

CROWNSUN 科梦仕

COMPANY 公司简介 PROFILE

广东科梦仕服装有限公司成立于2005, 位于东莞市南城莞太路旁, 交通便利, 设备配套齐全, 技术能力雄厚, 主要设计/制作酒店银行、商场、写字楼、工厂、学校、防静电等制服, 承接海内外时装订单。是一家设计、生产、销售一条龙服务的企业。

以品质塑形象, 以信誉取市场, 我公司愿与各界人士广交朋友, 精诚合作, 与客户共同发展, 共创辉煌! 欢迎来电洽谈, 亲临本公司指导工作。



工装 Tooling



工装, 不仅突显企业形象、识别其各岗位职业特性, 更能提高企业管理水平, 反映企业经济实力; 员工通过制服载体感悟企业文化、改观精神面貌; 好的企业制服是一笔巨大的企业财富。

职业装 Business Attire



文质彬彬, 优雅高尚, 柔和热情, 礼仪之中掩饰不住的是丽质和喜悦; 穿着职业服装不仅是对服务对象的尊重, 同时也使着装者有一种职业的自豪感、责任感, 是敬业、乐业在服饰上的具体表现。

校服 School Uniforms



校服, 是学校规定统一样式的学生服装, 中小学普遍穿着。学校为了规范管理, 统一的着装。一般在学校的重大活动中会要求学生统一着装, 一般学校校服有该校校徽, 也直接影响到学校形象。

广东科梦仕服装有限公司
GUANGDONG CROWNSUN CLOTHING CO., LTD.

Add: 东莞市南城袁屋边三和路8巷1号

Tel: 0769-2298 8987

Email: kolorsun@163.com

联系人: 倪先生 137 9026 6098

朱小姐 137 1261 7688

东莞赣商
陈浩华

东莞赣商

陈浩华



东莞市江西商会
Jiangxi Chamber Of Commerce In Dongguan

2017年12月 第2期 总第20期
东莞市江西商会 主办

新时代 新征程 新篇章

十九大报告为企业发展指明方向

P21 聚力共谋 创新发展
东莞市江西商会第二届第一次理事会胜利召开

祝贺我商会荣获东莞市社会组织评级AAAA级荣誉
P32 成为首个5A级在莞异地商会

P45 赣声赣色汇莞邑
2017年“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛



微信公众号

2017年12月第2期 总第20期 东莞市江西商会 主办



Tai sheng

廣東台盛環保科技有限公司

GUANGDONG TAISHENG ENVIRONMENTAL PROTECTION CO.,LTD

技術信譽服務

環保局資質備案企業

全國統一
服務熱線 **400-862-2787**
E-mail: abc@tscjx.com Http: //www.tscjx.com



煙氣脫硫塔

特點：實用性高，可靠性高，能耗低；脫硫效率超過90%，石灰石利用率超過90%，容許負荷變化而不影響脫硫效率，投資省、壓降小，維護成本低。
適用範圍：
電力、鋼鐵、建材、窯爐、化工等需要脫硫的行業。

大型中央脈衝布袋式集塵機

特點：PLC觸摸屏控制、電磁閥脈衝、高風量、過濾效果好、螺旋輸送下料，免停機。
適用範圍：
一般工廠用：如五金、家私、煉銅、發電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等粉塵量大的大型設備之中央集塵機。
亦適用於印制電路板廠：如載板機、V-CUT機、磨邊機、斜邊機等。

脈衝高壓袋濾式(吸)塵機

特點：PLC控制、電磁閥脈衝、高風壓、自動卸料、免停機。
適用範圍：
用于印制電路板廠周邊設備，例：鑽孔機、成型機、鑽機等多臺式中央集塵系統。

UV等離子光解廢氣處理

特點：綜合了等離子淨化廢氣和UV光解脫臭兩種設備的優點組合而成，光解和分解反應協同處理，高效淨化。
適用範圍：
生活垃圾廢氣處理、惡臭廢氣處理、適合生活垃圾工場廢氣處理、生活垃圾焚燒廢氣處理、食品廠、大型酒店、醫療廢氣、化工廠所產生的惡臭，有毒、有害的廢氣處理。



PP廢氣處理洗滌塔

特點：多功能廢氣洗滌淨化塔為立式、填料、噴淋型廢氣淨化設備。
適用範圍：
化工、電鍍、醫療、印染、電訊、鐘錶等機械加工行業所排放的酸鹼、有毒、有害氣體處理的理想設備。

TS單體交叉臥式洗滌塔

特點：風阻低、低噪音、運行平穩、操作簡單；靜壓和風量可隨時調整配用。
適用範圍：
適用電子工業、化工業、半導體及光電工業、電鍍及金屬表面處理工業。

活性炭吸附塔

特點：吸附效率高，阻力小，應用範圍廣，特別是對稍低濃度的VOC廢氣，效果更加明顯。
適用範圍：
皮革、化工業、塑料業、紡織業、電子業、染料等揮發性有機化合物的污染行業。

最新型微測刻液回收銅設備

特點：低濃度含銅廢水回收設備是通過一種特殊的工藝，把廢水中的銅分離出來，使廢水中的銅含量下降95%以上，低於0.5g/l，分離的銅經過電解回收，能得到純度大于99.8%的電解銅板。
適用範圍：
PCB線路板行業。

信譽、品質、服務，一直是我們領先於業界的驕傲

20年粉塵、廢氣、廢水、環境污染治理專家



法國BV認證

國家高新技術企業

ISO9001:2008

中國知名品牌

全國產品質量、服務質量
無投訴用戶滿意品牌

CPCA會員

廣東公司：東莞市大嶺山鎮金柑村石大路海航廣場對面
Tel: 0769-8562 2879 8578 2489
Fax: 0769-8563 0562

江蘇公司：昆山市玉山鎮水秀路1881號
Tel: 0512-5518 0761 5518 0762
Fax: 0512-5518 0760

四川公司：四川省成都市雙流區蛟龍工業港東海路88號
Tel: 028-8588 0837 8588 2839
Fax: 028-8588 3045

湖南公司：湖南長沙天心區芙蓉路一段758號
Tel: 0735-8515 1528 8515 1628
Fax: 0735-8515 1880



ZHONGZHI TESTING INSTRUMENTS



微信掃一掃 关注我们



高新技術
企業認證

0769-88808158

東莞市沙田鎮民田工業區

www.dgzongzhi.com



東莞市眾志檢測儀器有限公司，國家高新技術企業。公司建築面積12000平方米，現有員工150餘人，擁有完善的研發、生產、銷售、售後服務體系，主要經營以下產品：

1、模擬環境可靠性測試設備：高低温試驗箱、快速溫變試驗箱步入式恒温恒濕試驗箱、冷熱沖擊試驗箱、砂塵試驗箱、淋雨試驗箱、臭氧老化試驗箱、鹽霧試驗箱、溫度/濕度/鹽霧/複合試驗箱、溫度/濕度/振動三綜合試驗箱、同時可根據客戶不同需求非標定制，基本實現模擬環境可靠性測試設備全覆蓋。

2、電池安全性能測試設備：符合國家標準GB31241-2014、GB31485-2015、GB31467.3-2015電池模擬環境可靠性類和安全性類設備，如：擠壓、針刺、短路、重物沖擊、溫度沖擊、低氣壓、電池包翻轉、跌落、燃燒、鹽霧、高低温濕熱循環、高海拔放電測試系統等大型非標產品。

歡迎您蒞臨參觀考察！



步入式快速溫度變化試驗箱



門式溫度/濕度/振動三綜合試驗箱



溫度/濕度/振動三綜合試驗箱



步入式防水試驗室



客車防水密封性試驗室



軍標沙塵試驗箱



大型步入式複合鹽霧試驗箱(溫度/濕度/腐蝕)



大型步入式複合鹽霧試驗箱



生產設備



生產車間



出貨現場





益达科技 (国际) 有限公司
Y&D TECHNOLOGY (H.K) CO.,LTD.



液体精密控制系统 All Application by Dispenser



Y&D 7000V 系列自动视觉定位点胶机

Y&D7000V系列采用德国高清数字CCD摄像头，自动精准对位。可选配激光高度检测系统、精密测重系统、工件变形后可自动校正Z轴高度及智能控制及检测点胶量，确保点胶的一致性。广泛用于SMT底部填充、元件封装、点锡膏、点红胶、点黑胶、半导体封装、晶元固定等。

Y&D A9 系列在线式点胶系统

A9 系列点胶系统具有明显的高性价比优势，可靠耐用，设计精简，适用于多规格的电路板、基材。配备简单的友好型操作软件，确保系统稳定可靠。该系统为芯片封装、电路板组装、SMT点红胶、医疗用品等产品的点胶应用而设计，轨道可调节宽度，应用更广的产品。YiRen在全国范围内建立了广泛的支持与服务网络，为客户的开发，制造和产品创新，提供完整的过程解决方案。



■ 香港公司
益达科技 (国际) 有限公司
地址: 香港九龙旺角道33号凯途大厦7楼04室
电话: 852-6327 3405
邮箱: yida@dispensing.cc
网址: <http://www.yddispenser.com>

■ 东莞工厂
东莞市益仁实业有限公司
地址: 东莞市虎门镇村头管理区深翔工业园1栋
电话: 86-769-8570 5386
传真: 86-769-8570 5381
邮箱: info@dgyiren.com
网址: <http://www.dgyiren.com>

东莞市华愉塑胶有限公司成立于2003年，位于东莞市沙田镇，占地6000m²，是一家专业制造TPR、TPE胶粒和功能色母粒的高新技术企业，具有年产10000吨以上的能力。公司拥有专业的研发团队，所有产品均有环保认证，已通过ISO 9001:2008质量管理体系认证，可以满足客户高标准定制化需求。



东莞市华愉塑胶有限公司
DONGGUAN HUAYU PLASTIC CO., LTD.

TPR、TPE产品系列

华愉塑胶TPR专用料，适用范围广，具有手感细腻，止滑效果好，物理性能优异，易于着色，耐候极佳，符合欧美的环保检测标准。

应用范围

各类鞋材，增韧母粒，包装材料，各类涂油玩具



色母产品系列

华愉塑胶色母专用材料，应用广泛，色彩种类多，颜色浓度高，易于分散，着色均匀，颜色稳定性高，使用方便，安全环保，符合各类环保标准。

应用范围

各种流延薄膜包装材料，吸塑片材，包装容器，泡沫塑料，各类注塑产品，挤出电线电缆等。



地址: 东莞市沙田镇稔州管理区

电话: 0769-8866 6201

传真: 0769-8866 6200

联系人: 肖文华 139 2681 0205





公司简介

腾邦集团有限公司（简称“腾邦集团”），1998年创立于中国深圳特区的全球化跨国集团。腾邦专注运营“现代服务全产业链生态链”，年营业额近2400亿人民币，全球分支机构超过500个，全球职员超过3.6万人。2016年中国民企500强排名第40位，服务业排名第16位。广东企业排名第22位，深圳企业第9位。2017年年度中国旅游集团二十强位列第四名。

腾邦旅游集团由腾邦国际、梧桐基金、喜游集团、欣欣旅游等联合注资6亿元人民币成立，是经国家旅游局许可经营中国公民出入境游的一类组团旅行社，也是腾邦国际（股票代码：300178）旗下承载旅游业务的核心板块。

腾邦旅游计划以差异化的形式进行布局，三年内在全国范围内建立100家分子公司、超过10000家门店，全面树立“腾邦旅游”的C端品牌形象，形成强大获客能力，并协同腾邦集团各大板块向产业链两端延伸。

腾邦旅游集团区别于传统旅行社，是一家具有“出境旅游、入境旅游、境内旅游”全资质以及应用全产业链、“旅游×互联网×金融”战略模式的旅游集团，依托全球化集团战略优势，我们专注于提供品质出行服务，为客户提供专业商业服务解决方案。



腾邦旅游集团营业部加盟政策—东莞地区



腾邦旅游集团有限公司东莞分公司

全国服务热线：400-133-1933
 直线：0769-2299 8311 13889976123（黄小姐）
 地址：东莞市南城区鸿福路102号汇成大厦406-407
 网址：www.tempus.cn www.runup.com.cn



腾邦旅游订阅号



腾邦旅游服务号

君之尊^Y洋服

“买来买去不合意？
那不如量体裁衣”

你，可以定制更好的自己！

定西服 找龙哥



或 来店尊享定制：

地址：长安镇莲峰路92号

定制热线：0769-2728 4949



龙国华

君之尊品牌创始人
17年洋服定制经验

强强联合



伍小泉

五源设计公司创始人
12年品牌策划设计经验

创品牌 有五源

LOGO设计高手
VI设计行家
品牌全案策划首选

- + 相当专注的年轻设计团队
- + 上百个实战成功案例
- + 拥有独特的品牌策划设计方法体系
- + 提供务实创新的高效解决方案
- + 高性价比的取费标准

F5VI.COM



五源品牌欢迎您：)
地址：长安万达广场金龙大厦1006
咨询热线：134 5067 9615

股权激励整体解决方案实战落地平台

Equity incentive solutions for actual combat landing platform

你知道吗?

你的股权,

可以帮你找到资金, 解决现金流的压力! 股权可以融资!

股权可以融智,

你可以吸引高手为你所用, 把现有的盘子做得更大!

股权可以融人,

可以让团队更加稳定, 让核心骨干成为真正的事业伙伴。实现利润裂变!

做好股权激励, 是真正能把股权价值最大化的有效武器!

那么问题来了! 如何让你的股权爆发出强大的力量???

是.....

10倍的爆发? 100倍的井喷? 到底该如何玩, 才能更有价值???



素道咨询官V

股权"激励"≠股权"奖励"

答案就在: 《公司控制权与股权激励》

股权激励课程能为您带来什么?

- 对团队: 让团队长期保持激情, 自动自发积极工作, 整个团队有一套以使命为导向、以愿景为目标、以KPI为工作重点, 以股权激励为驱动、以素质模型为胜任标准的系统工作手册, 让团队有一本感召成员行动, 激发工作热情的圣经!
对高管: 让核心高管统一心智, 上下协作。核心高管有一部管理企业的葵花宝典——涵盖各主要部门、囊括各重要模块的系统、规范、专业的盈利系统和整体解决方案。
对老板: 生活有钱有闲, 洞察本相。老板拥有一支属于自己的使命明晰、愿景明确、思想统一的核心团队从而实现自己及组织目标。
对企业: 加强组织治理建设, 吸引留住核心人才, 提升业绩及利润、约束管理者短期行为、构建企业核心竞争力、保障企业和谐发展。
企业文化: 在华一, 在做股权激励机制会使根据您的企业的实际情况为您量身定制一套完善、合宜、优秀的企业文化。

学员见证



[电子行业:]深圳市协力达精密五金电子有限公司 总经理 范裕民

股权激励班之前就报了名, 因为是产品转型阶段, 没有来参加学习, 但通过这次学习, 我深刻感受到, 如果早来的话, 可能至少省几百万, 原来是所有的东西都具备的时候才来做股权, 现在意识到公司(即使)没有成立, 也可以来做股权, 意识到这一方面, 虽然学晚了一点, 但也不算迟, 感谢华一给我这么好的平台。



[服装行业:]广东巴蒂米澜服饰有限公司 董事长 徐动松

"利润大于营业额"的启发
借助平台力量演绎1+1>10的力量

2014年, 我们已经导入股权激励机制, 销售额增长率比之前高了60%, 利润也直接提升了30%, 之后一次复训中, 听老师讲到利润大于销售额的逻辑, 我深受启发从那以后我就有一个梦想, 未来把自己的公司做成公众公司, 借助华一世纪平台力量, 很多同学了解我们的项目后纷纷加入, 我们现在成立了广东米澜投资控股股份有限公司, 目标冲刺IPO平台。

讲师风采



华一集团讲师精英团队

目前, 华一世纪已形成以股权激励精华落地班、股权激励领袖智慧班、海洋咨询项目、天机等为主的专业产品体系, 并以博采众长的服务特色, 帮助万余家企业成功导入股权激励机制, 辅导200余家大型股份公司成功挂牌上市。

华一也已经在工程建设、制造、零售服务、电子科技等多个行业, 为多家大型企业成功实施了股权激励专业咨询项目, 获得良好成效。

课程大纲

- ★ 股东进入: 股权分给哪些人, 什么时候分、用什么方式分; 要签署哪些协议; 如何作价, 如何定额度?
★ 合伙创业股权分配: 规避哪些无用的股权结构、股权雷区; 出钱不管理、出技术不出钱、出管理不出资源等股东, 应该拿多少股权合适? 出多少钱占多少股, 被忽悠多久了?
★ 股东退出机制: 股东在哪些情况下必须出让股权、或退出公司! 退出如何处理股份、退出协议要设定哪些关键点!
★ 股权分配出去如何把握控制权, 要守住哪些底线? 避免被踢出局有哪三大法宝, 公司章程设计必备核心! 如何设计保证创始人牢牢掌控公司?
★ 为什么华为、阿里巴巴、联想创始人可以避免王石今天的尴尬。
★ 分出去的股权, 股东价值和股份比例不匹配怎么办? 如何收回分错股权?
★ 分、子公司如何配股、新老股东如何设计股权结构?
★ 公司未成立、公司不赚钱甚至亏损、员工没兴趣、员工没钱买股等特殊情况下如何做股权激励?
★ 公司顶层设计布局、治理结构和商业模式优化如何设定?
★ 如何用股权激励企业上下游、资源整合、产业链抱团、连锁店股权布局?
★ 增资扩股、虚拟增发、股票期权如何操作?
★ 集团股权激励方案、股权重组、公司兼并、股权并购如何执行?
★ 股权融资、股权众筹方案如何设计, 股权众筹为什么往往做成非法集资? 股权投资项目筛选, 如何避免哪些投资陷阱?
★ 公司估值要参照哪20大标准才能以更小的比例融入更多的资本? 股权期权方案如何设计?
★ 公司上市, 如何吸引投资人免费包装、策划、辅导。

已挂牌上市企业学员

- ★ 华峰集团
★ 云南勐海七彩孔雀茶叶有限公司
★ 深圳市凯东源现代物流股份有限公司
★ 海南金厦建设股份有限公司
★ 北京德鑫泉物联网科技股份有限公司
★ 浙江蓝天环保设备工程股份有限公司
★ 云南勐海七彩孔雀茶叶有限公司
★ 雏鹰农牧集团股份有限公司



股权激励咨询: 陈军
东莞市素道企业管理有限公司 总经理
电话: 138-0688-7701

《公司控制权与股权激励》开课时间: 1月27-28日 地点: 东莞·南城



民营企业迎来了新的春天

十九大报告中，习近平总书记就鼓励支持民营经济发展作出了许多重大论述，包括“支持民营企业发展，激发各类市场主体活力”，“构建‘亲’‘清’新型政商关系，促进非公有制经济健康发展和非公有制经济人士健康成长”。这是“民营企业”首次被写入党代会报告。

近年来，我国民营企业发展可谓迅猛，民营企业用近40%的资源，创造了我国60%以上GDP，缴纳了50%以上的税收，贡献了70%以上的技术创新和新产品开发，提供了80%以上的就业岗位。事实上，经历了四十年的改革和发展，民营经济的作用正在从曾经的“鲑鱼”，成长为推动经济发展不可或缺的重要力量。

但随着经济进入新常态，转型升级带来的阵痛，民间投资增速出现下滑。习近平总书记曾对此贴切形容，目前民营企业遇到了三座大山：市场的冰山、融资的高山、转型的火山。针对困扰民营经济发展的民营企业融资难题，十九大报告专门提到要深化投融资体制改革，发挥投资对优化供给结构的关键性作用。这给了破解难题更多的转圜空间。

成长于全球化和互联网浪潮中的新一代民营企业家长们，拥有着更开放的思维和创新的动力。对民营企业和民营经济的政策支持的制度鼓励，传递给我们的是更充足的信心。

我们正在进入“新时代，新征程”。随着经济转型升级加速，全面深化改革进一步深入，期待民营经济迎来新的春天！

■ 文/本刊编辑部

新时代 新征程 新篇章

十九大报告为企业发展指明方向

伟大的事业薪火相传，伟大的政党生生不息。党的十九大，高举中国特色社会主义伟大旗帜，作出了中国特色社会主义进入了新时代、我国社会主要矛盾已经转化为人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾等重大政治论断，把习近平新时代中国特色社会主义思想确立为党必须长期坚持的指导思想，深刻回答了新时代坚持和发展中国特色社会主义的一系列重大理论和实践问题，对决胜全面建成小康社会、开启全面建设社会主义现代化国家新征程作出了全面部署。

新时代中国特色社会主义思想是十九大报告的灵魂主线，整个报告的方方面面、战略部署都体现着习总书记新时代中国特色社会主义思想的要求、价值、理念。我们要牢牢把握“八个明确”的主要内容和“十个坚持”的基本方略，以此武装头脑、指导实践，坚定不移把新时代中国特色社会主义推向前进。民营企业家的第三个春天来了，也更加明确了企业的发展方向和信心。习总书记指出的决胜全面建成小康社会，开启全面建设社会主义现代化国家的新征程，正是企业发展的历史使命。



新时代 强国机遇前所未有

习总书记指出：中国特色社会主义进入新时代，意味着近代以来久经磨难的中华民族迎来了从站起来、富起来到强起来的伟大飞跃，迎来了实现中华民族伟大复兴的光明前景；意味着科学社会主义在二十一世纪的中国焕发出强大生机活力，在世界上高高举起了中国特色社会主义伟大旗帜；意味着中国特色社会主义道路、理论、制度、文化不断发展，拓展了发展中国家走向现代化的途径，给世界上那些既希望加快发展又希望保持自身独立性的国家和民族提供了全新选择，为解决人类问题贡献了中国智慧和中国方案。

我们清晰地看到，中国迎来了一个全新的黄金时代，建设现代化经济体系、迈向现代化经济强国的机遇前所未有。从全球范围来看，前三次工业革命发源于西方国家并由它们主导，实现了机械化、电气化和信息化。而今天，以智能化、信息化为核心，以人工智能、云计算、量子通讯等前沿技术为代表的新一轮工业革命正在兴起。在过去的五年，随

着“互联网+”和“中国制造2025”两大国家战略对接，随着“一带一路”倡议的实施与推进等，在此轮全球化的工业革命中，中国成了绝对的“引领者”。

十九大报告中明确提出贯彻新发展理念、建设现代化经济体系，坚持解放和发展社会生产力，坚持社会主义市场经济改革方向，推动经济持续健康发展。提出“深化供给侧结构性改革”“加快建设创新型国家”“实施乡村振兴战略”等，并明确告诉我们要坚持一个方针：就是质量第一、效率优先；坚持一条主线：就是深化供给侧结构性改革；推动三大变革：质量、效率、动力；建设四位协同的产业体系：实体经济、科技创新、现代金融、人力资源；建设“三个有”的经济体制：市场机制要有效、微观主体要有活力、宏观调控要有度。现代经济体系的出现，引领着站在新时代起点上的中国，开启了新的征程。



新征程 企业发展聚焦新目标

“决胜全面建成小康社会，开启全面建设社会主义现代化国家新征程。”党的十九大在对决胜全面建成小康社会作出部署的同时，明确了从2020年到本世纪中叶分两步走全面建设社会主义现代化国家的新的奋斗目标。学习贯彻党的十九大精神，我们要深刻领会这一目标规划和新时代中国特色社会主义发展战略安排；我们要将企业发展聚焦新目标、新使命，锐意进取，埋头苦干，在党的十九大精神指引下开启新征程。

对于企业来说，新目标就是企业发展的任务书、就是企业发展的动员令。从现在到2020年，是全面建成小康社会决胜期；从十九大到二十大，是“两个一百年”奋斗目标的历史交汇期。实现新目标、完成新任务，要求各行各业拿出实实在在的举措，一个时间节点接一个时间节点往前推进，以钉钉子精神做实做细做好各项工作。

报告中提出历史性的重大论断，我国社会主要矛盾已经转化为人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾。这既是对我国当前主要矛盾、经济发展阶段的深刻总结，也为企业的发展指明了大方向，为企业家实现报国理想提供了广阔的舞台。企业家应带领企业当仁不让承担起这一光荣的历史使命，充分发挥自身积极作用，成为解决这一主要制约因素的主力军。

报告中明确的提出，“我国经济已由高速增长阶段转向高质量发展阶段”、“必须把发展经济的着力点放在实体经济上，把提高供给体系质量作为主攻方向”、“创新是引领发展的第一动力，是建设现代化经济体系的战略支撑”等。

这些论述和要求彰显我们党解

放思想、实事求是的政治品格，体现了我们党对社会主义建设规律认识的深化，也为企业的爬坡过坎、转型升级指明了方向，坚定了企业投身实体经济、增加创新投入的信心。

比如在教育方面，无论是民营企业、国有企业，还是大学或者研究机构，都有各自擅长的地方。在当前，互联网领域和共享经济方面，民营企业都是引领创新的先导和主要力量。因此，作为企业家，我们必须弘扬创新精神，加大技术创新、产品创新、管理创新、商业模式创新等，把品质放到最重要的位置。我们必须弘扬坚守精神、工匠精神，在各自的领域做到极致，向社会提供更多更好的产品和服务，以更

加积极的姿态走进新时代、开启新征程，助力建设社会主义现代化强国的新目标的实现。

“激发和保护企业家精神，鼓励更多社会主体投身创新创业”、“支持民营企业发展，激发各类市场主体活力”、“弘扬劳模精神和工匠精神，营造劳动光荣的社会风尚和精益求精的敬业风气”等等这些被写进十九大报告，作为一个企业家我深受激励、倍感振奋。我们要饮水思源，要积极引领企业，在各自的岗位、领域，为决胜全面建成小康社会，开启全面建设社会主义现代化国家新征程做出更大贡献。



新篇章 不忘初心牢记使命

伴随改革开放春风成长起来的民营企业已经发展了三十多年，见证了改革开放、中国崛起的伟大成就，与祖国一起经历了时代的变迁和人民生活巨变。

习总书记的报告提出全面建成小康社会、基本实现社会主义现代化、建成富强民主文明和谐美丽的社会主义现代化强国三大阶段性目标，描绘了国家未来发展的壮丽蓝图。

全心全意为人民服务是党的根本宗旨，带领人民创造美好生活，是党始终不渝的奋斗目标。我们党始终把人民利益摆在至高无上的地位，让改革发展成果更多更公平惠及全体人民，带领着十三亿多中国人民朝着共同富裕不断迈进。

企业家是中华民族的一份子，企业是中国经济发展的重要组成部分，我们能够如此伟大的使命贡献力量，是光荣与责任。我们必须坚定不移的在党的领导下，不忘初心、牢记使命、继续奋斗，努力续写新篇章。

习总书记关于提高保障和改善民生水平，加强和创新社会治理论述中明确提出“就业是最大的民生。要坚持就业优先战略和积极就业政策，实现更高质量和更充分就业”、“要动员全党全国全社会力量，坚持精准扶贫、精准脱贫”等要求。助力国家发展、承担企业社会责任、努力回馈社会，是企业义不容辞的使命。民营企业在吸纳就业、创造税收、促进经济发展等方面发挥了重要作用。数据显示，民营企业对我国GDP贡献率高达60%以上，提供了80%的城镇

就业岗位，吸纳了70%以上的农村转移劳动力，新增就业90%在民营企业。作为民营企业，我们要时刻意识到自己的社会责任，不断提升思想境界，为社会创造就业机会；我们要利用企业自身优势，深入扎实推进精准扶贫、精准脱贫工作；我们要积极参加教育、医疗、捐赠等各类社会公益事业，认真履行企业的社会责任。

“构建政府为主导、企业为主体、社会组织和公众共同参与的环境治理体系”是十九大报告中“加快生态文明体制改革，建设美丽中国”的具体要求。这明确了企业在谋求自身发展的同时，更要承担起生态文明建设的主体责任。企业家要自觉做美丽中国的建设者，牢固树立道德意识、法治意识、责任意识、生态意识和服务意识，身体力行推动人与自然和谐发展现代化建设新格局，为保护生态环境作出我们这代人的努力。

党的十九大是一次不忘初心、牢记使命、高举旗帜、团结奋进的历史性盛会，极大地鼓舞了全党全国人民为实现中华民族伟大复兴的中国梦而奋斗的信心和力量。十三亿多中国人民在中国共产党的带领下坚定不移的走中国特色社会主义道路。今天，我们迈向新时代，开启新征程，续写新篇章，为决胜全面建成小康社会、夺取新时代中国特色社会主义伟大胜利、实现中华民族伟大复兴的中国梦、实现人民对美好生活的向往而继续奋斗！

弘扬优秀企业家精神 做新时代的实干家

链接

东莞市江西商会的企业家们学习了十九大文件后，信心满满，大家一致认为，十九大明确了企业家精神的地位和价值，点亮了每个企业家心中的那盏明灯。《中共中央国务院关于营造企业家健康成长环境弘扬优秀企业家精神更好发挥企业家作用的意见》（以下简称《意见》）强调要营造企业家健康成长环境、弘扬优秀企业家精神、更好发挥企业家作用，充分体现党中央对企业家群体的高度重视和关怀，大大提振广大民营企业企业家坚定发展的信心，也必将进一步激发企业家的创新活力，这对中国全面深化改革向纵深推进、实现中华民族伟大复兴具有极其重要的划时代意义。

《意见》提出，要营造依法保护企业家合法权益的法治环境、营造促进企业家公平竞争诚信经营的市场环境、营造尊重和激励企业家干事创业的社会氛围。“三个营造”无疑给广大企业家吃了一颗“定心丸”、打了一针“强心剂”，给企业家提供了保护伞，为企业家打造阳光市场环境，必将激发企业家开拓进取、勇于创新，也会倒逼企业家遵纪守法、诚信经营。这也意味着，企业家迎来一个个人人都可以追逐梦想、人人都可能成就辉煌的全新时代，无论对拼搏奋斗中的创业者，还是满怀激情的奋斗者，这都是一个黄金时代。

《意见》用36个字对新时代企业家精神进行了详细阐述。应该说，这36个字，既是对广大企业家的关怀和期待，更是对企业家群体提出的对照标准。我们广大企业家，特别是民营企业，更要对照中央要求，鼓足干劲、开拓创新、奋发向上、敢于担当。具体来说，民营企业企业家们感受特别深刻：

首先，企业家要拥有家国情怀，弘扬爱国敬业、遵纪守法、艰苦奋斗的精神。爱国敬业，是企业家的道德底线；遵纪守法，是企业家经营发展的底线；艰苦奋斗，是企业家的初心也是基业长青的秘诀。习近平总书记在政协十二届四次会议民建、工商联界委员联组会上发表的重要讲话上，当时总书记对广大非公有制经济人士提出希望“做爱国敬业、守法经营、创业创新、回报社会的典范”，并提出了构建“亲”、“清”新型政商关系。这既是对民营企业企业家群体提出的道德和

纪律要求，又体现了总书记对民营企业家的亲切关怀。我们广大民营企业企业家要认真领会总书记的讲话要求、认真贯彻中央的文件精神，以对党和国家的无限热爱，以法律为准绳，清清楚楚做好企业经营的事，清清楚楚守住政商关系的底线。

其次，企业家要培育不竭的发展动力，弘扬创新发展、专注品质、追求卓越的精神。中国经济发展正处于新旧动能转换和转型升级的关键时期，民营企业作为中国经济最具活力的组成部分，在体制机制和创新方面有着独到的优势，应该成为推动新旧动能转换的重要力量。具体来看，就是要坚持品质为基、创新为核，在推动“旧动能”转型升级的同时，加快培育“新动能”，并不超越追求卓越，培育发展更多勇争滩头的全球化企业，助力中国经济在全球经济舞台扮演更加核心的角色。

再次，企业家要有强烈的责任担当，弘扬履行责任、敢于担当、服务社会的精神。广大企业家、尤其是青年企业家，应当具备大局意识和全局眼光。我们不仅要自立自信，推动自身发展，更要饮水思源，积极履行社会责任，共担服务社会的使命。实体经济是“大国重器”，是中国经济的根基，也是全面建成小康社会的重要保障，当前我国实体经济面临着复杂的局面和众多的挑战，振兴实体经济，需要实干求实效的企业家精神。企业家们一致认为，广大青年必将是中国实体经济振兴的中流砥柱，青年强、实业强、国家强，我们要形成“人人争当青年实业家”、“大力扶持青年实业家发展”的氛围。

在全新的历史起点上，我们全体民营企业企业家都迎来了最好的发展机遇，感受徐徐春风之余，我们更要明确方向，坚定信心。《意见》指出加强党对企业家队伍建设的领导，为我们明确了前行的方向。我们应始终坚定不移地坚持党的领导，始终保持企业发展的正确政治方向；让党建与企业经营相融合，扎实奋进做好品质企业；让党建与员工文化相融合，培养出有凝聚力、有责任感的高素质员工；让民营企业在党的引领下持续健康发展，成为中国社会和经济腾飞的翅膀。





BRAND DESIGN

大型活动策划 | 品牌形象设计

蓝道, 专注中国企业品牌成长的创意型设计公司
 为中国的优秀企业提供品牌建立、品牌改造、品牌推广、品牌战略咨询等全程解决方案, 提升了品牌的价值和吸引力; 通过美学营销的理念, 提高企业的销售和品牌价值。

Lando 蓝道
 Lando Cultural Propagation & Brand Design
 蓝道文化传播 | 蓝道品牌设计

地址: 东莞市莞城区运河东三路运河创意公社3号楼3楼
 电话: **0769-22338810 22338820**
 手机: 136 500 99000 (朱先生) 传真: 0769-22338830
 QQ: 24898274 286448554 E-mail: lando360@sina.com
www.Lando360.com



会情

扫描 Chamber of Commerce News
 DGCANSHANG

七年磨一剑, 东莞市江西商会用汗水谱写了一部传承风流、与时俱进的盛世华章。多年来, 东莞江西商会取得了一系列的荣誉, 被评为东莞市异地唯一5A级商会、(东莞市工商联)(总商会)先进商会、广东省非公有制经济组织践行社会主义核心价值观示范点、东莞市爱心商协会卓越奉献奖、东莞市优秀异地务工人员服务组织、东莞市异地商会积分榜排名第一……这是集体的智慧和力量, 是对赣商风雨同舟的肯定和褒奖。

合體美之氣
 味香遠

会议 联谊



商会迎新人 携手共发展 商会举办“会员交流日”活动，滕鹰会长参加

时间：6月14日 地点：商会会议室

6月14日下午，商会“会员交流日”活动在商会会议室成功举办。活动由秘书长朱茵蕾主持，会长滕鹰、本月值班会长宁发水，16名新入会会员参与了此次活动。

与会人员依次做了自我介绍，并相互交换了名片。伴随愉快的氛围，商会会歌响起，会员交流活动正式开始。随后，值班会长、广东保安消防机电装饰工程有限公司宁发水董事长代表商会对新加入的会员企业表示热烈欢迎，并宣读了商会《新入会会员通告》。

活动最后，会长滕鹰、值班会长宁发水分别为新入会会员授牌并合影留念。



解读政策法规 培训项目策划

我商会参加社会组织政策法规解读与项目策划主题培训活动

时间：6月21日 地点：东莞市社会组织服务中心

6月21日，为了学习了解社会组织最新政策法规、提高项目设计、管理能力，更好地开展社会组织发展专项扶持资金申报工作，我商会特安排工作人员参加了由东莞市社会组织服务中心举办的社会组织政策法规解读与项目策划主题培训活动。



预见，方能遇见

2017年下半年投资策略分析报告会成功举办

时间：7月8日 地点：铂尔曼酒店

7月8日下午，我商会携手恒天财富东莞分公司举办的主题为“预见，方能遇见”2017年下半年投资策略报告会在铂尔曼酒店圆满落幕，活动吸引了近250位高净值客户与嘉宾、媒体人员一同出席，现场反响热烈，好评如潮。

本次投资策略分析会，我们邀请了恒天北京总部研究院执行院长、首席策略师、央视财经等媒体特邀评论员周荣华先生和恒天财富副总裁、恒天中岩CEO李刚先生，就2017年下半年宏观经济解读及投资策略分别做了说明。

周荣华先生从近20年经济周期发展入手，结合全球主要经济体的发展趋势，着力于宏观经济解读，深入浅出地做出下半年经济走势分析。他认为十九大后经济复苏趋势值得预期，同时他还大胆对股市下半年走势做出预判，并给出关注方向以及具体的投资领域。李刚先生则是结合“一行三会”为客户解读去杠杆严监管下的债权投资市场情况，同时对大家关心的债权资产如何配置和期望给出具体建议，最后向大家详细介绍了恒天独有的严密的全面风险管理体系。





聚力共谋 创新发展 东莞市江西商会第二届第一次理事会胜利召开

时间：9月23日 地点：广东佳居乐厨房科技有限公司

2017年9月23日下午3时，东莞市江西商会第二届第一次理事会在广东佳居乐厨房科技有限公司二楼展厅隆重开幕。商会常务副会长杨清作会议主持，出席会议的有商会会长滕鹰、总顾问王江水、常务副会长、副会长及理事成员近90人。理事会听取和审议了商会2017年上半年工作2017年9月23日下午3时，东莞市江西商会第二届第一次理事会在广东佳居乐厨房科技有限公司二楼展厅隆重开幕。商会常务副会长杨清主持会议，商会会长滕鹰、总顾问王江水、常务副会长、副会长及理事成员近90人出席了会议。理事会听取和审议了商会2017年上半年工作报告及财务报告，对今后各项工作进行了深入讨论，提出建议，规划发展路线。

会议听取、讨论并表决通过以下2个议题：

一、增补冷阳为常务副会长，曾嵘、李海荣为副会长，朱财平、陈辉、钱小明、吴红梅、陈蕃、丁声福、王芳、牛奔、周茂汉、刘忆、陶金、黄先锋、刘晓明、彭志诚、谢燕辉、卢海彬、王鑫锋为理事。

二、商会发展团体会员。各在莞赣籍商会以团体会员形式加入我商会，秘书处负责制定、实施团体会员相关管理办法和

入会等事宜。

会上，商会秘书长朱茵蕾汇报了2017年上半年工作及下半年工作安排。从创新宣传方式、强化对外交流、扩大服务平台、推动会员交流、丰富活动形式、发展公益事业方面具体汇报。下半年将继续开展宣传会员企业、发展团体会员、完善服务平台、举办大型品牌活动等工作。

商会监事长缪永林作2017年1-8月财务收支情况汇报，商会财务账目清楚、手续完备、开支合理，坚持“取之于会，用之于会”的原则。

理事会上还正式成立海外发展服务中心，滕鹰会长向中心主任罗志明颁发牌匾。罗志明表示，感谢滕会长、理事会以及全体会员的支持，海外发展服务中心定不负众望，助力会员企业走向国际化的道路。

东莞市蓝道文化传播有限公司代表朱纪良向理事会介绍了2017年“伊顿杯”在莞赣商少儿才艺大赛方案。该比赛是我商会“赣声赣色汇莞邑”系列大型主题活动，旨在莞赣籍少儿提供自我展示的平台，鼓励下一代江西人全面发展。

最后，滕鹰会长做总结发言。他表示商会取得的卓越成

效，离不开秘书处的辛勤付出和会员的支持响应。从2010年商会成立，到现在成为AAAAA级商会，商会逐步形成符合自身、适应趋势的运作模式，基本形成了东莞市江西商会特色文化，开创性地发展品牌活动，打造新型服务平台。今后，商会要坚持改革，做强做实商会品牌建设。希望大家团结携手，再创辉煌，向着更高远的目标而努力奋斗！

紧接着商会常务副会长、广东佳居乐厨房科技有限公司董事长李向阳与理事们分享了《“佳居乐”转型升级之路》。

一、转型之路困难重重

“佳居乐”从单一的制造型企业转型升级为集研发、生产、销售、服务为一体的专业化整体橱柜的高新技术型企业，经历了重重难关，受到行业内不少质疑、打压。转型升级的企业要做好心理预警，一步步坚守下来。

二、“量体裁衣”，稳步推进

企业做足前期准备，对公司进行专业摸底，再形成一条符合自身实际和切实可行的企业转型升级思路，明确一个统一的转型升级方向和目标，分解构建出一套有针对性的落地措施。

三、下定决心，坚定信念

转型升级之路难度大，但一成不变只会社会淘汰。李向阳先生深深感叹，要成功就必须坚定改革信念，只要精神不滑坡，办法总比困难多。管理层要亲力亲为，自上而下带领公司转变。

李向阳先生表示，非常荣幸能通过商会平台与各企业家探讨交流发展之路，希望“佳居乐”的转型历程能够帮助到要转型升级的企业，更希望能与会员有深入合作机会，一同前行。

会后，大家参观了广东佳居乐厨房科技有限公司展厅。东莞市江西商会第二届第一次理事会圆满成功。





群策群力干事业 携手共进创未来 在莞赣籍商会会长座谈交流会召开

时间：8月21日 地点：商会会议室

8月21日，由我商会主办的在莞赣籍商会会长座谈交流会在商会会议室正式召开。座谈会由商会秘书长朱茵蕾主持，商会会长滕鹰出席，15家赣籍商会会长一行共二十余人参加。大家就如何办好商会、如何加强赣籍商会合作等议题进行了深入研讨。

滕鹰在致辞中介绍了在莞赣籍商会的发展情况，肯定了商会的积极意义，认为在莞赣籍商会是乡情联络的纽带，是莞赣两地沟通的桥梁，商会团结了在莞江西人，为赣籍企业更好地发展提供了服务。

在分享办会经验环节，各商会会长积极发言。大家坦言，办商会容易，办好商会不容易。在如何才能把商会办好办长，突破商会发展瓶颈，重新焕发商会活力，增加会员粘度和参与度等问题上，大家各抒己见，分享了自己的经验和思路。大家一致认为，商会要坚持为会员服务的宗旨，从会员企业的需求角度出发开展商会工作。

滕鹰会长介绍了我商会的发展成果

和办会经验。他指出，想办好商会，必须要明确商会定位，确定工作方向和办会理念。我商会坚持为会员搭建平台的服务理念，通过大大小小的平台，服务下移，深入会员基层，建立起良性内循环机制，充分调动起会员主观能动性和提高会员的参与度。同时，他强调，商会为会员提供的服务是有原则有底线的，要建立在对法、守法、用法的框架内。商会既要为会员服务，给会员创造价值，也要助力政府施政，给社会传播正能量，担当好社会责任。

在如何加强赣籍商会合作的议题上，滕鹰会长认为，交流合作要坚持三交原则：先交流再交心再交易。只有坚持三交原则，才能保证合作的顺利和长久，实现共赢。接着，他指出，省、市、县三级商会之间并不相冲，定位和功能的差异化和梯度化能给会员带来更优质的服务。

为进一步促进赣籍商会的交流与合作，扩大发展平台，提高会员间的信息沟通，实现资源共享，双赢发展，我商

会在会上提出建立团体会员制度。团体会员旨在各赣籍商会在保持各自独立发展的基础上，加强合作，共同发展，把赣商品牌做大做强。团体会员制度得到了与会人员的肯定。大家纷纷表示，团体会员制度加强了各赣籍商会的联系，为彼此间的交流合作提供了良好平台，也提高了信息之间的透明度，必将给会员企业带来更好的服务。



迎中秋·庆国庆 东莞市江西商会理事会联谊晚宴圆满落幕

时间：9月23日 地点：大岭山君逸酒店

万家团圆迎中秋，四海欢腾庆国庆。2017年9月23日晚，我商会在大岭山君逸酒店设“迎中秋·庆国庆——东莞市江西商会理事会联谊晚宴”，70多位理事成员欢聚一堂，共迎佳节。

晚宴开始，滕鹰会长致辞。他表示，在佳节来临之际，与众弟兄姐妹相聚十分开心，感谢各位成员为商会作出的努力，同时感谢李向阳常务副会长对理事会议和联谊晚宴的支持。祝全体会员事业兴旺，身体健康，阖家幸福！

李向阳常务副会长表示，感谢东莞市江西商会这个温暖的大家庭，希望各位兄弟姐妹尽情交流、尽情享受。

会员们共赏良辰美景，共叙深厚乡情，共度欢乐时光。“迎中秋·庆国庆——东莞市江西商会理事会联谊晚宴”在阵阵笑语中圆满落幕。



赣声赣色汇莞邑 交通广播来牵线

时间：10月31日 地点：东莞广播电视台

东莞市江西商会主办的“赣声赣色汇莞邑”2017年“伊顿杯”在莞赣籍少儿才艺大赛开启以来，受到了新浪网、东莞广播电台、东莞时报等主流媒体密切关注和大力宣传。

10月31日晚7点半，受东莞广播电视台交通广播（FM107.5）邀请，我商会常务副会长、东莞华坤装饰工程有限公司董事长程小华，常务副会长、东莞伊顿国际教育集团董事长杨清和商会会员、“伊顿杯”少儿才艺大赛艺术顾问吴群出席《云商乐淘淘》节目。与大家分享介绍东莞市江西商会及“赣声赣色汇莞邑”2017年“伊顿杯”在莞赣籍少儿才艺大赛事宜。





沟通促和谐 交流共进步 我商会“会员交流日”活动圆满结束

时间：10月26日 地点：商会会议室

为加强商会新、老会员间的交流与合作，更好地发挥好商会学习平台的作用，10月26日下午，我商会在商会会议厅举办“会员交流日”主题活动。商会常务副会长杨清、副秘书长左丽儿、新老会员代表及其企业员工共40余人出席。

在主持人的宣导下，会员们轮流介绍各自企业基本情况，相互认识加深了解。常务副会长杨清代表商会对新加入的会员企业表示热烈欢迎，宣读了商会《新入会会员通告》并为新入会会员们授牌。

随后，集睿科技总经理吴志达先生带来主题为《中小企业最易忽略的财税问题点及高企认定财务评审易被否决项》的分享。他从易受税务稽查的财税指标偏离、关联资金往来对税收的影响、出口退税易被驳回的因素等方面介绍企业易忽略的财务问题，再结合案例分析高企财务评审易被否决项，为大家提供了专业的建议。

商会邀请的股权导师带来《公司控制权

与股权激励》主题分享，他从企业家现状、社会风向等分析股权认知的重要性，再为大家介绍股权激励的概念、意义、方法，提醒企业家们需要充分评估各自企业是否适合尝试股权激励，切不可盲目草率施行。

“会员交流日”在浓厚的交流与学习氛围中圆满结束，此次活动加强商会与会员单位间、企业与企业间的良性互动，商会将会一直秉承“沟通、发展、和谐、进步”的宗旨，举行更多的交流活动，促进商会会员的沟通、交流与发展。



加强创新服务建设 发挥桥梁导向作用 我商会召开2017年第三次秘书处工作会议

时间：11月15日 地点：南城汇峰中心

为了更好地强化商会各专业委员会、各片区的服务职能，加强商会各个组织建设，2017年11月15日下午，东莞市江西商会2017年第三次秘书处工作会议在莞城汇峰中心召开。商会各专业委员会、片区秘书处成员共19人出席本次会议，城镇片秘书长袁秀贞主持会议。

会上，首先通过了增补水乡片秘书长徐明华、海外发展服务中心秘书长陈浩鹏、赣商艺术鉴赏俱乐部秘书长欧阳梅芳为商会秘书处成员的决议。各专业委员会以及片区秘书长就前三季度工作做汇报，特别分析了工作中遇到的问题及解决办法，并围绕商会今后进一步健全专业委员会及片区组织建设、搭建新型交流互访平台展开了热烈讨论，还就2018商会年会和下一季度工作深入讨论，达成许多共识。

会议提出，各秘书处要积极开展多样化会员联谊活动，搭建资源共享、互利共赢的广阔平台。商会将会用创新发展的工作思路，力争脚踏实地整体推进商会各项工作进展，把各项工作做细做实做到位。

朱蒨蕾秘书长感谢各秘书处的辛勤付出，并强调说，随着江西商会的不断发展壮大，会员企业必然对商会的服务提出新期待、新要求。商会各组织的秘书处一定要加强创新服务工作，切实发挥桥梁导向作用，尤其要在创新服务形式方面下功夫，努力提高秘书处的工作成效，进一步增强商会凝聚力、向心力。





赣鄱日新燕归巢 江右商帮铸辉煌 首届世界赣商大会暨第三届华赣会隆重开幕

时间：11月28日 地点：南昌

11月28日上午9点，首届世界赣商大会暨第三届华赣会开幕式在革命历史英雄古城南昌举行，2000多名来自世界各地的赣商赣才齐聚一堂，共叙情谊、研讨交流、洽谈合作，焕发“江右商帮”光彩。我商会常务副会长吕淇、张军生、吴丰礼、刘嘉，副会长张玉才、习喜明，理事程争卿应邀参加此次盛宴。

赣商在历史上被称为“江右商帮”，是我国历史悠久的著名商帮，是古代实力最强的商帮之一。“江右商帮”兴起于唐宋，兴盛于明清，称雄中华工商业900多年，涌现出一大批实力雄厚的瓷商、茶商、粮商、布商、药商、盐商，素有“无赣不成市”之说。改革开放后，秉承着艰苦奋斗、开拓创新、敢为人先、不忘初心的传统，赣商正在创造属于他们的新时代。据初步统计，目前全国各地及境外赣商赣才超过300万人，创办了超过20万家企业。江西籍海外侨胞约有42万人，分布在

全球72个国家和地区。

大会期间举办了五场论坛，涉及人才赣、科技与创新、投资与产业发展、绿色健康产业和赣鄱文化五个领域。一批智慧型、重量级嘉宾云集江西“华山论剑”，为江西持续推动深化改革和全面扩大开放问诊把脉。

大会还发布五项成果：首次发布“赣商精神”表述语；首次发布《江西省投资发展环境报告2017》，全方位展现江西发展机遇、发展实力、发展特点和发展前景；发布2017年全省招商引资成果；发布重大签约项目成果；发布50名回乡投资优秀赣商名单并表彰。会议还将打造成为“四大平台”：省委、省政府支持赣商、侨商创业创新发展的重要战略平台，江西经济发展成果的展览展示平台，海内外赣商赣才和侨商侨胞联络感情、共谋发展的对话交流平台，推进江西对内对外双向开放的国际化平台。



情系家乡 助推发展 我商会山区片及光电行业委员会安远商务考察行

时间：12月22日 地点：江西安远县

12月22日，在商会山区片秘书处精心组织下，商会副会长罗文和副会长张玉才带领20多位具有返乡投资意向的会员到江西安远县进行商务考察，受到安远县政府副县长叶日山等领导热烈欢迎和热情接待，并参观了著名的安远县工业园，收获良多。

安远县工业园总体规划面积52587亩，是经江西省政府批准的省级工业园。

12月22日下午，我商会安远考察团在叶日山副县长与安远招商服务中心魏俊峰主任等领导带领下来到安远县城北工业园。据了解，城北工业园内建有安远县标准厂房，基本设施完备，园区集聚了电子信息、食品加工、五金、矿产品深加工等工业主导产业，上下游产业配套能力强。叶副县长还介绍道，城北工业园已吸引了不少深圳、港澳台以及外资企业进驻投资。

12月23日上午，我商会考察团首先参观了版石工业园。安远县拥有丰富的矿产资源和劳动力资源，电力充足，以此优势该园区主要形成以稀土、钨等矿产品精深加工业为主导，以林木深加工、精细化工、电子加工等劳动密集型产业为辅助的产业格局。随后，大家参观了九龙工业园，了解到该工业园区主要形成农副产品深加工、生

物制药和劳动密集型产业等三大主导产业。

实地考察过后，安远县政府在维也纳酒店会客厅组织座谈会，由副县长叶日山主持，安远县税务局、环保局、社保局、水电局等相关部门领导参加本次会议，与我商会回乡考察团进行面对面交流。叶副县长表示，相信东莞市江西商会赣商会继承江右商帮优良传统和作风，为助推江西发展升级贡献力量。就考察团关心的问题，他逐一回答，向大家详细介绍了安远县经济发展状况、投资环境、企业入驻安远工业园区相关的管理办法和优惠政策等。

我商会副会长罗文、张玉才均感谢安远县政府领导们的接待，表示对江西老家的发展满怀信心，期待与安远工业园有进一步的交流和合作，做家乡发展的参与者、贡献者、分享者。

12月23日下午，在叶副县长的推荐下，考察团一行参观了国家级重点文物保护单位、中国最大的方形围屋——东生围。围屋群建筑风格独特，展现客家历史文化的独有魅力，生态环境优良，旅游资源丰富，具备得天独厚的开发条件和拥有广阔的发展空间。

考察团一行人放松心情，感受围屋的一砖一瓦诉说着过去的故事，享受宁静时光，安远商务考察行圆满结束。





滕鹰会长陪同韶关市江西商会徐建民会长一行 走访我商会常务副会长单位

6月15日,我商会会长滕鹰陪同韶关市江西商会会长徐建民一行30余人,专程走访我商会常务副会长单位广东佳居乐厨房科技有限公司和广东拓斯达科技股份有限公司,我商会常务副会长程小华、钟辉、罗志明和副会长施根荣到场参加。



我商会出席企业投资东南亚国家风险防范 及应对策略讲座

8月24日上午,我商会会员出席在会展酒店举行的《企业投资东南亚国家风险防范及应对策略》讲座,深入了解了企业开拓东南亚市场的相关资讯。

此次讲座特邀特许金融分析师李昕分析企业在东南亚贸易投资面临的风险和应对的策略;资深信用管理专家陈建彬则结合相关案例,讲解了企业在开拓东南亚市场的信用保险服务和融资贷款方案。广东省贸促会涉外商事法律部副部长王宁介绍了东南亚国家贸易投资法律服务保障。

听完专家们的讲解,我商会海外发展服务中心秘书长陈浩鹏感受颇深,表示各国国情、贸易环境有很大差异,企业在东南亚国家投资贸易前,应当综合分析所在国的投资环境,包括政治环境、领导人执政思路、法律政策、环保等,对整体有一个综合评估和应对。他还认为,此次讲座十分有意义,对今后我商会海外发展服务中心的工作有很大的参考借鉴作用。



中国国际贸易促进委员会一行 前来我商会山区片座谈交流

7月27日上午,应山区片会员企业邀请,中国国际贸易促进委员会东莞市委委员会党组书记、中国国际商会东莞商会会长曾民盛先生组织带领陈伟斌科长、王绪君秘书长及中国出口信用保险公司处长助理陈健彬一行前来我商会山区片座谈交流,副会长张玉才,山区片秘书长方贺云及光电委员会秘书长周红梅、会员郭艳青、陈春平等代表接待。

在座谈交流会上,双方就如何扶助中小企业开拓海外市场、搭建企业国际贸易的平台和促进企业间沟通等议题进行了深入的讨论研究。



景德镇市陶瓷考古研究所、景德镇中国陶瓷博物馆 领导莅临我商会交流指导

东莞市袁崇焕纪念馆联合景德镇市陶瓷考古研究所于2017年9月19日-10月26日举办“大器至简——明御窑厂遗址出土洪武官窑瓷器展”。我商会赣南艺术鉴赏俱乐部接受景德镇市陶瓷考古研究所所长、景德镇市御窑博物馆馆长江建新老师等人邀请,参加了此次文化盛宴。80多件出土洪武官窑器物首次在展会集中亮相,让俱乐部会员赞不绝口,纷纷表示不虚此行。

参观过后,俱乐部部长陈蕃邀请江建新所长携同景德镇市陶瓷考古研究所副所长邓景辉、陈列部主任肖鹏,景德镇中国陶瓷博物馆副馆长何身德、展览信息外联部主任王文宪一行人到商会进行交流指导。江建新所长肯定商会积极打造艺术鉴赏平台的努力,鼓励商会多参与、多举行相关活动,感知景德镇古瓷艺术魅力。



商会弘扬社会主义核心价值观义不容辞

我商会秘书长朱茵蕾强调,东莞市江西商会弘扬社会主义核心价值观义不容辞。她参加8月3日东莞报业传媒集团主办的“寻找榜样力量——2017东莞十大爱心商协会暨东莞市商协会十大慈善人物评选思享会”如此说。东莞报业传媒集团副社长、东莞时报总编辑谭军波、东莞报业传媒集团副总编辑翟强等报社及76家在莞商、协会的代表参加了大会。

东莞报业传媒集团副社长、东莞时报总编辑谭军波代表大会主办机构讲话,充分肯定了各商协会过去的慈善工作,认为慈善公益活动是各商协会打造品牌、宣传推广的重要途径。朱茵蕾秘书长强调,东莞市江西商会多年来一直致力于社会公益事业,尤其是教育事业,多次开展爱心助学活动,受到社会一致好评,曾获2015东莞市爱心商会卓越奉献奖等荣誉称号。东莞市江西商会对弘扬社会主义核心价值观有义不容辞的社会责任,要做好带头示范的作用。



我商会参加“中国(广东)南非国际经贸洽谈会” 及广东21世纪海上丝绸之路国际博览会

9月21日下午,“2017中国(广东)-南非国际经贸洽谈会”在东莞厚街嘉华大酒店隆重举行。南非国家旅游部副部长Elizabeth Thabethe女士,海丝博览会执行秘书长、东莞水乡经济区管委会主任陈仲球先生,中国国际贸易促进委员会东莞市委委员会会长曾民盛先生,南非夸纳省贸易投资促进署执行总监Lester Bouah等南非经贸机构代表共同出席大会。我商会受到大会的热情邀请,近60家会员企业代表组成的海外商务考察团赴现场与南非企业代表进行面对面商务交流。

此外,会员企业代表们在2017广东21世纪海上丝绸之路国际博览会开幕当天抢先领略海丝博览会风采。本次博览会于9月21-24日,在东莞厚街广东现代国际展览中心举行,来自国内及境外56个国家和地区的1682家企业参展。参展商中还活跃着我商会东莞市炫龙户外用品有限公司、广东燕窝姐姐玉香燕实业有限公司和腾邦旅游集团东莞分公司的身影。



东莞市江西商会参加东莞、韶关、揭阳三地工商联基层组织建设交流座谈会

9月25-27日，韶关市工商联党组书记翁良方，揭阳市委统战部副部长、市工商联党组书记、常务副主席林少光率领两市基层工商联负责人，商（协）会负责人和会员等共40余人来我市开展组织建设交流活动。

9月26日下午，市工商联召开东莞、韶关、揭阳三市工商联基层组织建设交流座谈会。东莞市委统战部副部长、东莞市工商联党组书记梁应昌主持会议。我商会秘书长朱茵蕾受邀出席，并介绍商会的基本情况，分享经验心得。

东莞、韶关、揭阳工商联领导分别介绍了各自工商联基层组织建设情况。东莞市东城街道工商联、东莞市江西商会、东莞市女企业家商会、韶关市翁源县青年商会、揭阳市女企业家联谊会先后发言，介绍其在加强组织建设，创新服务模式，开展品牌活动等方面的先进经验和做法。



我商会参加东莞市贯彻省降低制造业成本全面推动实体经济企业规模与效益倍增会议

10月20日，东莞市贯彻省降低制造业成本全面推动实体经济企业规模与效益倍增会议在市会议大厦召开。市有关单位和市倍增计划工作领导小组各成员单位主要领导、各镇街（园区）主要领导、市倍增计划相关企业、市相关行业商（协）会近500人参加会议，我商会作为异地商会代表之一参加了本次会议。



我商会领导参加江西乡贤李家彬《读德画鸡》主题作品展

12月15日，江西乡贤李家彬先生的《读德画鸡》主题作品展在东莞岭南美术馆开展，商会常务副会长程小华、副会长余义恒携同商会艺术爱好者代表共同出席作品展。本次画展共展出李家彬创作的主题作品79个，全部以鸡为题材。

借着《读德画鸡》作品的“吉祥”寓意，商会常务副会长程小华、副会长余义恒对江西商会寄予美好祝愿，希望商会继续加强文化建设，使商会的发展支撑更强大、后劲更强劲、生命力更旺盛，从而打造成为有形形象、有影响力的品牌商会。



华坚集团、天悦酒店在“东莞企业品牌故事大赛”获奖

12月26日晚上8时，东莞企业品牌故事大赛组委会在东莞玉兰大剧院举行“《品牌的力量》——东莞企业品牌故事大赛颁奖盛典”，表彰优胜企业及组织优秀的镇街。

市委书记、市人大常委会主任吕业升，省委统战部副部长李阳春，省政协外事侨务委员会副主任、广东公共外交协会常务副会长傅朗，省工商联党组成员、专职副主席卢小周，市政协正厅级干部、东莞公共外交协会会长李小明，市委常委、宣传部部长杨晓棠，市政协副主席、东莞公共外交协会常务副会长邓流文等市领导出席颁奖盛典。我商会秘书处及会员企业代表也参加了颁奖盛典。

我商会企业在本次大赛中勇创佳绩，其中名誉会长单位华坚集团以《埃塞俄比亚的东莞爸爸》荣获故事演绎金奖、故事话本银奖；会员单位东莞市天悦酒店有限公司《天南地北客来说》荣获故事话本优秀奖。



祝贺我商会荣获东莞市社会组织评级AAAAA级荣耀成为首个5A级在莞异地商会

时间：8月28日 地点：恒丰商业大厦

8月28日下午，东莞市2016年度社会组织评估工作总结会议在恒丰商业大厦4楼召开。市社会组织管理局局长叶学斌、科长邓志江等领导出席，商会秘书长朱茵蕾、副秘书长左丽儿应邀参加。

会上汇报了东莞市2016年度社会组织评估工作情况和宣读了东莞市2016年度社会组织评估等级结果。我商会荣获东莞市社会组织评级AAAAA级，是东莞市异地商会唯一一家5A级商会。授牌仪式上，由市社会组织管理局叶学斌局长颁发证书和牌匾，我商会代表朱茵蕾秘书长上台领牌。

朱茵蕾秘书长代表商会感谢了东莞市政府对商会工作的支持和肯定，并表示，东莞市江西商会今天荣获5A商会并不是一个结束，而是一个崭新的开始。未来商会将以更高的自我要求建设发展，做承接政府职能转移的先进者，继续打造成为会员满意、赣籍乡友自豪、社会尊重、政府欢迎的文化商会、品牌商会！



商会喜获东莞市年度异地商会积分制管理评审第四名

时间：6月12日 地点：恒丰商业大厦

6月12日，东莞市社会工作委员会对2017年度东莞异地商会积分制管理评审工作评出的14家80分以上异地商会予以公示，我商会位列第四名。

此次异地商会积分制管理评审由东莞市政法委（市社工委）联合第三方评估机构组成正向指标考核组，并由东莞市政法委、市信访局、市民政局等多部门组成考核组，设置逆向指标，核实商会及会员情况，督促商会规范会员管理。经过两个月的参评异地指标比对，共评出14家80分以上异地商会。

今年，积分制管理的评审指标设置对商会从事公益活动及开展异地务工人员服务等方面加重了比值，鼓励各异地商会向在莞务工人员提供临时救助、扶贫济困、法律服务、技能培训、就业辅导、调解矛盾等服务，并鼓励商会成立异地务工人员服务组织。为了更好地服务在莞异地务工人员，我商会特成立了东莞市江西商会在莞人员服务站，并在2016年被东莞市社会组织工作领导小组办公室评为“优秀异地务工人员服务组织”。

东莞市2017年度异地商会积分制评审结果
(得分在80分以上异地商会)

序号	商会名称	得分
1	东莞市潮汕商会	91.4
2	东莞市大埔商会	86.6
3	东莞市五华商会	84.5
4	东莞市江西商会	83.5
5	东莞市湖南商会	83.2
6	东莞市山东商会	83
7	东莞市东源商会	82.8
8	东莞市湖南攸县商会	82.5
9	东莞市贵州商会	82.3
10	东莞市湖北黄冈商会	82.2
11	东莞市梅州商会	81.7
12	东莞市江西赣州商会	81.5
13	东莞市茂名商会	80.4
14	东莞市河南信阳商会	80.2



建设行业

对接交流 共赢发展

我商会建设行业委员会开展互访交流活动

时间：6月8日 地点：广东胜隆汉华实业有限公司



为了加强商会建设行业委员企业间的交流与合作，增进会员间的互信与了解，提高会员企业间资源对接效率，在商会副会长、建设行业委员会二组组长刘春华，二组秘书长汤龙海的组织下，建设行业委员会二组联手十余家相关会员企业，于6月8日专程走访了商会副会长单位广东胜隆汉华实业有限公司，秘书长朱茜蕾也参加了这个活动。

商会副会长、广东胜隆汉华实业有限公司总经理刘春华专门就企业经营情况和业务需求等作了详细介绍，并分享了企业经营理念和心得。东莞市誉珑装饰工程有限公司总经理周山介绍了来莞20年创业打拼经历、公司主营业务和经营心得。东莞市广承建材贸易有限公司总经理宋承喜也分享了来莞创业经历，并对建设行业二组今后工作开展情况提出了建议，提出要加强整合商会建设行业企业资源，尤其是企业需求信息的对接服务，实现行业上、中、下游企业抱团发展。最后，朱茜蕾秘书长做了总结，感谢大家积极参与和支持商会建设行业委员会的发展，商会将根据建设行业相关会员企业情况制作名录信息，方便大家进行高效的对接交流，实现共赢发展。



赣商赣议 共建共享

东莞市江西商会建设行业对接交流会圆满召开

时间：9月12日 地点：商会会议室

9月12日下午，“赣商赣议·共建共享”东莞市江西商会建设行业委员会对接交流会在我商会会议室正式召开。

会议由秘书长朱茜蕾主持，会长、广东华坤建设集团有限公司董事长滕鹰，副会长、广东八块钱网络科技有限公司总经理曾伟，缅甸中缅台（SMTET）沙石矿业有限公司董事长、缅甸KMA集团投资顾问、原东莞市台商协会万江分会会长涂金宗，广东华坤建设集团有限公司董事长助理兼PPP管理中心总经理张弛，协同建设行业委员会企业代表及东莞市江西抚州商会等五十余人出席活动。

交流会主题是围绕国内外“建设行业”有关主题展开经验分享，互动研讨。首先，我商会会长滕鹰、华坤集团PPP管理中心总经理张弛就《民营企业如何拥抱政府（PPP）项目》进行分享。张弛总经理从概念特征、操作模式和参与方法入手，由浅及深讲解PPP项目，再结合华坤集团项目案例，更为直观地分享展示PPP项目的实际操作。张强调PPP项目是一个长期性、持续性的对接过程，需要强大的协调能力，才能实现系统性资源整合最优化。

滕鹰会长补充道，华坤集团早期接触PPP项目曾走过不少弯路，慢慢才摸索出从传统“房屋建造专家”走向“城市建设服务商”的发展理念升级道路。滕会长表示，民营企业要有远大的战略发展目光，主动适应经济发展新常态，抓住大机遇

转型升级发展新模式。

接着，商会副会长曾伟就《家装产业+金融+互联网（科技）》进行分享。曾伟副会长选择较贴近生活的家装行业为主题，分别对传统家装行业、家装+互联网、家装+金融作分析比较，介绍新时代传统家装产业的可行性转型模式。另外，曾提出家装产业+金融+互联网（科技）的新概念，实现未来家装产业扩大升级，引领消费新常态。

最后，中缅台（SMTET）公司董事长涂金宗结合自身于缅甸多年的经商经验，从政治、经济、人文对缅甸建设行业环境展开介绍。涂董认为，第一、“走出去”是必然选择。“一带一路”战略为我国建筑业发展带来了历史性的机遇，也为缅甸的贸易、投资、基础设施建设提供发展机遇，实施“走出去”战略是企业转型发展的必然趋势。第二、“走出去”要量力而行。根据自身能力，选准目标市场；了解缅甸当地环境，有效识别和甄别项目信息；把“控风险”作为第一要务。第三、“走出去”要强化保障。积极与各主管部门沟通对接，畅通国际工程业务渠道；不要“单打独斗”，抱团发展共赢为佳。

现场观众认真聆听，并对精彩部分做笔记。话题结束后，现场观众仍意犹未尽，纷纷踊跃提问发言。交流互动环节中，各企业代表互相介绍，相互认识，为未来的合作做准备。





开展资源对接增进彼此了解 我商会女企委员会开展互访活动

时间：6月22日 地点：燕窝姐姐玉香燕实业 北京恒天财富东莞分公司

6月22日下午，为了密切商会女企间的交流与合作，更有效地开展资源对接工作，在商会女企委员会秘书长胡碧云的组织下，我商会女企委员会一行17人先后走访了商会会员单位广东燕窝姐姐玉香燕实业有限公司和商会理事单位北京恒天财富投资管理有限公司东莞分公司，朱茵蕾秘书长参加了活动。

大家先参观玉香燕会所场地，燕窝姐姐为大家介绍了燕窝

的专业知识，来访的各位姐妹有幸品尝了燕窝，最后，燕窝姐姐给商会的企业家提供享受更多的购买优惠。

接着，女企委员会一行来到了北京恒天财富投资管理有限公司东莞分公司，受到了副总经理王芳的热情接待，王总带大家参观了恒天的办公环境，了解了高端理财公司的文化，为大家讲解各种理财的知识。



交流经验 做大做强 商会女企开展互访活动

时间：7月17日 地点：星瑞电子科技有限公司 百芝缘食品贸易有限公司

7月17日，在商会女企委员会负责人杨柳明、秘书长胡碧云的组织下，商会近10家女企先后走访了会员单位东莞市星瑞电子科技有限公司和东莞市百芝缘食品贸易有限公司，大家共同交流企业经营心得和体会，探讨如何更好地把商会女企做大做强，助力商会女企业家百尺竿头更进一步。



快乐过暑假 幸福亲子行 我商会开展家庭会员日活动

时间：8月8日 地点：海逸豪庭售楼部

8月8日下午，我商会女企业家委员会携手东莞江西抚州商会举办的主题为“探索幸福 山海间”的家庭会员日活动在海逸豪庭售楼部圆满结束。此次活动通过亲子DIY蛋糕、游戏互动、体育运动等方式，让家长和孩子在共同的学习、互动中，加深对彼此的了解，同时也拉近了女企会员间的感情。

大家认为，这样的亲子活动十分有意义，给孩子带来一个美好的童年回忆，丰富了孩子的假期生活，大人也在活动中享受了欢乐的亲子时光，提升了家庭的幸福指数，同时加强了商会的凝聚力、增进了会员之间的乡友之情。



借鉴管理 吸取经验 我商会女企委员会开展走访联谊活动

时间：10月19日 地点：东莞市金米实业有限公司

天朗气清，秋色宜人，10月19日受我商会女企委员会秘书长、东莞市金米实业有限公司中国市场部销售总监胡碧云的盛情邀请，女企委员会负责人杨柳明携同女企委员会企业代表共20余人到东莞市金米实业有限公司进行走访联谊活动。

走访一行受到金米实业总经理罗新香的热情欢迎，她带领众人参观公司并介绍了公司的发展历史、行业现状、产品特色及未来发展的趋势。会员们认真聆听，学习借鉴管理企业和开

拓发展的宝贵经验。

参观后，为进一步展示商会女企业家魅力，增进女企会员间的情谊，大家就制订委员会会服、开展女企特色活动和年会女企参演节目等议题展开深入探讨。座谈会上，会员们畅所欲言，各抒己见，为女企委员会工作出谋划策。

活动最后，秘书长胡碧云和会员陈早群精心准备了江西特色美食和灵芝养生茶，众会员共度美好下午茶时光。



高雅娱乐 阳光运动

我商会女企委员会进行网球体验活动

时间：12月14日 地点：东城峰景高尔夫乡村会所

泰戈尔说，“只有运动才能敲开永生的大门。”12月14日下午，受东莞市青少年网球协会会长虞健的邀请，我商会女企委员会在东城峰景高尔夫乡村会所举行网球体验活动。秘书长朱茵蕾、女企委员会负责人杨柳明、女企委员会秘书长胡碧云及商会一众女企业家代表在网球场上演绎健康与优雅同在的运动艺术。

东莞青网协特邀驰名精英网球俱乐部的外籍教练Hasib和Ladu现场授课。在教练指导下，会员们做好充分的热身准备，先用手接球、运球、挥动球拍来初步感受网球，随后尝试击球和对练，她们真诚的学习态度令教练赞赏，她们的笑

容使原本空旷的球场变得温馨而明亮。

与网球一番接触后，虞健会长为大家介绍网球的起源历史和礼仪。网球诞生于英国，是一项绅士运动，还因其对动作美感和韵律感讲究被比喻为“球场上的芭蕾”。它的魅力与网球礼仪即球员与观众所具备的良好的行为素养密不可分。“尊重网球场上的一切人与物”，这是球员和观众最基本的礼仪准则。虞健会长希望大家能在运动健身的同时，感受并享受网球蕴含的美好精神，保持身心愉快。此次活动既缓解了生活、工作中的压力，又加深了彼此间的情谊。



全民健身 以球会友

东莞赣籍商会羽毛球友谊赛圆满落幕

时间：9月9日 地点：西平泰福羽毛球馆

9月9日下午，“全民健身、以球会友”——东莞赣籍商会羽毛球友谊赛在东莞市南城区西平泰福羽毛球馆圆满落幕。本次比赛由我商会联合东莞市江西抚州商会、东莞市江西赣州商会、东莞市江西吉安商会、东莞市江西上饶商会共同举办，参赛选手是来自各商会会员企业的羽毛球精英近70人。比赛项目有男子双打、混合双打，赛事采用分组循环赛形式，每局11分，三局两胜制，以累计获胜局数决定团体名次。

我商会参赛选手顽强奋战，默契合作，在比分落后的劣势下，一度反转将分数拉近，呈现了一场又一场紧张刺激的比赛，让观众大饱眼福，诠释了不轻易放弃、不要妥协的体育

精神。

经过4小时的激烈角逐，最终东莞市吉安商会荣获团体冠军，东莞市抚州商会荣获团体亚军，东莞市赣州商会荣获团体季军，东莞市上饶商会荣获最佳团队奖，我商会荣获最佳组织奖。

我商会坚持“友谊第一、比赛第二”信念，通过这次比赛，增进了商会之间、会员之间的情谊，拉近了彼此间的距离，并享受了运动带来的乐趣。在此，还要特别鸣谢泛华保险及泰福羽毛球馆对比赛的大力支持。



体 育

“华颂家居杯”东莞赣商高尔夫球邀请赛暨 东莞赣商高尔夫球友会双月赛完美收杆

时间：7月19日 地点：东莞市峰景高尔夫球会

7月19日，由东莞赣商高尔夫球友会主办，广州、深圳、佛山、中山、惠州各赣商高尔夫球队协办，由广东华颂家居集团有限公司热情赞助的“华颂家居杯”东莞赣商高尔夫球邀请赛暨东莞赣商高尔夫球友会双月赛在东莞市峰景高尔夫球会圆满举行！

我商会会长滕鹰，常务副会长、东莞赣商高尔夫球友会队长吴桂成，广东赣商足球队队长邓金生，广东华颂家居集团有限公司总经理林启将，中山赣商高尔夫球队队长方峻峰、佛山赣商足球队队长吴桂周，惠州江右足球队队长张建，深圳赣商高尔夫球队秘书长唐兰8位领导、嘉宾为“华颂家居杯”广东六地赣商联谊赛开出彩球。本次赛事既是一次身体锻炼，也是一场叙乡情、促发展的交流机会！

东莞赣商高尔夫球友会，以球会友，凝聚人心。欢迎有意者加入球友会，齐聚绿茵，挥杆撒汗，共同彰显新时代的东莞赣商新风采。

(联系人：高尔夫球友会秘书长 邹育兵 电话13825733256)



决战红海 扬帆起航 我商会举办高端领导力主题活动

时间：6月16日 地点：惠州巽寮湾

为了给商会会员企业搭建一个全新集培训、户外体验、沟通交流、互助共创的学习平台，提高会员企业对市场的把控度、敏锐度，我商会于6月16日在惠州巽寮湾举办了为期两天的“东莞赣商西点学院第一期《决战红海·扬帆起航》高端领导力”主题活动，会长滕鹰、常务副会长程小华等20名会员企业代表参加。

活动第一天，开展沙盘体验课程《决胜红海》，全方位模拟企业运营与发展情境。通过戏竞赛和学习竞技形式，学习团队模拟公司，进行企业管理和市场营销动作，深度体验企业沟通、决策、协作、竞争等真实环境，合二为一，生动刺激。活动第二天，全新帆船课程《帆船领导力》，通过海上帆船实训，学习海上帆船驾驶操作，真正体验对新事物的学习、掌握能力，提高团队合作能力，应对困难、克服障碍的临时应变能力。两天高强度的拓展培训，会员企业间互动更加紧密，有效提高了会员企业对市场的敏锐度，助力会员企业在风云变幻的市场环境下发展壮大。



商会赣商艺术团活动基地正式揭牌

时间：6月22日 地点：吉他乐园

为了更好地服务商会会员，培养会员兴趣爱好，丰富会员业余文化生活，我商会于6月22日下午在东莞吉它乐园正式挂牌成立赣商艺术团活动基地，旨在为广大会员及其子女搭建艺术兴趣平台，为其免费提供吉他等艺术课程培训。



创新商业模式 升级管理模式

第十期赣商大讲堂《如何突破中小企业发展瓶颈》成功举办

时间：7月15日 地点：会展酒店

针对当前经济形势，为帮助我商会会员企业和广大在莞赣籍企业家成功突破企业发展瓶颈，为其在商业模式创新、管理模式升级上提供新思路，7月15日下午，由我商会主办的第十期赣商大讲堂“如何突破中小企业发展瓶颈”在会展酒店三楼宏图厅成功举行。

活动现场座无虚席，反响热烈，200多会员代表和赣籍企业家齐聚一堂，共同探讨、学习如何有效突破企业发展瓶颈，把企业做大做强。活动由商会会员袁秀贞主持，会长滕鹰出席并讲话，常务副会长张军生、程小华、杨清，副会长熊新、习喜明、张玉才、裴褚兵等商会领导到场参加。

此次活动邀请到博商管理科学研究院创始人、清华大学深圳研究生院博商民营企业研究中心执行主任曾任伟老师为大家现场详细阐述系统突破企业发展瓶颈的解决方案。曾老师认为，选择企业的发展方向首先要着力解读当前经济形势，分析行业发展趋势，对客户群体有一个明确的认知。在突破固有的

商业模式方面，曾老师提出要在产品定位上标准化引导客户需求并通过差异化提高产品核心竞争力，并就业务模式、赢利点设计、投资与现金规划等方面作了盈利模式的详细指导。通过实例与形象的比喻，曾老师阐述了企业人才配置、组织建设、目标计划、治理模式的重要性与科学性，并对股权结构、薪酬结构、激励机制、人才配置做出建议。问答交流环节，曾老师与现场企业家就企业品牌建设、企业文化等方面进行热烈互动，赢得全体与会人员的热烈掌声。

最后，滕鹰会长总结发言表示，此次与博商学院的合作非常成功，赣商大讲堂是商会的品牌活动之一，今后商会将继续努力充分发挥好商会学习平台等六大平台的作用，把商会打造成为在莞赣籍企业温馨和谐的精神家园。滕会长还建议广大商协会会员和赣籍企业家在未来的市场竞争中应着眼于细分市场，把握重点产品，忌泛忌滥，最终实现企业稳健发展。



团结共进 超越自我

东莞市江西商会海岛生存特训营圆满结束

时间：8月5日 地点：海岛生存特训营

由我商会主办，博商学院、深圳市航向标企业管理有限公司承办的“荣誉与尊严——东莞市江西商会海岛生存特训营”于8月4日-5日成功举行。此次拓展以商会文化为切入点，志在增强商会凝聚力，使各会员能够荣辱与共，形成团队合作意识，并在拓展中理解组织建设、生存、发展、持续的过程，从中学习团队建设与管理之道，增强组织的变革与创新的能力。

为期两天的特训拓展中，所有参训人员以小组为单位组成狮子队、雄鹰队、战狼队三队，以团队竞赛的形式分别挑战了“不忘初心”、“荣誉之战”“南水北调”“风语战士”“荣

誉与尊严”等项目，除此之外，还要在荒岛上自立更生。通过这些项目挑战与野外生存考验，会员开始有了从个人到团队的思维方式转变，团队执行力迅速加强。在本次拓展活动中，大家团结互助，克服各种困难，出色地完成各项任务，同时进一步增进会员之间的情感。

在最后的分享总结大会上，大家感触良多，纷纷表示此次的拓展活动十分有意义，在团队协作中战胜困难，既突破了自己，又体悟了团体合作的重要性，收获了友谊，对今后的工作生活产生了积极的影响。



赣风艺韵 雅俗共赏

我商会赣商艺术鉴赏俱乐部正式成立

时间：8月18日 地点：商会会议室

8月18日，东莞市江西商会赣商艺术鉴赏俱乐部成立仪式在商会办公室举行。原广东省知识产权局纪委书记、商会总顾问王江水，商会常务副会长、文化教育发展委员会主任杨清，商会副会长余义恒，赣商艺术俱乐部部长陈蕃，商会秘书长朱茵蕾，甘肃商会常务副会长龙云飞，特邀嘉宾著名书画家熊曦，著名陶瓷学家沈晨光，会员代表等三十余人出席了本次活动。

王江水总顾问、杨清常务副会长，余义恒副会长、陈蕃部长共同为赣商艺术鉴赏俱乐部揭牌，宣告俱乐部正式成立。赣商艺术俱乐部部长陈蕃致欢迎辞，介绍了赣商艺术鉴赏俱乐部成立的目的和今后的发展规划，并对俱乐部筹备过程中商会领导给予的支持和帮助表示衷心的感谢。

王江水总顾问分享了有关收藏的小故事。他从红楼梦等故事中引申出来说明精神文化活动的重要性和艺术审美在生活中的积极意义，寄语俱乐部要办好办强，为会员举办优质服务，丰富会员的精神世界与艺术生活。

杨清常务副会长在发言中指出，我商会成立赣商艺术鉴赏俱乐部，是在莞异地商会首创，为我商会打造文化商会增添了一张靓丽的名片，更为我们会员提供了一个很好的学习平台。

余义恒副会长分享了家乡收藏的趣事和自己多年收藏的感悟。他认为，收藏是一项人生爱好，在收藏中品味生活，而不

应该作为发财致富的途径。

本次活动还特邀赣籍著名书画家熊曦和著名陶瓷学家沈晨光为大家做了精彩主题分享。熊曦老师从几个有关收藏的小故事，道出了收藏的目的—为爱好享受，二是为投资获利。他认为收藏艺术品是企业宣传自我、提升企业品牌的一个良好途径，并能极大地丰富家族、企业的精神内涵。

沈晨光老师从景德镇开埠讲起，系统地为大家讲解了瓷器发展历史，分享了自己从业生涯的见闻，配合着精美PPT和精彩小故事，大家深深地为陶瓷艺术而沉醉。

在互动交流环节上，熊曦老师和沈晨光老师分析了国内艺术品市场和鉴别真假艺术品的要点，给大家提出了投资收藏的建议：既要有收藏意识，也要有收藏知识，在实践中积累经验，培养眼光。他们一致强调，收藏要保持平和的心态，绝不能有一夜暴富、捡漏的急利思想。

据介绍，赣商艺术鉴赏俱乐部将推出四大精品活动，一是定期举办艺术品专业知识交流学习和艺术品鉴赏专题研讨会，提高商会会员的艺术鉴赏能力和艺术审美水平；二是定期组织开展对外交流活动，扩大商会会员的艺术视野；三是定期组织参加艺术品鉴赏活动、艺术品展览，丰富商会会员的生活情趣；四是组织参与艺术品投资交流会，培养商会会员对艺术品投资收藏的眼光，促进其艺术收藏品增值获利。

品鉴艺术韵味 共享文化周末

时间：10月14日 地点：可园博物馆 东莞展览馆 东莞艺展中心

为了丰富会员精神文化生活，促进艺术爱好者之间的交流，10月14日上午，商会常务副会长杨清、赣商艺术鉴赏俱乐部部长陈蕃与会员代表同游可园博物馆和东莞展览馆，参观了艺术展会，共享文化周末。

俱乐部众人首先到达可园博物馆，参观《继往开来——岭南名家周郎山先生诗画展》。周郎山先生是三十年代广州著名画家，早年曾从居廉习画，与岭南画派创始人高剑父、陈树人等前辈为同窗挚友。

参观过程中，陈蕃部长分享鉴赏国画的个人心得，从构图、用笔、设色、气韵等方面引导大家感受水墨之间难以言传的文化韵味。此次高雅诗画展，会员不但学习了岭南画派源流方面的知识，也提升了对国画的品鉴能力。

在东莞展览馆参观《克妍——海上瓷路之中日“伊万

里”风格瓷器展》中，大家了解到当前“一带一路”成为国家战略后，“中国制造”将会以更加多元、成熟的姿态经由“21世纪海上丝绸之路”走向全球。借此契机，会员们参观了中日“伊万里”风格瓷器展，了解到300年前中国古代海上丝绸之路中中外文化、技术交流与融合的生动历史，领略到了“中国制造”的魅力。

参观完瓷器展后，大家受陈蕃部长的邀请赴东莞艺展中心参加艺展雅集2017年第二期艺术品鉴赏活动。活动除了展出精美瓷器、书画、首饰、摆件等艺术品外，还特邀到中国人民大学书法硕士、国家高级文物艺术品鉴定师游承平做分享交流。座谈会上，游老师对中国近现代十大画家的关系和鉴赏书画的方法展开介绍，现场艺术交流氛围浓厚，会员们大赞收获满满。



打造金庐阁文化品牌 复兴吉州窑陶瓷文化

我商会助力金庐阁书画院、吉州窑陶瓷创新研究院揭牌发布会暨名家陶瓷书画作品展在江西吉安金庐阁圆满举办

时间：12月2日 地点：金庐阁书画院

由吉安县委县市人民政府和香港龙瀾国际有限公司主办，我商会协办的金庐阁书画院、吉州窑陶瓷创新研究院揭牌发布会暨名家陶瓷书画作品展于12月2日在金庐阁书画院隆重举行。吉安县委书记李克坚，中国陶瓷工业协会名誉理事长、景德镇陶瓷大学名誉校长秦锡麟，中国工业设计协会荣誉副会长、清华大学美术学院教授柳冠中，金庐阁书画院院长、吉州窑陶瓷创新研究院院长、香港龙瀾国际有限公司董事长、我商会副会长刘文龙出席活动，并为发布会致辞。本次活动旨在打造金庐阁文化品牌，复兴、推广、发展吉州窑陶瓷文化，助力推进吉州窑陶瓷产业发展，壮大文化特色经济。

此次作品展在金庐阁书画院举行，展览为期8天，展出了启功、王步、范曾、秦锡麟、刘远长、葛军、罗学正等二十多位著名书法家及二十多个国家的陶艺家作品，金庐阁书画院院长、吉州窑陶瓷创新研究院院长、香港龙瀾国际有限公司董事长、我商会副会长刘文龙的作品也在展览中精彩亮相。



赣·赣色汇莞邑

2017年“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛

2017年“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛总决赛圆满收官。

赣声赣色汇莞邑——2017“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛自启动以来，得到了社会各界赣籍同乡的积极响应和东莞广播电台、新浪网等主流媒体的密切关注。

在南城和石碣举行海选

11月11日，2017年“伊顿杯”在莞赣籍少儿才艺大赛南城赛区海选在贝达教育集团南城总部拉开帷幕，活动邀请了商会会员、大赛艺术顾问吴群老师，广东贝达教育集团总校长吴小洁老师以及中国音乐家协会成员、湖南卫视“小戏骨”艺术导师谭春霞老师担任大赛评委。南城海选吸引了来自周边镇区近60余名江西小选手。

18日，石碣赛区海选在石碣新民学校举行，伊顿国际教育集团董事、新民学校校董、商会常务副会长杨清出席活动，并为大赛致辞。大赛艺术顾问、商会会员吴群老师，新民学校优秀音乐老师韦娜娜和裴慧慧担任大赛评委。石碣海选吸引了来自周边镇区近40余名江西小选手参赛。别看参赛选手们年纪虽小，但各怀绝技，上演了一场精彩绝伦的才艺盛宴。

22组选手晋级总决赛

12月9日复赛在贝达教育南城总部欢乐落幕，选手们精彩的表现仍历历在目。48组晋级复赛的选手同台竞技，小小舞台承载大大的梦想，精彩的演绎给予观众美的享受。经过评委的严谨评审，22组优秀选手脱颖而出，成功入围2017“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛决赛。

才艺大赛总决赛圆满收官

12月23日下午，2017年“伊顿海逸杯”在莞赣籍少儿才艺大赛总决赛在厚街海逸家庭圆满落幕。东莞伊顿国际教育集团董事长董旭原，商会常务副会长、商会文化教育专业委员会负责人杨清，商会秘书长朱蕾茜，商会会员及江西乡友近100人共同观赏了这场江西少儿的才艺盛宴。

本次大赛得到东莞伊顿外国语学校冠名，东莞市蓝道文化传播有限公司承办，还得到了贝达教育集团、石碣新民学校、和路教育、海逸豪庭、东莞市琴人文化传播有限公司、腾邦旅游集团东莞分公司等单位的大力支持。大赛历时两个多月，吸引了120多位来自东莞不同镇区的5-15岁江西选手报名参赛，参演节目内容生动活泼、形式丰富多样。经历海选、复赛层层选拔，22组选手脱颖而出进入总决赛。

经过激烈角逐和专业、公正评审，最终，吴欣容选手以中国舞《青花瓷》荣获少年组金奖，邓润姿选手以歌曲《Because of you》、廖宇昊团队以竹笛合奏《列车奔向北京城》荣获少年组银奖，郭涵选手以舞蹈《清风荷影》、缪俊杰选手以歌曲《天空之城》和姜宇轩选手以架子鼓表演《逆袭》荣获少年组铜奖；刘卓欣选手以钢琴演奏肖邦《升C小调夜曲》荣获儿童组金奖，席好选手以拉丁舞《hello baby》、夏子萱选手以舞蹈《咏荷》荣获儿童组银奖，秦子涵选手以中国舞《鸿雁》、刘羽晴选手以吉他弹唱《红河谷串烧》和杨九瑶选手以舞蹈《茉莉花》荣获儿童组铜奖。

另外，陈文杰、李秋晴、王俊文、王俊武选手以其个人魅力，在微信投票中名列前茅，荣获最佳人气奖。





招贤纳士 组团出击

商会助力会员企业招贤纳士，组团参加大型招聘会

时间：6月22日 地点：东莞理工学院莞城校区

为了帮助商会会员企业做好选人用人工作，为会员企业招募到更加合适的人才，协助高校做好毕业生专业实习和就业工作，我商会与东莞理工学院经济与管理学院商定于6月22日下午，在东莞理工学院莞城校区4号楼大厅举办2017年专业实习专场招聘会。

招聘会现场人头攒动，求职应聘的学生络绎不绝，我商会包括会长单位广东华坤建设集团有限公司在内的20多家会员企业组团参加，成为招聘现场的一大亮点，吸引了1000多学生驻足应聘。

此次大型招聘活动是我商会继续开展赣商人才现场招聘会活动之后，为会员企业提供专业人才服务的又一力举。今后我商会将继续努力为会员企业提供更加优质高效的专业人才服务。



大胆走出去 探索新模式

商会海外发展服务中心筹备工作会议召开

时间：7月14日 地点：商会会议室

为精准服务好商会涉外贸易企业，协助其更好地开拓海外市场，实现商会企业“走出去”发展战略，提升商会国际影响力，7月14日，商会海外发展服务中心筹备工作会议在商会秘书处会议室召开。商会常务副会长罗志明等十余名相关会员企业代表参加，秘书长朱茵蕾主持。

会议期间，与会人员就企业过去在海外市场开拓上遇到的问题与经验教训进行了充分的讨论和交流，相互听取了各行业代表的意见和建议。会议还就海外发展服务中心的宗旨、组织架构和前期主要工作等事项进行了讨论和确定。海外市场的开拓是我商会会员企业可持续发展重要的一环。据初步统计，我商会有100多家会员企业有涉外业务，商会将依托海外发展服务中心定期、不定期开展海外商务考察、行业资源对接交流等活动，助力会员企业在走向国际的道路上组织化、规模化和专业化。

今后，商会还将进一步深化会员服务，逐一试点，探索有效模式，相继覆盖商会其他相关企业，提升会员企业百尺竿头更进一步。



学以致用 防范未然

我商会参加《美国市场经贸摩擦应对及法律风险防范》讲座

时间：10月31日 地点：东莞会展国际酒店



10月31日，由东莞贸促会和东莞市商务局联合主办，东莞市国际商会承办的《美国市场经贸摩擦应对及法律风险防范》大型讲座在东莞国际会展中心酒店举行。我商会海外发展服务中心秘书长陈浩鹏应邀参加此次活动。

讲座分三个部分。首先，广东省贸促会涉外商事法律部副部长王宁带来主题为《中美经贸摩擦现状及应对》的精彩分享；然后，由中国出口信用保险公司广东分公司理赔追偿高级经理曹旋做《出口企业应对国际贸易壁垒的对策建议》主题分享；最后盈科（东莞）律师事务所股权高级合伙人、涉外部主任李罗军为大家讲授《货物出口贸易法律风险控制》。

陈浩鹏秘书长认为本次讲座内容丰富，深入了解了近年来美国针对中国的贸易摩擦的总体形势与应对现状，对进一步提高会员企业经贸摩擦应对能力及风险防范意识很有帮助。商会海外发展服务中心将学以致用，为会员企业“走出去”提供强有力的支持。

东莞赣商 走向世界

我商会首次海外商务考察活动圆满结束

时间：7月23日 地点：印度新德里

为满足商会部分企业海外发展需求，帮助会员企业更好地走出去，扩大商会海外影响力，7月18日，在商会副会长、光电行业委员会主任罗文、光电行业委员会秘书长周红梅的组织下，由商会副会长张玉才、山区片秘书长方贺云等22人组成的东莞市江西商会海外商务考察团赴印度新德里进行为期6天的商务考察。

据罗文副会长介绍，此次商务考察团成员主要从事电子、塑胶、五金、照明等行业，希望通过本次考察深入了解印度招商引资相关方面的优惠政策，帮助和带领更多的会员企业走出国门，走向世界。

7月19日，考察团一行专程走访了印度电子行业协会和印度工商联。通过此次走访，考察团对印度电子行业发展情况、印度投资用地等招商引资相关优惠政策、互联网及物流行业等情况有了更深入更全面的了解。

7月20日，考察团一行还走访了印中经济文化促进会，双方就海外投资等议题进行了探讨交流。据了解，印中经济文化促进会是为促进中印两国经济文化合作而成立的首个正式的、非营利性组织，专门为中国企业在印度投资、注册公司、建

厂、提供帮助和服务。

7月22日，考察团一行现场考察了印度最大的电子LED市场和印度最大企业礼品展——2017印度礼品博览会、办公室博览会及文具世界博览会。此次展会共超过250个国际和国际知名公司和品牌参与，展出面积达75,000平方英尺，产品5000多种。

考察期间，考察团一行除了考察印度当地的组织与市场，还专程走访了商会常务副会长单位奥海集团印度分公司。考察团一行深入奥海集团印度工厂生产车间，详细了解在印华资企业生产经营情况，并就印度当地投资环境、对华企业扶持政策等方面进行了座谈交流。

商务考察之余，考察团成员还游览了印度当地特色景点，品尝了独具特色的印度美食，对当地的土人情进行了深入的体验。

7月23日，我商会海外商务考察正式结束，返程回国。罗文副会长表示，通过此次商务考察深入了解了印度当地市场和相关政策，考察团成员正在积极与印度方面进行对接，争取达成落地合作。



携手合作 走向国际

我商会到访贸促会座谈交流

时间：8月8日 地点：中国国际贸易促进委员会东莞市委员会

8月8日，为服务商会企业，协助开拓海外市场，实现商会企业“走出去”发展战略，提升商会国际影响力，商会常务副会长兼海外发展服务中心主任罗志明，副会长张玉才，秘书长朱茵蕾，会员方贺云、李兵、陈浩鹏等一行八人，专程拜访了中国国际贸易促进委员会东莞市委员会，受到了贸促会会长曾民盛、副会长张雪娟等热情接待。双方就如何协助我商会会员企业开拓海外市场、搭建国际贸易平台、提升东莞赣商国际影响力等议题进行了深入的探讨交流，初步达成了战略合作。

座谈会上，罗志明对贸促会的发展情况和业务范围作了深入了解，并介绍说东莞市江西商会一直致力于为会员企业搭

建合作平台，协助会员企业做大做强。朱茵蕾介绍了我商会的海外工作情况，她表示，为精准服务好商会涉外贸易企业，我商会已成立海外发展服务中心，开展了商会企业分行业摸底工作。商会前期已成功组织过一次印度商旅考察。接下来商会海外服务工作的目标，将是联合在莞赣籍企业走出去，打造更大的合作平台。

双方还对合作事宜进行了热烈的商讨研究，达成了商会会员企业“走出去”参展观展、开拓国际视野的初步合作，确定了由贸促会牵头、我商会联合在莞赣籍企业出国办展，进一步走向国际的战略目标。

实现资源对接 开拓美国市场

时间：8月18日 地点：美中广东商会

8月18日，东莞市江西商会光电委员会秘书长周红梅专程拜访了美中广东商会会长、中国东莞市驻美国贸易代表处首席代表张铁流先生和美中广东商会秘书长、美国凯胜国际集团有限公司副总裁黄莉女士，受到了他们的热情接待。在座谈会上，大家就如何加强中美两国资源对接、赣商如何开拓美国市场等议题进行了深入研讨。



积极开拓海外市场 搭建国际贸易平台

广东省贸促会、东莞市贸促会、世展和新展联合展览（广州）有限公司一行莅临商会山区片交流

时间：9月14日 地点：享显家具

9月14日下午，广东省贸促会展览部科长张舒滨，东莞市贸促会科长王绪军、会长曾民盛协同世展和新展联合展览（广州）有限公司总监周强等一行人专程到我商会山区片清溪镇进行交流指导工作。商会副会长张玉才、山区片秘书长方贺云、李兵以及会员代表近二十人参与会务接待。

会议就如何协助我商会开拓海外贸易市场与参加境外展览会的相关问题展开深入交流。贸促会方面表示，在“一带一路”政策的指引下，推动更多的中国企业走出去，使更多中国品牌展现在世界舞台，是贸促会义不容辞的责任。张舒滨科长对我商会为会员企业积极打造海外发展服务平台充分肯定，贸促会将为商会企业提供境外商事法律服务、扶持优惠政策向导、资格证件申请指导、境外市场分析、参加境外展览会等方面的协助。

商会企业代表就参加境外展览会的签证办理、展会补贴、人员安置等方面提出问题。省贸促会与世展展览共同参与举办了第十四届中国商品（印度孟买）展览会，他们以丰富的办展经验为会员代表们一一解答疑惑。

张玉才副会长表示此次交流会收获良多，感谢贸促会一直以来对我商会协助企业“走出去”工作的支持与帮助。商会与贸促会保持着友好的战略合作关系，相信在贸促会的协助下，商会定能更好地为会员企业开拓海外市场、搭建国际贸易平台，进一步提升商会的国际影响力。



赣商走出国门 打开印度市场

我商会代表团参加2017第十五届中国商品（印度孟买）展览会

时间：11月16日 地点：印度孟买展览中心

为搭建印度市场平台，在东莞市贸促会曾民盛会长的带领下，我商会会员单位东莞欢祥电子科技有限公司于2017年11月16日应邀参加2017第十五届中国商品（印度孟买）展览会，商会副会长张玉才及会员郭艳青陪同参展。

本届展会由广东省贸促会牵头主办，于2017年11月16日至18日在印度孟买展览中心举行。参展商来自广东、香港、澳门、福建、浙江等地区，展品涉及消费类电子、家电照明、

五金建材化工、机械及家居用品等多个行业。

参展三天以来，欢祥电子展位人气火爆，展品吸引了不少印度买家，也吸引了当地媒体的争相采访报道。另外，广东省政协副主席林雄、中国驻孟买总领事馆副总领事李元凌携同贸促会等领导还亲临现场指导，高度赞扬赣商勇于“走出去”的精神，并祝贺欢祥电子在展会中取得的成功，祝愿东莞市江西商会越做越强！



沿着一带一路 走进南亚三国

我商会南亚考察团一行考察南亚三国

时间：11月19日 地点：印度、孟加拉和斯里兰卡

11月19日至23日，在市贸促会会长曾民盛的带领下，我商会副会长张玉才、山区片秘书长方贺云、会员郭艳青及贸促会成员开展南亚三国商务之行，从印度加尔各答到孟加拉国首都达卡，再到斯里兰卡首都科伦坡，商会南亚考察团在拓展与印度、孟加拉和斯里兰卡三个国家企业的商务交流领域迈出了重要一步。

这次考察的第一站是印度的加尔各答市。11月19日，我商会南亚考察团到达印度四大城市之一的加尔各答并拜访了印度西部区中小企业协会，受到该协会会长的热烈欢迎。据介绍，2017年上半年印度与中国双边货物进出口额为395.9亿美元，增长21.2%。其中，印度从中国进口337.4亿美元，增长18.1%。印度从中国进口的主要商品为机电产品、化工产品、贱金属及制品、家具、玩具和杂项制品等。

我商会考察团向该协会介绍了东莞市享显家具有限公司、东莞欢祥电子科技有限公司、东莞市弘鸿五金塑胶有限公司等会员企业情况，引起协会成员的莫大关注，并期望日后到企业做进一步了解，搭建合作平台。

第二站是孟加拉国的达卡市。11月20日上午，商会考察团首先拜访了孟加拉当地的两家企业，荣耀农产品公司和CACO化学工业公司。在交流中，考察团了解到当地政府有关投资以及进出口贸易政策。双方分别介绍各自企业情况和行业发展趋势，为未来的合作做好准备。

下午，考察团到访孟加拉国华侨华人联合会（简称“孟加拉国华联会”），受到该会副会长蔡春雷、副秘书长丁天等人的热情接待并开展交流座谈。

座谈期间，双方就在“一带一路”背景下，东莞的企业如何参与以及了解在孟加拉投资环境等问题进行了深入探讨。该会蔡副会长结合自身运营领域给我商会企业代表讲述孟加拉

国贸易和投资环境、机会、政策等问题，并基于经验分享了适合投资的领域和投资方式。

第三站是斯里兰卡的科伦坡市。11月21日，商会考察团来到素有“东方十字路口”之称的斯里兰卡，参观在首都科伦坡举办的2017年第三届（斯里兰卡）中国品牌展。考察团成员们在展会中对斯里兰卡市场贸易环境有了初步了解，并在参观了中学习到的国外参展的宝贵经验。

22日，考察团到访斯里兰卡中国社会文化合作协会，该会主席英德拉南德·阿贝塞克拉（Indrananda Abeysekera）先生亲自接待，双方展开和睦交流。

阿贝先生介绍，斯里兰卡和中国一直保持着亲密友好的关系，2016年中国成为斯里兰卡最大贸易伙伴和进口来源国，双边贸易额达到45.6亿美元。同时，中国也是斯里兰卡最重要的投资国之一。接着双方就斯里兰卡的投资环境、机会和贸易政策等问题进行了深入探讨。我商会考察团表示此次来访非常受用，不虚此行。

23日上午，考察团专程拜访了斯里兰卡华侨华人联合会（简称：“斯里兰卡华联会”），受到该会常务副会长张旭东的热烈欢迎。据悉，斯里兰卡华联会成立于2012年，在中国驻斯里兰卡大使馆的大力支持下，该会为在斯华人华侨提供了良好的服务和交流合作平台。

张旭东表示，中国“21世纪海上丝绸之路”赋予斯里兰卡重大历史发展机遇，带来广阔的发展前景。他基于经验分享了适合投资的领域和投资方式，并欢迎江西商会到斯里兰卡发展。

张玉才等人均对华联会表示感谢，希望双方加强联系，寻求更多交流合作机会。



更新观念 开拓视野 夯实党建

我会党支部参加东莞市社会组织负责人党建专题培训学习

时间：6月26日 地点：中山大学岭南学院

6月26日至28日，东莞市社会组织负责人党建专题培训班在广州开班。在东莞市社会组织工委副书记梁仲辉同志的带领下，全市共25名社会组织党建工作者来到中山大学岭南学院进行为期三天的学习。我商会党支部委员、女企委员会负责人杨柳明参加了本次专题培训活动。

本次培训包含六门课程，首先由广东省委党校郭丽兰教授讲授《总书记有关党的建设重要讲话精神解读》，郭教授从一个中国梦、两个百年目标、三个从严、四个全面战略布局、五大发展理念等方面阐述了国家领导层的宏观战略思想。张浩教授在《社会治理创新中的两新党建业务创新》课程中，系统讲述了发展新党员的具体流程、党组织七项组织生活的制度构成等党务知识以及党员管理工作难点。中山大学张宇权教授通过《一带一路与中国走出去的新机遇》，深刻剖析了“一带一路”战略构想的国际背景、中国外交面临的新挑战及非传统安全问题的出现和解决方法。中山大学郭小聪教授深入讲解了

《儒道禅的管理智慧》，启发各级党建负责人从传统国学角度做好队伍建设和管理。张丰副教授和赵勇强老师分别通过讲授《博弈论与管理决策创新》和《社会组织8090后成员管理与团队共振》，明确了运用博弈理论做管理决策的重要性及根据8090后特点做好党务党建工作的可行性和必要性。

上述六门课程紧密联系新形势下党建工作的实际，既有总书记重要讲话精神的理论高度，又有两新党建业务创新的具体方式方法；既呈现了“一带一路”国家宏观战略构想，又结合了中国传统国学、现代经济学、管理学等不同角度的思考。通过参加本次培训，全体党建工作者纷纷表示，无论从思考维度还是从广闻见识上均得到极大提升，不但明晰了党建工作的理论体系和方式方法，还增强了搞好党建工作的能力和信心。

我商会党支部参训学员代表表示，此次培训意义重大，将把学习到的内容充分运用并深入到商会党建工作中去。



喜迎建军节 共叙军民情

我商会组织开展拥军慰问活动

时间：7月11日 地点：大岭山武警训练基地

在喜迎“八一”建军节之际，为表达对人民子弟兵的问候，7月11日，我商会党支部协同丘陵片区、女企委员会组织商会党员及企业家30余人，共同走进东莞市大岭山武警训练基地，向训练基地的官兵们开展拥军慰问活动。

武警训练基地田主任、施政委分别介绍了武警训练基地的基本情况，朱蕾蕾秘书长介绍了参加座谈会的商会领导。我商会为武警训练基地的官兵们送上了节日慰问礼品，武警训练基地向商会回赠锦旗以感谢商会会员对基地的慰问和关心。商会常务副会长兼党支部书记钟辉发言时，多次感谢武警官兵们对国家安全、群众安全所做出的巨大贡献，并希望日后商会与训练基地多多交流，向社会传递拥军爱国的正能量。双方在基地亲切交流，共叙军民鱼水情。

在各基地领导的带领下，商会会员实地观看了基地武警官兵的训练。基地武警官兵们在炎炎烈日下，依然坚毅不拔地服从命令，刻苦训练，时刻准备着保卫国家和人民。商会会员们深刻体会到基地训练的艰辛困难，受到了爱国主义的教育与鼓舞。最后，基地各领导感谢商会各会员的到来，并欢迎会员日后多多前来走访。



不忘初心 凝心聚力

中共东莞市江西商会党支部召开党员大会

时间：12月26日 地点：东莞市华愉塑胶有限公司

12月26日下午，中共东莞市江西商会党支部在理事单位东莞市华愉塑胶有限公司会议室召开党员大会，商会总顾问王江水，党支部书记钟辉，支部委员杨清、陈金如、宋承喜、杨柳明，商会党支部党员共计11人参加会议，由支部委员杨清做会议主持。

会议第一项，党员就学习十九大精神作汇报，与会党员轮流发表学习心得。王江水首先发言，十九大报告提出，中国特色社会主义进入新时代，我国社会主要矛盾已经转化为人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾。社会团体要主动适应新时代发展要求，实现“强起来”。

钟辉说道，心怀感恩、铭记使命，争做一名合格的共产党员。支部党员要时刻牢记党员身份，强化服务意识，积极履行职责，进一步开展好商会党支部服务工作。

杨清说道，作为党员和企业家，要严于律己，从思想上、工作上、生活上严格要求自己。既要加强理论学习和党性锻炼，提高思想境界；又要端正职业道德，增强道德观念。

会议第二项，讨论预备党员朱海燕同志的转正问题。朱海燕就预备期个人的思想动态、工作情况和学习收获等方面进行了详细汇报，并正式提出转正申请。

随后，入党介绍人钟辉向大会介绍了对朱海燕的培养情况和学习表现。支部党员对朱海燕同志进行了客观、认真的讨论，现场进行了不记名投票表决，最终同意其成为中国共产党正式党员。

会议第三项，讨论将钟启浩同志列为发展培养对象事宜。与会党员就钟启浩同志的表现发表意见，肯定他的努力和成绩。现场进行举手表决，一致通过将其列为发展培养对象。

最后，党支部书记钟辉代表支部对朱海燕同志转正表示祝贺，希望大家坚定党的信念，凝心聚力，扎实做好商会党建工作，为商会发展新局面而努力奋斗！

会议结束，大家在支部党员、东莞市华愉塑胶有限公司总经理肖文华的带领下参观了华愉实业，进一步了解支部党员的企业情况，相互学习，相互促进。



领会精神实质 精心谋划工作

我商会圆满举办“深入学习贯彻党的十九大精神”专题讲座

时间：12月3日 地点：商会会议室

12月3日下午，东莞市江西商会“深入学习贯彻党的十九大精神”专题讲座在我商会会议室举行。商会会长滕鹰，常务副会长吕子淇、程小华，商会党支部书记、常务副会长钟辉，副会长张玉才、徐梅生，监事长缪永林，秘书长朱蕴蕾及会员代表共40余人参加，常务副会长吕子淇主持讲座。

本次讲座特别邀请中共深圳市委党校文史部副教授、首届深圳市优秀社会科学普及专家许剑波以《新时代的政治宣言和行动指南——深入学习贯彻党的十九大精神》为题进行专题辅导。在两个多小时的讲座中，许教授以生动的授课方式，由浅入深、图文并茂地解读十九大报告，从党的十九大会议前期的国内外形势开始分析，再阐述报告中一系列新思想、新目标、新论断、新举措、新部署，最后点出会议后期把力量凝聚到实现党的十九大确定的各项任务上来。许教授结合实际、旁征博引的解读对会员们体系化理解十九大报告起到了很好的导读作用。

滕鹰会长在讲座中颇有感触，他向常务副会长吕子淇对讲座的支持和许教授的精彩解读表示感谢。他说，党的十九大是

吹响迈向社会主义现代化国家新征程的一个号角，商会及企业一定要深入学习，深刻把握，抓好落实党的十九大精神，凝聚共识、形成合力共同迈向新时代、新征程。

程小华认为，这五年以来我国的经济水平不断提升，经济发展质量不断改善，人民的生活水平不断提高，这些都是我们引以为豪的。在新时期，无论是商会团体还是企业都应坚持以党的十九大精神为指引，切实把会议精神落实到各项工作中。

钟辉表示，没有成功的企业，只有时代的企业。商会党支部、会员及企业都要紧跟时代步伐，加强对习近平新时代中国特色社会主义思想研究的力度，更加挖掘新思想的理论魅力和精髓。

与会领导及会员专心听讲、认真记录，积极与教授进行交流互动，其乐融融，“深入学习贯彻党的十九大精神”专题讲座在轻松的学习氛围下圆满结束，大家一致认为讲座有助于更深层次、立体化地把握落实党的十九大精神。





与爱同行 传递爱心

商会党支部在大岭山开展敬老活动

时间：6月18日 地点：大岭山镇敬老院

6月18日下午，我商会党支部等十二名党员代表带着爱心物资，冒着瓢泼大雨，拼车前往大岭山镇敬老院开展“与爱同行”敬老活动。

敬老活动现场，我商会党支部商会常务副会长、党支部书记钟辉，商会常务副会长、商会党支部副书记杨清，委员杨柳明、宋承喜等同志，与老人亲切交谈，与老人话家常，了解老人身体状况、饮食起居等情况，给老人剥洗水果，帮有需要老人修剪指甲等，还为老人们献上古筝演奏和京剧演唱，很快就与老人们打成一片，现场其乐融融，温馨满满。活动最后，钟辉、杨清代表商会向大岭山敬老院捐赠爱心慰问金，并现场为大岭山敬老院27位老人一一送上部分生活物品，祝福老人们福寿康宁。



寻找榜样的力量 助力东莞公益事业

商会荣获“2017东莞公益先锋商协会”

时间：9月20日 地点：报业大厦

9月20日下午3时，“寻找榜样的力量”——2017东莞十大爱心商协会暨东莞市商协会十大慈善人物评选颁奖典礼在东莞报业大厦三楼会议厅隆重举行。该活动由东莞报业传媒集团、东莞时报等多家媒体联合举办，得到市民政局、市工商联等多个政府主管部门的指导和大力支持。活动发动以来，更是受到了全社会的广泛关注和高度参与。

我商会荣获“2017东莞公益先锋商协会”，商会秘书长朱茵蕾代表商会出席典礼，并接受荣誉颁奖。我商会自成立以来积极投入公益事业，打造慈善服务平台，以实际行动传播社会正能量。2017年来发起的“爱心免费大巴”活动、“2017年最美城市”无障碍11公里徒步活动、“百名赣籍学子爱心助学”活动等，如此种种爱心公益活动都表明了我商会是热爱慈善、有责任有担当的群体。

真情为老人 温暖送爱心

商会水乡片举办温暖敬老活动

时间：10月26日 地点：石碣沙腰社区

重阳时节，秋高气爽，是登高远眺，舒畅胸怀的好时光。中国的传统文化中，重阳节也是老人节。所以我商会就以“尊老、敬老、爱老、助老”的实际行动，注定让今年这个秋日与众不同。

10月26日上午，我商会水乡片联合东莞市石碣镇社会事务局干部，专程驱车到石碣沙腰社区开展温暖敬老活动。商会常务副会长杨清、秘书长朱茵蕾、副秘书长左丽儿、水乡片秘书长钟启浩和11位爱心会员代表等人，齐齐为沙腰社区老人送上重阳节慰问。

他们首先探访慰问了石碣镇康复就业服务中心（简称康就），从中心社工处了解老人的生活情况，为老人们送上了秋

冬时节保暖用品。石碣镇敬老院院长唐佩华代表石碣镇社会事务局，向我商会赠送了一面写有“真情为老人 温暖送爱心”赠语的锦旗，感谢江西商会对当地老人的关爱。随后，大家参观石碣康就中心场地，了解到中心的服务模式和服务成效，纷纷赞扬石碣镇康就中心对残疾人士的关怀和付出。

温暖行动第二站，会员探访了南沙头村3户高龄老人家庭。考虑到老人家孤身独处，年迈出门不便，会员亲自送上大米、花生油等生活必需品和保暖用品。老人们倍感欢欣，纷纷感谢爱心人士。杨清常务副会长在活动中感叹道，尊老爱老是中华民族传统美德，老人家开心是我们最大的欣慰，祝愿老人健康长寿。



互动

沿海片区互动联谊

6月23日下午，应沿海片区秘书长龙国华邀请，秘书处左丽儿副秘书长与会员企业东莞市梯门广告有限公司总经理熊云国，走访了会员企业东莞市香港君之尊洋服公司、新入会企业东莞市五源企业形象设计有限公司。商会长期坚持通过实地走访新、老会员企业，深入了解会员企业最新需求，有针对性地开展多方面服务，帮助会员企业通过商会平台整合资源，进行优势资源对接，实现会员企业共赢发展。



7月28日，沿海片区秘书长龙国华、商会秘书处左丽儿副秘书长与商会会员一行九人，走访了会员企业东莞市森旺家具有限公司，受到了该公司负责人裴来成总经理的热情接待。在裴总的带领下，一行人参观了东莞市森旺家具有限公司，深入了解了企业的经营现状和发展动向。大家就各自企业进行了情况介绍与经营心得分享，并对如何发展壮大商会沿海片企业、如何加强会员凝聚力等议题作了热烈探讨。



8月18日，应广东进出口商会邀请，商会秘书处秘书管云平陪同项目考察组一行，专程到沿海片区会员企业广东聚广恒自动化设备有限公司、东莞长安涌永硅橡胶制品有限公司、东莞市一定高电子科技有限公司、东莞市双旗纸品印刷有限公司、东莞市本份生活用品有限公司走访调研，了解企业目前经营情况和发展动向，就如何更好地宣传推广企业、进一步开拓新市场进行了深入座谈交流。受访企业表示，希望借力广交会项目平台，提高企业自有品牌知名度，扩大销售渠道。



8月14日，在沿海片秘书长龙国华的组织下，秘书处副秘书长左丽儿和沿海片会员到东莞市益仁实业有限公司、东莞市旺铝五金制品有限公司展开了互访活动，并对新入会企业东莞市际元电子设备有限公司、东莞市美轩食品有限公司进行了走访联谊。大家就各自企业进行了介绍，并对发展壮大沿海片企业和加强会员凝聚力等议题，作了深入探讨。



10月20日下午，商会沿海片秉承江西商会“沟通、发展、和谐、进步”的宗旨，联合东莞市广西商会在长安镇举行赣桂商会互访联谊活动，旨在实现双方资源对接、互联互通、友好发展。商会秘书长朱茵蕾、副秘书长左丽儿、沿海片秘书长龙国华及会员代表参加活动，与东莞市广西商会会员代表共聚一堂，把话未来。参加活动的会员均表示，此次交流互访活动含金量高，领略了大企业之风范，学习了优秀的管理和发展之道，增进了赣桂商会间之情谊。



11月29日，沿海片秘书长龙国华携同事陈安、会员汪兆祥专程走访了新入会员单位东莞市田之野园林景观工程有限公司和东莞市红土电子有限公司。走访期间，商会一行受到东莞市田之野园林景观工程有限公司总经理胡佐贵先生和东莞市红土电子有限公司总经理梁敬东先生的热情接待，大家参观了两家企业并深入了解其经营情况和发展动态。



为落实商会第二届第一次理事会会议精神，加强片区合作交流，提升商会服务水平，2017年9月28日，沿海片秘书长龙国华携同会员代表刘小军、周建辉、冷邑军、伍小泉一行人先后走访了东莞市宝大建筑材料有限公司、东莞市添鑫机械设备有限公司、东莞市合富环保科技有限公司、广东隆凯饰品股份有限公司、东莞市五源企业形象设计有限公司，深入学习交流管理制度，互相借鉴，取长补短，搭建了会员合作交流平台。龙国华衷心希望沿海片区加强横向联系，实现商会内部资源共享、互通有无，促进合作共赢。



12月26日，商会沿海片秘书长龙国华携同会员周永波、杨以兵、伍小泉、魏建珊、胡佐贵一行开展片区走访活动。先后拜访会员单位东莞市博康粮油有限公司、副会长单位东莞市中展矿业投资有限公司、新入理事单位东莞市年桦实业投资有限公司、会员单位东莞市亚峰五金机械有限公司。



丘陵片区互动联谊

7月25日下午，商会丘陵片秘书长黄秋明、朱秀英专程走访了会员企业东莞市大朗兰贵人酒业贸易商行和东莞市隆盛智能装备股份有限公司。走访期间，大家就企业经营、如何加强丘陵片区会员企业间的交流与合作、助力会员企业与政府部门对接等议题做了深入地探讨和交流。



8月10日，应丘陵片秘书长朱秀英邀请，光电行业委员会秘书长周红梅、秘书处副秘书长左丽儿专程走访了会员企业东莞市大朗兰贵人酒业贸易商行，参观了新入会的会员企业东莞市寮步艾迪思服饰厂。

兰贵人酒业贸易商行总经理罗茶珍向大家讲解了红酒的相关知识，提高了大家的鉴赏水平。走访新入会企业艾迪思服饰厂，受到了总经理王忠的盛情接待。王总向大家介绍了企业的经营现状和发展动向，并热情邀请大家试穿服饰。



11月23日，商会副会长罗文、秘书长朱茜茜、副秘书长左丽儿、丘陵片秘书长朱秀英及会员王忠一行，首先走访了东莞市隆盛智能装备股份有限公司，受到董事长袁宝荣的热情接待。袁总介绍了企业的产值、技术、生产销售等多方面情况。紧接着，大家来到新入会员单位红雨轩红木家具。董事长刘志坚欢迎商会一行的到访，他带领大家参观家具商城，并从艺术性、耐用性、环保性及附加值等方面介绍红木家具的优势，还分享了保养和维修红木家具的方法。最后，走访一行来到新入会员单位东莞市汇力纺织原料有限公司，与董事长卢国坚展开座谈。汇力纺织在品牌营销、产品研发、市场定位、渠道开发等领域苦下功夫，为积极推动品牌“走出去”，多次参加国际针织博览会等相关展会，拓展了营销渠道。



11月11日，为加强片区之间的交流互动，实现商会内部资源共享、互通有无，丘陵片和山区片联合举办片区互访联谊会，走访学习丘陵片会员企业。商会副会长罗文、张玉才、丘陵片秘书长朱秀英、黄秋明、山区片秘书长方贺云、李兵及两大片区会员共30余人参加了此次活动。

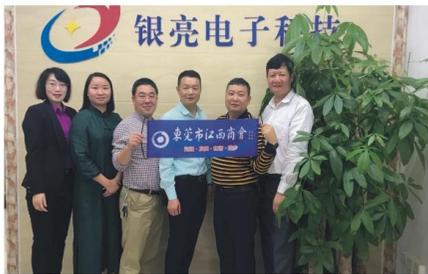
活动第一站，走访新入会员单位东莞市南晶电子有限公司。南晶电子总经理李龙荣带领大家参观作业工厂并介绍了企业的经营现状及发展历程。他指出，近年来半导体分立器件特别是功率半导体分立器件市场一直保持较好发展势头，但想要突破技术瓶颈，在市场中保持优势，必须依靠自主创新和长期的技术积累。

活动第二站，走访会员单位东莞市宝瑞电子有限公司。在参观工厂过程中，宝瑞总经理叶世安介绍道，公司作为高新技术型企业，致力于产品设计、研发和服务能力的提升，经过努力，宝瑞成功转型为向客户提供产品解决方案的制造商，并跨入了汽车电子、医疗器材等领域。

此次互访联谊会，深入了解两家企业发展转型之路，学习到优秀的经营理念。同时，两大片区会员在交流互动中相互熟悉，增进彼此间情谊。



11月28日，在副会长罗文的组织下，副秘书长左丽儿、丘陵片秘书长朱秀英及商会理事李龙荣一行拜访了新理事单位——东莞市银亮电子科技有限公司，受到董事长洪海水的热情接待。罗文介绍了江西商会的成长历程和服务职能，希望通过加强会员与商会的互动，真正做到群策群力，抱团取暖。随后，走访一行在董事长洪海水的带领下参观东莞市银亮电子科技有限公司，了解其公司目前的经营情况及发展需求。



6月9日，我商会副秘书长左丽儿一行6人走访了东莞市徐旺食品有限公司。走访过程中，深入东莞市徐旺食品有限公司生产车间，了解生产经营情况，探讨产品推广、渠道对接等事宜。



水乡片区互动联谊

12月15日，水乡片秘书长钟启浩、徐明华拜访会员单位东莞市辉达汽车有限公司，与该公司总经理廖展开展友好交流。

在辉达汽车总经理廖展辉总的介绍下，大家了解到辉达茗车行主营平行进口、中规名车，国产合资品牌及新能源车型。支持零首付、低首付等新型购车模式，提供全方位的汽车金融产品。



为加强会员与商会之间的交流，推动新成员融入商会大家庭，2017年12月5日，我商会水乡片秘书长钟启浩、徐明华及会员代表许皓深特地拜访水乡片新入理事单位——东莞市昌海实业投资有限公司。

昌海实业总经理袁维热烈欢迎走访一行，他带领大家参观公司并介绍其企业目前的发展情况和未来规划。秘书长钟启浩、徐明华表示，商会积极为会员们打造“广交朋友，广获信息，广拓渠道，广创价值”平台，希望会员们继续支持商会工作，发挥商会优势，走向共赢。



山区片互动联谊

11月22日，商会常务副会长杨清、水乡片秘书长钟启浩携同会员代表共6人特地到高埗镇拜访会员单位东莞市徐旺食品有限公司（简称“徐旺食品”），徐旺食品总经理、水乡片秘书长徐明华对我会一行的来访表示欢迎并带领大家参观公司生产车间。

参观中，徐明华介绍了徐旺食品运营模式、公司成立以来取得的成绩，以及未来公司的发展规划。为适应“绿色健康、精致时尚”的消费要求，徐旺食品在口味、视觉、嗅觉方面对传统糕点的做法进行完善创新，形成了自己的主导产品和糕点品牌。

听完介绍，杨清等人对徐旺食品的创新意识和做法表示赞扬。最后，大家就如何开展商会水乡片区活动、增强片区凝聚力进行热烈探讨。



12月16日，水乡片秘书长徐明华邀约副会长李海荣、会员廖业辉一行，拜访理事单位——东莞市鸿兴涂料有限公司，受到了徐乐魁总经理的热情接待。徐总向到访一行简单介绍了公司的产品种类、制作工艺特点以及今年以来的市场营销和企业面临的困难等情况。

之后，受副会长李海荣邀请，大家一同来到李总的东莞市荣旭自动化科技有限公司交流互动。李海荣向大家介绍了公司的发展历程和经营情况。作为高新技术企业，荣旭智能拥有一支庞大的研发团队，以树立民族品牌为己任、以立足中国放眼全球为目标、以高效的团队为动力、以丰富的实战经验为后盾，以卓越的品质、完美的服务、超凡的价值赢得了客户良好的信誉。



8月10日，为加强片区间的交流合作，促进会员间的情谊，副会长张玉才、山区片秘书长方贺云及会员代表等一行二十余人走访东莞市垠星科技发展有限公司和东莞市颐新五金塑胶制品有限公司，为双方送上商会山区片2016年年会大合影，并向新入会单位颐新公司颁发会员牌匾。



8月27日，在商会副会长罗文、张玉才的组织下，山区片秘书长方贺云、李兵，会员代表陈婷、曾海英、孙龙长、曾庆任、何隆梯、蔡长远、江明等一行十余人，专程走访了东莞市信利电子科技有限公司、东莞市英豪吸塑制品有限公司、东莞伊洛斯制冷科技有限公司、东莞市亲合食品有限公司四家会员企业以及准会员企业新健力志强太极拳馆。

大家专程探访东莞市英豪吸塑制品有限公司受伤会员何春员，对他表达了关心与慰问。在东莞市信利电子科技有限公司和东莞伊洛斯制冷科技有限公司，大家深入了解了这两家企业的经营情况和发展动态，给他们赠送了年会合照。在准会员企业新健力志强太极拳馆，大家对太极拳馆加入商会表示热烈欢迎。在亲合食品厂举行的座谈会上，大家分享了各自的经营经验心得，并就如何发展壮大商会山区片企业、促进会员间交流合作、吸纳更多的新会员，为商会注入新鲜血液等议题展开了热烈探讨。



9月1日，应常务副会长刘旭、副会长张玉才的邀请，副会长罗文、习喜明、刘春华、施根荣，山区片秘书长方贺云，会员曾庆任、王建明、蔡长元、郭峰岑等一行十余人，专程到东莞市奥海电源科技有限公司和东莞市享显家具有限公司走访联谊。大家参观了奥海电源和享显家具，了解了两家企业运营情况，虚心请教了企业管理和企业发展的宝贵经验。座谈会上，大家就如何加强片区间的交流合作，把会员更好地凝聚起来，开拓更大的资源互助平台等议题进行了研讨。



10月10日，山区片秘书长李兵携同会员代表胡综高、孙龙长一行人开展片区走访活动。首先探望了在特训中受伤的会员何春员，送上温暖慰问。何春员说在乡友的关心下身体已经康复无恙，感谢商会。大家还参观了东莞市英豪吸塑制品有限公司、卡罗玛蛋糕王子蛋糕连锁店、东莞市信利电子科技有限公司、东莞市颐新五金塑胶有限公司，深入了解企业经营现状和发展需求，学习交流企业管理和发展的宝贵经验，互相借鉴，取长补短。



9月26日，在商会副会长张玉才的组织下，山区片秘书长方贺云、李兵，会员代表邓振飘、陈婷、洪春明、孙长龙、吴志强、蔡长元、曾庆任等一行人，走访了新入会企业东莞市德艺龙体育文化投资有限公司、东莞市三品高电子商务有限公司。



12月27日，副会长张玉才、秘书长方贺云及会员代表邓振飘、吴志强、王斯洋、陈勇走访深圳鹏燃商业石油天然气有限公司东莞分公司，受到负责人蔡长元热情接待。据蔡总介绍，深圳鹏燃商业石油天然气有限公司依靠上游各大石油公司的鼎力支持，不断为客户提供高质量的液化石油气产品，广泛应用于印铁制罐、压铸溶铝、五金、烤漆、电器、自行车、玻璃等行业。

随后，山区片秘书长方贺云及会员吴志强驱车到清溪镇拜访新入会员单位东莞市旭诚汽车维修服务有限公司。山区片秘书长方贺云向钟荣坤总经理加入江西商会表示诚挚的欢迎，介绍了商会的服务宗旨、发展情况和亮点工作。钟总感谢商会山区片秘书长的关怀，非常荣幸能通过商会平台结识更多优秀的企业家，学习宝贵的管理和发展经验，同时也希望在商会大家庭中互利共赢。



临深赣商 共创辉煌

山区片庆国庆·迎中秋联谊晚会圆满举行

时间：9月29日 地点：清溪金竹园大酒楼

喜迎十九大，欢乐贺双节。9月29日晚，我商会山区片在清溪金竹园大酒楼宴会大厅举办“临深赣商·共创辉煌”——庆国庆·迎中秋联谊晚会。

商会会长滕鹰、副会长张玉才、秘书长朱茵蕾及会员代表一行人出席活动，晚会特别邀请到东莞市台商协会会长李顺利和台商协会代表成员等重要嘉宾，山区片秘书长方贺云、李兵做晚会主持，近70位在莞商务精英满堂相聚，共叙情谊。

张玉才副会长致辞，感谢滕会长和李会长的到来为晚会增添光彩，感谢商会兄弟姐妹对晚会的大力支持。

东莞市台商协会李会长表示，感谢东莞市江西商会的邀请，希望与赣商保持友好合作关系，携手共进，谋求发展。

滕会长首先充分赞扬山区片工作的热情和活力。他表示，商会今年荣获5A级商会称号，成为东莞市唯一一家5A级异地商会，相信在山区片副会长和秘书处积极感染下，六大片区团结一致、通力合作，商会将再创辉煌佳绩！

晚会祝贺山区片再添新成员，还进行了欢迎新入会员并向其授牌仪式和激动人心的抽奖环节。“临深赣商·共创辉煌”庆国庆·迎中秋联谊晚会圆满结束。



普及堪舆知识 优化居地环境

山区片举办堪舆公益讲座

时间：10月12日 地点：东莞市盛洲实业有限公司

10月12日下午，山区片在东莞市盛洲实业有限公司会议室举办了一场堪舆知识的公益讲座，由皇家风水传人贺小涓老师开讲。商会副会长罗文、张玉才，秘书长朱茵蕾、副秘书长左丽儿，山区片秘书长李兵及会员代表等40余人参加讲座。

贺老师以丰富的堪舆风水知识，通过社会、生活案例，针对置业、事业运程方面，围绕家居布局、办公室风水布置等内容，给大家普及了堪舆风水常识，对大家的商业、事业和生活等方面提供有益的思路和方向。

副会长罗文、张玉才和秘书长朱茵蕾均感谢贺老师公益授课的爱心付出，感谢各位对商会山区片的鼎力支持，希望大家能够享受课程，有所收获。“普及堪舆知识 优化居地环境——堪舆公益讲座”取得圆满成功。



城镇片区互动联谊

11月15日，常务副会长程小华和秘书长朱茵蕾专程拜访新入副会长单位广东沁通环保科技有限公司，受到了董事长宋德华的热情接待。

程小华对沁通加入江西商会表示欢迎，对宋德华担任副会长表示祝贺。董事长宋德华说很荣幸成为江西商会的新成员，感谢商会领导的到访，对商会搭建的多项服务平台及专题活动高度赞扬。程小华、朱茵蕾在宋德华带领下参观沁通公司，了解企业运营情况，表示将积极发挥江西商会综合群体优势，助力企业整合资源、拓展市场。



12月6日，商会常务副会长程小华、秘书长朱茵蕾实地考察了零零车科技有限公司和东莞市国亨塑胶科技有限公司，了解到这两家企业在行业中拥有独特的产业优势，而这两家企业的董事长陈宗明（零零好车）和董事长肖坚俊（国亨塑胶）一直积极支持商会工作，商会领导一致同意并欢迎其成为东莞市江西商会副会长单位，相信这必将有利于江西商会的做强做大，稳步发展。



12月27日下午，在城镇片区秘书长袁秀贞的组织下，商会秘书长朱茵蕾及20名会员开展走访片区新老会员企业活动。

走访一行首先拜访新入会员单位东莞市粤安保险代理有限公司，秘书长朱茵蕾为总经理舒扬眉授予“东莞市江西商会会员单位”牌匾，欢迎其加入江西商会大家庭。舒扬眉感谢商会一行的到访，期待今后与会员们在交流互动中进一步提升。

随后，大家来到会员单位广东客源天下品牌营销管理有限公司，与总经理张方辉展开友好座谈。交流中，大家了解到广东客源天下品牌营销管理有限公司是一家集企业品牌策划、VI形象设计、企业画册设计、产品目录设计、企业VI视觉设计、企业LOGO设计、网站建设等营销管理于一体的全方位品牌策划设计公司。为客户提供全网品牌、营销、管理一站式顾问服务，公司拥有丰富的运营经验、专业的技术团队，优秀的后台服务，成功为众多知名企业提供了品牌策划和设计服务。

张方辉感谢商会秘书处的辛勤付出，希望片区会员们常联系、多交流、促合作。

最后，走访团队拜访理事单位东莞市嘉航教育投资有限公司，总经理王鑫锋热情欢迎并带领大家参观公司。嘉航教育是三十省教育联盟峰会协办单位，与东莞保险行业协会达成战略合作，在全国有数十家合作机构、单位；充分利用社会办学资源，为合作企业及社会在职人员提供培训服务。

王鑫锋表示，在商会平台与众多企业家接触交流，这样的学习机会是难能可贵的。希望秘书处多组织会员交流活动，让会员在互动中有所收获、有所提升。



一带一路 共创中国梦



我是吴胜文 (13825729319)

我为一带一路大礼包代言



一群靠谱的人竭诚为您服务



东莞市旺铝五金制品有限公司

DONGGUAN MONG ALUMINUM HARDWARE PRODUCTS CO., LTD

大型铝型材厂家，欢迎外壳厂来电来厂洽谈合作



380T铝合金挤压机



劲爆价
24元/公斤起

绝对一出一



380T铝合金挤压机，专业挤压各种规格的USB铝型材



惊爆价
2800元/吨起加工费



600T铝合金挤压机

客户热线：

杨先生 138 2925 1581 QQ：674545234

曹小姐 133 1685 6691 QQ：471359207

地址：东莞市虎门镇北栅凤兴2路6号 电话：0769-85156181

铝管网站：<http://www.dgwanglv.com>

切管机网站：<http://www.esgcsb.com>

邮箱：cao_0719@163.com



每到工厂忙,HR就抓狂 招不到工人?

工务园,一个神奇的APP 帮你一天招满100人 工厂还能月入5万元!!

工务园APP,帮你迅速低成本招到工人。
如果将你工厂的100人导入工务园平台,
工厂每月还能收入5万元,导入200人,则月入10万,
你的工人越多,不是你的开支,反而变成你的利润。

工务园APP是由国内工业地产、产业地产龙头企业——亿方集团主导开发的一款手机APP,是蓝领劳务平台,致力于解决“有人没厂,有厂没人”行业痛点。工务园APP的创始人——亿方集团董事长夏道宁先生看到集团内数千家企业在招工方面的诸多困扰,他希望通过一种全新的劳务派遣模式,降低厂家招工成本,同时还能给厂家带来收益,规范劳务市场秩序,保证工人及厂家利益,于是,创立了工务园。

工务园聚合用人单位、劳务公司和蓝领求职者,通过创新的劳务派遣模式,精准匹配各方需求,为三者创造最大利益。同时,工务园还整合了大量劳务资源,能够满足更多样化的蓝领劳务解决方案,成为蓝领劳务行业的引领者。HR使用工务园APP,迅速低成本招到工人,留住工人。



扫码注册下载



咨询: 0769-8625 8888
或18998087379 (夏国萍)



人物

Character
DGCANSHANG

每个人物都是一本书,每个人物都有他说不完的故事。有的书你匆匆翻过,有的书你细细品读,有的书你反复研读方才恍然大悟,有的书三言两语就能触动你的内心。这一期人物,我们带大家走进他们的内心世界,个性不同的他们有着不同的故事,每个细节背后都是一段令他们难忘的付出,这些故事中有你会感同身受的,这些故事中也会有你未曾发现的。

顺势而为 和赢天下

东莞市江西商会副会长、东莞市洲上净化科技有限公司总经理 罗文

文:于思



在风景旖旎、清新怡人的观音山脚下，每天清晨，都有一位青年人在那里练习太极拳，那一招一式中无不透出轻松柔和、连贯均匀、圆活自然和协调完整的气韵，看不出有明显停顿的地方，整体速度自然，前后贯串，好像行云流水，绵绵不断，俨然是一位身在江湖之外的得道高手。

他就是东莞市盛洲实业有限公司总经理罗文。说起他的故事，经历颇多。90年代中期大学毕业后，他从江苏到潮州，再到深圳，然后扎根东莞樟木头，一步一个脚印，实现着他的实业之梦。

梦想在突围中闪光

1995年，学物流管理工程专业的罗文大学毕业后，被分配到江苏某粮食局下属的集团公司总部从事人事工作，工作比较轻松，他在那里干了一年，觉得太舒服了，应该找一份挑战性的工作。

1996年底，不安于现状的罗文放弃公职，从江苏来到广东潮州打工，入职朝阳的东方集团，从普通仓库保管员做起，因为人机灵，且文笔优美，很快就被提拔为集团公司的办公室主任。工作慢慢趋于轻松和枯燥，但敢于闯荡、折腾的罗文是闲不住的，1997年下半年，他来到了中国改革开放的前沿阵地深圳，准备大干一场。

和很多人一样，初来深圳，罗文经历了人生中最大的挫折。在深圳人才大市场求职的经历终身难忘，他面对一次次面试者的不屑，经历了一次次的求职失败，曾经的天之骄子——以前从来不为工作和生活发愁担忧，却经历了吃了上顿不知道下顿在哪里，睡了今晚不知道明晚睡哪里，在最困难的时候，罗文身无分文，投亲访友求助无果，体会到了人情世故，也正是在人生最需要关爱和温暖的时候，大学时期的恋人告诉他：两人不在一个地方，看不到未来的希望，自己有男朋友了。初恋就这样悄悄地结束了，在人生的最低谷最无助的时候，罗文常常懊悔自己为什么几次放弃优越舒适的工作来到深圳？人可能就是这样的被逼出来的，为了生存，为了能在深圳呆下去，为了学一门技术，罗文找到了来深圳的第一份工作，在一家无牌无证的小作坊五金厂，成为了一

名切割加工的操作工人，开始整天和模具、油污打交道，和之前的工作相比，那是天壤之别，之前是整天穿着白衬衣、打着小领带，在舒适的空调办公室上班，现在是套着脏兮兮、油污的工作服在小作坊“白加黑”地工作！但他知道：只要在深圳立足下来，就一定有机会实现自己的梦想，虽然那个时候，他自己也不知道自己的梦想究竟是什么，但他知道自己一定不比别人差，依然是父母的骄傲、家族的荣耀！

一次偶然的机会，罗文找到了一个商机，在深圳东门干起了化妆品批发生意，开始了人生中的第一次创业。他从广州进货到深圳批发，每天拖着小车到深圳大小商场的化妆品柜台送货，慢慢积累了人生中的第一桶金，在深圳买房了，成家了，生活逐步走向正轨，仿佛小康生活就在眼前。

这时，深圳开厂的哥哥事业转型，面临重重困难，邀请他去工厂帮忙，他考虑再三，作为兄弟，在哥哥困难的时候不能无动于衷，决定放弃自己的生意，来到哥哥的工厂，负责产品开发、市场开拓。在此期间，罗文为公司开发了各种无尘室净化设备，承接了第一个无尘车间项目，慢慢的，他积累了很多关于企业管理、技术和市场营销经验，这为他以后的创业打下了坚实的基础。

一个有梦想的人，他的内心是激情万丈、永不停歇的，永远在寻找目标和方向！



东莞市江西商会副会长
东莞市洲上净化科技有限公司总经理

罗文

东莞给了他腾飞的翅膀

2002年，踌躇满志的罗文来到了东莞，选择了地处东莞、深圳和惠州交界的小香港樟木头镇，准备实现自己的创业梦。

一切刚起步，他租住在民房里，除了有一颗沸腾的心和一个年轻的身体之外，所有的资本只有一台电脑、一张办公桌，依靠这样简陋的设备，他干起了无尘车间工程的业务。谈起过去的艰苦，似乎岁月倒转了二十年，罗文微微一笑，陷入了沉思中。他印象最深刻的一件事，公司第一单业务价值30万元，但是他没有资本去垫付前期的投资，正在一筹莫展的时候，一个之前认识的供应商相信他，知道他刚开始起步，主动找到他并达成在不收任何预付款的情况下，先发货给他，等工程完成之后再结账。依靠这笔业务，罗文在东莞有了初步的积累，渐渐在商海发展、壮大。

说起这些，罗文感慨万分，他非常感恩供应商给了他巨

大的帮助，没有供应商强有力的支持，他根本没有能力揽下这个工程。之后的每一年中秋，公司的月饼只送过供应商而没有送过客户，罗总经常在公司会议上强调，要用感恩的心去对待供应商，在力所能及的范围内理解和支持供应商，因为在企业最困难的时候，能够帮企业度过难关的就靠平时和公司同舟共济的供应商。

随着公司业务的不壮大，公司在越南、江西均设立了公司，业务范围依然专注于无尘室工程的设计、施工及无尘车间的设备制作、安装。每年设计施工的工程项目超过4万平方。

谦虚低调的罗总，谈起自己的事业总是一笔带过，轻描淡写间体现了他平和、超然的人生态度。按照罗总的说法，这和他热爱太极拳有非常大的关系。

太极养生与企业文化建设



热爱太极拳的罗文，谈起太极拳来头头是道。他每天早晚都要练上几手，这个爱好已经坚持10多年了。每年，他都要专程去河南学习太极拳，领悟太极的精髓，提高太极的水平。

罗文说，太极拳是一种思想，一种哲学，是一种人生的态度，也是一种行之有效的企业管理的方法。

他认为，学拳首重明理，最忌盲修瞎练，白白流汗终无成。只有正确地理解拳理，在头脑中有一个系统性的认识，练习中又不违背层次性，抉择适当的方式方法，功夫才能逐渐小成——中成——大成。一个人的思想如何，见解如何，决定了他的行为取向。企业管理是管人的学问，不是管一个人，而是一个团队，要想让这个团队成为“不败之师”，就要从管理者的思想开始，管理者的思想高度、广度、深度，决定了其团队的方向和成效。管理者就是团队的头脑，头脑若有偏差，行为与结果可想而知。其二，太极拳可以培养战斗力。太极拳讲究内外三合，身心合一，一个“合”字，不易做到。合得越好，合得越细，功夫就越高。企业管理的目的之一，也是要培育“将士用命”的团队战斗力。企业好比一个人，员工就是企业的手与足，打仗冲锋靠他们；管理者就是脏器，给手足供给能量；又是头脑，运筹帷幄决胜千里；最根本的是，平时要训练好手足四肢，合理控制并保持



平衡。其三，太极拳不以力胜，而以智取。如何化刚强为柔弱，以至柔驰骋于至刚，以柔软的身心运用高度的智能，这是太极拳的研究课题。高境界的企业管理，几乎没有硬梆梆的行政命令，它靠的是柔弹性的控制，所以说优秀的管理者不会让员工觉得他在管人。企业正常运转，管理者越轻松，说明其管理水平越高。真正厉害的人不是自己累死，而是要让手下做事情累死，这个才叫本事。其四，太极拳宁循理求精，不越理争胜。有人说这是一个竞争的时代，弱肉强食，分秒必争。不错，表面上看确实如此。但我们不必关注争不争的问题，而应关注合不合理的问题。一个真正的强者，不必刻意去争，也不是靠打倒别人来彰显自己强大，只要他循

理求精，自然而然就强大了。太极拳的理，就是不用拙力，不逞气血之勇，它有自己的原则和方法，只要严格遵循，即使暂时失败了，从长远来看却必将成功。决不能因为自己暂时打不过别人就怀疑它的道理，应该省思自己到底掌握了多少道理。所以说“宁可合理败，不愿越理胜”。企业管理也是如此，管理者要有笃定的原则和思想，有严明的制度，面向未来目光远大，不计眼前短暂之成败，凡事但问合不合理。不合理的，即使带来短期利益也要放弃；合理的，即使短期内不见收益甚至有些损失，也要坚持。

文化是可以相互转化和利用的。罗文吸收了太极拳文化的精髓，并在企业实践中成功运用，这就是文化的力量！

商会当顺势而为

当问及东莞市江西商会工作和服务的时候，罗文翘起了大拇指，连连说，“不错，不错！”

他说，他在商会做过会员、做过理事、也做过片区秘书长，现在是商会的副会长，主要负责商会光电委员会的工作，不仅见证了东莞市江西商会的发展历程，也积极参与商会的各项活动，自己的能力得到了极大的提升。所在的商会山区片由当初的4个人发展到现在会员100余人，会员之间互动频繁，相互学习、相互交流，多年来被商会领导认为活

动氛围最好的片区之一。山区片组织了几次白血病人捐助活动，获得广大会员的支持，爱心活动也得到当地媒体的宣传报道，有了很好的社会影响力，并引起相关部门的关注，在2016年被樟木头政府破格授予“东莞山区片江西创业务工人员服务中心”。

“一花独放不是春，万紫千红总是春”。罗总希望以后商会能给予会员更多的空间和机会，让更多的赣籍企业家参与其中。我们期待着“山花烂漫”的那一天！

智造优质产品 塑造卓越品牌

东莞市江西商会副会长、广东罗曼智能科技股份有限公司董事长 严佑春

文:道谷

在珠三角，提起广东罗曼智能科技股份有限公司，业内人士都非常佩服这个公司的研发、技术和销售的能力，特别是罗曼生产的电动牙刷，其技术完全不逊色于著名品牌飞利浦。那么，在短短的几年间，一个小公司是如何逆势上扬，迅速成长为新三板的上市公司的？带着这个疑问，我们来到了风景秀丽的樟木头寻找答案。

罗曼科技董事长严佑春有一段属于自己的传奇。“苦心人，天不负”，说起自己的经历，他陷入了短暂的沉思中，这么多年的风风雨雨，有艰苦，有沉寂，有失败，一直守到辉煌灿烂的今天，这就是坚持和追求的结果。想当年，他舍弃百万年薪来到珠三角创业，收入微薄，认识他的人都不理解他。如今，那些不理解他的人，应该会重新认识他。

经历是一笔财富

1999年，严佑春毕业于江西理工大学电气自动化专业，进入浙江杭州一家知名通讯设备企业工作。那时，正值通讯业蓬勃发展时期，他凭借着扎实的专业功底和踏实勤恳的工作态度，短短几年时间，他的年薪已达二三十万，业绩好时甚至超百万。用他自己的话说，那时在杭州的日子过得很舒服。

然而，就在这个时候，他开始谋划创业，以强大的勇气和坚韧的意志迎接人生中更多更高的挑战……

2007年，他离开杭州，舍弃年薪百万元的优厚待遇，只身前往珠三角创业，在深圳宝安成立深圳罗曼电器。2010年，罗曼电器迁入东莞樟木头，公司更名为东莞市罗曼智能电器股份有限公司，公司从几百平方米的民房小厂，到拥有四万平方米的大型公司，从复制代工到发展高精尖的研发团队，从收入微薄到超过亿元的营业收入，他以自己的方式完成了三级跳的华丽转身。

在杭州工作时，他认识了一位韩国朋友，这个朋友跟他甚是投缘，出于帮忙的性质严佑春帮他做过几次跟单。合作的过程很愉快，这位韩国朋友提出，长三角这边做出的产品质量总是不如珠三角那边的好，韩国朋友建议他如果可以的话，不妨去珠三角开厂创业，那里有成熟的配套和完善的产业链，发展前景不可估量。韩国朋友给了他创业的启发，但任何好的想法要成行并成功都是不容易的。当时他在创业方面没有任何的经验，在浙江杭州工作多年，人脉和资源多集中在此，贸然去到珠三角，一切都将从零开始，毫无疑问将面临诸多困难和不确定因素，因此，他内心也有很多的顾虑，但同时他也明白，这个市场有很多可以开发和挖掘的商业点，好前景是可以预估的。

去还是不去？如何权衡？如何做选择？那段时间，他想了很多。

选择是一种挑战

那么，最后是什么促使严佑春下定决心创业的？

那时他看了一本书，这本书的名字叫《王永庆传》，里面讲述了王永庆的创业、经营之路，王永庆从16岁卖米开始创业，苦心经营“台塑集团”成为台湾最大的企业，并在世界石油化工行业占据“龙头老大”的位置。王永庆的创业经历给了他很多启发，尤其是里面谈到的关于创业对于资金和资源都不丰富的人来说，是一种实现自我价值很好方式的观点，给了他很大的力量，只要遵循事物发展的客观规律，再充分发挥勤奋努力的主观能动性，就一定要有收获。看了这本书以后，他就坚定了自己去珠三角开厂创业的信念。

万事开头难，2007年5月，严佑春在深圳租了民房，各方面条件都很简陋，招募了几个工人就开始给韩国客户做跟单货，都是一些简单的装备、测试等，有一定的利润，但是数量有限，几个工人很快就能做完，摆在他眼前的一大难题就是如何开拓市场，寻找更多的客户资源。那时也没别的办法，他一家家公司跑，上门递名片、介绍工厂业务，说他可以免费设计模具，价格方面也很优惠，希望能给客户提供服务。初来乍到，跑业务遭遇闭门羹是常事，除了需要拥有一颗不怕碰钉子、百折不挠的心以外，与客户商谈的方式方法也是非常重要的，利用晚上休息的时间，他会通过多种渠道熟悉各家公司的

东莞市江西商会副会长
广东罗曼智能科技股份有限公司董事长 严佑春



情况，分类整理，明确客户不同的需求和可以提供的个性化服务，以提高商谈的针对性和有效性。

有付出就有回报，经过两个多月的努力，工厂开始拥有一些新客户，尽管订单数量仍旧比较少，但任何一点的进步都能给他更多向前的力量，而更加令人欣喜的是，一家美国的大型公司有意与他合作，且订单数量巨大，希望到他工厂先考察一下。但是机会和挑战是并存的，那时他的工厂只有500平方米左右，仅有8个工人，而美国客户出货的数量巨大，要求的时间又很紧。他们来他工厂考察的那天，他印象很深刻，是2007年的7月26日，带了两个样品过来，但看了他的工厂以后就没信心了，认为他这么小的厂不可能做出来。当时他就请求他们把样品留下，等做出模具以后再做决定，对方最后把样品留了下来，但对他工厂的能力是并不看好的。

作为初创的小厂，设备和数量与大厂相比肯定是有差距的，但在做事的诚意上，有时小厂却好过大厂，他想让客户明白他的厂虽小，但在做这件事上是非常有心的，同样可以做出让他满意的货。

第二天，利用客户留下的样品，他买好了适宜的干料，开始和工厂的几位师傅设计制作模具，并用数码相机拍下每个步骤和过程，通过邮件，每天传送给美国的客户，告诉他们进展。刚开始，美国客户都不理他，没有任何的回复。但到第七

天，模具做成形时，美国客户终于有了回应，他们认为严佑春做得不错。于是他乘胜追击，希望美国客户能给两万个单给他做，但对方还是没答应。

只要机会还在，就有争取的可能。根据美国客户的需求，他连夜制作了详细的产品制作流程图，明确了每天必须完成的时间和数量等。终于，在这份资料传出去后，他收到了美国客户答应给他们做的好消息。所以说，成功与失败有时只是一线之隔，就看你能坚持到什么程度。但此时的成功还只是暂时的，接下来严佑春仍有很多的挑战。

比如如何在出货时间紧的情况下，既保证质量，又保证数量。当时，他立马召集了手上现有的22家供应商，细化任务、合理分配、明确责任，希望他们能群策群力，攻坚克难，同心协力把这个任务完成好。当然，也有供应商提出这样或那样的困难，对于这样的情况，他除了在心理上给予他们鼓励外，更多地会为他们困难找出解决之道。那段时间非常辛苦，他每天最多睡3个小时，吃住都在工厂，想尽一切办法提高效率。

事实证明，有苦就有甜，他们5个月做了50万个货，货品质量好、生产效率高，得到了美国客户的认可。通过这个大单，也收获了他创业后的第一桶金。

他所经营的企业专业生产以剃须刀、理发器、电吹风、直发器等为主导的个人护理类小家电产品，以外贸为主，销往欧洲、美国、日本、韩国、东南亚等国家和地区。在与外国客户做生意的过程中，德国、日本、美国三个国家的客户给他留下了深刻的印象，对他的影响也非常之大。

德国客户的突出特点是严谨，做什么事都讲求标准，电子元器件的标准、材料的标准、设备的标准等等，会有一整套的标准体系，你必须按照这个标准严格执行，量化细化的标准对

于产品的生产有着很好的指导作用，对于品质的保证也很有效。日本客户则很精细，追求精益求精。尽管今年做出产品的手感、温度都很好，但还是会去思考如何做得更好，有时候三四天坐在那里就想一个问题。例如烫头发的卷发器，欧美国家用的是负离子发生器，日本人会去思考怎样变成天然的负离子，后来就想出磨成细粉，与油漆、塑胶一起，注入卷发器当中，一发热便散发天然的负离子。这是一种很难弄的工艺，要算好比例，很难控制，日本人还是很有耐心做下去，而最后产品也得到了很好的市场反馈。美国客户讲究品质、系统、制度，他们认为只有系统才能有伟大的商业进展，才能让你不会出错，才能让你持久。总结这几个国家的做事风格，再加上他经营企业多年的经验，他认为守拙、守真、守远是非常重要的。

那么，在实际的企业发展中，严佑春又是如何践行这六字真言的？

有一个事例。他公司所生产的小家电，都需要用到开关这个零件，在企业创立初期，他了解到有温州、广东、台湾、香

港这几个地方做，其中香港是做得最好的，价格要1.32元港币，温州只需要0.32元，广东0.6元，台湾0.9元，当时，他毫不犹豫地选择了香港的，价格贵了很多，但品质有保障。

但零件并不是说你想买就能买的，因为他的厂小、订购数量少，对方不愿意卖给他，严佑春跑到香港多次找到那边的负责人，谈了两天，对方才答应卖给他。后来他把这个故事告诉了订购这批产品的美国客户，客户很感动，认为他做人实在、做事踏实，后来他们成为很好的朋友、长期保持着生意往来。

在发展过程中，严佑春也遭遇过一些比较大的挫折。

2009年时，他想对产品类型进行拓展，不仅仅是做个人护理类小家电，在厨卫家电市场也希望占据一份份额。于是，2010年一下子全面铺开，投入五六百万，咖啡机、面包机、电饭煲，什么都做。但是公司在厨卫家电方面的底子薄，而一时间又铺得太广，市场方面收效很不好，很快资金链方面就出问题。痛定思痛，他赶快做出了调整，还是回归到做护理类产品上。

工匠精神是企业之魂

这次不成功的拓展损失很大，也给了严佑春深刻的教训。要坚持做自己擅长的，而且要在如何把产品做精做细上下功夫。

如何把产品做精细呢？严佑春非常重视研发。现在他的公司研发领域分为五个事业部，研发直发器的工程师就只研发直发器，研发电动牙刷的就只研发电动牙刷，这样技术经验积累就会越积越多。有的技术模块可以交流，可以互相借鉴，但产品管理和研发一定要垂直，要挖深。

工匠精神是助推企业发展之魂，所以，为了鼓励研发，公司设置有研发人员开发力量量化表，里面针对研发人员开发新项目、改型项目等都做了详细说明，同时也设置有工匠奖和创新奖，奖励在研发上有突出表现的员工。

当然，研发是要舍得投入的，要敢于聘请行业内的精英，利用市场资源，共同合作开发。举个例子，在电动牙刷行业，飞利浦凭借它高频率的震动一直是行业的翘楚。如何超越，他想了很多办法，通过在网上查找，同行介绍，到高校聘请专业

人士等方法，组建了一个专门的研发团队，就针对改进电动牙刷的频率进行研发。

过程也很艰辛，历时一年半，最终他们生产电动牙刷震动频率超越了飞利浦。可以说，罗曼的电动牙刷虽然没有飞利浦有名，但质量完全不输给他们。现在，他们的研发团队还在进行技术改进，除了传统的左右震动以外，还希望能开发出能上下震动的电动牙刷，提高人们使用的舒适度。

好风凭借力，罗曼已在新三板挂牌上市。严佑春说，公司在新三板上市有利于融资，吸纳更多的资源，对于扩大企业规模、充实企业研发营销力量以及保障企业的安全上都有促进作用，财务上也更加规范，但同时也将承担一定的风险，机遇和挑战并存，他都会理性对待。

值得欣喜的是，罗曼智能电器股份有限公司已被列为东莞市首批“培增计划”企业名单中，相信罗曼的明天会更加美好！

文化就是发展的动力

第一桶金的获得无疑给严佑春的创业之路注入了一股兴奋剂，之后，他大力拓展企业规模、更新企业设备、充实研发团队、尝试新品种新领域等。企业在他的领导下一路高歌猛进，到2015年营业收入已超过亿元。而无论企业如何发展，他始终坚信六字真言：守拙、守真、守远。按照严佑春的理解，守拙，即笨笨地踏实做事，不要投机取巧；守真，即用真材实料做足真功夫，不要花哨；守远则是企业、产品要考虑长远。

商会就是要抱团发展

说起商会，严佑春深有感触。他加入东莞市江西商会三年多了，他说，商会的活动很丰富多彩，会员们可以借助这个平台互相交流，互通有无，共同进步！商会山区片在大家的努力下，会员们频频走访、交流和开展论坛，搞得有声有色，精彩纷呈！

这是一个抱团发展、合作双赢的时代！严佑春建议商会可以尝试在网上或微信上建立一个资料库，多多推介会员单位，提供详尽的资料，这样可以更加方便会员们的深度交流和合作。严佑春祝福商会在大家的共同努力下，团结更多的“江西老表”，越办越好！

迎难而上 再创辉煌

东莞市江西商会副会长、东莞市享昱家具有限公司董事长 张玉才

文:道谷

巴顿有言：“衡量一个人的成功标志，不是看他登到顶峰的高度，而是看他跌到低谷时的反弹力。”这也是《菜根谭》极力推崇的境界：“得意处论地谈天，俱是水底捞月；拂意时吞冰啖雪，才为火内栽莲。”这句话似乎是说给本文主人公张玉才的。

东莞市享昱家具有限公司董事长张玉才，在13岁时就学做木工，23岁南下广东，从一贫如洗到千万富翁，经历了顺境和高峰时的踌躇满志，又从身家千万到一无所有，站得很高，摔得很惨，还能从头再来，再创高峰……如今，年逾五十的他，是拥有三家工厂、年产值过亿的企业老板，实现了从小木匠到大老板的华丽转身。

年纪轻轻早当家

1966年，江西赣州安远县的一个小山村，张玉才出生了。他家里很穷，兄弟姐妹七个，三餐吃饭都成问题，经常饿肚子。小时候他看到家境好的同学每天吃汤圆粉面，而自己每天吃野菜稀饭，就暗暗发誓要努力学习，长大后出人头地，但在六七十年代物资匮乏的农村，上学读书也是奢望。

穷人的儿子早当家，为了贴补家里，张玉才13岁就辍学了，当时初中还没毕业。小小年纪的他知道，不上学一定得学一门手艺，以后才有一个安身立命的本领。他不顾家人的强烈反对，毅然去学木匠。老话说木匠得学三年才能出师，但年少

聪慧的张玉才深得师傅的喜爱，只用了八个月便学成了。

80年代初，改革的春风吹到了农村，农村经济开始复苏，供销社、自建房、学校等修房建屋的需求日渐增多，张玉才跟着师傅、带着徒弟十几人，从大队到公社再到县城，挑着木工工具，弹墨线、凿榫头、推刨子……制造出各式各样的家具。由于他手艺高超、做工精细，备受邻里乡亲的称赞。张玉才也从每天挣八毛钱到每天挣一块八，家里生活日渐好转。

这一干就是十年。从13岁到23岁，张玉才在老家整整做了10年木匠。

南下广东觅良机

1989年，23岁的张玉才已经结婚有两个孩子了。为了养家糊口，他随着南下的大潮，到广东寻找机会。他到广东的第一站是罗浮山，和同是木匠的娘家兄弟在部队里干活，每月竟有120块的工资，比在老家多挣了两倍多。

半年后，一次机缘巧合，张玉才认识了一位做电缆线的老板，因为手艺过硬，又勤奋诚恳，他很快就得到老板的赏识，老板邀请他去工厂里做木工，修理家具。“每天我都起早贪黑，很拼命，一开始电缆线厂里并没有木工，后来有了二十多位，再后来老板扩建了一个家具厂，有200多员工……”张玉才言语里颇有些自豪。

从1989年到2000年，张玉才通过自己的不懈努力，为老板打下了一片灿烂的江山。在这十二年间，张玉才并不仅仅是打工者，同时也是创业者。

大概是1991年左右，张玉才发现老板每周都要去东莞的木材市场采购夹板，以每张五十块的价格采购。张玉才打听到老家一张夹板的价格才二十多块，机敏的他发现了商机，“我当时就想，假如我从老家采购夹板过来卖给老板，东莞那边卖五十，我卖四十，这样每张夹板就可以为老板省下十块。除掉运费，自己还能赚十多块钱，岂不是两全其美？没想到跟老板一说，他就同意了，全权交给我去办理。”此后，张玉才每周



东莞市江西商会副会长
东莞市享昱家具有限公司董事长 张玉才



都安排人从家里拉一车夹板过来，一车数千张夹板，差不多可以赚三万多块。就这么干了一两年，张玉才不再从老家采购夹板了，而是转到了木材更多的河源一带采购。并且，在老板的支持下，他与老板一起在河源开了一家夹板厂，主要供应给张玉才所在的家具厂，一直到2000年的时候，竟赚到了两千万。

怎么能做到两边都赚钱？还赚到两千万？张玉才连连称赞老板的为人，说老板看得起自己，给予了自己充分的信任，全权交给他打理，并不干涉太多。张玉才自然不会辜负老板的知遇之恩，凡事亲力亲为，加班加点，数十年如一日。

也是在2000年的时候，张玉才想做一家属于自己的工厂，他选择了辞职大干一场。

从人生顶峰到被逼破产

2000年，张玉才34岁，他在东莞清溪开了“玉兴”家具厂，主要做家具半成品。虽然辛苦，生意倒也做得兴旺。2006年，张玉才在粤东某县拿下两万多平的地皮，建了八千多平的厂房，把东莞的厂子搬过去。

悲剧的是，在2008年一次中央电视台的采访中，张玉才没有经过地方政府同意说了一些不该说的敏感话，刚建好的厂房全部被政府强行拆迁。

这意味着在张玉才破产了，一夜之间他一无所有。

“我23岁来到广东，从一无所有到坐拥几千万，再回到一无所有，心里的落差特别大，可谓一落千丈。”张玉才的心情坏到了极点。“工厂拆迁的第二天，我去了惠州市政府二十三层，想跳楼。后来家里人知道了，在福建开超市的儿子连夜赶过来，把我抱住了。”

“当时我太蠢了！”现在回想起来，张玉才摇了几下头。是为受访时说错话而懊恼？还是为自己轻生的念头而耿耿于怀？之后，张玉才打了长达七年的官司，最终只获得不到100万的赔偿款。

厂房拆迁后，张玉才并没有一蹶不振，试图东山再起，在家人和朋友的支持下，他把厂房转移到另外一个村，想重新开始。那是2008年的下半年，金融危机席卷全球，做家具外贸出口生意的张玉才，半年都没有接到一个订单，工人也从原来的100多个只剩下了7个，工厂濒临倒闭。

“就算跌倒了也要爬起来，凭我坚守的信念，我的勤劳，我的诚信爬起来！我不在乎别人怎么看待我，我朝着我的目标前进，”张玉才始终没有放弃，他斗志昂扬，在寻思着把工厂再搬回清溪重新开始。

东山再起重铸辉煌

2009年7月20日，在东莞清溪，享显家具开业了，这一天，张玉才印象深刻，这是他第二次真正意义上的创业。

与玉兴只做半成品家具不同，享显要做的是成品家具。如果说刚开业时享显还没有完全摆脱玉兴的影子，那么2010年，享显彻底改革制度，完全做成品，做出口了。

遗憾的是，一切都没有想象中的顺利，从开业到2013年的四年间，享显家具每年都在亏损，而且亏损的数额逐年递增。张玉才急了，他开始梳理原因，“一是原材料没控制好，采购的时候不是这个采多了，就是那个买少了，最后仓库里堆积了大量原材料，没办法处理；二是成品家具出口国外所面临的问题比预料中的要多得多，海关检验很麻烦，出口到国外的商品退换货、索赔也很复杂；三是自己经营成品家具的经验不足，走了挺多弯路……”

“亏损的这六七百万就当买经验了吧！”张玉才语重心长

的说。分析出亏损的原因，张玉才意识到半成品与成品的差别不是另一半半成品，而是整个市场运作模式的变化，他开始转变运作思路，重新定位，再出发。

“好在我们生产的家具质量过硬，前期遇到的麻烦都不是因产品质量本身造成的。产品是我的专业，我做了半辈子家具，对产品很有把握。”张玉才说起自己的专业倒一点也不谦虚。所谓“人靠衣装马靠鞍”，张玉才找到了一些专业人士，对产品进行高端包装，对造型也做了更好的改善。

第五年，享显家具终于走上了发展的快车道，从5%到8%到12%……业绩每年都在递增。

2014年11月，张玉才收购了一家台湾工厂——鼎悦，这是他的第二家工厂。2015年7月，他又开了第三家工厂——弘名，据张玉才透露，这三家工厂2015年做到了1.46亿，2016年近两亿，2017年还在上升。

为什么要开三家都不是很大的工厂？为什么不在一个工厂的基础上增加生产线和工人呢？很多人都会有这个疑虑，张玉才解释道，一是定位不一样；二是场地有限；三是吃过订单堆积在一个工厂的亏，不方便灵活处理不同贸易公司的订单。

“这三家工厂离得很近，三公里左右，也方便灵活调配工人，

我下狠心开了这两家分厂，产值一下就上去了。”

谈及张玉才的生意经，他特别强调的是成本，不论原材料，生产，劳动力，只要在保证质量的基础上，把成本降下来，就已经成功了一半。



稳中求进计划走向资本市场

除了做家具生意，张玉才还有一个副业——卖红酒。“是国外的一个客户，他引荐我认识了智利的一个庄园主，与庄园主合作经营，酒都是从智利进口的，很纯，价格也不高，”张玉才解释道。为此，张玉才还修建了一栋六层写字楼，一楼专门用来经营进口红葡萄酒。

谈及享显未来的发展方向，张玉才直接接下来不想做贴牌了，正在着手注册自己的品牌，对享显、鼎悦、弘名三家工厂集团化管理，并计划走向资本市场。

“愿望挺宏大的，但在我的观念里，要从小做起，精耕细作，踏踏实实地稳步发展”。张玉才很谨慎。勤劳踏实，大概是张玉才从小就刻在骨子里的品质。从小学时看到同学吃汤面

发奋长大了要勤劳勇敢，到享显开业时的“一路走来，勤劳踏实”的主调，张玉才有着自己的坚持。

目前，年过五十的张玉才把公司很多业务都交给了子女和高层，自己去读了MBA，去国外考察，闲暇时与朋友喝喝茶，打打羽毛球和高尔夫，生活过得相当惬意。

“越过沧海，便是桑田；跌过低谷，便是巅峰；历过失败，便是成功，”张玉才的故事令人感慨。人生的跌宕起伏在所难免，所幸张玉才在得意时没有迷失自己，在低谷时很快调整好自己。这正应了文章开头巴顿的名言：“衡量一个人的成功标志，不是看他登上顶峰的高度，而是看他跌到低谷时的反弹力。”张玉才是成功的！

为活跃商会身体力行

张玉才认为，一个人成功不是真正的成功，能和大家一起成功才是更大的成功！张玉才自从加入东莞市江西商会，担任副会长的职务，和其他同仁一起，尽力将临深赣商的山区片会员紧密团结起来，积极服务会员，相互走访和交流，会员有什么困难，张玉才就及时出现。一年来，山区片的会员增长迅速，成绩骄人！

东莞是张玉才的福地。从在东莞成功，到他离开东莞，再回到东莞东山再起，张玉才的传奇已与东莞紧紧地联系在一起。我们期望着张玉才能实现自己更大的梦想！



江西首次发布“赣商精神”表述语：厚德实干 义利天下



11月28日，在首届世界赣商大会暨第三届华赣会开幕式上，我省首次发布“赣商精神”表述语，主要内涵是：“厚德实干，义利天下”。

厚德

是赣商一脉相承的可贵品质。受传统文化的浸润熏陶，赣商遵规重道、守德善谋。新时代的赣商，重信、守诺、尚和，既赢得了事业的蓬勃发展，也为国家、为工作生活所在地的经济社会发展作出了重要贡献。

以首届世界赣商大会为统揽江西今年签约总额超万亿

赣商回乡，赣才回家，以情相交，方得始终。近日从首届世界赣商大会新闻发布会(第四次)上获悉，本次大会重点围绕一个“情”字，以“情系江西、共谋发展”为主题，以“乡情、亲情、友情”为纽带，29个省(区、市)的江西商会会长，40多个国家及地区近60个江西籍社团200余名负责人，40名新时代赣籍海外博士，回到江西、回到家乡共叙友谊、研讨交流、洽谈合作，推动赣商赣才回归回家，形成万商入赣、共谋发展的生动局面。

全省直接融资突破3000亿元第61家公司登陆港交所

12月15日，中国教育集团控股有限公司在香港证券交易所主板首发上市(股份代号：839)，成为我省今年新增的第6家上市公司，也是全省第61家上市公司。2017年，我省新增5家企业首发上市、1家企业借壳上市，成为近10年来新增上市公司最多的年份。

中教控股首次发行5亿股，每股价格6.45港币，实现融资32.25亿港元。中教控股上市的模式属于强强联手，携手上市。中教控股由两家行业领先的高等教育机构组合而成，一家是江西科技学院，另外一家是广东白云学院，再加上一起并入的白云技师学院，机构总学生人数超过7.5万人。三家

实干

是赣商迈向成功的聚力法宝。赣商赣才的成功，靠的是勤劳、踏实、肯干，靠的是聪明、智慧和坚韧。他们以各自成功的实例，生动地诠释了勤劳致富、实干兴邦的道理。

义利

是赣商轻利重义的商业伦理。赣商遵守市场规则，以义制利，尤以公益为重，积极投身于兴学助教、扶贫帮困等社会公益事业，展现了兼济社会的慈善情怀和公益担当。

天下

是赣商博大致远的家国情怀。赣商前辈得赣江、抚河、信江、修水、饶河之利，出鄱湖、入长江，带着梦想启程，营通四海，不断开辟成就事业、善利天下的新天地。江右商帮这些宝贵品质和开拓精神，创造了历史的荣光，也必将在今天放射出璀璨的光芒。

今年以来，以首届世界赣商大会为统揽，全省举办多场重大招商推介活动，省级活动平台共签约项目915个，签约总额10890.1亿元。本届大会签约项目226个，签约金额3085.55亿元，涉及新能源、新材料、电子信息、航空制造、新能源汽车等重点发展产业。11个设区市、赣江新区借大会召开契机，积极组织嘉宾参加故里行活动，开展投资推介、对接洽谈，取得丰硕成果。

教育机构包含普通本科、普通专科、继续教育、职业教育等。

据悉，通过培育融资主体、拓宽融资渠道、加强政策支持，截至12月10日，全省直接融资突破3000亿元，达3040亿元，同比增长17.48%，再创历史新高。其中，交易所市场融资253.65亿元，银行间市场融资2689.64亿元，企业债券融资97.1亿元。



点亮“南昌之光”——青山湖区产业转型升级的启示

12月14日，2017中国工业百强县(市)、百强区名单出炉，江西仅南昌县、青山湖区两地榜上有名。这是中国工业百强区首次发布，青山湖区成为江西首个中国工业百强区，位列百强区榜单第66位。

寒冬时节，走进绿野汽车照明车间，眼前一派火热的景象：工作人员正在忙碌地进行开模、涂装、镀铝等LED车灯制作工序……绿野汽车照明是“南昌光谷”首个正式投产的LED汽车照明项目，也是全国首个新能源汽车LED车灯项目，更是目前唯一一家以硅衬底LED作为光源，并实现了硅衬底半导体技术运用化、市场化、生产化的车灯项目。

“真正从LED研发、设计到模组、整车一条线，整个行业还不多，我们是第一家能够把整个产业链打通的。”江西省绿野汽车照明有限公司总经理许波介绍，绿野汽车照明，LED汽车大灯实现了国内全流程自主设计、研发和生产，打破了以往LED汽车模组依赖进口的困境，且价格预计比进口光源产品便宜20%至30%。

随着新能源汽车的迅速推广，到2025年，全球产量将达1亿辆，前装市场大概有40%至50%切换，市场前景广阔。去年11月绿野汽车车灯批量生产以来，目前已与江铃、江淮、知豆、车和家、北汽等知名厂商签约合作。绿野汽车照明的产业化，奠定了青山湖区以LED中游封装和下游应用为主导的产业形态，进一步延伸了“南昌光谷”LED产业链条。

青山湖区曾是传统的工业强区。而随着城市东扩和劳动密集型产业萎缩，支撑青山湖区产业发展的势能逐步减弱，负重前行的压力越来越大。

青山湖区委、区政府审时度势，把推进发展战略性新兴产业作为提升“二产”的重要抓手，把电子信息(LED)和纺织服装两大主导产业作为动力引擎，带动食品医药、冶金建材等传统优势产业向规模化、精细化、高端化都市工业方向发展。

走进南昌电子信息(LED)产业创新示范园内，一栋栋现代化花园式厂房错落有致，不远处的厂房正在加紧建设中。“我们考察了全国好几个城市，青山湖昌东工业区打造的南昌电子信息(LED)产业创新示范园有现成的厂房、成熟的产业链，各方面条件都比较符合我们的需求，可以实现

拎包入住。”江西艾立特光电科技有限公司副总经理李凡胜说，“我们的一期项目从洽谈到投产，仅用了2个多月时间。初步预计节省了2000万元的成本，可以让我们的产品抢先一步进入市场。去年11月投产以来，每天24小时满负荷生产，企业相关配套产品园区就地解决，目前企业产品一半以上出口到欧美等市场。”

2014年9月，南昌市第一家电子信息(LED)封装企业——深圳兆驰光电在青山湖区落户投产至今，青山湖区先后引进艾立特光电、华夏光彩、品美科技等多家大型光电企业；LED封装生产线由2014年的100条增加到现在的700余条，实现产能一年翻一番。今年，随着深圳兆驰新增1000条生产线，进一步扩大LED封装在南昌的优势地位。未来，青山湖区LED产业将形成覆盖上游芯片和中游封装、支架、胶水以及下游显示照明的全产业链，聚集效应更加显现。

今年以来，青山湖区瞄准“高新技术引领区、电子信息制造集聚区、‘两化融合’示范区”战略定位，突出绿色照明、汽车电子、软件和信息技术服务三大产业发展重点，将电子信息产业打造成全区重要的战略先导与支柱产业。力争到2020年，成为继纺织服装产业之后的全区第二大超300亿元产业集群，全力打造“南昌光谷”的“青山湖样板”。

据介绍，2017年以来，青山湖区先后举办了“南昌光谷”LED产业招商项目集中签约仪式、“南昌光谷”高峰论坛暨青山湖区电子信息产业招商推介会及2017年项目集中签约等活动，会上共签约项目29个，签约总额超250亿元，邀商200余人。

据了解，青山湖区围绕电子信息、纺织服装、电子商务三大产业集群，全力推进南昌电子信息(LED)产业创新示范园、中国(江西)纺织服装创意产业园、小微产业园等“园中园”建设。在园区内，提供完善的生产生活配套服务，宿舍楼、食堂、购物区、娱乐区、休闲场所、高管公寓等将逐步建设到位。

“这种模式，可以让企业减少非生产性投入，把时间和资金都投入到研发生产和营销的主业中去，我们非常欢迎。”青山湖区企业负责人纷纷表示。



赣州以开发区为主战场打赢工业攻坚战

中国江西网讯（记者郑荣林）最近，赣州又新增了4个省级重点工业产业集群，总数增至10个，位居全省第二位。近年来，赣州市以21个各类开发区为主战场，突出打好主攻工业攻坚战，聚焦首位产业，壮大产业集群，推动产业结构不断迈向中高端。

赣州市积极发挥全市21个工业园功能，打响主攻工业攻坚战，出台推进工业园区创新升级意见，优化全市产业布局，每个园区聚焦发展1至2个首位产业，全市集中打造“两城两谷一带”：赣州经开区新能源汽车科技城、南康经开区现代家居城、赣州高新区中国稀金谷、章贡区经开区青峰药谷，以及依托龙南、信丰、南康、章贡区经开区和赣州经开区等5个核心区，打造赣粤电子信息产业带。目前全市10个省级重点工业产业集群中，稀土和钨、家具两大产业集群主营业务收入均突破千亿元。

赣州市积极探索国家级经开区“一区多园”发展模式，以龙南经开区为龙头，整合全南、定南工业园，推进“三南”园区一体化发展；二是以瑞金经开区为龙头，整合兴国、于都、宁都、石城工业园，建设瑞兴于“3+2”经济振兴试验区，初步形成了品牌共用、政策共享、规划共编、园区共建的“一区多园”发展格局。同时，赣州通过实施智能制造、绿色制造、创新提升、质量品牌、人才保障等五大工程，助推园区产业转型升级。今年成立了大数据管理局，与华为合作打造了云计算数据中心，建成运行了市工业设计中心，并引进了上海明匠、深圳矩阵、北京中智等一批知名工业设计公司和智能制造服务机构。目前，全市共有国家级创新平台8个，国家级质检中心2个，博士后科研工作站5个，省级创新平台45个。



上饶经开区擦亮“两光一车”特色产业名片

上饶经开区坚持用改革的思维谋划发展，用创新的思路推动工作，擦亮“两光一车”特色产业名片，带动园区经济实现快速发展。1至11月，上饶经开区纳入统计开工项目数57个，居全省开发区第一；实际进资176.3亿元，进资总额和增速均居全省开发区第一；招商签约亿元以上项目资金连

续10个月居全省开发区前二位；出口交货值连续10个月居全省开发区第一位；全区纳税过500万元的企业数量同比增长了1倍。

近年来，上饶经开区坚持“两光一车”（光伏、光学、汽车）主导产业定位，保持定力，精准发力，集中精力壮大龙头企业，推进产业招商，健全产业链条，优化产业环境，推动集群发展。1至11月，光伏产业龙头晶科能源完成组件出货量8.46吉瓦，同比增长40%，稳居全球同行业第一；光学产业主营业务收入同比增长31%，税收增长77%；汽车产业主营业务收入同比增长237%，税收增长350%，其中汉腾汽车销售5.4万辆、纳税1.48亿元。

为帮助企业解决融资难、融资贵问题，上饶经开区安排40亿元财政资金组建母基金，定向扶持“两光一车”和新经济项目。该区先后设立了11支子基金，累计吸引银行资本、社会资金120亿元，促成了15个重大项目落户，带动社会投资498亿元。



江西前11月货物和跨境服务累计出口退税达108亿元



12月27日，记者从省政府新闻办、省国税局召开的新闻发布会上了解到，省国税局按照税务总局的统一部署，主动作为，积极采取措施，服务企业“走出去”取得明显成效，截至11月底，我省货物和跨境服务累计出口退（免）税

额108亿元，同比增加8.36亿元。

据介绍，省国税局坚持依法退税、应退尽退的原则，优化出口退税服务，确保依法、及时、足额办理退税，截至11月底，我省货物和跨境服务累计出口退（免）税额108亿元，同比增加8.36亿元。同时，落实境外所得税收抵免政策，我省“走出去”企业境外应纳税所得额2665万元，境外所得抵免所得税额185万元。落实税收协定待遇，为“走出去”企业开具8份《中国税收居民身份证明》，享受税收协定的收入金额1243万元，境外减免税额67万元。

我省根据企业“走出去”的不同发展阶段，从基本办税流程、税收优惠政策、出口退（免）税、税收协定、国别税收政策指导、跨境投资税收风险防范等方面“因企制宜”量身定制涉外税收服务，帮助企业充分收获改革红利。辅导企业开展境外经营活动，防范税收风险。

江西培育6个产值超千亿“农字号”产业

近日，省政府印发的《关于加快农业结构调整的行动计划》提出，我省将培育产值超千亿元产业6个；超百亿元产业3个，年销售收入超10亿元以上龙头企业100家、超50亿元以上龙头企业10家、超百亿元以上龙头企业3家；主要农作物耕种收综合机械化率达到70%以上，农业科技贡献率贡献率达到60%以上，农业信息化水平达到60%以上；实现新增农林牧渔业总产值1000亿元左右，农林牧渔业总产值达到4000亿元以上，农村居民人均可支配收入达到1.8万元。这是我省深入贯彻党的十九大精神，实施推进乡村振兴战略，提升农业发展质量的有力举措。

围绕到2020年，全省现代农业实现跨越发展，农业结构进一步优化，农业基础设施进一步完善，主要农产品供给得到有效保障，特色优势农产品比重明显提升，农产品区域品牌价值不断增加，农业供给体系质量显著提高，农业绿色生态效益初步彰显，基本形成“产地生态、产品绿色、产业融合、产出高效”的现代农业发展新格局这一宏伟目标，我省按照“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”总要求，紧紧围绕“稳粮、优供、增效”，大力实施乡村振兴战略，以农业供给侧结构性改革为主线，以“绿色生态、高产高效、特色精品”为目标，以“扩面积、优结构、提质量、创机制、增效益”为路径，加快推动农业规模化、标准化、产业化、科技化、机械化、品牌化发展，打造全国知名的绿色有机农产品供应基地，为乡村振兴发展、决胜全面建成小康社会、建设富裕美丽幸福现代化江西提供有力支撑。

力支撑。

我省将重点培育打造稻米、蔬菜、果业、畜牧业、水产、休闲农业和乡村旅游等6个产值超亿元产业，茶叶、中药材、油茶等3个超百亿产业。实施优质稻米产业发展工程、蔬菜产业发展工程、果业发展工程、茶产业发展工程、中药材产业发展工程、草地畜牧业发展工程、水产业发展工程、休闲农业和乡村旅游发展工程、油茶产业发展工程。我省将强化政策扶持，健全完善财政支持政策，构建九大产业稳定投入机制。严格规范申报流程，实行竞争立项择优确定项目，实施以奖代补、先建后补。同时，我省将创新金融服务、推进改革创新、强化技术支撑，构建现代农业生产体系、经营体系、产业体系，促进农村一二三产融合发展，推进产业转型升级。





东莞市正泓机电有限公司

信誉第一 · 品质至上 · 服务完善

欢迎广大客户来电咨询、洽谈合作！
您的需求，是促使我公司不断锐意进取的动力！

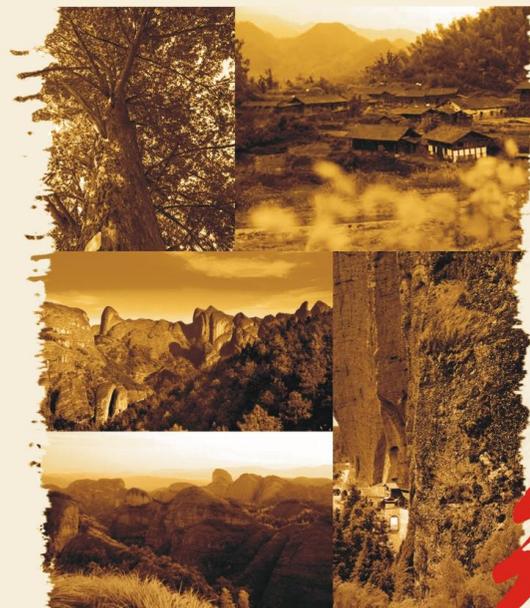


东莞市正泓机电有限公司是一家专业致力于注塑行业服务的企业。创始于2003年，位于广东省东莞市樟木头镇，拥有5000㎡店面用于买卖二手注塑机器。公司以二手注塑机为主营业务，兼代理广东伊之密精密机械股份公司注塑机，代理台湾盟立自动化股份有限公司控制器及伺服器。公司有台湾、香港、大陆、德国、韩国、日本等各地区二手精密卧式注塑机、立式注塑机、电动机、机械手及大量机械周边设备。

公司以“信誉第一、品质至上”为宗旨，以最合理的价格，高端优质的产品，提供最完善的服务。不断引进设备技术，以满足各类生产商家对批量化塑料制品生产及精密制品生产等的不同需求，随着业务的不断发展，机器销往全国各地及东南亚地区，年销售量达到数千台。公司立志成为一家经营好、管理好、文化好的领军企业！

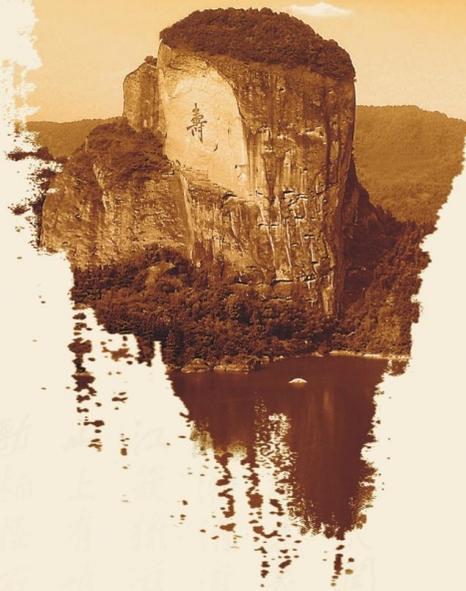
地址：广东省东莞市樟木头镇石新社区石新路293-331号
电话：0769-87789351 83845396
传真：0769-87789616

手机：138 2922 3451 (王新建 总经理)
邮箱：dgzhenghong@163.com
网址：http://www.zhenghongjd.com
阿里巴巴：http://shop1411144910887.1688.com



赣鄱

Charm of Jiangxi
DGCANSHANG
大地



铜钹山国家森林公园地处闽浙赣边陲，位于上饶市东南，与福建省浦城县、武夷山市相邻，面积312.4km²。主峰铜钹山尖，海拔1534.6米。2002年12月被确定为国家森林公园，2016年11月被评为国家5A级景区。

合鍾毓靈秀之氣

呼吸紫雲逸

山仔大洞則學紫雲之

柔義

浩翰青雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

雲

秀丽 铜钹山

风景闻神州

铜钹山国家森林公园地处闽浙赣边陲,位于上饶市东南,与福建省浦城县、武夷山市相邻,面积312.4km²。主峰铜钹山尖,海拔1534.6米。2002年12月被确定为国家森林公园,2016年1月被评为国家4A级景区。

自唐末(884年)开始封禁,直到清同治8年(1869年)弛禁,历时近千年,故有“封禁山”之称。自然生态保存完好,景区森林覆盖率79.96%以上。境内有原始森林3.6万亩,分布着大片的红豆杉等名贵树种;有毛竹林10万余亩。珍稀野生动物种类繁多,有稀有动物鹰嘴龟、娃娃鱼、石蛙等。绿色食品丰富,有笋干、猕猴桃、土蜜、黑面桃、野葛粉等品种。

风景资源丰富,主要由奇山、秀水、怪石、名木、遗迹等构成,具有奇、秀、雄、险等特色。其中以地貌特征为代表的有九仙山、白花岩、铜钹山等,山势秀丽险峻,奇峰林立;以秀水为代表的有九仙湖、铜钹湖、七星湖,三太高峡平湖,湖面宽广平静如镜,象三颗明珠镶嵌森林中;以古树名木为代表的是红豆杉区,区内古树参天、红豆杉分布密集;以人文为代表的有清初农民起义时构筑的九仙山城堡、古代关隘、古瓷窑、张叔夜故居、悟道尖马氏夫人庙、广福寺、县苏维埃旧址、红军岩,以及一些民居民俗等。穿行其间,可以感受历史文化的痕迹。如今,江西省作协、江西省散文学会、中国散文年会组委会在这里都有创作基地。

九仙湖

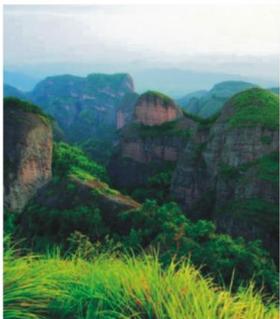
九仙湖水面积140公顷。湖的四周青山环绕,绿树葱茏。湖面上,只见蓝天白云映着青山绿树,倒映湖面,浓淡相宜,朦胧空灵而幽静。岛屿上偶尔飞来成群的白鹭,或栖息于草地上,或张望于绿树上,悠悠白影倒映在水面上的蓝天云海之中,别有一番诗情画意。主要景点有神龟攀天、龟蟒相亲、文武双圣、莲花盛开、神仙打鼓、湖心亭、红军岩、霞雾岭仙境等。



木城关

木城关又称港口隘，位于赣闽浙三省交界处，雄踞于武夷山脉与仙霞山脉交汇处，环关皆山、峭壁林立、奇峰罗列、空谷幽深，有“一夫当关、万夫莫开”之险峻，又因其东接瓯越，南控八闽而享有“江右锁钥、闽浙咽喉”之称，历来为兵家必争之地。汉朝期间，木城关曾为汉朝和闽越两国边关，五代十国时期为南唐防御闽国和吴越两国的边陲重地。自宋以来，历代朝廷均在木城关一带设有营寨和关隘。

木城关于动荡时期是抵抗外敌、盗寇的军事屏障和边陲重地，和平年代是往来八闽之通途，商业贸易之枢纽。透过木城关所在地高庄至今依然保留的五代十国和宋朝时期的古瓷窑遗址、宋代守军屯田时所使用的巨型石磨、明清修建的古城墙遗址及清朝客栈，可依稀遥见到当年的金戈铁马、滚滚狼烟，感受到昔日高庄商业发达、人气鼎盛的繁荣景象。



白花岩

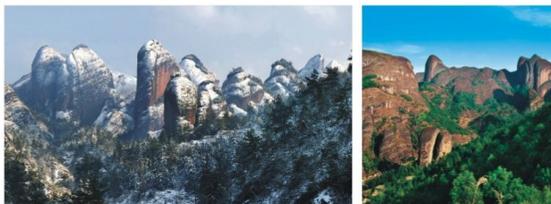


白花岩为广丰著名三岩之一，岩高60多米，远望如莲花吐蕊。岩下有穴，面积约2500平米，建有广福寺。寺内一洞称卧龙洞，内有双龙戏珠。洞口两边石壁上绘有元代的二十四诸仙壁画，人物神态各异，造型生动活泼。主要景点有白花岩、广福寺、清风峡、回声谷、天星门、公婆石、迎客松、木城关等。白花岩也是明代旅行家徐霞客的游历地。崇祯改元年（1630）农历8月，徐霞客到了白花岩。《闽游日记后（后记）》中这样记述：“……余闻白花岩益喜，即迂道且趋之……。已入胜地，竹深石转，中峙一庵，即白花岩也。坞下水皆东流，即浦城界……石痕竹影，白花岩正得其具体，而峰峦环列，此真独胜。”

而白花岩脚下的铜钹山古瓷窑遗址，在1990年经当时上饶地区文物部门鉴定，为五代十国时期—宋代窑址。这一发现填补了江西烧制青瓷器的历史空白。

九仙山

九仙山海拔550米，面积10平方公里。四面皆悬崖峭壁，下临深不可测，仅北面陡壁有人工凿成的羊肠小道可供攀登。周边奇峰突兀，怪石林立，各种像形石姿态惟妙惟肖，造型栩栩如生。主要景点有“灵鹭飞来”、“卧虎扑食”、“雄狮下山”、“猴子观海”、“八仙下棋”等。湖顺治五年（1648年）高阳村农民杨文率九千余众在九仙山起义，在山上建营寨、筑城堡，与清军对抗。后被清廷调浙、赣、闽三路官兵“围剿”，起义军失败，死难者众多。群众为纪念九千名起义军在此山抗清，就改九仙山为“九千山”。九仙山原有四座城门，现在保存下来的只有南天门。九仙山现被列为省级文物保护单位。



红豆杉

在铜钹山的七星村，距管委会驻地10.5公里。主要景点有：红豆杉群、柳杉王、树中树、鹊桥松、古井、农具展览、龙潭瀑布等。

经林业专家估测，仅高山红豆杉群落就有2000多亩，约7000株。每亩平均密度有40多株；胸径最大的达1.5米。



世外桃源小丰村



上饶市广丰铜钹山镇小丰村位于江西省东北部、武夷山脉东段，距铜钹山镇23公里，距广丰城区约62公里。全村共有900余人，有双溪、毛坞、溪东、中心、溪西、大浅、大寺7个村民小组。其中水田面积673亩、山场面积21907亩。

村庄依山傍水而建，周围山深林茂、水光潋滟、遍布奇峰怪石，有龙凤香樟树、天然瑶池、龙井瀑布、梅溪关、通衢古道、观光火车、红军兵工厂、红军古炮台、红军环型战壕、大寺古村落、封禁山原始林、广丰海拔最高山峰主峰铜钹山尖（海拔1534.6米）入口、铁皮石斛基地、野生红豆杉群、枫树林等景点。珍稀野生动物、植物种类繁多，是一个古色古香风光秀美的小山村，素有“小丰小杭州”之美称。小丰土特产有腊肉、笋干、土蜂蜜、地瓜干、特色土酒（杨梅酒、猕猴桃酒、红豆杉酒、铁皮石斛酒等）。

自2015年，小丰村推出了农村传统民俗文化节（杀猪饭），2016年，小丰村被评为“江西省水生态文明村”、“江西省首批宜居村庄”、“江西省3A级乡村旅游点”之后，吸引了大批游客到小丰体验游玩，这不仅带动了小丰村经济发展，也大大提高了小丰村的知名度。



从赣鄱大地出发的“追梦人” ——刘白鸿

有一位来自江西才子之乡——抚州的80后创业者，仅仅几年间就建立起自己庞大而先进的商业帝国。

他叫刘白鸿，柔宇科技董事长兼CEO。第20届“中国青年五四奖章”获得者，国家“千人计划”特聘专家，福布斯“中美十大创新人物”。

他出生于1983年，17岁获江西省抚州理科高考状元，曾获全国数理化竞赛物理一等奖、化学一等奖，21岁获清华大学电子工程学士，23岁获硕士学位，26岁获美国斯坦福大学电子工程博士学位，2009-2012年曾任美国IBM公司位于纽约的全球研发中心顾问级工程师及研究科学家。

2012年在美国硅谷、中国深圳及香港同步创立跨国公司柔宇科技（Royole Corporation），任董事长兼CEO。2014年柔宇科技发布了全球最薄厚度仅有0.01毫米的全彩AMOLED柔性显示屏，卷曲半径小至1毫米，细过笔芯，并实现了与手机平台的成功对接。公司创立四年市值突破30亿美金，成为全球成长最快的独角兽科技创业公司之一。

从小学霸出身

刘白鸿，从小就是学霸，而且很有自己的主见，中学时，在获得全国奥林匹克物理、化学竞赛两项一等奖后，他拿到了清华大学化学系的保送资格，但他放弃了。

“我更喜欢物理”，于是2000年高考，他考上了清华大学电子工程系——以市理科状元的身份，那年他才17岁。

有人说刘白鸿有点狂妄，但他确实一直有狂妄的资本：2004年在清华毕业后免试继续读研，1年后他便以全校排名第一的投票数被评选为“清华大学十佳优秀研究生”，那年他22岁。

2006年硕士毕业，他又婉拒了英国剑桥大学的博士录取，赴美国斯坦福大学电子工程系攻读博士学位，并在2009

年成为该系历史上用时最短毕业的华人博士生，也是斯坦福校史上罕见的入学不到3年即完成博士学位的毕业生。那年他也不过26岁而已。

然而，这些仅仅是他精彩人生的开始。



选择创业人生



2012年5月初，他拿着历尽艰辛筹来的400万人民币，在深圳留学生创业园租下一间不足百平米的小办公室，成立柔宇科技，开始了他的创业生涯，跟他一起的两位小伙伴是他清华兼斯坦福校友余晓军和魏鹏。

2016年11月3日，柔宇科技宣布完成Pre-D轮融资，估值达到200亿元。

创立4年，估值200亿元，对刘白鸿来说，这是个不小的成就。说起创业的渊源，时间要回到2006年秋天：23岁的斯坦福博士生刘白鸿喜欢躺在校园的草坪上，享受加州的阳光。躺在草坪上的他思考的问题包括：自己的学业研究方向？自己的未来？下一个改变人们生活的东西会是什么？

后来他想到了人跟人、人跟自然的交互，他又想到了视觉和显示：人接受信息最重要的方式是靠五官，视觉占到信息收入的70%左右。那时显像管电视仍最为普及，液晶LCD电视才刚刚兴起。笨重的显示器和人们越来越强烈的便携需求似乎成了一对不可调和的矛盾；如果不是屏幕限制，手机的形态又会变得多么多姿多彩。

“如果做柔性显示，就可以把便携和高清大屏的需求融合在一起。”这个突然涌现的想法让刘白鸿兴奋不已。

他决定以柔性电子和柔性显示为博士阶段的研究方向，但搜遍斯坦福电子工程系教授的课题列表，也没有找到与之相关的选择。

他主动找到斯坦福大学尼西纳米电子研究组创始人Yoshio Nishi教授，对自己想要研究的方向做了简要介绍。

这位当时已年近7旬的前德州仪器高级副总裁、首席技术官对刘白鸿提出的方向表示出了出乎意料的兴奋和认同，并随即让他提出项目申请。在西美绪教授和随后化学工程系鲍哲楠教授的共同支持下，刘白鸿顺利展开在柔性电子和显示方向的研究。3年后，刘白鸿取得博士学位，其博士论文是TFT 柔性有机半导体的相关材料、工艺、物理建模和器件设计。

寻找创业投资

2009年，刘自鸿在斯坦福博士毕业后萌发了创业的想法，但彼时的美国正因金融危机处于水深火热之中，寻找创业投资变得困难。

当年7月，他去了IBM沃森研究中心，一边工作，一边利用业余时间继续柔性显示相关研究，等待合适的创业时机。2011年下半年，美国经济复苏，他觉得时机已到，开始谋划创业。

创业项目太超前，很多信息还不能说，因为需要保密。这让刘自鸿拿投资异常困难。

刘自鸿的天使投资人、松禾资本联合创始人厉伟回忆说：“在深圳的一个海归人才创业大赛上，刘自鸿当时展示的柔性电子墨水黑白显示屏仿佛把我们带入一个科幻世界，

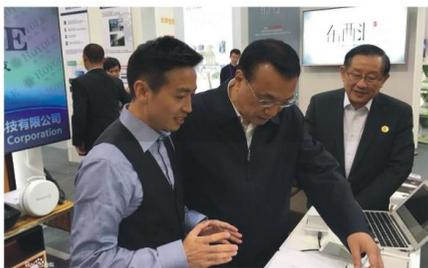
而他宣称要把科幻变为科技和商业。”

其实很多投资人都看不懂，他们咨询显示面板行业的专家，得到的回答都是“这就是一个科幻的东西，至少30年甚至50年之后再去看看吧”。

于是，看不懂的投资人不停地列出问题让刘自鸿回答，以至于有一段时间早上醒来时，刘自鸿已经害怕看手机，“因为我一看到邮件，里面就有十几个问题让我去回答，我可能要花一个月的时间才能回答完”。

半年后，松禾资本还是给了钱。厉伟的逻辑是，“我们当时就觉得，他们肯定能做的出来，因为这人的背景真的很强。”厉伟同时也是深圳另一家明星企业——光启科技的早期投资人。对80后有个性年轻人，厉伟通常愿意“赌一把”。

终于一战成名



2012年创立后的两年里，柔宇科技在业界一直没什么存在感。在研发过程中，刘自鸿对外界一直保持沉默。与其他依靠技术领先和技术沉淀作为基础的科技公司一样，柔宇初创团队度过了几年“CEO刘自鸿只拿3660元工资，朋友都不知道他们在干嘛”的开发岁月。

2014年8月，柔宇科技一战成名，成为明星公司。当时，柔宇重磅发布了其研制出的全球最薄（厚度为0.01毫米）的可弯曲的柔性显示屏，凭借此项“黑科技”所带来的巨大商业想象空间，柔宇受到极大关注，成为业界焦点。

柔宇火了！2015年10月19日，在全国大众创业万众创新活动周上，李克强总理参观了柔宇科技。

2015年11月，柔宇与深圳市政府等合作，开始在深圳龙岗区建设“全球类6代全柔性显示屏生产线”。资料显示，项目计划总投资约100亿元人民币，设计产能约为5000万片显示模组/年。2016年7月开工建设，2017年6月设备搬入。

2016年1月，柔宇科技在美国拉斯维加斯国际消费电子展CES上被路透社评选为2016年CES最佳（“The best of CES 2016”）。

产品思维超前

当然，柔宇科技的发展也一直困难重重。柔宇最初的模式是做To B的产品，然而在柔性屏方面的研发过于超前，也让刘自鸿体会到了超前的痛苦，其他厂商在物料配合上跟不上

柔宇的进展，“一个完全柔性的手机，以前都没有哪家厂商真的做过这件事情，就需要很多人重新去思考，上下游的配套都需要时间。”

于是在这样思路下，柔宇把业务划分成“柔性显示屏+柔性传感器+智能终端”三个单元。前两者为企业级客户提供相应产品和解决方案，而智能终端则开发消费级产品。

2015年9月15日，一门心思扑在柔性显示技术研发的柔宇科技，于深圳保利国际影院POLYMAX巨幕厅发布了自己的第一款消费级产品Royole-X。Royole-X是一款头戴式影院产品，戴上Royole-X后，眼前会直接显示一块长方形的屏幕，感觉就好像坐在电影院一样。

2016年初，刘自鸿透露售价3999元的Royole-X月销量过万。

2016年9月23日，柔宇科技发布Royole MOON，这是继Royole-X后的又一款“头戴显示器+耳机”形态的智能终端，Royole MOON在算法上进行了优化，并且新增了一个800寸3D弧形巨幕的效果。

除此之外，柔宇科技还在这一年内频繁推出了其它终端产品，如智能家居、汽车电子以及其它消费电子。

“柔宇科技希望让业界看到柔性电子的应用空间和商业

价值，希望寻找更多的合作伙伴来把这些技术应用到更多的产品中。”柔宇科技希望通过自己积累的技术经验，带动上下游产业链，用To C带动To B。

不过，刘自鸿仍然强调，最近几年柔宇科技会同时兼顾B端和C端的业务，不过B端的柔性屏依然是重心，人力的投入也自然会高于终端产品。



秉承“行胜于言”

刘自鸿能长期保持极佳的创业状态，是柔宇快速发展的重要原因。柔宇的研发人员占员工总人数近80%，秉承“行胜于言”的学风。

刘自鸿说，我们三年多付出的时间和精力可能相当于竞争对手9到10年的投入——别人很难想象我们有多拼命。他说，某晚加班加到深夜1点半，他在公司见到长椅上睡着一个姑娘，那是一个员工的女友。尴尬之余，刘自鸿得意于自己团队的拼命。

然而，在公司员工眼中，这位30岁出头的CEO工作状态“更可怕”，经常看到他凌晨两三点发来邮件，第二天一大早又出现在公司。

刘自鸿如此描述他的典型一天：每天5点多从深圳南山家中起床，6点多到位于科兴科学园的公司，趁着公司其他人都还没到，在接下来两个多小时的时间里思考很多问题，然后开始一个CEO处理事务的繁忙一天。每天工作16到18个小时，他自称很享受这种“超负荷”的状态。

2012年深圳谷公司成立时，美国硅谷公司也同时成立运营，并在那里设置柔宇的研发中心。创业初期几个月，刘自鸿每月都要在深圳和硅谷之间频繁往返。那时在硅谷还没有办公室，刘自鸿就睡在当时仍在斯坦福做博士后的魏鹏家

10多平米的宿舍客厅里。

客厅只有小沙发和餐桌之间有一点空隙，刘自鸿简单铺了一个地铺睡了前后整整一个月。加州昼夜温差大，夜间风从门底的缝隙中呼呼地灌进来。

“那时我就在想自己为什么舍弃安逸去创业”，刘自鸿说，但一转眼又变得乐观起来，仿佛那是头悬梁、锥刺骨的考验，“这种睡地铺的每一天都可能是最后一天，应该特别珍惜，也许以后再不会有这种特别的体验了。”

对了，柔宇科技的口号是：我们不预测未来，我们创造未来。尽管企业估值已经超过10亿美元，柔宇科技创始人刘自鸿仍然坚持每次出差坐经济舱、每天6点就来到公司开始工作、对产品的打磨像“工匠”一样精益求精。

刘自鸿认为，“想象空间、市场空间都很广阔，但还需要我们对产品更加精益求精，更加注重产品科学与艺术的结合，更加追求‘工匠精神’。”“我们创造未来。”柔宇科技的标语令很多到访者印象深刻。如今，这位带领团队“无中生有”研发超薄柔性显示屏的海归博士，正不断寻求产品创新与“工匠精神”的结合，朝着柔性显示、柔性传感等技术产业化之路大步前进。

镁合金自动定量熔化炉

专利号：201610957755X



铝合金天然气机边炉



铝合金电炉



铝合金蓄热室燃气炉

联系人：肖宾 136 0025 1683
电话：0769-85635858 85635855
邮箱：hx@hxgylzg.com
网址：http://www.hxgylzg.com
地址：广东省东莞市大岭山镇村育才路

东莞市宏幸工业炉制造有限公司
Dongguan Hongxing Industrial Furnance Co., Ltd.

THE INDUSTRY LEADER IN THE RESEARCH
& DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL
FURNACE MANUFACTURERS

行业领先
工业炉研发制造商

东莞市江西商会 NEW
新增会员 Member

副会长



李海荣 总经理

东莞市荣旭自动化科技有限公司

电话：0769-29229908
网址：www.dgxrmy.com
邮箱：hairong_li@dgxrmy.com
地址：东莞市高埗镇外经工业区高龙科技园

经营范围：自动化光学检测与组装设备



曾嵘 总经理

东莞市创藏五金塑胶制品有限公司

电话：0769-88329988
网址：www.dgchongwei.com
邮箱：Sales@dgchongwei.com
地址：东莞市道滘镇粤晖大道北永路段

经营范围：金属工艺品、塑胶工艺品、纸制工艺品、文具制品



宋德华 董事长

广东沁通环保科技有限公司

电话：0769-22300655
网址：www.gdytong.com
邮箱：gdyt@gdytong.com
地址：东莞市南城区宏远工业区玉兰路6号

经营范围：工业水处理、废水、废气、噪声及固体废物处理项目、中水回用、纯水、特气及电子化学品输送系统项目的咨询/设计/施工及总承包；环保技术及产品的研发及技术转让；环保、工业水处理、饮用水、中水回用、流体分离及自动控制等设备的生产/安装及销售；机电设备、五金交电、电子产品、仪器仪表、环保仪器设备、水质检测仪、粉尘检测仪、气体检测仪、化学品检测仪、建筑材料、塑料材料、塑胶制品、管道阀门、工业泵、自动控制阀门、空气过滤器、水处理耗材及其他化工产品（不含危险化学品）产销



陈宗明 董事长

零零好车融资租赁（深圳）有限公司

电话：0769-89878088
邮箱：37662205@qq.com
地址：东莞市南城区莞太路466号嘉盛广场
荣高楼商辅207号

经营范围：汽车销售等业务，汽车科技金融，汽车融资



肖坚俊 总经理

东莞市国亨塑胶科技有限公司

电话：0769-86386619
邮箱：jianjun_xiao@163.com
地址：东莞市东城区温塘砖窑工业区三横路

经营范围：研发、产销改性塑胶粒；加工塑胶制品；货物进出口、技术进出口



王清 总经理

东莞市台鑫膳食管理服务有限公司

电话：0769-23111916
网址：www.hexinshanshi.com
邮箱：hexinshanshi01@163.com
地址：东莞市东城区余屋园塘14号

经营范围：食堂承包、食材配送



徐国风 副总裁

广东正业科技股份有限公司

电话：0769-88980288
邮箱：trz01@zhengyee.com
地址：东莞市松山湖科技产业园区科技9路2号

经营范围：研发/生产/加工/销售机器人、电子仪器设备及其软件、电子材料；生产线装备系统集成；货物的进出口业务

理事



王芳 副总经理
北京恒天财富投资管理有限公司东莞分公司
电话: 0769-89182899
邮箱: wangfang@chtwn.com
网址: www.chtwn.com
地址: 东莞市东城区东莞大道11号台商大厦主楼1503

经营范围: 投资管理、资产管理、投资咨询、财务咨询



牛奔 总经理
东莞市商二信息科技有限公司
网址: www.weisanyun.com
地址: 东莞市南城街道隐山路35号四楼401-402室

经营范围: 网上销售日用品、办公用品、五金交电、服装鞋帽、家用电器、工艺品、床上用品、卫生洁具、通讯器材、化妆品、自行车、钟表、眼镜、电脑; 研发、销售及技术转让; 计算机软件、硬件; 网络信息咨询; 市场信息咨询与调查, 企业形象策划, 企业营销策划; 商务信息咨询



王鑫锋 总经理
东莞市嘉航教育投资有限公司
电话: 0769-22859105
地址: 东莞市南城第一国际商务大厦C座1002室

经营范围: 教育项目投资、教育信息咨询、企业营销策划、企业管理咨询、文化活动策划、承办展览



赖才金 董事长
东莞市德艺龙体育文化投资有限公司
电话: 0769-82779918
地址: 东莞市地厦镇四村社区润塘东路18号
迎宾家苑4幢020-022号

经营范围: 体育文化项目投资; 销售体育用品; 体育培训

理事



刘晓明 总经理
东莞市尚堤制衣有限公司
电话: 18664148746
地址: 东莞市虎门镇莞太路白沙四村

经营范围: 服装进出口、衬布贸易、定制服装生产



彭忠诚 总经理
东莞市尚川精密机械有限公司
电话: 0769-89384111
邮箱: king_e.r@163.com
地址: 东莞市寮步镇石龙坑岗头大富地工业区

经营范围: 快速换模设备举模器、夹模器、移模臂换模台车等



曾还量 总经理
东莞市江宝园餐饮文化服务有限公司
电话: 0769-21668889
邮箱: 1427424376@qq.com
地址: 东莞市万江区银龙路通信科技大厦赣州商会2楼

经营范围: 餐饮文化交流活动策划、膳食管理



曾晖茗 总经理
广东耐固窗饰有限公司
电话: 0769-38825616
邮箱: ken@easternpremium.com
地址: 东莞市南城城西平绿色路中孚商业中心A座1403

经营范围: 研发/生产/销售窗帘及配件、建筑装饰材料、五金配件、金属材料、包装材料、木制品、工艺品、家用纺织品、纺织服装、家具、家用电器、酒店用品、电光源产品、体育用品、运动器材、通用机械、机械模具; 货物进出口、技术进出口



周茂汉 执行董事
东莞市新墨翰企业管理顾问有限公司
电话: 0769-89975995
地址: 东莞南城艺展中心D5栋501-503

经营范围: 企业管理咨询、企业营销规划、企业投资策划、商品信息咨询; 货物进出口、技术进出口



刘忆 董事长
广东合鸿道集团股份有限公司
电话: 0769-88033131
邮箱: 6913513@qq.com
地址: 东莞市南城街道鸿富楼西区四层A号

经营范围: 实业、股权、文化产业投资, 房地产开发, 建筑、装饰工程, 物业租赁和管理, 为科技型中小企业孵化和再孵化, 提供技术支持与服务; 市场营销及商业活动策划, 企业上市策划及咨询, 品牌策划, 文化项目策划, 企业服务管理, 企业登记代理, 软件开发、技术转让与维护; 销售: 通用机械设备、办公设备、生活用品、工艺品、电子产品



袁维 总经理
东莞市昌海实业投资有限公司
电话: 15807902066
邮箱: 327819012@qq.com
地址: 东莞市高埗镇鹿涌三塘路旭日科技园A栋3楼

经营范围: 实业投资; 物业管理



李龙荣 总经理
东莞市南晶电子有限公司
电话: 0769-81837972
邮箱: simon@dngjz.com
地址: 东莞市松山湖高新技术产业开发区新城大道5号
通弘·龙怡智谷A栋

经营范围: 研发/销售电子元件、电子产品、电器产品、光电产品、五金配件、自动化设备、五金机械设备; 货物进出口、技术进出口



陶金 董事长
深圳保利民信息科技有限公司东莞分公司
电话: 0769-87718266
邮箱: 262763106@qq.com
地址: 东莞市樟木头镇长虹大厦六楼

经营范围: 法律咨询、合同审查、劳资管理、知识产权、股权关系



黄先锋 总经理
东莞市耐锐机械有限公司
电话: 0769-83523667
邮箱: nairui2003@163.com
地址: 东莞市寮步镇金兴路公山工业区公山路9号

经营范围: 加工; 机械制品



洪海水 总经理
东莞市银亮电子科技有限公司
电话: 0769-22235536
邮箱: joe.hong@inbriht.cn
网址: www.inbriht.cn
地址: 东莞松山湖高新技术产业开发区工业南路6号3栋407

经营范围: 研发/销售电子产品、电子元件; 从事货物及技术进出口业务



陈洪文 总经理
东莞市港电广告有限公司
电话: 0769-89810606
邮箱: 1637881285@qq.com
地址: 东莞市南城天安数码城C1栋406

经营范围: 设计、制作、代理、发布国内外各类广告; 文化活动策划(不含演出及演出经纪)、庆典礼仪活动策划、企业形象策划、企业营销策划; 展览展示服务



谢燕辉 总经理
东莞市利人进化科技有限公司
电话: 0769-82063151
邮箱: xyh9951@163.com
地址: 东莞市塘厦镇塘兴围社区128工业区一街2号A栋

经营范围: 研发/设计/安装/产销空气及水净化处理设备、空调机电设备、无尘无菌室净化设备及空气过滤器、无尘无菌室车间系统、金属制品、防静电系列产品及五金机电配件、机电设备、低压电柜、设备配电柜; 货物及技术进出口



卢海彬 法人
东莞市拓达机械工具有限公司
电话: 0769-22855529
邮箱: topcut0769@163.com
网址: www.topcut.cn
地址: 东莞市南城莞太路瑞福路段沙苑花园
皇鹏商务大厦B座G02房

经营范围: 通用机械制品、切削工具、五金配件、金属材料的销售



甘央 董事长
东莞市年梓实业投资有限公司
电话: 0769-38631888
邮箱: 562965928@qq.com
地址: 东莞市厚街镇三屯村厚涌道100号1号铺

经营范围: 餐饮服务; 实业投资; 酒店投资; 物业租赁; 房地产开发、销售; 网络推广; 广告策划; 新能源项目投资



周雪红 总经理
广东洲菱实业有限公司
电话: 0769-85785480
邮箱: 919807852@qq.com
地址: 东莞市石排镇石碇工业区石碇公园东侧

经营范围: 生产/销售玻璃铜冷却塔、冷却设备及配件、电机、水泵

理事



罗群 总经理
东莞市新法拉数控设备有限公司
 电话: 0769-88388700
 邮箱: 285095590@qq.com
 地址: 东莞市道滘镇小河创业街一横路1号

经营范围: 产销数控设备、自动化设备、激光设备、装饰材料、木材工艺品; 软件开发; 货物进出口、技术进出口



胡行平 总经理
东莞市融电子科技有限公司
 电话: 0769-81273869
 邮箱: aping@e-long.cn
 网址: www.e-long.cn
 地址: 东莞市石排镇石排村工业大道金铭科技园

经营范围: 生产/研发/设计/批发/零售电子产品、电子设备、电子元件、检测仪器、数码产品及配件、电脑产品及配件、通讯设备及配套设备、通讯终端设备、手机配件、充电器、充电宝、电脑产品、模具制品、塑胶制品、金属制品、硅胶产品及提供上述产品售后服务; 计算机技术开发及服务; 研究和试验发展; 批发业、零售业; 货物进出口、技术进出口



黄瑞家 总经理
东莞市三元装饰工程有限公司
 邮箱: 791532364@qq.com
 地址: 东莞市东城区学院路249号联祥大厦B206

经营范围: 室内外装饰工程施工; 土建工程施工; 机电、冷气工程施工; 建筑智能化工程施工; 钢结构工程施工; 幕墙工程施工; 环保工程施工; 防腐保温工程施工; 销售: 广告装饰材料, 机电设备及配件



胡小英 总经理
东莞市东城塞上风情饮食店
 电话: 0769-33659898
 地址: 东莞市东城立新光大花园荔枝园内

经营范围: 餐饮服务

会员



李文芳 总经理
广东先河投资发展有限公司
 电话: 0769-89878255
 地址: 东莞市南城光大里潮名郡70号铺

经营范围: 为企业及个人提供工程履约担保、预付款担保、工程支付及相关的咨询服务; 代办贷款申请手续业务; 企业投资咨询; 财务顾问; 经济信息咨询; 企业管理咨询; 企业形象设计; 市场信息咨询; 市场营销策划



罗叔辉 负责人
广东羊城土地房地产估价有限公司
 电话: 0769-88761129
 邮箱: 80852568@qq.com
 地址: 东莞市南城东莞大道111号民间金融大厦1号楼11F

经营范围: 新三板、创业板、中小板及主板上市股改整体评估; 企业股权转让、课税等整体评估; 专利、商标、著作权等无形资产评估



刘正 总经理
东莞正弘五金加工店
 电话: 0769-86360484
 邮箱: Dgzhenghongjm88@163.com
 地址: 东莞市石碣镇水南陈屋村123号

经营范围: 五金、模具

会员



张华桂 经理
东莞市慧邦环保科技有限公司
 邮箱: 469761324@qq.com
 地址: 东莞市清溪镇清厘村行政中心区东昌商务大厦102

经营范围: 研发/产销环保设备; 水电安装、园林绿化; 室内外装饰设计与施工, 建筑智能化系统工程、钢结构工程的施工; 设计、销售: 铝合金制品、不锈钢制品; 批发、销售: 建筑材料、装饰材料; 设计、研发: 建筑装饰产品; 企业形象策划; 货物进出口、技术进出口



陈兴达 董事长
东莞市好学习教育投资有限公司清溪分公司
 电话: 0769-86003060
 地址: 东莞市清溪镇居民善芒东路9号三楼

经营范围: 教育信息咨询、企业管理与策划、文化艺术交流活动策划及策划、户外活动组织策划; 教育产品的研发、销售、技术转让; 家政服务



胡宗高 总经理
东莞市莞城蓉城餐厅
 电话: 0769-22014997
 地址: 东莞市莞城学院路林科所旁

经营范围: 蔬菜包括中餐、工作餐、上门酒宴等



张粮贵 总经理
东莞市联康电子科技有限公司
 电话: 0769-87861250
 邮箱: lianfaoo@163.com
 地址: 东莞市塘厦镇南心湖新村3巷9号

经营范围: 研发/产销电子元件、电子器件; 销售、租赁、维修: 办公设备; 销售: 办公用品、计算机外部设备及附件; 安装: 通信终端设备、监控设备、老寨机、家用音响设备; 计算机系统服务



戴小杨 总经理
东莞市晶宇五金制品有限公司
 电话: 0769-87303552
 邮箱: djxiaie888@163.com
 地址: 东莞市清溪镇重河村河柏桥鸿运街1号厂房二楼

经营范围: 生产/销售五金制品、五金配件、通用机械设备配件、塑料制品; 货物进出口



邹慧 法人
东莞市芳亮钣金制品有限公司
 电话: 0769-83932183
 邮箱: 395038547@qq.com
 地址: 东莞市常平镇元元村元霞路3号

经营范围: 加工/产销钣金制品、五金制品、机电设备



冷立民
东莞市加合科技有限公司
 电话: 0769-22321280
 邮箱: 13556702689@163.com
 地址: 东莞市东城大通广信大厦

经营范围: 自动化及周边配件



伍小泉 创始人&品牌设计总监
东莞市五源企业形象设计有限公司
 电话: 13450679615
 网址: www.F5vi.com
 地址: 东莞市长安万达广场金龙大厦1006

经营范围: 企业形象设计、品牌策划、LOGO设计、VI设计、包装设计、画册设计、网站建设、品牌形象年度管理



刘小勤 法人
东莞市派趣电子商务有限公司
 电话: 0769-23608309
 地址: 东莞市南城莞太路向马路389号A座二楼

经营范围: 网上销售五金、塑胶、电子产品及配件、手袋、工艺品、家居用品、户外用品; 货物进出口



王萍 法人
东莞市问鼎信息咨询有限公司
 电话: 15916918000
 地址: 东莞市南城莞太路众创空间金融街1栋15楼1510

经营范围: 1、房屋交易: 商品房、自建房、厂房、土地等。
 2、汽车: 二手车买卖、新车以租代购。
 3、质押及垫资: 汽车采购垫资、红木、塑胶及纸品原材料质押和采购垫资。
 4、个人与企业各类信用及抵押贷款



袁方海 总经理
水立方国际装饰公司
 电话: 0769-81623368
 地址: 东莞大岭山镇新世纪颐居金印路127号

经营范围: 别墅、套房主、办公室、厂房、无尘车间、展厅、酒店、娱乐场所、园林设计与施工



谢慧锋 总经理
东莞市硕新五金塑胶制品有限公司
 电话: 0769-85675874
 地址: 东莞市清溪镇三分水凹工业区

经营范围: 塑胶、模具、五金制品



肖大招 总经理

东莞市安坤电子科技有限公司

电话: 0769-23023693
 邮箱: xiaoyu1681@163.com
 网址: www.yjdg-smt.com
 地址: 东莞市南城区水濂山彭洞工业区第三栋第一层

经营范围: 专注于为客户提供SMT贴片、DIP插件加工, 主要产品FPC、2.4G无线模块、模型温控板、光模块等



钟华 总经理

广东晟穗企业服务有限公司

电话: 0769-23159395
 邮箱: 84963743@qq.com
 网址: www.sunsuy.com
 地址: 东莞市万江区万高路1号大合谷产业园D2栋407室

经营范围: 1309001、13014001等体系认证、客户验厂辅导, 知识产权服务



谢金发 董事长

东莞市海洪自动化科技有限公司

电话: 0769-27289921
 地址: 东莞市石碣镇梁家村元兴路2号厂房二楼

经营范围: 研发/产销自动化设备、五金产品、工业专用检测设备; 室内水电安装工程



邱厚跃 COO

东莞市同步齿科医疗投资有限公司

电话: 0769-39001313
 邮箱: 2256304612@qq.com
 地址: 东莞市南城区东骏路西平下村商住楼16-24号

经营范围: 口腔医疗, 医院投资管理



彭南凌 总经理

广东亿美云联装饰工程有限公司

电话: 0769-26622312
 邮箱: 1091413248@qq.com
 地址: 东莞东城南桥盛源建材城B62号

经营范围: 装饰设计、建筑机电、消防安装



匡志刚 总经理

东莞市泰阳纸制品有限公司

电话: 0769-89783313
 邮箱: 846250330@qq.com
 地址: 东莞东城黎埗东江大道东堤路3号二楼

经营范围: 包装彩盒、吊牌、彩卡、彩页、画册、手提袋



冷立明 总经理

东莞市惠友计算机有限公司

电话: 13549433625
 网址: www.yonyou.com
 邮箱: dgjlm@yonyou.com
 地址: 东莞市莞太路34号东莞软件企业孵化园2栋201

经营范围: 销售/维护电脑软件、电脑硬件、电脑办公设备、网络布线工程及维修、企业管理咨询、计算机软件研发



曾凡来 总经理

东莞市和赢信息科技有限公司

电话: 0769-22774308
 网址: www.867578.com
 邮箱: w@zwimmers.cn
 地址: 东莞市东城街道主山莞樟路83号金海商务大厦5楼518室

经营范围: 计算机软件开发及技术转让, 网页设计, 域名注册服务, 设计、制作和代理国内外广告, 销售: 计算机配件。(依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动。)



黄晓文 总经理

东莞市天悦酒店有限公司

电话: 0769-81812222
 邮箱: 380113401@qq.com
 地址: 东莞市石碣镇崇焕路18号

经营范围: 旅游、餐饮业、卡拉OK、沐足、美容、棋牌



姜思源 董事长

广东思源贸易有限公司

电话: 13118860568
 地址: 东莞市南城区元美路22号丰硕广场2311号

经营范围: 化妆品销售、教育培训



张金锋 总经理

东莞市飞升五金有限公司

电话: 0769-87980968
 网址: www.feishengwujin.com
 邮箱: fswj8888@163.com
 地址: 东莞市长安镇新安街口教育路普苏工业园8栋

经营范围: 锌、铝合金压铸, 模具开发制作、五金制品



周伟平 总经理

东莞市宏凯网络科技有限公司

电话: 0769-89873853
 邮箱: dgmaike@163.com
 地址: 东莞市长安镇乌沙社区振安东路249号12楼1201

经营范围: 研发/销售计算机软硬件、电脑及周边耗材、通用机械设备、仪器仪表、电子产品、五金材料、智能化一卡通系统、监控系统、条码标签; 计算机网络工程



钟先强 总经理

东莞市畅通达货运代理有限公司

电话: 0769-81052060
 邮箱: changtongdazxy@163.com
 地址: 东莞市石排镇南边王村工业大道松泰汇商大厦602室

经营范围: 道路普通货运; 国内货运代理; 装卸搬运服务; 物流方案设计; 代理报关报检业务; 货物及技术进出口



柴乐乐 经理

广东巡迩机械有限公司

电话: 0769-28334656
 邮箱: longgongxs@163.com
 地址: 东莞市万江小享建设路2号

经营范围: 批发/零售/租赁/维修工程机械、叉车、起重机械、农业机械整机、叉车配件, 各种电机配件



谢旭辉 总经理

东莞市顺辉装潢有限公司

电话: 0769-86382308
 邮箱: dgmaike@163.com
 地址: 东莞市石碣镇石碣中学北1门2号

经营范围: 室内装饰服务



赖维平 法人代表

东莞市众力新能源设备有限公司

电话: 0769-89778205
 网址: www.zhonglirnn.com
 邮箱: 654094875@qq.com
 地址: 东莞市大朗镇松木山丰丰工业城9栋

经营范围: 产销太阳能热水器、空气能热水器、净水设备、烘干设备、供暖设备、五金制品; 热泵工程; 太阳能工程; 热泵维修、保养; 货物进出口、技术进出口



徐明华 法人

东莞市徐旺食品有限公司

电话: 0769-81135711
 地址: 东莞市高埗镇低涌村三塘路第三工业区A栋4楼

经营范围: 食品生产



褚风云 总经理

东莞市继泽节能科技有限公司

电话: 0769-27281866
 邮箱: dongguanjize@163.com
 地址: 东莞市道滘镇华科产业园内区22-25栋

经营范围: 研发/销售/上门安装: 节能产品、防光镀膜、智能窗膜、量子膜; 商务信息咨询



温秋明 经理

上海诺亚金融服务股份有限公司东莞分公司

电话: 0769-23305211
 网址: www.noahfm.com
 邮箱: 413252678@qq.com
 地址: 东莞市南城区新城竹岭路3号广发金融大厦11楼04单元

经营范围: 投资咨询、企业管理咨询(以上均除经纪), 投资管理, 为金融机构提供专业的投资咨询、商务咨询, 金融专业领域内的技术咨询、技术服务



陈婷 董事长

东莞市金竹园餐饮服务有限公司

邮箱: 1587724518@qq.com
 地址: 东莞市清溪镇重河村蒲草洞村15号

经营范围: 中餐制售

**肖军光** 董事长**东莞市厚源家具有限公司**电话: 0769-89791236
邮箱: 505144207@qq.com
地址: 东莞市企石镇上洞村第一工业区

经营范围: 红木家具制造、销售

**吴群** 总经理**东莞市琴人文化传播有限公司**电话: 15917717363
地址: 东莞市南城区中信新天地花园10座006号铺

经营范围: 吉他教学、乐器销售、词曲创作、音乐制作、MTV摄制、文艺活动策划

**蒋英湖** 厂长**东莞市石碣宝盈雕刻加工部**电话: 13688987411
地址: 东莞市石碣镇鹤田厦村富田路7号

经营范围: 家具雕刻、电脑雕刻

**王能军** 总经理**东莞市三品星高电子商务有限公司**电话: 0769-81777751
网址: www.pgdiy.com
邮箱: 378428884@qq.com
地址: 东莞市塘厦镇湖景路13号迎宾大厦607-609

经营范围: 园林艺术设计、建筑绘图艺术模型制作、建材、陶瓷、卫浴、水电安装、家电、室内装潢设计等

**王金生** 董事长**广东孝行天下文化传播有限公司**电话: 0769-22284344
邮箱: jibn3299@163.com
地址: 东莞市南城区天安数码城A1-1217

经营范围: 文化艺术交流、展览展示服务、艺术品制作与销售、图文设计、广告设计制作、建筑设计、建筑工程咨询、企业营销策划、企业管理

**舒扬眉** 总经理**东莞市粤安保险代理有限公司**电话: 0769-228006125
邮箱: sym@yueanbx.com
地址: 东莞市南城街道黄屋庄车站北路恒正大厦5楼ABCD室

经营范围: 代理销售保险产品; 代理收取保险费; 根据保险公司委托, 代理相关业务的损失勘查和理赔

**李志强** 总经理**东莞市凤岗嘉泰汽车维修中心**电话: 13809620135
地址: 东莞市凤岗镇雁田东深公路0号铺

经营范围: 汽车维修、保养

**叶志鹏** 总经理**东莞市丰源医药有限公司**电话: 0769-22369930
邮箱: 406998732@qq.com
地址: 东莞市莞城创业社区八达路169号
中环大厦4楼410

经营范围: 零售药品; 批发及零售预包装食品、乳制品、医疗器械、消毒用具、日用品、化妆品

**彭忠清** 厂长**东莞市凤岗大富印刷厂**电话: 0769-87759256
邮箱: 828942816@qq.com
地址: 东莞市凤岗镇竹塘工业区

经营范围: 纸制品印刷

**陈兰兰** 法人**东莞市彭陈电子商务有限公司**电话: 0769-22828677
邮箱: 410782729@qq.com
地址: 东莞市南城第一国际百安中心B座1301

经营范围: 迁户口咨询服务

**杨永新** 总经理**东莞市百优电子有限公司**电话: 0769-89789802
网址: www.dgbaiyou.com
邮箱: dgbaiyou@163.com
地址: 东莞市石碣镇单屋村五丰工业区A栋2楼

经营范围: 加工/产销电子产品、五金制品、灯饰

**丁琦****东莞市万江丁太建材商行**电话: 0769-33252567
邮箱: atcc0607120@163.com
地址: 东莞市万江街道拔窠社区东方建材装饰城L座14-16号铺

经营范围: 销售建筑材料、装饰材料(不含危险化学品)、五金配件、卫生洁具

**陈晓彬** 董事长**深圳市五百强教育投资有限公司**电话: 0769-89874699
邮箱: 54142374@qq.com
地址: 东莞市东城区东城南路联和大厦211

经营范围: 教育培训、帮助企业打造招商团队, 帮助企业策划招商

**王忠** 总经理**东莞市寮步艾迪思服饰厂**电话: 0769-83235513
邮箱: 2364025960@qq.com
地址: 东莞市寮步镇莞山村祥兴街19-21号

经营范围: 产销/加工服饰、服装、针织品、纺织品

**邬庭辉** 总经理**东莞宏图分拣输送设备有限公司**电话: 0769-81159848
邮箱: szhongtu06@163.com
地址: 东莞市大岭山镇百花洞村百兴路18号

经营范围: 电子、快递、物流、家具业自动化设备

**叶彪** 总经理**东莞市南骏装饰设计工程有限公司**电话: 0769-89874518
地址: 东莞市清溪镇三厘村华桂园四期24号商铺103号

经营范围: 室内外装饰装修设计与施工、园林绿化及景观设计与施工

**左军庆** 经理**东莞市际元电子设备有限公司**电话: 0769-85556991
地址: 东莞市虎门大板地深翔工业园1栋6楼

经营范围: 电子设备、焊接设备

**魏建珊** 总经理**东莞市美轩食品有限公司**电话: 0769-84581361
地址: 东莞市虎门南栅六区民昌路1号4楼

经营范围: 月饼、年货、糕点

**周勇** 总经理**东莞市海泰装饰设计工程有限公司**电话: 13827207399
邮箱: 857538041@qq.com
地址: 东莞市东城区阳光假日南街3号

经营范围: 室内装饰设计; 机电设备安装工程; 幕墙工程; 家居智能化工程; 钢结构工程; 室内水电安装; 广告设计、制作

**刘卫元** 总经理**广东秀轩律师事务所**电话: 0769-87369988
邮箱: 303792234@qq.com
地址: 东莞市清溪镇清溪商会大厦二单元401

经营范围: 法律服务



廖业辉 总经理
东莞市辉达汽车有限公司
 电话: 0769-86382580
 邮箱: hhcyh2009@163.com
 地址: 东莞市石碣镇东风中路47号

经营范围: 品牌汽车、二手车、汽车用品、汽车配件; 汽车经纪服务; 汽车租赁服务; 汽车上牌及过户服务; 代理汽车保险服务; 投资咨询服务; 经济信息咨询



谢庆刚 总经理
东莞市南城华良食品贸易部
 电话: 0769-23170121
 邮箱: 345722190@qq.com
 地址: 东莞市南城翠村怡丰盛大厦11号

经营范围: 零售预包装食品



李芳 总经理
东莞市富纤棉服饰有限公司
 电话: 0769-86114408
 邮箱: fuxianm2000@163.com
 地址: 东莞市石龙镇西湖村下甲上塘二街243号二楼

经营范围: 产销服饰、服装、纺织品、劳保用品、帽子、校服、防静电用品、鞋、包装用品、日用品; 货物进出口



邓斌 总经理
东莞市弘祺电子有限公司
 电话: 0769-22234282
 邮箱: dengbin1999@126.com
 地址: 东莞市东城区主山高田坊温南路南100号 聚富商业中心B栋3楼303单元

经营范围: 销售电子元器件、发光二极管、照明设备、灯具、五金配件



占志坚 董事长
红雨轩红木家具
 电话: 0769-89100830
 地址: 东莞市大朗镇大和国际家具中心

经营范围: 老挝酸枝、缅甸花梨、红檀、南美酸枝、非洲酸枝、刺猬紫檀、非洲花梨、鸡翅木



卢国坚 董事长
东莞市汇力纺织原料有限公司
 电话: 0769-89619898
 地址: 东莞市大朗镇巷头长富路中熙松湖国际7栋 首层114-116号

经营范围: 批发/零售纺织原料、纺织机械及其零配件、纺织品、日用品、服装; 货物进出口、技术进出口



万皇华 董事长
**东莞市塘厦双牛培训中心
 深圳市双牛教育科技有限公司**
 电话: 0769-82770060
 邮箱: 64412803@qq.com
 地址: 东莞市塘厦镇实业北路农业花园实业楼2楼205

经营范围: 教育软件的研发和销售; 教育信息咨询; 教育培训; 文化活动策划; 文化教育用品的销售; 教育项目的投资。出国留学信息咨询; 电子图书和图书出版; 职业技能培训; 图书音像制品的销售



董永忠 经理
广东瑞车轮胎安全技术有限公司
 电话: 13650376766
 邮箱: 672219131@qq.com
 地址: 东莞市东城街道东纵路208号万达广场 办公楼2807

经营范围: 轮胎安全技术研究及技术转让; 轮胎安全防护服务; 生产和销售: 轮胎养护产品、汽车维修设备、汽车零部件及配件、汽车养护产品、汽车用品(生产项目另设分支机构经营); 企业形象策划, 企业营销策划, 企业管理咨询服务



曾繁平 总经理
**东莞大朗星超口腔门诊部
 东莞常平星超口腔门诊部**
 电话: 0769-81238120
 邮箱: 82615458@163.com
 地址: 东莞市大朗镇美皇中街281号
 东莞市常平镇东兴路畅旺广场A09-A10号

经营范围: 口腔种植、牙齿矫正、义齿及全瓷牙贴面修复、牙齿主治治疗等



胡佐贵 总经理
东莞市田之野园林景观工程有限公司
 电话: 13763115988
 邮箱: 284701069@qq.com
 地址: 东莞市虎门镇金洲梁屋北路二巷十八号之一

经营范围: 园林绿化工程、建筑景观工程设计及施工



王国水 总经理
东莞市星艺装饰有限公司黄江分公司
 电话: 0769-83639990
 邮箱: 1051169380@qq.com
 地址: 东莞市黄江镇黄江大道216号之一

经营范围: 室内外装饰工程设计和施工; 销售装饰工艺品、建筑装饰材料(不含危险化学品)、家具



严应旺 总经理
东莞市鑫邦酒业有限公司
 电话: 0769-33218228
 邮箱: 380618178@qq.com
 地址: 东莞市东城区中信阳光澳园B18号

经营范围: 进口葡萄酒



梁敬东 总经理
东莞市红土电子有限公司
 电话: 0769-85545573
 邮箱: sales@dgvu.com.cn
 地址: 东莞市长安镇横塘路83路金木大厦4楼401

经营范围: 电子元器件、机电设备、光电设备、注塑机设备及配件的销售



钟甫贵 总经理
东莞市星月手袋制品有限公司
 电话: 0769-22288865
 邮箱: 138250016@qq.com
 地址: 东莞市万江区大蓬塘工业区

经营范围: 产销/加工手提包袋及其他皮革制品; 销售五金制品配件、塑料制品、纺织品、服装辅料、纸箱



刘伟延 总经理
东莞市佳莉服饰有限公司
 电话: 0769-82290139
 邮箱: 2053983938@qq.com
 地址: 东莞市石龙镇西湖村下甲上塘二街241号三楼

经营范围: 服饰、服装、校服、纺织品、劳保用品、帽子、防静电用品、鞋、包装用品、货物进出口



潘新昶 总经理
东莞市福德武道文化传播有限公司
 电话: 13926859165
 邮箱: 835378816@qq.com
 地址: 东莞市清溪镇清厘村南岭峰鹿华庭商业街D2132号

经营范围: 文化交流活动策划; 体育培训; 个体或群众健康的监测、分析、评估、以及健康咨询、指导和危险因素干预; 公众膳食营养状况的评价与指导、营养与食品安全的信息咨询



袁金文 总经理
东莞市寮步辉阳汽车维修服务部
 电话: 0769-81052559
 邮箱: 1435805637@qq.com
 地址: 东莞市寮步镇莞樟路西溪田心路段

经营范围: 机动车维修; 零售汽车配件



张美潮 总经理
东莞市威航自动化设备有限公司
 电话: 13823203560
 邮箱: zmc@dghwhang.com
 地址: 东莞市凤岗镇金凤凰工业区金兴路 开达工业园A栋三楼2号

经营范围: 产销自动化设备及配件、通用机械设备及配件、五金制品、电子产品; 销售塑料制品; 货物进出口



钟荣坤 总经理
东莞市旭诚汽车维修服务有限公司
 电话: 0769-87320359
 地址: 东莞市清溪镇重河管理区夏塘村路22号

经营范围: 汽车美容、漆面护理、维修保养、沙板喷漆、保险事故、证件更换、车辆年审、车辆过户



皮兵 董事长
东莞市韬志实业有限公司
 电话: 0769-23168207
 地址: 东莞市寮步镇石步村大岭头工业区

经营范围: 产销玻璃制品、五金制品、家具制品; 销售包装材料、塑胶制品。



宋先才 总经理

东莞市寮步群星纸业厂

电话: 0769-88901866
邮箱: dgqm2006@163.com
地址: 东莞市寮步镇石龙坑松园仔249号

经营范围: 加工/销售纸品, 包装装潢印刷品、其他印刷品印刷



汪思饮 总经理

东莞市采汇机电科技有限公司

电话: 0769-82323009
邮箱: Winston@dg-caihui.com
地址: 东莞市大朗镇长塘社区蛇归岭158号
创客空间3楼301号

经营范围: 研发/生产/销售机电产品、五金产品、塑胶产品、电子产品; 销售: 电线、电缆、仪器仪表设备; 电力工程设计、安装及管理咨询; 装修装饰设计及施工; 机电工程劳务分包; 建筑工程劳务分包; 机电设备维护保养服务; 货物进出口、技术进出口



李俊云 主任

广东森诺律师事务所

电话: 13509821219
邮箱: 615179202@qq.com
地址: 东莞市凤岗镇政通路3号

经营范围: 律师事务



温智坚 业务经理

广东翔威实业有限公司

电话: 0769-28682298
邮箱: sales_adebao@163.com
地址: 东莞市万江街道新谷涌社区
泰新路东海仔水闸桥旁

经营范围: 研发/产销/安装/维修节能环保燃气灶具、通风节能环保设备、中西厨具设备、餐具用品、点餐消费系统、电器设备; 厨房设备、节能环保、室内外装饰、室内外水电安装、土建建筑、市政、钢构、燃气管道安装、绿化等工程; 销售建材、五金制品; 货物进出口



朱春燕 总经理

东莞市妙拍服饰有限公司

电话: 0769-88037351
邮箱: 119227662@qq.com
地址: 东莞市博涌物流4D012-013 015

经营范围: 产销服饰、服装



孙森田 总经理

东莞市东蝶管理软件有限公司

电话: 0769-22331105
邮箱: kincoo@126.com
地址: 东莞市东城街道南岗莞樟路中惠丽时代
商业街211、212号

经营范围: 计算机软件及配件、办公用品及设备、通信设备的批发及零售; 计算机软件开发、销售及技术转让; 电脑软件及技术的咨询服务; 企业管理咨询服务



丁仁贵 经理

东莞市中昊货运代理有限公司

电话: 0769-33620298
邮箱: 1454667681@qq.com
地址: 东莞市虎门镇龙眼村东园路22巷21号

经营范围: 国内货运代理; 代理报关; 仓储服务; 货物包装服务; 订舱服务; 拖车服务; 计算机软件的技术开发与销售; 计算机配件的销售; 计算机网络技术开发; 货物及技术进出口



易少东 总经理

东莞市瀚豪实业投资有限公司

电话: 13729966881
地址: 东莞市东城区东城南路39号A7栋三层3F号

经营范围: 实业投资; 销售农产品等



章小勇 总经理

东莞市伟旭五金制品有限公司

电话: 0769-87021966
地址: 东莞市茶山镇南社万福岭工业区

经营范围: 加工/产销五金制品、五金配件; 货物进出口



吴志强 执行董事

东莞市清溪新健力体育中心

电话: 15362094007
邮箱: 27758191@qq.com
地址: 东莞市清溪镇清风路95号

经营范围: 提供体育场地服务, 体育技能培训, 体育比赛策划



胡卫玲

东莞沁峰机器人有限公司

电话: 0769-81760528
网址: www.qinfeng2.com
邮箱: 171769498@qq.com
地址: 东莞市长安镇涌头社区实业中路4号
沁峰机器人工业园

经营范围: 研发/制造/销售机器人、自动化设备、五金配件、机械配件、通用机械设备; 货物进出口、技术进出口



帅洪民 经理

东莞市载信物流有限公司

电话: 0769-89914951
地址: 东莞市石排镇兆道物流中心B区01/02B铺位

经营范围: 道路货物运输



林传佑 总经理

东莞市宏谨源模具有限公司

电话: 0769-85336929
邮箱: erichm@163.com
地址: 东莞市长安镇涌头社区海怡路5号新围工业区

经营范围: 研发、生产、销售及技术咨询: 模具、塑胶制品、五金制品、电子产品; 货物及技术进出口



肖文欣 总经理

东莞市石龙华欣制衣厂

电话: 0769-81852301
邮箱: 739633574@qq.com
地址: 东莞市石龙镇上塘一街105号

经营范围: 产销服装、劳保用品



王金秀 总经理

东莞市王帝内筋健康管理有限公司

电话: 0769-33676086
邮箱: 55038494@qq.com
地址: 东莞市东城街道石井工业区鼎好广场G23-24号

经营范围: 销售/网上销售护肤品、化妆品; 为个体或群体健康的监测、分析、评估以及健康咨询、指导和危险因素干预



罗文 总经理

东莞市阿米巴企业管理咨询有限公司

电话: 13925598124
邮箱: 605450500@qq.com
地址: 东莞市南城南园工业区

经营范围: 企业管理咨询



傅春平 总经理

东莞市百安鞋业有限公司

电话: 0769-23608987
网址: www.ba-shoes.com
邮箱: baiian18@126.com
地址: 东莞市万江区水坑涌社区盈丰小区18号铺

经营范围: 销售鞋及鞋材、服装、手套、口罩、五金产品、安全帽、绳、网; 货物进出口

注: 会员名录文字的校对难免有不尽人意或错误之处, 请会员予以指正并谅解。

广东聚广恒自动化设备有限公司

企业简介

广东聚广恒自动化设备有限公司是一家集研发、生产、销售、为一体的高新技术企业、致力于激光设备、SMT周边设备、自动化非标订制设备。目前，公司的骨干精英们在行业内具有十年以上的工作经验，在激光技术和SMT设备的研发和应用领域，一直处于领先地位，公司生产基地位于广东省东莞市。

目前公司生产的主要产品包括激光设备和SMT设备两大类。

一、激光设备分为有三大系列：

1、激光打标机：2、激光切割机：3、激光焊接机：4:全自动激光雕刻机。5：全自动PCB激光分板机。6：非标自动化激光打标线。

二、SMT周边设备：

全自动吸嘴清洗机、非标订制吸嘴清洗机、全自动吸嘴检测机、全自动锡膏回温机、锡膏搅拌机、零件计数器、炉温测试仪、SMT非标贴片机、平行移栽机、PCB分板机、锡膏厚度测试仪、印刷机、贴标飞达。

我们的设备性能稳定，操作维护简便，在同类产品中占有很高的性价比。我们为客户提供完善的设备应用解决方案，我们的市场覆盖整个珠三角和长三角地区，并向全国辐射，部分产品远销美国、日本、韩国、加拿大、俄罗斯、印度、越南、马来西亚等国家。



JGH-101
聚广恒光纤激光机20w



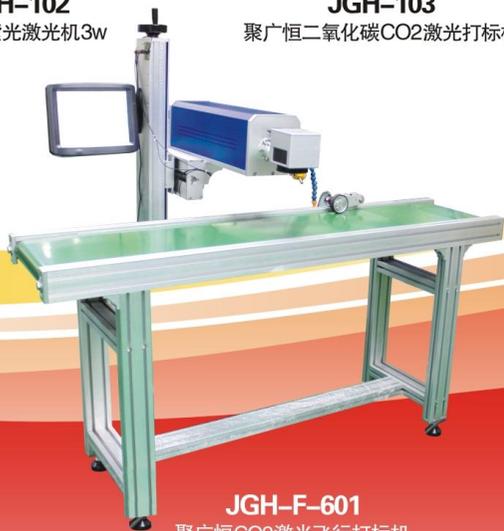
JGH-102
聚广恒紫光激光机3w



JGH-103
聚广恒二氧化碳CO2激光打标机



JGH-DF-1
聚广恒全自动非标吸嘴清洗机



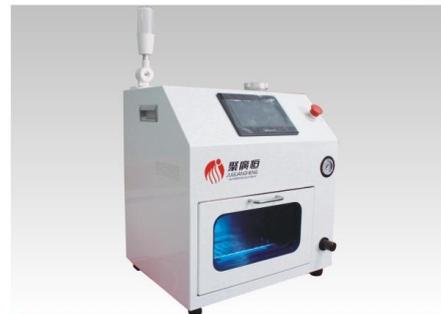
JGH-F-601
聚广恒CO2激光飞行打标机

SMT制造设备方案供应商



企业产品

自行研发，生产，厂家直销



JGH-893
全自动高效吸嘴清洗机



JGH-CZ-1
全自动高精吸嘴检测机



JGH-HQ-1
安防监控聚焦机



JGH-217
曲线PCB分板机



JGH-892
半自动高精密锡膏印刷机



JGH-886
锡膏搅拌机



JGH-889A/889B
测漏型SMD零件计数器



JGH-891
全自动锡膏回温机

联系方式

联系人：陈安
手机号码：135 8082 8702
131 3883 4099
地址：广东省东莞市长安镇新安社区横中路5号B栋二楼A区
电话：0769-81554191
81554011
传真：0769-81554989
网址：www.juguangheng.com
www.smtsupplier.net
邮箱：119@smtsupplier.net

可以为顾客量身订做非标设备