一个城市,其事例枚不胜举。九江应在吸引人才,留住人才的机制上形成一以贯之,不以领导人更替而变化的制度,不能固化人才的“角色”,而是这个人能演什么“角色”就演什么“角色”,要以“军功”和“赛马”理论识英雄,论英雄。避免单纯地靠情感留人或政策留人的倾向,而是以事业留人,环境留人,



为人才施展拳脚创造优越的“识人、用人、创造人”的环境,成为各种人才聚集、扎根之地。

人才是知识——这一知识经济时代必备生产要素的载体,若要在知识经济时代实现持续快速的经济增长,九江经济建设和发展需要高素质的人力资源,人才的培养是不可或缺的。人才是一种高附加值的可再生资源,它有着很高的投入——产出比,同时支持各种机构、单位等的人员在本地区高校的再深造。当代社会的知识更新速度很快,今日的人才很可能会成为明日的“废物”,所以人才的再培养深造并非多余,而是对九江投资环境的优化。

借鉴大连、上海、广东等经营城市的经验,有条件的城镇可成立城镇建设投资公司,以企业的形式向社会融资,并争取获准发行长期债券或股票等,吸引社会资金及外资投入城镇基础设施建设。或采取招标、租赁或抵押等方法,出让部分市政公用设施经营权,对城市资产进行优化和重组。

建立适应市场经济要求的公用事业经营机制。要在统

一管理的前提下,对市政公用事业放开经营,鼓励单位或个人以股份制、合资、独资等多种形式建设和经营城镇的市政公用事业,逐步把市政设施维护、环卫清扫、绿化管养、环卫保洁、垃圾清运、物业管理等推向市场,实行企业化经营。同时,要按保本微利的原则,合理确定城市生活污水处理收费标准,开征城市生活垃圾处理费。可在水价改革的基础上,推行自来水厂和污水处理厂的捆绑经营。

总之,通过对区域规划与发展理论的探究,结合国际上已有的区域治理和发展经验,如美国“智慧治理”、英国新城镇运动、非均衡发展理论、可持续发展的科学发展观等理论与经验,以“新阶段、新发展”的思路,策应武汉-合肥-南昌金三角城市群的发展,树立加快发展的理念,营造加快经济建设和社会和谐发展的氛围,制定与九江城市与区域发展阶段相适应的规划与对策,为建设“美丽、富裕、和谐、强盛”的社会主义新九江做出新贡献。



从新起点走向新高度的中国股神 段永平的股市投资之道

关于段永平曾经的辉煌，人们再熟悉不过，三年时间将一间亏损200万的小厂做到年产值10亿元，让“小霸王”这个品牌成为一代人童年的共同回忆；又是三年时间，使步步高影碟机进军行业三甲、无绳电话国内市场份额第一；一个个成就使得这位来自江西的汉子在不惑之年之前就站上了事业的高峰。然而，远走美国之后，除了花费62.01万美元购得和巴菲特午餐的权利和创建OPPO品牌之外，段永平似乎销声匿迹了。事实上，他正用另一种方式在新的征途上所向披靡。

美国投资界习惯叫段永平“Mr. Duan”，他自称是一个“独立投资者”。除了在家办公，他在美国没有专门的办公室，他也早已习惯了不穿西装不打领带的生活。四年前，段永平移居美国，从经营步步高的轨道上脱身而出，令企业平稳过渡、接着又在投资与慈善领域里初试身手，这一系列尝试却让他把大多数中国“同行”抛在了后面，也在点滴重塑着中国新移民在美国主流社会的形象。

独立投资者Mr. Duan

十年乃至更长时间以前，段永平即凭着打造出小霸王和步步高两个知名品牌、拍下央视“标王”等经历而早早名扬中国商界。而现在的他，也不过45岁，似乎正值一个企业家黄金年代的开端。

但“江湖”已远。段目前最主要的社会身份是在美做一个“独立投资者”。作为“独立投资者”，目前除了在家办公，他在外没有专门的办公室，他也早已习惯了不穿西装不系领带的生活。也许在广东东莞，步步高电子有限公司还为他保留着董事长办公室，但即便如此，那更像是已被段永平搁在身后、搁在大洋彼岸的一个符号与象征；毕竟，这里与那里，隔了十几个小时的飞行；毕竟，段称他现在只是每年回去两三次开开董事会，偶尔打打电话，已经完全脱离了他一手创立的步步高的日常运营。

同样，他也不插手OPPO的经营。在段永平的解释里，OPPO是个和步步高截然两分、独立注册的两家公司、两个品牌，却也不能说它们完全没有关系，两家公司在股东关系与中国市场的营销上，是高度重合的。

最近一两年来，在美国某些投资论坛、特别是华人投资者集中的论坛上，有一个名字、或者莫如说是一个ID会被论坛上的人偶尔提及：Mr. Duan，或者Fastisslow。有人会分



析Mr. Duan的投资个案；有人则问：嗨，Fastisslow，请问你对最近网易的表现如何看啊？

如你所知，Mr. Duan和Fastisslow就是段永平，特别是后者，Fastisslow的ID随着段永平用它来拍下与巴菲特的午餐已变得地球人都知道了。凭着对网易(NTES)众所周知的成功投资，以及在中国实业界享有的声名、比一般投资者更丰富的企业经验，Mr. Duan在美国一部分个人投资者中颇有名气，有时甚至有几分神秘。

瞄准网络板块

从1989年到2000年，段永平始终埋首于实业，相继打造出小霸王和步步高两个品牌，对股票市场从来没有碰过。“没有工夫去研究，也没有什么兴趣，觉得投机气氛比较浓。”2001年，段永平的美国绿卡突然被批下来这件事对他的生活与事业是一个强烈的转折暗示。“绿卡是2000年我太太帮我在美国申请的，我以前以为拿到这个东西需要很多很多年，没想到半年就批下来了。其实我也没有很好的准备。但怎么办呢？批下来了又不能不来，因为在和太太结婚前我就答应过你要嫁我我就去美国，否则人家也不嫁我。不可能让太太在美国，我在中国，那还要这个家干什么？”段永平的妻子是他上世纪80年代末在人民大学读研究生时认识的校



友，1993年到美国摄影界闯荡，2000年时在美已稳定下来并颇有成就。于是在心理缺乏准备的情况下，2001年年中，段永平拿着绿卡到美国初次“落地”。

“那个时候我就想，我将来要在这里生活的话，我来这里干什么？我也不能整天在家里呆着。”他想到了投资。但是一开始他很迷惘，对投资这个“翻手为云覆手为雨”的东西摸不着头绪，不知道那些操盘手成天在忙什么。他看了一些讲投资的书，里面讲K线图分析，讲涨跌概率，讲如何测市，看不懂。这时他看到一本巴菲特谈投资的书，里面说，“买一家公司的股票就等于在买这家公司，买它的一部分或者全部”，“投资你看得懂的、被市场低估的公司”，懂了。

那时，段永平已在琢磨着能否在互联网泡沫破灭后的“废墟”里淘金。因为他相信互联网本身并不是泡沫，“这个东西我们天天在用，怎么会是泡沫呢？”他刻意跟新浪、搜狐、网易、联想这些中国互联网公司接触，了解情况，也试水性质地买过这几家门户的少量股票，但段永平对这些公司的模式与未来还是将信将疑，看不太透。

这时有一天他秘书接到了网易丁磊电话，丁磊说想找段永平聊一下。段永平也正好想了解互联网，于是两人很快就见了面。这段时期网易从经营状况(2001年全年亏损2.3亿元人民币)、股票价格(掉至1美元以下)到公司形象(美国投资人对其提起诉讼，面临摘牌危险)全面处于谷底。一番长谈之后，听丁磊说网易要集中兵力搞研发、做网络游戏，段永平说，“你们的想法很好啊？如果这个公司像你说的的那样，现在这个价格显然是不对嘛！”

做游戏机出身的段永平知道游戏市场有多大。虽然他无法预测网易做网游一定能挣多少钱，但是“没有道理比我1995年做小霸王时还少。那时我们就做了差不多以亿元计的营业额”。他去查网易的财报，看到网易每股价格只有8毛美金，却有2块多的现金。他心里动了一下。而对于网易面临的法律风险，“很简单，付点钱，请几个律师根据法律规定与以往已判案例来测算一下这个案子如果网易要赔、要摘牌，概率是多大、要赔多少钱。”拿到律师的评测，段永平心里有谱了。

这就是他一举动用两百万美元，在每股1美元以下投资网易的开端。网易股票后来一飞冲天是大家都知道的事了。在2006年3月经过一拆四的股票分割后，2007年2月份网易的股票价格在20美元左右。而根据2006年11月的SEC文件披露，段永平在网易的个人持股仍有534余万股，占4.21%，另有1.81%、234多万股放在段永平的家庭慈善基金Enlight Foundation名下。

以慈善为工作

“投资是我的爱好，慈善才是我的工作”这句话，段永平2006年年中回国时已数次向媒体表白过。“爱好”，很容易被人理解成是种可有可无、聊以遣怀的东西。但实际上他的投资与慈善密不可分。2005年，段永平和妻子刘昕成立了家庭慈善基金Enlight Foundation。如果从2002年年底正式移居美国来算，2005年是段永平到美国来的第三年。

“2005年，我觉得自己想清楚了。”段永平把他拥有的一些股票捐到这个基金里，基金的主要慈善方向是教育领

域。但他不肯透露这个基金总值多大。仅从网易和九城数码这两家段永平持股的公司文件显示，Enlight Foundation在里面均有一定股份，在两家公司的持股价值加起来，现在超过5300万美元。

段永平的慈善不是从到了美国之后才开始的，但是到了美国、自己建立了慈善基金后，他才体会到两个国家慈善环境的悬殊之别。他讲了一个细节。在eBay上拍下巴菲特午餐机会后，不期然地通过eBay账号收到数封陌生美国人的邮件，信里大致都是一个意思，他们知道这笔钱将捐给旧金山葛莱德慈善机构，他们特此向Fastisslow表示感谢。

段永平觉得有点感动，更加吃惊。他想起在国内捐钱的数次经历，有时被人看成怪物，别人要么是很怀疑的态度、从头到尾没有一句谢谢，要么是钱捐出去后最后怎么花的也没人告诉你，要么是他请你吃鲍鱼海参住总统套房显得比你捐钱的人还大方……”总之，“闲言碎语比较多，捐一处钱后大家老讨论你该不该捐这个、为什么不捐那个？”

段永平对此很以为然，“作为捐钱的人，我没有办法知道哪个去处是更好、更合理的，我只能把钱投到自己能看到、感觉到被需要的地方。为什么人们总爱评价别人慈善该不该、捐多捐少，却很少因此想想自己是不是也有可能为自己更加穷困的人做点什么呢？”段永平说，“慈善这个东西，确实要有很多年文化(滋养)，才能做起来自然。”

与巴菲特的渊源

段永平当然不是巴菲特。所谓的“段菲特”称呼，既低估了伯克希尔·哈撒韦这家上市公司投资模型与技巧的复杂

程度，也掩盖与模糊了段永平的个性与偏好。国内投资界有人评价道，“段永平对巴菲特只是局部的学习”；还有人认为，“目前看来，段永平做得不错。但他还需要时间来证明自己。要知道，巴菲特的成功是让每股净资产在40年里保持了年均22%以上的增长速度。而段永平目前的成功会不会有偶然性、周期性呢？”

段永平自己说，“我这五年肯定要比巴菲特的增长率高得多，几乎每支股票的复合增长率都有十几二十几倍甚至几十倍。但是这不等于我水平比他高。”看上去，他心里清楚，无论是投资还是慈善，他都有太长的路要走。要不然，他怎么会想着将借与巴菲特午餐的机会问他这样的问题：“你40多岁时，当你有很多钱却没有投资目标，或者当你找到目标手里又没有钱的时候，你是什么样的心情？”段特意强调，他不是想问巴菲特会怎么办，他是想问巴菲特40岁时的“心情”。这会把这个77岁的老人牵到怎样的回忆里？段永平是想以此得到什么共鸣和确认吗？就像他六年前因为看到巴菲特的成功经历，才敢确信自己的投资观一样？

除了那些段永平承认的投资，事实上，坊间关于他的传闻还有很多。他曾私底下购买过两支股票，一个是上文提到过的九城数码，一个是他遭巴菲特意见而行买入了一支“航空股”。目前来看，前者走势不甚明朗，而后者价格在他买入的两年内又是增长近十倍。可是无论哪个，都不能因为是段永平投了所以成为你也出手的理由。他表述过类似的意思，无论是投资还是慈善，他都只是在表达自己的愿望，“自己去做好自己想做的事情。”

练黄金水道·筑伟大航程

聚焦新时期江西省内河航运

▲ 发展中的赣江

■ 文 / 王茜

长期以来，由于粗放式经济发展方式的影响，内河航运在国民经济中的重要作用和战略地位没有引起足够重视，内河航运在建设资源节约型、环境友好型社会中的比较优势、潜在优势和可持续发展优势也未能充分发挥。但随着经济的发展，具有运能大、占地少、能耗低、污染小、安全可靠等特点的内河水运，逐渐成为中国实现经济社会可持续发展的重要战略资源。

江西水运自古以来相当发达，南北大运河（即京杭大运河）的通航和江西南部赣江大庾岭路的开拓，在中国东部形成了一条水陆联运、以水运为主要运输方式的南北大动脉。对于江西来说，内河航运发展的春天已经到来，抓住国家大力发展内河水运的契机，在全社会的共同努力下，大力发展和振兴内河航运，必将为江西省的经济社会发展提供更有力的支撑和更高效的服务。

上升为国家战略的内河水运

内河水运是中国综合运输体系和水资源综合利用的重要组成部分，具有，是中国内河水运的优势和潜力尚未充分发挥，高等级航道里程少，规模化、专业化港区不足，船舶船型标准化程度低，与国民经济和综合运输发展要求存在较大差距。为此，“十二五”期间中国内河水运建设上升至国家战略，成为综合运输体系建设的战略重点之一。

业内人士认为，加快长江等内河水运发展，不仅有利于构建现代综合运输体系，调整优化沿江产业布局，而且有利于促进节能减排和保护生态环境，促进流域经济协调

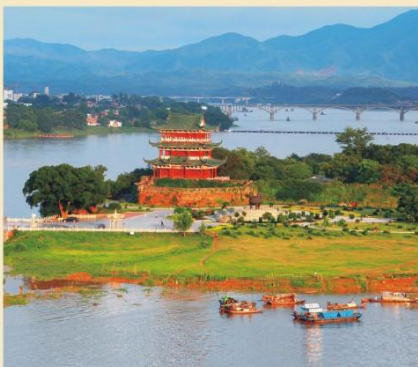
发展，对进一步发挥内河水运比较优势，实现经济社会可持续发展具有重要意义和极大推动作用。

“十一五”期间，中国开始大规模进行内河航道整治建设，新增和改善内河航道4181公里，全国内河通航里程达12.4万公里，其中三级及以上航道为9085公里。虽然内河通航条件大为改善，但是内河水运的优势和潜力尚未充分发挥，与铁路、公路等运输方式衔接不畅，是综合运输体系的薄弱环节，亟需加快发展。

2011年1月21日，国务院正式颁布《关于加快长江等内河水运发展的意见》，提出利用10年左右时间，建成畅通、高效、平安、绿色的现代化内河水运体系。《意见》称，到2020年，中国内河水运货运量达到30亿吨以上，建成1.9万公里国家高等级航道，主要港口和部分地区重要港口建成规模化、专业化、现代化港区，运输船舶实现标准化、大型化，长江干线运输船舶平均吨位超过2000吨。

《意见》的出台，标志着中国加快内河水运发展上升到国家战略，成为综合运输体系建设的战略重点之一，内河水运发展迎来了新一轮重大发展机遇。3月24日，中国内河高等级航道“十二五”建设启动仪式在湖北、广西和江苏三地同时举行。中共中央政治局委员、国务院副总理张德江出席湖北长江中游航道建设工程主会场启动仪式，这标志着“十二五”期间中国内河高等级航道大规模建设拉开序幕。

“十二五”期间，中国将加大资金投入力度，预计全国内河水运建设投资将超过2000亿元，是“十一五”期间的2倍。到2015年，中国内河高等级航道达标里程较2010年增加3000多公里，港口吞吐能力增加13亿吨，船舶平均吨位提高67%，单位运输成本较2010年降低10%，与陆路运输相比新增周转量每年可节约运输成本1370亿元。长江干线、西江航运干线、京杭运河通航条件显著改善，通过能力明显提高，长江干线煤炭及铁矿石运量超过7亿吨，京杭运河煤炭运量达到1.4亿吨，西江航运干线煤炭及水泥运量超过5000万吨，对沿江(河)产业发展的带动作用显著增强。内河货运船舶单位能耗较2010年降低7%，与陆路运输相比，新增周转量每年节约柴油约100万吨，减少二氧化碳排放约310万吨。



江西赣州
赣州风光

江西省内河航运的现状

江西省处在长江的中游，鄱阳湖纳省内五江（河）来水，其淡水面积处全国首位；由湖口出江，上可溯湘、鄂、川、渝，下可达皖、苏、浙、沪；地理优势更为独特，连接着长江三角洲、珠江三角洲、闽东南三角区，是泛珠三角经济协作区“9+2”成员之一。江西省水系发达，水域面积占全省的10%。五大河流：赣江、信江、抚河、饶河、修水形成完整的鄱阳湖水系。

“十五”期间，在“对接长珠闽、融入全球化”、融入中东部经济发展、融入大长江航运发展、融入全省和泛珠三角经济区域交通综合运输体系一体化发展的思路指导下，江西省的水运事业实现了历史性的突破：江西省第一座现代化专业码头——南昌港国际集装箱码头落成！这对江西省优化招商引资环境，发展外向型经济，建立完善的交通综合运输体系，起到了重要作用。

自改革开放以来，在铁路大提速，高速公路超常发展的同时，水运以其占地省、能耗少、污染小凸显出巨大优势，这是铁路、公路、管道运输无法替代的。交通部与长江七省二市提出“合力建设黄金水道，促进长江经济发展”，正式把发展长江及其支流水运摆上了国家统筹区域协调发展的重要位置。“长江水运发展协调领导小组第一次会议”的召开，标志着长江水运发展省部协调机制已

经建立。全国水运工作会议和全国水运工程技术创新会召开，内河水运迎来了最佳发展机遇，中央、国务院、各部委和省委、省政府就发展内河水运的相关政策的制定和实施，使江西水运发展进入了一个新的起点。

改革开放二十余年来，江西省的港口面貌发生了明显的变化，无论是港口的规模、吞吐能力，还是港口的机械化程度、装卸效率都获得了较大的改观，面貌焕然一新。国家投入了大量的资金，重点改建、扩建了南昌、九江、樟树、吉安、赣州、鄱阳等六大港口，同时新建、扩建了景德镇、彭泽等数个中小港口。在江西省为数众多的港口中，九江港、南昌港是江西省基础设施最好、运输规模最大的港口。总体上看，全省港口吞吐量规模较大的港口都集中在长江沿线和赣江沿线。

随着经济社会的持续快速发展，江西省内河货运量呈现出“九五”期较快增长、“十五”期快速增长的良好局面，全省内河货运量由1995年的2047.4万吨增长到2000年的4008.6万吨、2005年的13464万吨，其中“九五”期年均增长速度为14.4%，“十五”期年均增长速度达27.4%。水运的主要货类是矿建材料、煤炭、石油制品、集装箱等。客运总量缓慢下降，旅游客运开始呈现逐步升温的趋势。

内河航运助推区域经济发展

内河航运是区域综合运输体系的重要组成部分，有效支撑和促进了区域经济社会的发展。江西省内河航运在区域内外物资交流中，特别是在大宗散货、集装箱运输中发挥着重要作用，因而也在全省交通运输市场中保持比较稳定的市场份额。1995年以来，全省内河货运量保持着年均20%以上的增长速度。

内河航运具有运量大、成本低、能耗省、占地少、污染小等优势，符合可持续发展战略要求，在促进江西省经济发展和生产力合理布局中发挥着积极的作用，已成为江西省沿江河地区具有大用水、大耗能、大运量等特性的企业的原材料及产成品运输的重要方式。内河航道的空间分布和江西省生产力主轴布局相一致，长江、赣江、信江走向和长江经济带、沿江九铁路经济带、浙赣铁路经济带基本吻合。以内河航道为依托，沿江已经形成电厂、炼厂、水泥厂、钢铁厂、铜业基地等工业走廊，沿江临河的经济开发区也迅速发展起来，沿江生产力产业布局态势初显端倪。因此，江西省内河航运已经成为综合运输体系的重要组成部分，发挥着越来越重要的运输保障作用。

在省政府和交通部的大力支持下，江西省实施了一批梯级渠化、航道整治和港口建设等工程航运建设成效十分显著。“六五”、“七五”期昌江两座梯级渠化枢纽的建设在全国率先开始了以航运开发为主的航道低坝渠化工程的尝试，启动了信江全线梯级渠化工程，建设了信江界牌

航运枢纽，为信江全线开发积累了经验、奠定了基础。

“九五”后期，相继实施了樟树~南昌航道整治工程和南昌~湖口航道整治工程，不仅全面提高了赣江中下游段的通航条件，促进了运输船舶的大型化，提高了航运效率，而且也疏浚了河道。九江港5000吨级外贸码头的建设使江西省沿江地区直接走向了改革开放的前沿，南昌港一批通用件杂、散货、油品的建设以及集装箱等专用码头，强化了南昌港的枢纽地位。另外，瑞昌、彭泽等港也相继建设了为数众多的内河码头。江西省内河港口已由过去的小、散、乱局面，开始逐步向核心港区集中，呈现出机械化、集约化、专业化的发展趋势。港口的综合服务能力进一步提高，对外辐射能力进一步拓展。

伴随我国及江西省国民经济的持续快速增长带来了对内河航运的巨大运输需求，尤其是2000年以来，全省内河货运增长势头强劲，矿建材料、石油及其制品是内河货运的主要货类，其中，内河矿建材料增长速度快，仍占有主导地位。随着江西省外向型经济发展和加强对集装箱运输市场的培育，内河集装箱运输也崭露头角，呈现出新兴货种的从无到有、迅速增长的态势。受陆路交通快速发展和分流影响，内河水运自1995年以来总体呈现下降趋势，但自2000年开始，客运处于平稳发展状态，特别是万安库区、柘林水库等一些陆路交通不便地区或旅游景点的水上客运表现出较好的增长势头。



“十二五”江西省内河航运的导向

“十二五”期间，江西省将投入134亿元构筑七大体系，全面提升内河航运综合实力和可持续发展的核心竞争力。

“十二五”期间，江西省港航事业发展将以水运科学发展为主题，以“转方式、调结构、强水运”为主线，抓住用好重要战略机遇期，全面加快江西水运发展，构筑内河航运七大体系，推进高等级航道网络化，港口集约化、现代化，航运规模化，产业集聚化。同时，发展九江港——南昌港一体化综合枢纽港，完善运输和支持保障体系，建设“四型港航”。

江西省“十二五”期间构筑的内河航运七大体系包括构筑高等级航道网络体系，对接长江流域综合运输体系；构筑鄱阳湖生态经济区港口体系，形成综合运输总枢纽架构；构筑南昌、九江港集疏运体系，形成港口与公路、铁路、航道、管道相衔接的运输网络，优化现代物流发展，完善运输服务体系；构筑绿色低碳运输体系，夯实内河航运可持续发展的基础；构筑完善的安全监管和快速反应体系，初步形成信息畅通、监管有效、反应快速、处置得力

的水上搜救应急体系；构筑港航信息化服务体系，提高港航依法行政能力和公共服务水平；构筑港航文化体系，提升港航发展软实力。

江西省内河航运发展规划实施后，全省500吨级以上的高等级航道里程将由目前312km提高到1326km，能够有效沟通南昌、九江、赣州、吉安、鹰潭等大中城市，形成全省完善的集装箱、煤炭、金属矿石、油气等专业化运输系统，构筑起以长江干线、赣江、信江为国家高等级航道，以九江、南昌为主要港口的层次分明、布局合理、结构优化、功能完善的现代化的全省航运基础设施体系。

全省高等级航道建成后，5000吨级海轮通航至九江的通航期将进一步延长，2000吨级船舶可达南昌，1000吨级船舶经赣江可达赣州、经信江可达贵溪，江西省的水运沿江达海运输能力和对周边省市的物资运输能力大幅提高。因此，内河航运的在综合运输体系中的地位将得到进一步加强，并与公路、铁路、民航、管道等运输方式共同构筑起各展其长、优势互补、协调发展的综合运输体系。全面

提升内河航运的形象和品质，更好地为区域经济发展服务

规划的实施后，江西内河航道布局将进一步完善，航道等级结构更趋合理，四级以上航道里程比重由现在的5.5%提高到23.2%；港口服务能力显著增强，运输货物的货损、货差大幅减少；船舶大型化明显，运输效益和内河航运竞争力明显提高。支持保障服务完善，航道更加通畅，内河航运的形象和品质全面提升。内河航运的全面发展，不仅能够为江西省的煤炭、矿建材料、集装箱、油气品等货物提供优质、高效的运输条件外，改善沿江地区的投资环境，更为重要的是加强江西省同长江沿线各省以及我国东部经济发达地区的经济联系，为江西省全面建设小康社会和率先基本实现现代化提供强有力的支撑。

航电结合开发江河水资源，为内河航运建设增加“造血”机能。江西省航道多属山区河流，需结合水利水电开发，通过梯级渠化的方式提高航道等级，达到规划标准。交通部门在“联合建设、航电结合、滚动开发、渠化航道、发展航运”的思路下，实施航电枢纽工程，不仅可以

高等级渠化赣江等航道，而且还可以利用发电收益作为航运建设基金，拓宽全省航运发展筹资渠道，提高江西省内河航运自我发展能力，使航运发展走上良性循环的道路。

体现可持续发展战略要求，促进水资源和土地资源的合理开发。贯彻落实以人为本，全面、协调、可持续发展的科学发展观，缓解资源和环境压力，实现可持续发展，是新时期经济社会发展所面临的重大课题。内河航运具有占地少、能耗低、污染小、能实现人与自然和谐等特点，发展内河航运可充分利用现有河道，与陆路运输方式相比，基本不占或很少占用土地，是一种能够充分体现可持续发展要求的运输方式。内河航运是水资源综合利用的重要组成部分，它既能从水资源综合利用中获益，又能通过自身发展促进水资源合理开发。航道建设将使河床断面普遍得到拓宽和浚深，河道排洪、蓄水能力都能相应提高，同时还对净化水质、改善生态环境具有促进作用。江西省内河航运规划的实施，将有助于推动可持续发展战略的实施，也必将为内河航运自身发展增添新的动力和活力。



探寻“十二五”期间 东莞经济发展的战略重心 三大新兴行业与钢铁业成重点

产业结构调整升级，是东莞近年来的发展主线，“十二五”是个新转折，调整的重点是调整存量、提升增量。与此同时，推进重点领域和关键环节改革，尤其是金融领域的创新体制机制。在东莞“十二五”战略性新兴产业发展规划中，计划将LED、电动汽车、高端电子信息等三大产业列为重点扶持对象，扶持措施主要包括关键技术攻关、公共创新平台建设、工程中心与重点实验室建设、示范应用工程等；并将着力实施“产业适度重型化”的步骤，向先进制造业的终极目标迈进。

■文 / 道谷

三个“1000”转型的东莞样本

“未来五年对东莞至关重要。”东莞市委书记刘志庚曾说过，“十二五”是东莞近年来产业结构调整的新转折，现有企业要坚定不移转型升级，特别是后金融危机时代，警惕传统意识复发，防止传统模式复归，对东莞未来五年至关重要，不能好了伤疤忘了疼，要通过经济手段，对用人多、耗能大、污染大的企业实施调整。”

有媒体报道称，商务部目前正在草拟一份《加工贸易转型升级的方案》，其中广东的经验将被借鉴，并根据广东省上报的材料中，广州、深圳、佛山、惠州、东莞、中山市被确定为广东省加工贸易转型升级重点市。东莞是其中一个样本。在东莞，加工贸易企业有11000多家，占了工业企业的九成，对于全国来说，这类企业的数量是12.6万多家，加工贸易占了全国外贸的半壁江山。无疑，东莞样本具有全国性广泛的示范意义。

据悉，广东省上报给商务部经验报告中提到东莞市三个“1000”转型，围绕“加快传统产业转型升级”发展战略，东莞正深入推进外源型经济转型升级“三大核心工程”，重点抓好来料加工企业转型、企业拓展内销市场、企业生产力提升三个“1000”专项工作。其中包括，第一，推动1000家来料加工企业由“非法人企业”转为“法人企业”；第二，推动1000家加工贸易企业拓展内销市场；第三，推动1000家加工

贸易企业提升生产力水平。

这其中尤为值得关注的是“非法人企业”向“法人企业”的转型。按照现有监管政策，来料加工企业的进口原料、出口产品都是免税的，若要进入国内企业，工厂必须停产几个月进行清算，然后重新注册成为外资或者民营企业才能在国内销售。但在新制度中，在保持有效监管的情况下，让这些工厂在不停产的情况，实现就地由生产车间向独立法人的转变。目前监管制度创新已经让东莞1500多家企业受益。

此外，在帮助企业拓展内销方面，东莞将跟进100家内销重点企业宣传最新优惠政策；其外经贸局正联合海关扩大“内销集中申报”模式试点；此外，对企业参加国内展览的摊位费以及企业创建品牌等，继续给予优惠并提供资金支持。

产业新型化与重型化倾向初现

十二五期间在提升经济增量方面，东莞确定的方向是招商引资不急于求成，不以追求引进数量，而要以提高质量为原则，对新引进的企业要提高门槛，既要符合东莞产业发展方向，又要能引领未来产业发展。发展低能源消耗、低污染排放、低温室气体排放的绿色经济。

未来3-5年内，东莞市将集中资源，重点扶持LED、电动汽车、高端电子信息等战略性新兴产业发展，扶持措施主要包括关键技术攻关、公共创新平台建设、工程中心与重点实验室

建设、示范应用工程等。

针对以往科技项目反映出的支持面过宽、扶持力度有限等问题，东莞市进行重大调整，每年择优扶持5至6个重大科技项目，促进其加快研发及产业化步伐，比如2010年我市重大科技专项和粤港招标东莞专项计划安排1亿元启动电动汽车、云计算等重大项目，每个项目资助不少于1000万元，明年将进一步把专项资金增加到2亿至3亿元。

统计数据显示，截至2009年底，东莞已有从事LED照明技术及产品研发、生产及应用的企业70多家，年产值超过40亿元，产品分布在衬底材料、芯片、封装、应用及配套材料等各个环节，初步形成了一条完整的产业链，并在产业链中下游形成了一定的产业集聚。

此外，东莞政府层面频频提及的“产业适度重型化”，成为《东莞市先进制造业发展“十二五”规划》的一个重点。

“十二五”制造业规划的一项重要内容，就是适度重型化。现在社会各界对“先进制造业”还没有形成统一概念，但综合研究认为，首先一点是相对重型化，如装备、汽车、石化、船舶、钢铁等先进制造业，均属于相对重型的产业，其次是高技术化和高带动性。

首先在钢铁行业，东莞就收获了大项目，在制造业发达的东莞，很多产业都在消费钢材，却苦于要绕远路到佛山、广州的钢贸市场进货。不过，这一局面近五年将得到改变。央企中国五矿集团计划投资11亿元的麻涌五矿国际钢铁城项目，日前正式签约，将打造钢铁供应链一体化服务平台。该钢铁城项目仅是东莞进一步完善钢铁供应产业链的项目之一，还有其他项目在酝酿。

五矿国际钢铁城项目不仅可通过投资和产出产生直接的拉动效应，还将对周边制造业发展产生拉动作用。项目建成后，将在麻涌周边区域形成钢铁产业聚集效应，带动钢铁加工企业、以钢铁为主要原材料的加工制造业的聚集以及相关生产企业和 service 企业的聚集，形成以商贸物流带动的产业集群，有效推动以麻涌为核心基地的珠三角产业升级，对于区域经济结构转型具有重要意义。

除了钢铁产业，东莞同时考虑到未来低碳经济的发展趋势，所以将节能环保产业纳入发展重点。如此一来，东莞明确未来5年重点发展的领域是电子信息、装备制造、汽车、船舶、化工(主要是精细化工)和节能环保产业。

金融示范区与服务区双试行

一直以来，拥有雄厚制造业基础的东莞在探索着自己的金融强市之路，2008年《东莞市第二次全国经济普查主要数据公报(第一号)》显示，东莞目前约有50000家法人企业以及将近50万的个体工商户。服务对象的急剧扩大以及服务对象对服务内容的多元化需求，传统单一的银行信用体系已不再适应变化的实际。而东莞市经济结构的转型背景又突出了单一金融体系和多元化需求的矛盾。

“广州、深圳都打造金融中心，东莞位于这两座城市之间，要实行错位发展，定位为金融改革创新的先行先试区及金融生态示范区。”这是人民银行广州分行近日向全省金融系统发布《关于落实〈珠江三角洲地区改革发展规划纲要(2008~2020年)〉推动金融业科学发展的若干意见》中对东莞金融强市之路给出的新路径。

“东莞位于广深两座城市之间，要实行错位发展，定位为金融改革创新的先行先试区及金融生态示范区。”东莞金融工作局局长叶浩鹏说，东莞要定位为金融改革创新区，包括创新金融发展模式、创新金融服务和产品。东莞没有定位为金融中心，而是定位为金融改革创新的先行先试区及金融生态示范区，因此不会与广州、深圳产生直接的竞争，相反，东莞还可利用这种地缘优势，主动接受广州、深圳金融业的辐射。

事实上，这与东莞此前出台的《东莞市金融业发展规划(2009~2020)》基本一致：东莞市金融业发展主要分为两大阶段：2009年到2015年，把东莞初步建设成为“金融产业发达，金融综合竞争力强的金融强市”；2015年到2020年，使东莞金融业在珠三角地区乃至全国都成为知名优质品牌。

此外，人民银行东莞中心支行拟在松山湖建立一个千亩金融服务外包产业园，作为东莞落实《若干意见》推进珠三角经济金融一体化的重要项目，目前此项目正在市政府的审批中。事实上，根据东莞的安排，松山湖目前正在筹建金融改革创新服务区，通过建设科技金融产品创新平台、股权投资企业聚集平台、企业改制上市辅导平台、非上市公司股权融资交易平台、知识产权交易平台等五大平台，积极引进银行、证券公司、保险公司、股权投资企业和股权投资管理等金融服务和中介机构，组成投融资服务联盟。

根据初步调研，一个具有集群效应的金融服务外包产业园大致需要1000亩左右的土地。松山湖有望建一个千亩金融服务外包产业园，目的是使松山湖成为珠三角金融外包的集聚区。

尽管中国的市场经济已经步入一个相对稳定、成熟的阶段，但作为市场经济中最活跃部分的民营企业经济活动中依然存在着很多不规范的现象。这些现象隐藏在日常的生意往来中，看似不关紧要，一旦出现纠纷，就会给企业带来不必要的损失。本期法律专栏提供的两个经典案例，均是珠三角地区的企业在经济活动中不规范操作造成的。

强化证据意识 确保生意安全

资料由广东赋诚律师事务所陈小兵律师供稿

案例实录

案例一：东莞厚街某纸品印刷有限公司向东莞厚街本地一家鞋业有限公司供应各种鞋盒，货款价值近20万元，双方的所有往来单据有采购单、送货单及对账单，但是所有的以上单据只有印刷公司单方提供的单据盖有公章，鞋业公司的采购单及在印刷公司提供对账单上没有盖章，只有所谓鞋业公司的员工签名，后鞋业公司一直以资金问题拒绝付款，为此印刷公司将鞋业公司告上法院，并向法院申请查封鞋业公司的机器设备。

但在法院开庭之前鞋业公司就一直以没有与印刷公司有任何生意往来，且在所谓的员工并非其员工为由抗辩。此时，印刷公司通过各种努力找到了一家贸易公司的业务员，这个业务员正是联系将鞋业公司的订单发到印刷公司生产的关键人物，印刷公司通过努力说服其作为证人出庭，为此，情况直转，鞋业公司在本案没有开庭前就主动与印刷公司达成调解，案件得到了圆满的结局。

案例二：深圳福永某模切技术有限公司向东莞横沥某电子有限公司供应价值近50万元双面胶带等货物，同样的单据如案例一，没有盖章只有所谓员工签名。

经诉讼后，在第一次开庭时，电子公司也是以与模切技术公司没有任何生意往来，且在所谓的员工并非其员工为由抗辩。为此，法院庭后虽向相关劳动、社保部门查询，但都没有相关记录，续要求模切技术公司承担继续举证，否则可能承担败诉的后果。

为此模切技术公司通过各种努力找到与电子公司有交易往来的另外一家公司，恰巧的是另外的这家公司与电子公司的往来单据非常齐全有盖章，员工签名也对得上，为此，将另外一家公司的单据作为补充证据提交法院，模切技术公司才得以胜诉。

案例分析

以上两则案例的具体情况在企业主经营期间可能经常遇到，例如，交易双方无任何单据，更无所谓的对账单，对账时只有员工签字没有公司盖章或法定代表人签字等等，合同设计不规范等等，出现的以上种种情况须努力在以下方便进行完善：

首先是合同的主体。合同明确规定，公民、有限公司、个体户等等可以成为交易的主体，但主体须是依法注册，领取相关的营业执照。因此，应努力审查相关的营业执照和身份证信息。

其次是合同的形式合同明确规定合同的形式有书面、电子等形式，但为便于举证的需要，最好用书面形式。

最后是合同的内容合同的内容是双方交易往来的核心，是双方关心的重点，如质量、规格、型号、送货、退货、付款、违约责任、争议处理等等，因此应尽量将相关的合同内容表达准确、规范、完整。

本文中的案件之所以会发生，除相关的主体、形式、内容不是很健全外，最为主要的是相关的证据意识较缺乏，不清楚交易对方公司是否注册、公司名称的全称、数额、质量、价款的确认，出现拖欠货款如何补全证据等等。

由此可见，企业家们除了要掌握经济活动中相关的法律法规外，重要的是强化自我保护的意识，发现可能会引起争议的关键点，牢牢掌握住第一手资料。这样，在纠纷发生时，才能凭借强有力的证据，切实维护好自身的权益。

广东省江西商会会员申请登记表

姓名		性别		出生年月		(照片) 贴2寸免冠彩照
籍贯		民族		文化程度		
政治面貌		手机				
公司名称及职务						
经营范围						
企业情况	成产时间		注册资本	万元	年销售额	万元
	年税收	万元	从业人数		企业性质	
公司地址				电话		
				传真		
网站				E-mail		
申报类别	<input type="checkbox"/> 常务副会长单位 <input type="checkbox"/> 理事单位		<input type="checkbox"/> 副会长单位 <input type="checkbox"/> 单位会员		<input type="checkbox"/> 常务理事单位	
获过何种荣誉 (包括任何何职、简历)						
申请人意愿	本人自愿加入本联合会，遵守章程，履行会员职责与义务，自觉执行决议、交纳会费，积极参加联合会活动、维护联合会团结统一和会员的合法权益。 申请人： _____ 年 月 日					
审批意见	签章： _____ 年 月 日					

备注：1.本表格“申请人意愿”栏要求申请人手写签字并加盖申请人单位公章；
2.附贵单位企业营业执照、机构代码证、税务登记证等相关证照和本人身份证复印件各1份。

东莞市国际商贸平台

www.etradenow.cn

东莞唯一国家级电子商务平台 企业电子商务的首选平台

“东莞市国际商贸平台”（www.etradenow.cn）是东莞市政府、国家商务部中国国际电子商务中心与东莞市中大科教网络科技有限公司三方联合打造的东莞市唯一国家级电子商务平台。

平台以线上营销推广服务、线下贸易服务、特色增值服务为核心，聚合信息流、商流、物流和资金流，专注于电子信息制造业、电气机械制造业、纺织服装制造业、家具制造业、玩具制造业、造纸及纸制品业、食品饮料制造业、化工制品制造业等东莞八大支柱产业企业。

平台高效整合了银行、行业协会、商会等多方资源，引入“在线广交会”强大的贸易数据，拥有官方权威的43万海外买家资源，国家商务部全球207个驻外经商参处以及全国28个省市区域电子商务平台、166个代表处联合推广的优势资源，以不断优化电子商务服务，帮助企业应用电子商务迅速拓展海内外市场，解决资金、货源、人才、销售渠道等问题，为中小企业的营销推广提供了方便、快捷、高效的全流程电子商务服务。



让您的业务量以300%的速度高速飞涨 企业订单加速引擎



东莞市启民滚塑有限公司

DONGGUAN QiMin Roto CO., LTD

东莞市启民滚塑有限公司是集模具研发、设计、生产、销售于一体的专业滚塑产品与模具开发设计的生产企业。公司已经通过ISO 9001:2008认证，生产规模与产品质量在国内同行处于领先地位。

启民滚塑厂址位于中国制造业名城——广东东莞，由公司前身东莞市东城永耐机械防腐厂发展而来。自2000年末创办至今，聚集了多位滚塑产品、模具、化工设备等相关领域资深设计工程师和多年经验生产负责人；拥有多台不同机型滚塑设备、两台大型CNC数控机床；从事滚塑制品生产、滚塑模具、化工设备开发制造等多项业务；公司占地面积达9000多平方米，年产能可达6000多万元。

主要产品：

全塑系列：整体一次性成型0.5—60m³全塑储罐、运输槽罐、水箱等；

钢衬塑系列：防腐管道、储罐、搅拌罐、运输槽罐、非标碳钢衬塑等；

滚塑系列：不同规格形状的灯罩、水箱、花盆、机电外壳、交通防护设施、游乐设施、加油站系列产品。

滚塑模具系列：各类滚塑模具设计制作。

诚信 务实
创新 共赢

化工防腐系列



钢衬塑储罐



全塑运输槽罐



钢衬塑弯管



全塑储罐



钢衬塑管

中国石油加油站指定产品



移动式商品促销柜



上锁式展示柜



多功能安全服务台

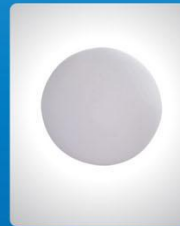


堆头货架

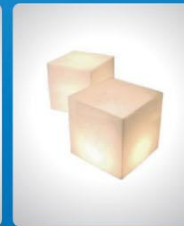


垃圾箱

民用塑胶系列



圆形灯罩



方型灯罩



平底水箱



水马、路障



花盆灯

免费服务热线: 400 0790 003

更多详情: www.qimingunsu.com

销售总部: 东莞市东城温塘管理区庆峰花园1号铺

电话: 0769-22255166 传真: 0769-22258266 邮箱: dqyongnai88@163.com



咨询\金融类

东莞市汇融土地房地产评估有限公司

地址: 东莞市城市中心石竹花园F栋二楼
电话: 0769-89618818 联系人: 程先生

持卡优惠
房地产、土地评估按照“国家标准收费”的五折计收

大信会计师事务所有限公司广东分所

地址: 东莞市东城大道东顺楼二至四楼
电话: 13825748829 联系人: 张先生

持卡优惠
企业会计服务、税务服务、年度审计、高新技术企业服务、预备上市企业服务、企业内部规范与辅导等服务按行业收费标准给予特别优惠。

东莞市金正会计师事务所、东莞市金和税务师事务所

地址: 东莞市胜和路胜和广场C座8楼A、B室
电话: 0769-21684475-8014 联系人: 廖先生

持卡优惠
审计、验资、专项审计、企业所得税汇算清缴及其他税务鉴证、代理记账。按行业规定收费标准50%-70%收取

旅游\酒店\票务类

东莞会展国际大酒店 ★★★★★

地址: 东莞市新城区中心会展北路
电话: 0769-22889999-039 (订房) 联系人: 吴小姐 15916887079

持卡优惠

	门市价	商务价
高级双人房	¥ 830+15%服务费	¥ 380净
豪华单人房	¥ 930+15%服务费	¥ 480净

免费赠送水果篮一份; 免费赠送西式自助餐, 限当日使用; 会展鱼翅海鲜酒家、可国自助餐、玉兰花自助餐、雪花日本料理九折(特价除外); 康体中心、美容美发沐浴八折; 商会会议室、多功能厅九折。温馨提示: 若遇大型展览或节假日期间, 酒店房价如有更改, 恕不另行通知。

莞城海悦花园大酒店 ★★★★★

地址: 东莞市南城区元美路
电话: 0769-22889888(订房) 联系人: 翟小姐 18928296007

持卡优惠

	门市价	商务价
雅致客房	¥ 820+10%	¥ 430+10%
豪华双人房	¥ 860+10%	¥ 450+10%

免费赠送1份自助早餐、免费提供自制茶/咖啡、水果一份(首晚); 注意: 若酒店于旺季, 如展览、交易会或大型会议团队入住, 价格另议。

东莞喜来登大酒店 ★★★★★

地址: 东莞市厚街镇S256省道莞莞路段
电话: 0769-85988888-88825

持卡优惠

	门市价	协议价
高级客房	¥ 1400	¥ 660
豪华客房	¥ 1608	¥ 810

包含一份自助早餐于御园餐厅享用, 协议价指指定展会和交易会外。

广东赋诚律师事务所

地址: 广东省东莞市莞城旗峰路162号中侨大厦B座22-23楼
电话: 0769-22367780 联系人: 陈律师

持卡优惠
按《广东省律师服务收费标准》八折优惠

东莞市中企企业管理咨询有限公司

地址: 东莞市南城区鸿福路第一国际F座1810
电话: 13650155741

持卡优惠
商标注册1500元/件, 注册香港公司8折优惠, 代办东莞执照8折优惠, 专利申请8折优惠, 税务税收免费咨询, 代理记账9折优惠。

东莞市旗正会计服务有限公司

地址: 东莞市南城区第一国际3期3号楼2303号
电话: 13825727018 联系人: 王小姐

持卡优惠
代理记账(凭有效资质证书经营), 财务咨询服务、代办工商企业年报及设立登记。持卡按行业标准5折优惠。

东莞新银城酒店 ★★★★★

地址: 东莞市莞太大道48号
电话: 0769-22828888 (订房) 联系人: 赵先生 18929238395

持卡优惠

	门市价	商务价	体验价
豪华客房	¥ 660+15%服务费	¥ 330净	¥ 268净
豪华大床房	¥ 720+15%服务费	¥ 400净	¥ 298净

免费饮品1-2份(爱心西餐厅); 免费赠送1-2份西式自助早餐; 免费一份水果(当日)中西餐免费服务费(海鲜、酒水和烟除外)棋牌室、网球场头钟五折; 会议设施九折。注意: 体验价为酒店推广时期的促销价, 如变动或取消体验房价不作预先通知。

东莞银丰假日酒店 ★★★★★

地址: 东莞市东城区环城东路泰园路段
电话: 0769-22766666(订房) 联系人: 冯小姐 13543708378

持卡优惠

	门市价	商务价
假日休闲房	¥ 788+10%	¥ 278+10%
休闲园景	¥ 888+10%	¥ 298+10%

免费赠送1份西式自助早餐、免费提供茶/咖啡、水果; 注意: 若酒店于旺季, 如展览、交易会或大型会议团队入住, 价格另议。

东莞尼罗河酒店 ★★★★★

地址: 东莞万江万道路华南摩尔3区
电话: 0769-2270666-8323 联系人: 耿经理 15999797906

持卡优惠

	门市价	优惠价
豪华客房	¥ 560+10%	¥ 338净

免费赠送西式自助早餐, 餐饮、沐浴9折(海鲜、珍品、烟酒、特价及自助餐除外) 注意: 请提前预订, 方可享受以上优惠, 酒店旺季, 价格另议

东莞旗峰山铂尔曼酒店 ★★★★★

地址: 东莞市东城区东城中路32号
电话: 0769-23368888

持卡优惠

	门市价	合约价
高级客房	¥ 1200	¥ 540(单人) ¥ 600(双人)
豪华客房	¥ 1400	¥ 715(单人) ¥ 775(双人)

其它优惠: 免费享用自助早餐;

东莞宏远酒店 ★★★★★

地址: 东莞市南城区宏远路1号
电话: 0769-22418888 联系人: 龙先生 13826920703

持卡优惠

	门市价	商务价
经济房	¥ 536	¥ 268净
标准客房(单人/双人)	¥ 580	¥ 290净

免费自助早餐; 免费一份水果; 免费纯净水两支; 中、西、日餐全单九折; KTV、桑拿房五折; 会议室八折。

东莞湾畔酒店 ★★★★★

地址: 东莞市南城区滨江路28号
电话: 0769-26888888 联系人: 申小姐 13712389594

持卡优惠

	门市价	优惠价
商务单人房	¥ 528	¥ 206净
商务双人房	¥ 588	¥ 236净

免费赠送1-2份中西式自助早餐, 每日赠送两支矿泉水, 套房免费提供茶/咖啡; 中餐厅: 九折优惠(海鲜、香煎、贵价食品、酒水、宴会及特价项目除外); 注意: 请提前预订, 方可享受以上优惠, 酒店旺季(不包含广交会或东莞国际家具展), 价格另议

东莞市广彩城酒店 ★★★

地址: 东莞市南城区莞太路 电话: 0769-22402088

持卡优惠

	门市价	优惠价
标准双人房	¥ 372	¥ 203净
高级双/单人房	¥ 418	¥ 228净
豪华单人房	¥ 438	¥ 239净

免费赠送西式早餐、当天活水世界游泳一次; 中、西餐、租车、网球、洗衣9折。注意: 请提前预订, 方可享受以上优惠, 酒店旺季(不包含广交会或东莞国际家具展), 价格另议

江东御锦酒店

地址: 东莞南城西平区宏伟路中段 电话: 0769-22882777

持卡优惠
商务双人房; 门市价 ¥ 438, 优惠价 ¥ 178净, 免费早餐

珠海海泉湾度假区

地址: 珠海市金湾区平沙镇二虎山海湾温泉度假区 电话: 0756-7728888

持卡优惠
五星酒店标准房协议价周日至周四600元, 周五至周六800元 三星套房协议价周日至周四180元, 周五至周六280元 海洋温泉: 散客门市价 ¥ 168 优惠价平日 ¥ 110 节假日 ¥ 140 神秘岛主题乐园 日场门市价 ¥ 110 优惠价 ¥ 95

东莞市莞城捷利航空票务

地址: 莞城莞龙路捷龙路莞城科技园A栋3、4号铺
电话: 0769-22006666 联系人: 周小姐

持卡优惠
按同行飞机票订票当时最优惠价(国内、国外) 代办商旅(订房、订票、租车等服务)以行业最合理的价格交易

东莞环宇旅行社

地址: 东莞市南城金色华庭新霞109-110铺
电话: 0769-22888358 联系人: 田小姐 1580984756

持卡优惠
国内外旅游、订房、机票、签证、租车、会议等同行最优惠价

东莞设计师酒店 ★★★★★

地址: 东莞市东城区东纵大道189号
电话: 0769-21988888-9662

持卡优惠

	门市价	协议价
精品单人房	¥ 880	¥ 208
精品双人房	¥ 1180	¥ 248

免费享用自助早餐一至二份; 水果一份; 享用客房内的矿泉水、咖啡、红茶、绿茶;

东莞品悦酒店 ★★★★★

地址: 东莞市莞太路和路段
电话: 0769-88986888 联系人: 谢小姐 13556765367

持卡优惠

	门市价	商务价	特惠价
高级单人房	¥ 608净	¥ 268净	¥ 248净
品悦双人房	¥ 788净	¥ 308净	¥ 288净

免费赠送1-2份西式自助早餐; 免费一份水果(当日); 两支矿泉水, 会议室场租8折; 餐饮享受9折优惠。注意: 酒店旺季期间如房间价格另有更改, 恕不另行通知。

东莞宾馆有限公司 ★★★★★

地址: 莞城东正路118号 电话: 0769-22222222

持卡优惠
1.住房享受“东莞宾馆贵宾卡会员优惠”。
2.中、西餐及莱茵堡西餐厅东城分店享受九折优惠。
注: 特价、海鲜、烟酒、自助餐类、及已享受优惠项目除外

锦江之星连锁酒店(东莞麦德龙店)

地址: 东莞万江区金鳌大道北1号(麦德龙院内)
电话: 0769-22183258 联系人: 吕小姐

持卡优惠
门市价 ¥ 169, 优惠价为 ¥ 152净, 自助早餐15元/位

九天商务酒店连锁(西平)

地址: 东莞市南城区西平宏伟路 电话: 0769-23092999

持卡优惠
标准大床房: 原价 ¥ 318, 优惠价为 ¥ 128净, 赠送早餐

东莞市景福酒店有限公司

地址: 东莞市东城区东城中路国土局旁 电话: 0769-881225888

持卡优惠
客房享受门市价七折优惠, 餐饮享受九折优惠(烟及酒水除外), 沐浴休闲棋牌享受积分卡活动。

如家酒店连锁(莞城创业新村店)

地址: 东莞市创业新村五栋 电话: 0769-22503111

持卡优惠

	门市价	优惠价
标准房/商务大床房	¥ 139	¥ 111净
大床房	¥ 109	¥ 100净

其它优惠: 营养自助早餐15元/位

东莞市凤凰航空有限公司

地址: 东莞市东城区东莞大道17号工业大厦D1010室
电话: 0769-22485850 联系人: 肖先生

持卡优惠
机票: 在原有的折扣上再优惠20元/张+送价值20元航空保险/份

东莞市金月湾商务酒店

地址: 东莞市东城区东城大道金月湾广场A区 电话: 0769-2220399

持卡优惠
高级双人房门市价 ¥ 1088, 优惠价 ¥ 308免费早餐; 西餐8折

餐饮\美食\休闲\其它

东莞市赣情0769酒楼

地址: 东莞市元岭路125号 电话: 0769-88776228

持卡优惠

餐费8.8折(烟、酒、外卖除外)

东莞市凤凰酒业有限公司

地址: 东莞市东城区东莞大道17号汇业大厦2010室
电话: 0769-22485850 联系人: 肖先生

持卡优惠

法国葡萄酒: 批发价格上的八折优惠 WWW.FR09.COM

大湘西酒楼

地址: 东莞万江华南MALL A1区2楼 电话: 13266190000

持卡优惠

菜品9折优惠(瓦罐汤、河海鲜、特色菜、酒水除外)

东莞市南城诚业办公设备店

地址: 东莞南城鸿福西路沙池大厦 电话: 0769-26984930 联系人: 黄先生

持卡优惠

长期批量购买电脑及办公设备和耗材等, 免费维护电脑办公设备等外包服务
价: 每月20元一台(4台以上) 网络综合布线、监控安防工程、网站设计建立
等人工服务费六折优惠, 数码复印机打印机出租0.04元一张

鼎盛羽毛球馆

地址: 东莞东城新源路阳光澳园对面
电话: 0769-23062528 联系人: 方先生 13556678122

持卡优惠

优惠8.8折

华纳(东莞)文化发展有限公司

地址: 东莞市万江区简沙洲管理区简沙洲大道
电话: 0769-22170846 联系人: 黄先生 13728192310

持卡优惠

演艺策划、明星代理市面价八折

广仁机动车驾驶员培训

地址: 东莞东城区桑园工业区
电话: 13929496206 联系人: 肖先生

持卡优惠

标准班、商务班个人优惠300元。注: 凭江西商会会员卡报名, 以上优惠
均不能与其他优惠形式重叠, 广仁保留最终解释权

东莞市全顺汽车销售服务有限公司

地址: 东莞市东城区莞龙路柏州边路段 电话: 0769-22697718

持卡优惠

凡购江铃品牌汽车, 可在正常东莞优惠价后再享受商会以会员优惠价

医院\美容\康复

康华医院

地址: 东莞市东莞大道99号 电话: 13427870889

持卡优惠

健康体检套餐8.5折优惠; 不低于500元以下, 提前一天预约

佐登妮丝美容连锁

地址: 东莞市东城花园路36号三楼 电话: 13790664510 联系人: 谢先生

持卡优惠

首次体验经典项目脸、背、全身三折优惠, 购买指定正品8.5折优惠

四特酒东莞总代理

地址: 东莞市鸿福西路怡丰鼎盛大厦一楼 电话: 0769-23170121 13829250769

持卡优惠

在东莞区域的四特酒所有专卖店享受零售价八折优惠

东莞市蓝道文化传播有限公司

地址: 东莞市南城东莞大道17号汇业大厦1105室
电话: 0769-22029890 联系人: 余小姐 13650099000

持卡优惠 www.lando360.com

庆典活动策划、演艺策划、品牌形象策划、企业专题片拍摄、标志、画册、
包装设计统一八折优惠

名典咖啡语茶(花园店)

地址: 东莞市东城区花园路 电话: 0769-22204152 联系人: 胡小姐

持卡优惠

折扣9折

东莞市石碣摩亚红酒行

地址: 石碣镇翡翠家园 电话: 13580909931

持卡优惠

莎当妮香槟酒零售价¥748/瓶, 会员价¥252/瓶; 摩亚白葡萄酒零售价¥768/瓶,
会员价¥340/瓶; 摩亚1998极品零售价¥6400/瓶, 会员价¥2300/瓶等等

东莞市万江美惠佳百货店

地址: 东莞市万江区坝新路农业种子研究所金穗楼美惠佳商行
电话: 0769-26381169 联系人: 邹先生

持卡优惠

香烟、酒类、饮料、日用百货、副食品等商品, 以批发价供应会员

南城银星汽车店

地址: 东莞南城银丰路十二街(银丰沐足直入50米)
电话: 0769-22424783 梁小姐

持卡优惠

精洗洗车8.5折(即17元), 原价20元(限五座轿车)

东莞市广发汽车贸易有限公司

地址: 东莞市中堂镇中堂大桥头107国道旁
电话: 13925735850 联系人: 熊先生

持卡优惠

1、新货车(解放、欧曼等)9折优惠
2、二手车送保险, 2000元油卡

东莞市春江消防工程有限公司

地址: 东莞市万江区坝头社区坝新路旧治安楼三楼301号
电话: 13712638236 联系人: 傅心谱

持卡优惠

以最低市场价格保质保量服务会员

东华医院

地址: 广东省东莞市东城路1号 电话: 22471623 联系人: 杜小姐

持卡优惠

健康体检套餐8.5折优惠

以上商家签约为一年, 到期后另议。具体优惠可致电商家或商会进一步咨询。

广东省(东莞)江西商会会员一卡通

身份的象征 尊贵的体现



更多商家, 持续更新, 诚征加盟, 共筑平台
电话: 0769-26982230 网址: www.dgganshang.com

《东莞赣商》杂志

欢迎广大商家投放广告\预定版面

编辑部: Lando 蓝道文化传播有限公司
Lando Cultural Propagation Co., Ltd.
广告热线: 0769-2202 9880 www.lando360.com