

中国丹霞
奇绝峰

东莞赣商
陈清华

2017年6月 第1期 总第19期
东莞市江西商会 主办

东莞赣商

陈清华



东莞市江西商会

2017年6月 第1期 总第19期
东莞市江西商会 主办

2017年东莞市江西商会新年联谊会
暨第二届理事会就职典礼隆重举行

P48 不忘乡情 奉献爱心
我商会在高埗镇举办“百名赣籍学子爱心助学”活动

我商会获评2016年广东省工商联系统
P51 优秀商会示范点

2017年东莞经济关键词
倍增计划

专题
P07



微信公众号



廣東臺盛環保科技有限公司

GUANGDONG TAISHENG ENVIRONMENTAL PROTECTION CO.,LTD

技術 信譽 服務

環保局實業備案企業

全國統一服務熱線 **4000-9966-18**



煙氣脫硫塔

大型中央脈衝布袋式集塵機

脈衝高壓袋濾式集(吸)塵機

脈衝中壓袋濾式集(吸)塵機

特點：實用性高，可靠性高，能
耗低，脫硫效率超過，石灰石利
用率超過，容許負荷變化而不影
響脫硫效率，投資省、壓降小，
維護成本低。

適用範圍：
電力、鋼鐵、建材、窯爐、化工
等需要脫硫的行業。

特點：PLC觸摸屏控制、電磁閥脈衝、
高風量、過濾效果好、螺旋輸送下料，
免停機。

適用範圍：
一般工廠用：如五金、家私、煉鋼、發
電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等粉塵量
大的大型設備之中央集塵機。
亦適用於印制電路板廠：如裁板機、V-
CUT機、磨邊機、斜邊機等。

特點：PLC控制、電磁閥脈衝、高
風量、自動卸料、免停機。

適用範圍：
用于印制電路板廠周邊設備，
例：鑽孔機、成型機、鐳機等
多臺式中央集塵系統。

特點：PLC控制、電磁閥脈衝、高
風量、自動卸料、免停機。

適用範圍：
用于印制電路板廠，例：裁板機、V-
CUT機、磨邊機、斜邊機、PP分條
機等多臺式中央集塵系統。
一般工廠用于：五金、家私、煉鋼、
發電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等
粉塵量大的大型設備之中央集塵。



PP廢氣處理洗滌塔

TS單體交叉叉式洗滌塔

活性碳吸附塔

最新型微濾液回收銅設備

特點：多功能廢氣洗滌淨化塔為立式、填
料、噴淋型廢氣淨化設備。

適用範圍：
化工、電鍍、醫療、印染、電訊、鐘錶等
機械加工行業所排放的酸鹼、有毒、有害
氣體處理的理想設備。

特點：風阻低、低噪音、運行
平穩、操作簡單；靜壓和風量
可隨機調整配合。

適用範圍：
適用電子工業、化工業、半導體
及光電工業、電鍍及金屬表
面處理工業。

特點：吸附效率高，阻力小，應用
範圍廣；特別是對低濃度的
VOC廢氣，效果越加明顯。

適用範圍：
皮革、化工業、塑料業、紡織業、
電子業、染料等揮發性有機化合物
的污染行業。

特點：低濃度含銅廢液回收設備
是通過一種特殊的工藝，把廢水
中的銅分離出來，使廢水中的銅
含量下降95%以上，低於0.5g/l，
分離的銅經過電解回收，能得到純
度大于99.8%的電解銅板。

適用範圍：
PCB線路板行業。

信譽、品質、服務，一直是我們領先於業界的驕傲

粉塵、廢氣、廢水、環境治理專家



注冊VCE

國家高新技術企業

ISO9001:2008

中國知名品牌

全國產品質量、服務質量
無投訴用戶滿意品牌

CPCA會員

珠三角工廠：廣東省東莞市大嶺山鎮
顯屋工業區
電話：0769-8562 2879 8578 2489
傳真：0769-8563 0562
網址：www.tscjx.com

長三角工廠：江蘇省昆山市周市鎮
華楊科學工業園
電話：0512-5518 0761 5518 0762
傳真：0512-5518 0760
郵箱：abc@tscjx.com

湖南工廠：湖南省郴州市南嶺大道
長沖村
電話：0735-2623181 2623182
傳真：0735-2623180
全國統一服務熱線：4000-9966-18



大型活动策划 | 品牌形象设计

蓝道,专注中国企业品牌成长的创意型设计公司

为中国的优秀企业提供品牌建立、品牌改造、品牌推广、
品牌战略咨询等全程解决方案，提升了品牌的价值和吸引力；
通过美学营销的理念，提高企业的销售和品牌价值。

Lando 蓝道
Lando Cultural Propagation & Brand Design

蓝道文化传播 | 蓝道品牌设计



地址：东莞市莞城区运河东三路运河创意公社3号楼3楼
电话：**0769-22338810 22338820**
手机：136 500 99000 (朱先生) 传真：0769-22338830
QQ: 24898274 286448554 E-mail: lando360@sina.com

www.Lando360.com

Silver
银禧科技

Godin
九鼎集团

汇通小额贷款
HUTONG MICROCREDIT

方锦建工
FANGJIN CONSTRUCTION

丰尚科技
FONSUN TECHNOLOGY

信宏建设
XINHONG CONSTRUCTION

喜养神

奥达科技
AODA TECHNOLOGY

志诚车行

DGMA

LNSU 凌速
只为品质生活

Harvest
溢丰环保

五星
热水系统领导者

Aptitude Approach
趣学而优

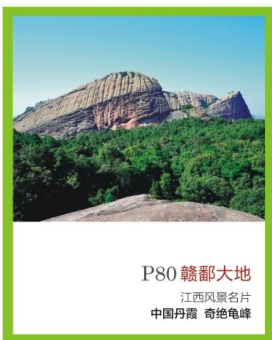
ECOPOST

松湖通梦 玉致缘歌
2007-2012

ATL

COMSOFT
匡舒





主办单位	东莞市江西商会
编委会主任	滕 鹰
编委会副主任	吕子淇 王 东 张军生 程小华 杨 清 何 斌 吴佳成 李向阳 陈培忠 周正强 罗志明 刘 旭 李科夫 吴丰礼 廖良茂
编 委	滕 鹰 王 东 王 清 王 清 张军生 程小华 李向阳 罗志明 何 斌 吴佳成 周正强 廖良茂 陈培忠 李科夫 刘 旭 廖良茂 刘 旭 李科夫 刘 旭 廖良茂 钟 熊 刘 旭 廖良茂 宁发水 刘 旭 廖良茂 余义梅 胡宏业 刘 旭 廖良茂 罗 斌 李 斌 刘 旭 廖良茂 徐梅生 李 斌 刘 旭 廖良茂 张孟才 李 斌 刘 旭 廖良茂 施根荣 李 斌 刘 旭 廖良茂 王 军 邱国良 李海荣 曾 峰
总顾问	王江水
主 编	朱茜茜
副主编	李孟学
编 辑	左丽儿 管云平 余 露
助编设计	东莞市蓝道文化传播有限公司
联系方式	东莞市江西商会 地址: 东莞南城胜和路胜和广场 C座14楼D室 电话: 0769-26982230 22908999 传真: 0769-22900060 邮箱: dgganshang@vip.163.com 网址: www.dgganshang.com 东莞市蓝道文化传播有限公司 电话: 0769-2233 8810 / 20 E-mail: lando360@sina.com http://www.lando360.com

声明: 本刊为商会内部交流刊物, 署名文章为作者个人观点, 不代表本刊立场; 未经许可, 不得转载。

商会主办首届市赣商人才现场招聘会
东莞赣商人才服务中心成立
我商会参加东莞职业技术学院招聘会
人 员 参 加

「亚创集团杯」—东莞赣商高尔夫球赛双月赛
东莞赣商高尔夫球赛「日」份例赛在峰堡高尔夫球场举行
体 育

走进沉香聚深情 携手新创未来
东莞市江西商会走进沙龙活动圆满成功
芬芳三月·魅力女性
东莞市江西商会走进沙龙活动
精品生活之旅

建立市江西商会企业家协会
巨遇无虞 无虞对策
专注发展, 助力建设行业委员会发展
优势互补, 助力建设行业委员会发展
应对经济新常态 打造行业新标杆
增 强 合 作

韶关江西商会会长徐建民一行来莞拜访我商会
我商会应邀参加东莞市异地商会秘书长交流会
东莞理工学院一行来我商会调研商情

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P62 人物

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P80 赣鄱大地

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P85 赣商领袖

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P90 新增会员

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P75 赣情

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P51 会情扫描

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

水多片, 水乡片举行教育与健康主题活动
山区片, 乡贤齐聚, 共叙赣商情
沿海片, 亲近自然, 体验生态游
山区片积极开展会员互访
密切会员互访, 推进交流合作
「山花烂漫」—赣商山区片走访活动
常务副会长一行走访水多片、山区片
交流企业管理模式, 实现企业共同发展
商企秘书处赴江西企业考察
企业抱团取暖, 共谋发展大计
山区片会员企业互访
江赣片互访活动, 研讨企业管理模式
走访会员企业, 商讨发展思路
增强发展信心, 推动务实合作
「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
「2016年度先进单位」(协 会)
热烈祝贺我商会被评为

P12 会情扫描

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P07 专题

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

P05 卷首语

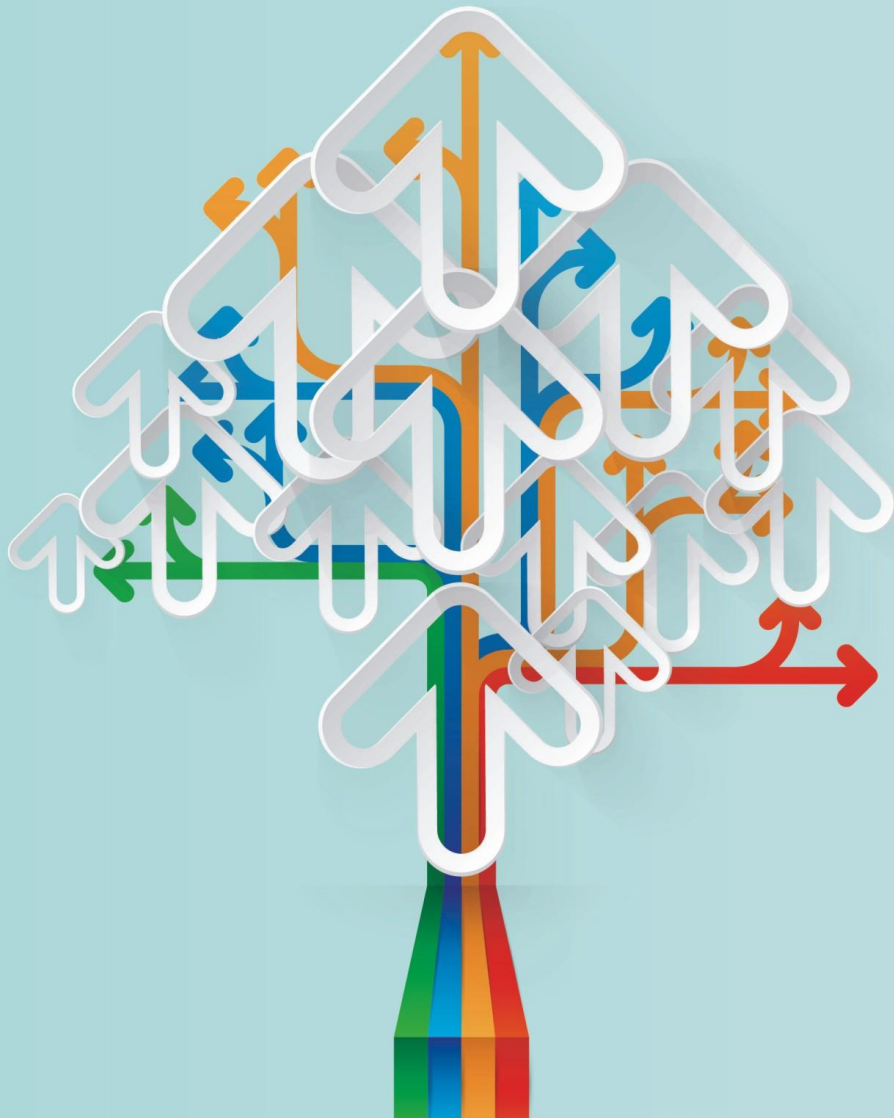
「优秀商企示范点」
我商会获评2016年广东省工商系统
优秀商企示范点
中国丹霞 奇绝龟峰

CONTENTS 目录

主办单位: 东莞市江西商会

助编设计: 东莞市蓝道文化传播有限公司

总第 19 期



“倍增计划”让人才发力

企业要实现倍增，人才如何发力？

确实，人才倍增是企业倍增的重中之重，人才效益倍增才能使企业效益倍增”。有数据显示，国内的企业在过去的十年内经营难度提升了2.5倍，企业利润每年下滑的速度在10%左右，所以企业要实现倍增不是一件容易的事，那么如何实现倍增？

企业要想倍增首先要“颠覆”，因为剧烈变化的环境给企业生产和人才需求都带来突飞猛进的变化；第二个是共创，我们需要寻找新的元素，让传统的用工形式和新的变化链接到一起实现共创，第三是速度，当一切走上正轨时就要提升速度，一旦有跟不上企业战略发展的项目就要砍掉，只有这样才能确保企业增速发展的需要。从人才管理角度刺激企业倍增，我更认同赋予能量，只有从不同人才的痛点出发，基于需求关怀员工，给他们营造高效创造的环境，激活他们个人能量，才能使企业效益倍增。

企业倍增的重点是“人才倍增”。首先要激活个体，能量倍增。只有员工心态改变，状态改变才能使其行动改变，激活能量爆发实现效益倍增。当个体能量激活后，团队能量才能激活，从而实现组织效益倍增。

好风凭借力，倍增就是让每个人发挥出最大的效率。

■ 文 / 本刊编辑部

2017年东莞经济关键词

倍增计划

2月10日上午，东莞市实施重点企业规模与效益倍增计划动员会在市会议大厦举行，备受关注的东莞市府2017“1号文”在会上首次全文发布。“1号文”以“倍增计划”为主题，公布了东莞市政府在接下来五年将从政策、产业、土地、资本、人才等5个方面入手，为纳入计划试点的首批214家企业提供20项普惠性优惠政策，并结合“一企一策”以及顾问专家池，推动试点企业规模与效益“倍增”。

东莞市府2017“1号文”全文6037字，其中一半以上的篇幅重点描述了“倍增计划”的20项扶持政策，包括“一企一策”、可直接对接东莞市委领导的需求导向型扶持机制；单个项目最高扶持金额高达1000万元的重大科技项目资金；不再增收“土地价款”、鼓励企业原地“倍增”的土地政策；邀请交易所专家、股权投资专家、投行专家等组成的顾问专家池；以及为企业留住骨干人才而推出的系列配套政策。

东莞市委书记、市人大常委会主任吕业升在会上表示，东莞2016年GDP生产总值6700多亿元、增速8.1%的成绩固然喜人，但全市工业企业“繁星满天、月亮寥寥”的局面依然存在。东莞推出“倍增计划”，除了希望借助“计划”实施，助力试点企业成为龙头企业，更重要的意义在于通过培育龙头企业形成产业优势，带动上下游企业发展，产业效益最终辐射东莞其他中小企业。

东莞市委副书记、市长梁维东在“倍增计划”动员会后的新闻发布会上表示，东莞市委市政府始终明确制造业在东莞的核心地位，先进制造业更是重中之重。目前，东莞的制造业发展面临土地要素开发饱和、劳动力成本居高不下以及单位产值低等问题。如何推进制造业进一步发展，实现“倍增”是市委市政府重点思考的问题。政府部门已经意识到，单纯依靠生产要素做大东莞经济总量的做法，在现有要素被充分开发的背景下，已经不可行，而创新驱动对东莞经济结构的优化和促进作用却很明显。因此，东莞推出“倍增计划”，通过政策扶持，引导企业转型、帮助企业实现集约化发展，最终实现迈向“万亿俱乐部”的发展目标。

看点一 政策精准扶持

1、倍增财政政策支持。原有的和未出台的普惠性财政扶持政策，翻倍支持；竞争性的财政扶持政策，大幅向试点企业倾斜。

2、建立需求导向型扶持机制。组建顾问专家池，对试点企业诊断把脉，提供定制化的政策支持。试点企业可通过“一企一策、一事一议”方式，提请市政府商议解决。

3、实施服务包奖励政策。企业购买中介服务等生产经营辅助行为的支出，市财政按实际支付费用的50%给予事后补助。

4、建立线上线下服务平台。市镇两级领导挂点服务试点企业，并通过信息化手段全面跟踪解决企业政策诉求。

东莞市副市长黄庆辉在对这一政策进行解读时特别强调，东莞推出了“倍增计划政府服务平台”，试点企业可通过该平台直接就企业遇到的问题向政府求助，符合解决范畴的，相应部门将跟进解决，市领导也将通过平台将各部门的跟进情况进行监督。

看点二 加大创新产业扶持力度

5、实施重大科技项目。对企业具有自主知识产权和广阔产业化前景的重大科技创新项目，每个项目最高资助额达1000万元。

6、提高研发投入力度。5年内争取实现试点企业建立省级以上研发机构全覆盖，企业可通过兑现创新券获得研发投入和购买技术补助，每家企业每年最高资助50万元。

7、打造智能制造全生态链条。对实施智能制造示范项目、智能化改造项目、自动化改造项目的实施企业，以及为企业提供服务的系统解决方案供应商给予资助。

8、强化“互联网+”要素支持。安排专项资金支持试点企业深化电子商务应用，加大“两化融合”扶持力度。

看点三 创新土地要素供给

9、鼓励企业“原地倍增”。现有工业用地提高土地利用率和增加容积率的，不再增收土地价款。

10、建立集约发展用地指标分配机制。统筹每年全市土地利用年度计划指标的20%解决试点企业发展需求。

11、创新土地供应。以先租后让等方式供应的产业用地，招标采购挂牌程序可在租赁环节实施，租赁期达到合同约定的投资、建设、税收、就业等条件的，可采取协议方式出让至试点企业。

12、支持总部经济用地。对于引进相关产业链合作伙伴或满足发展总部经济需求的，允许试点企业将自有物业升级后进行一定比例的产权分割。

13、解决用地历史遗留问题。针对试点企业的不动产权证补办需求，集中处理协调、简化办事流程、适当放宽条件。

看点四 鼓励东莞资本扩容上市

14、支持兼并重组。试点企业在兼并重组过程中产生的贷款利息等成本，给予事后补助。

15、成立产业并购基金。发起设立一批产业并购基金，重点支持试点企业实施以控制核心技术、上游资源、销售渠道、价格决定权等目标的兼并重组行为。

16、鼓励对接多层次资本市场。建立“倍增计划”上市专家顾问委员会，聘请交易所专家、股权投资专家、投行专家、会计师、律师及证券行业研究员作为试点企业上市顾问。对上市成本核算资助及购买保险产品给予财政支持。

17、降低融资成本。加大融资租赁支持力度，对试点企业的设备融资租赁贴息项目；设备融资租赁业务发生坏账损失的，获风险补偿。

看点五 创新政策留住骨干人才

18、引进优质人才。引进省、市创新科研团队；允许试点企业享有自评人才入户、自评技能人才的主权，对试点企业新引进人才给予一次性生活补贴。

19、留住骨干人才。对试点企业技术骨干及中高层管理人员，提供所得税奖励、住房补贴以及人才房等优惠政策。

20、保障教育资源。提供义务教育公办学校入学指标，或由政府购买优质民办学位，解决试点企业员工子女入学问题。

“倍增计划” 20条 能否叩开“万亿俱乐部”之门?



作为“跨越生产总值万亿元”的战略抓手，东莞的“倍增计划”提出实施重点企业规模与效益“倍增计划”，全面提升产业集约发展水平，着力推进供给侧结构性改革，促进企业做大“做强做优”，提升东莞产业综合竞争力和可持续发展能力。

作为“中国制造”的“晴雨表”，以制造业著称的“世界工厂”东莞，未来将往何处去，尤被外界关切。去年12月，东莞历史性地提出“跨越生产总值万亿元”的目标，并强调这是在经济转型、结构优化基础上的万亿元。

东莞如何进入“万亿俱乐部”？“倍增计划”提出，在全市范围内从民营制造企业、高新技术企业、外商投资企业、已上市或已挂牌“新三板”及上市后备企业等四个类别共选取200家企业为试点，支持其通过科技创新、发展总部经济、推进兼并重组、开展服务型制造、加强产业链整合、强化资本运作等集约化手段提升综合竞争力，力争通过3至5年，推动试点企业实现规模与效益倍增。从2013年以来的东莞市政府每年的“一号文”，均聚焦在制造业转型升级上，逐渐探索出东莞从一般制造业到先进制造业转型升级的发展路径。今年的“一号文”从政策要素、产业要素、土地要素、资本要素、人才要素等多个维度作出了20条含金量极高的政策“干货”，称“以最大决心和最强力度支持企业倍增发展”。

随着人口红利消退、制造成本上升、资本边际回报率下降，旧的经济增长动能日渐式微，依靠传统的要素驱动和增量空间来拉动经济发展已难以为继。在规模与效益倍增的背后，实现人才、技术等创新资源在东莞的快速汇集，从而打破对人口红利、土地资源等传统要素的依赖，更令各方期待。

突破要素资源瓶颈的新探索

日前，东莞市统计局发布的经济数据显示，2016年东莞GDP实现6827.67亿元，增速8.1%，高于同期全省、全国平均水平，同时成为第二个国税收入突破千亿元的地级市。工业的增长是东莞经济稳步发展的重要支撑力量，全市规模以上工业企业数净增228家，年报规上工业企业总数超过5800家；全市规上工业销售产值14197.51亿元，比上年增长10.6%。

企业“机器换人”、智能制造设备更新、互联网渗透工业流程……近年来，一些新的转型苗头勾勒出“东莞制造”从低端向中高端寻路的轨迹，一些优质企业“大浪淘沙”逐渐发展。据不完全统计，东莞目前拥有超过100个行业“单打冠军”，但是以加工制造业起家的这些企业，大多仍专注于产业链的某一环节进行配套、加工，虽然成长性很好，但规模都不大。

在经济新常态下，东莞面临着高端制造回流、低端市场分流等各种挑战，这对于技术创新力不足、长期依赖订单生存的企业面临着融资贵、抗风险能力低、转型难等问题。政府有必要加快企业扶持的力度，帮助企业渡过难关。“倍增计划”正是在这样的背景下诞生的。

土地等资源制约倒逼东莞必须走出一条与传统要素驱动全然不同的集约发展新路径，这也是“倍增计划”出台的一个重要背景。

“村村冒烟，户户点火”曾是东莞30多年前开启工业化之时的真实写照。粗放型发展方式表现在土地使用上就是：村村建厂房，到处设开发区，“摊大饼”式地建房……凡此种种，使土地瓶颈迅速成为制约东莞未来发展最主要的因素。

在多年来粗放式的发展模式下，东莞的土地开发强度已经逼近50%，与深圳水平接近。但东莞的土地产出率仅为深圳的30%，单位建设用地税收贡献仅为深圳的18.5%。

按照国务院总规控制，东莞到2030年的建设规模是1190平方公里，而到了2015年东莞的土地使用面积已达到1140平方公里，这意味着在未来10多年的发展中，仅有50平方公里土地可用。

近年来，广东省下达给东莞市的用地指标每年1万亩左右，但全市建设用地需求每年约2.5万亩，用地指标紧张。同时，由于土地利用效率偏低，全市60%以上的镇街没有超过500亩的可集中建设地块。

“倍增计划”从鼓励企业“原地倍增”、建立集约发展用地指标分配机制、创新土地供应、支持总部经济用地、解决用地历史遗留问题等五个方面缓解土地紧张的问题。

“原地倍增”再次体现了东莞敢为人先的改革精神。通过鼓励企业实施“工改工”，在符合规划、不改变用途的前提下，放宽建筑限高、建筑密度、绿地率、容积率等指标的限制。企业未来可以在现有工业用地提高土地利用率和增加容积率的，无需再交土地价款。这既有利于节约企业的成本，又对提升土地的利用率和发展空间起着关键的因素。

东莞还将创新性地支持采用“先租后让、租让结合”的方式向试点企业灵活供应产业用地。以先租后让等方式供应的产业用地，招拍挂挂牌程序可在租赁环节实施，租赁期满达到合同约定的投资、建设、税收、就业等条件的，可采取协议方式出让至试点企业。

加速产业资本与金融资本融合

虽然缓解土地紧张的措施极具现实意义，但在集约化发展的大背景下，各方普遍认为，“倍增计划”的牛鼻子应该在于金融的支撑作用。

据统计，到2015年，东莞存款总量超万亿元，在全国非省会地级市中排名第四。但是金融对经济总量增加值的贡献才达到6.3%，甚至低于全省平均水平6.6%。因此，加速产业资本与金融资本融合，是帮助传统产业完成现代化转型的必经路径。

中山大学岭南学院财税系教授林江认为，经过多年制造业的原始积累，企业家的手里不缺钱。若企业想进一步往前发展壮大，资本运作是最为快捷的方式。

“倍增计划”中重点提出，通过资本要素的力量帮助企业实现倍增。借助产业基金的杠杆作用、兼并重组等资本运作的举措，重点支持试点企业实施以控制核心技术、上游资源、销售渠道、价格决定权等目标的兼并重组行为。同时，试点企业在兼并重组过程中产生的贷款利息等成本，给予事后补助。借力资本市场，无疑是企业实现效益倍增、全产业链整合的重要捷径，这也是不少莞企在努力探索的方向。

莞企永强汽车通过海外并购的方式，收购美国和意大利的特种车制造公司，成为国内首个实现消防车品种齐全的整车生产厂。借助国际品牌、工艺技术，永强汽车的规模逐渐增大，年产值达13亿元。由民营企业掀起的海外并购热潮还在继续，上市企业也加入该“阵营”，加快了资产并购的步伐。去年，宣安科技发布公告称，公司实际控制人李扬德控制的液态金属有限公司与美国OTCBB挂牌企业LQMT签署合作协议，双方同意液态金属入股LQMT18%的股权，为LQMT第一大股东，并在未来将增持到46%左右。

“倍增计划”鼓励对接多层次资本市场。建立“倍增计划”上市专家顾问委员会，聘请交易所专家、股权投资专家、投行专家、会计师、律师及证券行业研究员作为试点企业上市顾问。对上市成本核算资助及购买保险产品给予财政支持。

目前，东莞对发展金融、类金融组织已进行了各种新探索。去年12月8日启动的“东莞科创板”是前海股权交易中心设立的第四层次资本市场板块，集聚科创板基金、产业基金、科技信贷、私募债等金融工具，以短中长期融资结合、债权与股权互补的方式，为科创板企业定制资金解决方案，助力东莞企业实现跨越式发展。



前海股权交易中心总裁助理、广东业务总部总经理黄建军表示,“东莞科创板”的诞生将成为东莞城市“倍增计划”的核驱动力,为中小企业实现倍增发挥重要的作用。

东莞市委政研室主任叶淦奎透露,市财政已经通过政府出资引导募集社会资本,成立了基础设施和公共服务政府投资基金;同时根据产业集约化发展的需求,成立产业并购基金;鼓励有实力的股权管理机构设立股权投资基金;鼓励发展各类的类金融组织。另外,政府也整合了金融力量,成立了金融控股集团,接下来将发挥国有资本的引导示范作用,成立政策性担保公司、融资租赁公司。“民间资本是有进入上述领域的意愿和需求的,我们需提供更完善的途径和便于他们投资的渠道。”

“倍增计划”有望催生发展新动能

春江水暖鸭先知。近年来,一些优秀的东莞企业已经通过培育核心技术、创新商业模式和业务形态,释放出“倍增”的巨大能量。

2月9日,东莞机器人制造公司——广东拓斯达科技股份有限公司正式在深交所举行上市敲钟仪式。四年前,拓斯达在国内率先自主研发出机器人控制器,打破了欧洲和美日等国家在该领域的垄断,也使得机器人功能的二次开发和协作变得简单,2008年金融危机以来公司每年都保持50%以上复合型增长。

在国内服装行业实体门店受电商冲击下,总部位于凤岗镇的中国最大贴身衣物品牌企业都市丽人却实现了逆市上扬,在全国330多个城市开设了7000多家门店,并正以每年近1000家的速度继续扩张,实现了“逆增长”。

目前都市丽人的市场占有率已达到中国和亚洲第一位。其董事长郑耀南的目标并未止步于此,提出在未来3年产业链整合的第一阶段,实现主营收入“双百亿”“倍增计划”。

在郑耀南看来,“倍增计划”有望运用科技与资本的力量,迅速孵化出一批具有国际一流技术的创新型科技企业。

林江认为,从长远看,要想实现经济可持续稳定增长,必须加快企业新动能的培育,必须加快企业动能接续转换,唯有企业“倍增”的部分、新的动能成为支撑性力量之后,短期稳增长的焦虑和压力才能得到释放。

从字面理解,“倍增计划”旨在实现企业收入和资产等规模指标,以及利润和纳税等效益指标的翻番。在这些指标后面,通过做大企业,实现人才、技术等创新资源在东莞的

快速汇集,从而打破对人口红利、土地资源等传统要素的依赖,更令各方期待。

上市三年来,易事特集团股份有限公司市值翻了近10倍,今年更是提出了80亿元的营收目标。目前,易事特拥有两个企业院士工作站,通过国内外引进和培养,聚集了700余人的强大科研队伍,形成了4个核心研发团队,研发总人数占据员工总数的一半以上。

目前,东莞的国家高新技术企业已达到1508家,新型研发机构32家,但东莞的科研人才仍非常匮乏。“倍增计划”提出,到2021年,力争全市建成新型研发机构40家以上、科技企业孵化器100家以上,实现高端供给倍增提升。

省社科院产业经济研究所所长向晓梅认为,东莞提出进入GDP“万亿俱乐部”是在原来的产业基础上实现产业结构调整、动力转换,以推动城市的转型升级。“倍增计划”符合东莞城市目前发展的定位,从要素驱动向创新渠道发展,进一步完善和优化产业链条,将构建创新人才、创新资源、创新平台集聚的现代产业新体系。

成为东莞首批“倍增计划”试点企业的商会会员单位

- 广东拓斯达科技股份有限公司
- 广东晖速通信技术股份有限公司
- 广东龙昕科技有限公司
- 东莞市奥海电源科技有限公司
- 广东汇兴精工智造股份有限公司
- 广东顺力智能物流装备股份有限公司
- 广东罗曼智能科技股份有限公司
- 广东正业科技股份有限公司

会情扫描

Chamber of Commerce News
DGCANSHANG

走过不凡而充满爱的2016年,商会的精细化发展取得了良好成绩,各行各业委员会、片区活动组织愈加专业、科学、建筑行业委员会的成立,更是开创了商会发展的新纪元。

创新永不止步,追求永无止境。在传统制造企业纷纷转型求变的东莞,东莞市江西商会将率领在莞江西企业家们,紧跟时代的脚步,创新企业经营思路,在制造为王的东莞开创出一片新天地。

江西商会第二届第一次会员



同心共筑中国梦 不忘初心谱新篇 ——东莞市江西商会举办第二届第一次会员大会

时间：2016年12月31日 地点：东莞会展国际大酒店

2016年12月31日，东莞市江西商会第二届第一次会员大会在东莞会展国际大酒店隆重举行，广东华坤建设集团有限公司董事长滕鹰先生连任第二届会长，东莞市江西商会全体会员近300人参加了本次大会。会议由常务副会长何斌主持。

大会在雄壮的国歌歌声正式拉开了序幕。

本次大会共设有两个环节。在第一环节2016年度商会工作总结会议上，全体与会人员认真听取并审议了2016年度商会工作总结、《2016年度商会财务收支审计报告》，并热烈鼓掌一致通过以上两份报告。总结会议还通报了关于表彰2016年度优秀会长、优秀会员的公告以及关于表彰2016年度优秀赣商、成长性企业、公益人物的公告，并对优秀会员进行了颁奖仪式。希

望会员再接再厉，号召全体江西商会会员要以优秀典型为先进榜样，努力为促进我商会各项事业的发展做出应有的贡献。

第二环节为东莞市江西商会第二届理事会成立大会。会上，宣读了关于东莞市江西商会第二届理事会、监事会组成成员的通报，为他们进行了授牌。最后，第二届理事会会长滕鹰发表就职讲话，他表示：连任会长深感荣幸，将竭尽全力做好工作。他说商会从筹备、创立、发展、壮大，已历经了六个不平凡年头，今天的成绩及社会美誉度完全有赖于全体会员及社会各界朋友的关心支持。他提出，在第二届商会工作中，一是以创新为主旋律，创新商会的发展理念，在活动形式和内容上创新活动机制，积极打造商会合心力；二是继续将会员服务完善落实，想会员所想，解会



员所困，为会员单位创造价值；三是商会是东莞籍企业家提供的一个良好环境，让每位会员感受到商会“家”的温暖，充分发挥商会的娘家作用，积极为会员单位创造价值的平台，希望全体会员能够群策群力、建言献策，共同为商会的发展贡献智慧、贡献力量。

在嘹亮的会歌声中大会落下了帷幕，会后，全体会员合影留念。

文：本刊编辑部



东莞市江西商会第二届第一次会员(代表)大会合影

2017年东莞市江西商会新年联谊会暨第二届理事会就职典礼隆重举行

时间：2016年12月31日 地点：东莞会展国际大酒店

2016年12月31日，2017年东莞市江西商会新年联谊会会在市会展国际酒店隆重举行。在2016这充满挑战、汗水和荣誉的一年，东莞市江西商会对广大优秀赣商会员们的辛勤付出进行了肯定和评选，对评选出的“十大优秀赣商、十大成长性企业、十大公益人物”进行了表彰。活动围绕“卓越赣商 智汇莞邑”的主题，展示了东莞赣商企业家的实力和大爱。

江西省人民政府原副省长熊盛文、东莞市人大常委会主任徐建华、广东省发改委副主任吴道南、东莞市政协副主席张玉其等领导出席了本次年会。

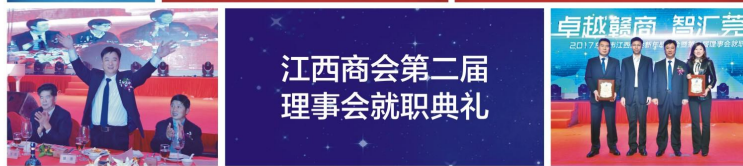
东莞市江西商会会员企业代表和赣籍乡友近800人参加了此次盛会。在商会第一届理事会的领导下，在全体商会成员的努力下，东莞市江西商会不断成长壮大，东莞赣商已经成为东莞市经济主体中的一股重要力量，在东莞经济中发挥着越来越大的影响力，终于在2016年的东莞市异地商

会积分制管理评比荣登榜首。期待着东莞市江西商会在2017年带着这份荣耀继续绽放。

年会在闪耀炫目互动视频秀配合灯光辉煌的灯光秀震撼拉开序幕。通过视频回顾了商会的发展历程。会长滕鹰就职发言热情洋溢，鼓舞及带动着全场来宾的热情。随后东莞市人大常委会主任徐建华为第二届会长滕鹰授牌，东莞市政协副主席张玉其对新任常务副会长授牌。会长滕鹰和东莞市社会组织局副局长袁伟华对新任副会长、监事长和秘书长分别进行了授牌。

本届年会江西商会带领现场来宾一同尽情欣赏了一场高雅、轻松的音乐盛宴。全场音乐会演奏了经典和欢快的曲目。在2016年12月31日跨年的日子，在这个特别的夜晚，让我们一起分享江西商会的喜悦，共同庆祝这个美好的跨年盛典。

文：本刊编辑部



滕会长作《为会员创造价值》主题演讲

时间：2016年11月19日 地点：商会会议室

2016年11月19日，广东省江西商会主办的第六期会长轮值工作会议在我商会会议室成功召开。

广东省江西商会高级顾问郭庆伟，广东省江西商会常务副会长、东莞市江西商会会长滕鹰，广东省江西商会常务副会长徐玲，广东省江西商会副会长魏来金，广东省经济学家企业家联合会领导，广东省江西商会秘书长邓庆胜等一行近40余人参加了本次会议。

会上，会长滕鹰作为本期轮值会长，代表活动承办方首先致辞，热烈欢迎远道而来的贵宾。应会

议需求，他现场作了《如何为会员创造价值》主题分享。

作为刚刚荣获“东莞2016年度异地商会积分制管理评审第一名”的商会会长，滕鹰还分享了我商会在运营管理方面的经验，具体提出了“文化先行，规范运作，为会员创造价值，为政府创造价值，为社会创造价值”的办会五大理念。东莞市江西商会的八字核心价值观“诚信、进取、共赢、责任”，得到了全体与会人员的高度认可和赞扬。

文：本刊编辑部





商会举办主题活动“会员交流日”

时间：2016年12月1日 地点：商会会议室

2016年12月1日下午，商会主题活动“会员交流日”在商会会议室举办，近40名新老会员共聚会议室参与活动。活动由秘书长朱茜茜主持，商会本月值班会长杨清、钟辉，商会总顾问王江水出席。

活动前，在主持人的宣导下，与会人员各自简要介绍所属企业经营情况、范围及产品，相互交换名片。接着会议在嘹亮的会歌声中正式开始。值班会长杨清代表商会首先致辞，对新加入的会员企业表示热烈欢迎，随后宣读了江西商会制定的文件《新入会会员通告》，现场为新入会会员授牌，合影。接着秘书长朱茜茜向与会会员通报了商会第三季度工作开展情况。

为响应和贯彻国务院印发的《社会信用体系建设规划纲要》中提出的“加强政务诚信、商务诚信、社会诚信和司法公信建设”的精神，我商会特与中国小企业协会信用管理中心及广东恒良信用评级有限公司就企业信用评级签约战略合作协议，这

将为会员企业提供提升价值与品牌竞争力宝贵的无形资产。

广东心域广告传媒是一家专注于为广大企业提供广告营销整体解决方案的服务商，2008年荣获中国一级广告企业，2009年被评为中国户外百强企业，户外媒体覆盖东莞户外媒体资源30%-40%。活动现场，我商会正式与广东心域广告传媒有限公司签约战略合作协议，今后将为会员企业提供广告传媒资源平台。

最后，在总结发言中，商会总顾问王江水表示：东莞市江西商会自成立以来，在全体会员的共同努力下，商会在社会上美誉度也极高，希望会员能够利用好商会大平台，积极参与商会活动，相信只要有付出一定会有收获。会长们也纷纷表示：商会一直寻找能为会员提供的更多资源和平台，希望大家能在商会这个大平台下共同进步。

文：本刊编辑部



创新工作思路 提升服务水平 东莞市江西商会第二届第二次会长办公会议召开

时间：3月4日 地点：广东拓斯达科技股份有限公司

3月4日，东莞市江西商会第二届第二次会长办公会议在广东拓斯达科技股份有限公司会议室召开。会长滕鹰，常务副会长吕子淇、张军生、程小华、杨清、何斌、吴桂成、李向阳、刘旭、吴丰礼、钟辉，副会长熊新、刘文龙、宁发水、刘春华、杨军凯、胡宏业、刘建国、杜斌、曾伟、徐梅生、李端春、张玉才、习喜明、裴褚兵、施根荣、邹有平、晏志强、王军、李宝珍，秘书长朱茜茜及秘书处工作人员共计35人参加会议，会议由秘书长朱茜茜主持。

秘书长朱茜茜首先通报了商会荣获全省工商联系“优秀商会示范点”的喜讯，汇报了商会2017年第一季度工作开展情况及第二季度重点工作安排。第二季度重点工作主要包括：1、商会通过自律轮流走访，深化与会员间接紧密联系；2、强化商会内部行业委员会功能，建立健全会员企业产品信息库，整合资源；3、加强与其它商协会联盟化，对接优质成熟的第三方平台等。会议审议通过了商会2017年1-2月份财务开支情况、2017年商会会长轮值安排和以上事项。

广东拓斯达企业上市是东莞市第22家上市企业，应会议邀请，其董事长吴丰礼（商会常务副会长）现场为会员分享了上市心得。他说企业要走向资本市场，是一个艰辛而漫长的道路，更是心理素质、格局定位、自我完善的重要过程，

首先应加强对企业的规范经营、管理，只有企业规范，实体经营能力才能增强；其次，管理者在经营过程中占主要地位，管理者的竞争直接影响企业整体水平的高低。他还就上市路上所面临的问题向与会人员作了解答。

在交流环节，与会会长们畅所欲言、各抒己见，围绕如何做好商会的各项工作，发挥好商会大平台更好地为会员服务、创新工作思路等方面进行了探讨交流。大家表示，本次会议选择在拓斯达企业召开，是一种创新形式，可以充分发挥好桥梁作用，积极组织会员企业间的互访学习活动。

会长滕鹰作了总结。他首先祝贺拓斯达在创业板上市，感谢拓斯达企业为本次会议提供学习场地，肯定商会第一季度工作，认为商会成立八年来的团结氛围、凝聚力和向心力不断增强，特别是2016年商会工作有了新突破，在东莞市异地积分制管理中获得第一名。关于商会2017年工作，他提出了几点思路：1、商会将继续搭建学习平台，创新学习形式及内容，积极开展企业间的互访学习活动；2、强化企业信息、资源共享平台；3、与第三方诚信机构合作，积极探索适合会员企业发展的合作平台。最后，他希望商会会员共同携手，把今年的商会工作做好，做扎实，把商会工作提高到一个新的台阶。

文：本刊编辑部



与时俱进谋对策 团结合作促发展 ——商会光电行业委员会召开交流会议

时间：3月14日 地点：商会会议室

为推进2017年商会光电行业委员会工作，增强行业间学习意识和开拓精神，3月14日下午，商会光电行业委员会交流会在商会会议室召开，委员会主任罗文，副会长张玉才及16位相关行业会员出席会议。

会上，与会人员针对目前光电行业的产业结构、工艺水平、问题阻隔和发展趋势进行了深入讨论，对今后工作进行了谋划，强调必须进一步加强行业内的信息、资源等交流联谊，形成规模产业供应链，实现优质产品共享，共同发展做强，努力把商会光电行业委员会工作落到实处。会议还讨论并制定了商会光电行业委员会微信群管理制度。

委员会主任罗文表示，2016年商会照明委员会改称光电委员会，期间涌现了一批光电行业的新会员加入，今年光电委员会将组织新老会员联谊，定期安排学习走访、沟通交流活动，加强与本市及佛山、中山等市外江西商会光电委员会的联系，努力使东莞江西商会光电行业委员会迈上一个新台阶。

会议最后，安远县人民政府驻广东对外联络处谢清华主任详细地讲解了县招商引资政策，并诚挚欢迎商会企业本月底前往实地考察。

文：本刊编辑部



商会举办会员交流日活动 邱国良副会长作《精密装备制造》主题分享

时间：3月17日 地点：东莞市凯格精密机械有限公司

3月17日下午，商会“会员交流日”活动在副会长单位东莞市凯格精密机械有限公司成功举办，近30名新老会员参与此次活动。活动由秘书长朱茜蕾主持，本月值班会长吕子淇、罗志明、邱国良参加活动。

在主持人的宣导下，与会人员分别简要介绍所属企业经营情况、范围及产品，相互交换了名片。值班会长、东莞市凯格精密机械有限公司邱国良董事长代表商会对新加入的会员企业表示欢迎，宣读了商会《新入会会员通告》。值班会长吕淇、罗志明、邱国良为新会员们授牌并合影留念。

朱茜蕾秘书长向与会会员通报了商会第一季度工作开展情况。大家对商会秘书处第一季度工作表示满意。邱国良董

事长为与会人员作了题为《精密装备制造》的讲解。他从企业简介、发展历程、企业文化等方面引领大家认识并走进作为行业领军企业的凯格精密机械，重点分享了“卓越品质是价值和尊严的起点，满足客户是创新发展的源泉”的企业文化，表示在致力于做行业领军企业，为国争光的同时也要关爱员工发展，努力实现GKG人快乐工作，幸福生活。在分享后，他引领大家参观了凯格精密机械生产车间，使大家与精密制造零距离接触，现场感受精密制造之美。

感谢东莞市凯格精密机械有限公司对本次活动的全力支持，感恩会员们的积极参与，相信有了大家的关注和支持，商会的发展会越来越好。

文：本刊编辑部





秘书长朱菡蕾参加东莞市各团体会员商（协）会秘书长座谈会

时间：3月24日

3月24日，由东莞市工商联（总商会）主办的东莞市各团体会员商（协）会秘书长座谈会在东莞市会员服务中心二楼会议厅举行，东莞市各团体会员60余家商协会秘书长及代表参加会议，我商会秘书长朱菡蕾应邀出席。

会上，东莞市信息服务中心主任吴炳光作了东莞市总商会信息服务中心2016年工作汇报，讲解了信息服务中心的职

能、推进信息化思路及量化指标。东莞市企业服务中心主任易世移就东莞市总商会企业服务中心功能、工作计划及设想进行介绍。我商会秘书长朱菡蕾在发言中，就江西商会在服务会员、活动开展和对外交流等几方面做了介绍和阐述，建议通过工商联组织帮助大家走出东莞，走出国门，加强与外省市、国外优秀商协会的交流学习。

文：本刊编辑部

会长滕鹰陪同深圳市江西商会来东莞投资考察

时间：3月28日

3月28日，会长滕鹰、常务副会长吕子淇陪同深圳市江西商会熊建明会长率领的商会企业家到东莞考察，参观了松山湖高新区、东莞方大新材料公司和东莞市规划馆。

东莞市市长梁维东，副书记张科，常务副市长白涛，副主席蒋小鹭，秘书长吴志刚，副秘书长卢汉彪，经信局、松山湖管委会、水乡管委会、长安新区管委会、南城街道办等单位领导接待了考察团一行并座谈交流，各位企业家分别介绍了各自企业投资意向和诉求，东莞市领导表示将对各项目进一步深入对接。

文：本刊编辑部



加强与东莞市贸促会合作 帮助更多江西籍企业走出国门

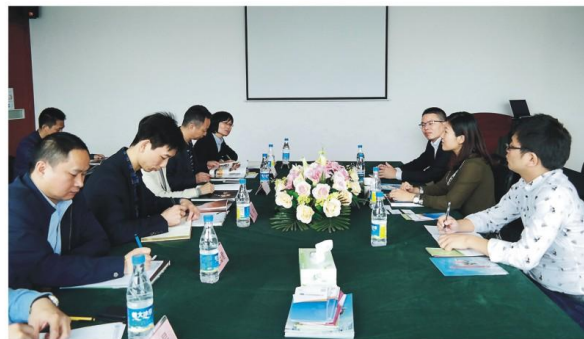
时间：3月28日 地点：商会会议室

2017年3月28日上午，中国国际贸易促进委员会东莞市委（即“东莞市贸促会”）副会长周雪华一行7人，专程到访我商会，受到秘书长朱菡蕾的热烈欢迎。双方就如何更好地向商会会员企业传递及时有效的国外经贸信息进行了座谈交流，广泛深入交换意见，达成多项共识。

据介绍，东莞市贸促会成立于1987年4月，是由东莞经济贸易界有代表性的人士、工商企业、团体组成的全市性民间对外经济贸易组织，其肩负“民间外交大使”和“民间经贸大使”双重职能，开展促进东莞的对外贸易、利用外资、引进国外先进技术和各种形式的经济技术合作，增进东莞市人民和工商企业界与世界各国、各地区人民和经贸界界的相互了解和友谊。

周雪华副会长详细地介绍了东莞市贸促会的组织架构、工作职能和日常工作，播放了东莞市贸促会宣传片。朱菡蕾秘书长从江西商会的成立历史、组织架构、办会理念、会员情况等方面做了具体介绍。双方重点就江西商会涉外企业情况进行了深入的交流，共同希望加强东莞市贸促会和东莞市江西商会两大服务平台的合作。朱菡蕾秘书长强调，今后会进一步加强与东莞市贸促会的沟通交流，及时掌握相关资讯和政策，帮助更多有实力的江西籍在莞企业走出东莞，走出国门，把企业和经贸推向全球。

文：本刊编辑部



江西省商务厅国内投资和经济合作处、 鹰潭市商务局一行到访我商会

时间：4月10日 地点：商会会议室

4月10日上午，江西省商务厅国内投资和经济合作处处长杨峥、副处长邹凌云，鹰潭市商务局副局长吴云川一行7人到访我商会座谈交流，商会常务副会长钟辉，副会长刘建国，秘书长朱蒨蕾负责接待。

朱蒨蕾秘书长引导杨峥处长一行现场参观了商会办公场所，介绍了商会日常工作情况。座谈交流环节，杨峥处长重点了解了商会会员企业情况，并对江西籍企业家在莞情况进行了解，对我商会工作和取得的成绩表示认可，并希望江西商会能够在引导江西籍企业家返乡投资，助力家乡经济建设等方面发挥作用。朱蒨蕾秘书长感谢杨峥处长对我商会工作的肯定和鼓励，并表示商会一定会积极配合和全力支持家乡政府部门在莞开展招商引资工作，发挥好政府和会员企业之间的桥梁纽带作用。

文：本刊编辑部



建立战略合作伙伴 促进业务长远发展 ——东莞赣商西点学院正式成立

时间：4月14日 地点：商会会议室



为了激活商会动力，推动商会企业培训发展和运营，激活商会各项动力，全力打造高绩效发展的组织，4月14日上午，我商会与深圳市西点企业管理咨询有限公司东莞分公司正式签约合作，宣布成立东莞赣商西点学院。根据双方协议，东莞赣商西点学院秉承“信任、沟通、协作、共赢”的理念，为我商会会员在体验式培训、设计项目方案、项目设计操作等方面，提供学习培训、拓展平台，落地企业文化，唤醒组织活力，推动企业进化，为实现会员企业多层面的资源优化配置，达到多方共赢目标。

西点体验教育，传承美国“西点军校”治学理念，为组织及个人提供正向发展为使命，专注于体验教育培训的应用与发展，积极联合美德、港台及大陆师资及教学资源，开发体验教育在企业及学校的应用实践。西点分别成立华南、西南、华东、北京分公司，拥有55位专职培训导师。

文：本刊编辑部



强化档案管理工作 助力商会迈上新台阶

时间：4月20日 地点：东莞市社会组织服务中心

4月20日，为了提升商会内部管理水平，加强商会秘书处档案管理工作，我商会特参加由东莞市社会组织服务中心主办的为期两天的东莞市社会组织能力建设系列培训课程——社会组织档案管理培训，系统学习了文书、照片、会计档案等档案知识，有针对性地强化了商会档案管理工作，助力商会迈上新台阶。

文：本刊编辑部



世界莞商联合会颁牌仪式

时间：4月25日 地点：东莞康帝国际酒店

4月25日，由世界莞商联合会举办的“扬帆新征程，聚力新发展”第七次会员大会暨联谊晚会在东莞康帝国际酒店成功举行。在晚会授牌环节，我商会作为世界莞商联合会的团体会员，秘书长朱蒨蕾代表江西商会上台接受牌匾。

文：本刊编辑部



我商会组织会员参加“倍增计划”政策宣讲会

时间：4月27日 地点：东莞会展国际大酒店

4月27日，由东莞市中小企业局指导的“倍增计划”政策宣讲会在我会展酒店举行，我商会组织了70余家会员企业参加，现场学习取经，助力会员企业迈上新台阶。

宣讲会上，市中小企业局有关负责人对我市“倍增计划”作了详细的解读。“倍增计划”是东莞市走高效集约、可持续发展道路的关键举措，能够有效促进高新企业科技成果的转化，优化专利资助奖励政策，优化发明专利结构，从源头上提升“倍增计划”含量和市场价值。我商会积极服务、引导相关会员企业了解、学习“倍增计划”，通过现场学习，进一步参透和享受政府相关优惠、扶持政策细则，积极促进会员企业科技成果的转化，为商会企业提供广阔的发展空间。

文：本刊编辑部



赣商诺亚财富学堂

时间：5月9日

5月9日晚，赣商诺亚财富学堂第四期“地产改造增值投资”在东莞江西商会会长群、商会会员总群和赣籍企业家交流群等微信群重磅开讲，受到商会会员和赣籍企业家们的一致好评。

文：本刊编辑部



我商会协办东莞市首届工业大数据智能制造解决案例论坛

时间：5月25日 地点：东莞会展国际大酒店

5月25日下午，为了推动大数据产业交流与合作，服务好商会相关会员企业，在东莞市经济和信息化局的指导下，由东莞市中小企业服务机构协会等单位主办、东莞市江西商会等单位协办的“东莞市首届工业大数据智能制造解决案例论坛”在我会展酒店三楼如意厅隆重举办，我商会会员企业到场参与。论坛现场座无虚席，好评如潮。

文：本刊编辑部



表彰成绩 计划2017工作 东莞市江西商会秘书处工作会议召开

时间：2017年1月10日 地点：北京市盈科（东莞）律师事务所会议室

为总结一年来的工作，规划2017年工作方案，商会秘书处2017年1月10日工作会议在北京市盈科（东莞）律师事务所会议室举行，18人参加了本次会议。

会上，秘书长朱茵蕾对2016年度第四季度秘书处工作进行了通报总结，就2017年商会秘书处工作思路作了解读，主要包括：一是通报2016年第四季度秘书长工作开展情况；二是依照《东莞市江西商会优秀秘书长季度评选办法（试行）》精神，充分调动秘书长工作的积极性，通报荣获第四季度优秀秘书长名单；三是提出了商会2017年第一季度工作思路。她对热心付出、辛勤工作的各秘书长表示感谢，希望大家能够不忘初心，齐心协力，多走进会员企业，准确把握会员的所思所想，为商会发展提出更多更好建设性意见。

在交流讨论2017年第一季度各片区及专业委员会工作计划中，与会人员踊跃发言，大家表示：在接下来的工

作中一定认真负责，除了把本片区及专业委员会活动搞好外，还要开展片区间的友好合作，相互取长补短，共同进步。

山区片秘书长方贺云、李兵作为第四季度优秀秘书长，现场作了工作经验分享。他们表示作为片区秘书长，不管是从发展优质会员或是开展片区活动方面，都应以乡情为纽带、建立片区走访及活动机制，以热情、乐于奉献的心态，利用好商会大平台，通过建立会员友情、老乡情谊，从而增强商会凝聚力，提升商会社会美誉度。

在会议尾声，秘书长朱茵蕾感谢北京市盈科（东莞）律师事务所为本次会议提供了优美的会场，随后，在北京市盈科（东莞）律师事务所工作人员带领下，与会人员一行参观了工作场所。

文：本刊编辑部



商会召开秘书处季度工作会议

时间：5月26日 地点：蒙古印象庄园

5月26日，为总结2017年第一季度工作，做好第二季度工作安排，商会秘书处工作会议在商会新入会企业“蒙古印象庄园”召开，共20人参加，山区片秘书长李兵主持。

会上，通报增补了水乡片秘书长钟启浩、沿海片秘书长龙国华、光电委员会秘书长周红梅，并依照《东莞市江西商会优秀秘书长季度评选办法（试行）》，表彰了2017年第一季度优秀秘书长：山区片秘书长方贺云、李兵，丘陵片秘书长黄秋明、朱秀英，女企委员会秘书长胡碧云。

秘书长朱茵蕾对2017年第一季度秘书处工作进行了总结，并就第二季度工作做了布置、安排。她对热心付出、辛勤工作的秘书长表示感谢，希望大家不忘初心，齐心协力，深入会员企业，为商会会员提供更多优质的个性化服务。

在交流讨论第二季度各片区及专委会工作计划中，大家表示：在接下来的工作中一定认真负责，除了把本片区及专业委员活动搞好外，还要加强片区间的友好合作，相互取长补短，共同进步。第一季度优秀秘书长现场分享了心得体会，表示作为片区秘书长，不管是发展优质会员还是开展片区活动，都应积极主动地发挥好秘书长“领头羊”作用，加强片区副会长、会员间的互动交流，从而增强商会凝聚力。

最后，光电委员会秘书长周红梅就美国之行、山区片秘书长方贺云就俄罗斯之行、埔田片区秘书长张锋就日本之行，女企秘书长胡碧云就戈壁滩徒步活动分别作了分享。

文：本刊编辑部



东莞理工学院一行来我商会调研

2月28日上午，东莞理工学院副校长、教授李忠红和原东莞理工学院党委副书记王江水等一行三人来到我商会调研东莞市异地商会工作情况。

朱茵蕾秘书长带他们参观了商会办公区域，详细介绍了商会的发展历程和取得的显著成绩，从规范运作、活动兴会、倡导公益、抱团发展等几个方面作了深入阐述。调研团一行对我商会几年来的工作有了一个较为全面的了解，对我商会扎实的工作和取得的成效连连称赞，并希望双方今后能够在社会课题调研和商会工作资讯传导方面紧密合作、资源共享。双方还就商会角色定位、内部运作、承接政府服务、承担社会责任等方面作了深入的探讨。



我商会应邀参加东莞市异地商会秘书长交流会

2月28日下午，东莞市梅州商会组织召开“东莞市异地商会秘书长交流会”。市工商联秘书长宋志峰、办公室主任叶柱波一行、梅州市招商局局长黄伟华一行、东莞市山东商会、东莞市福建商会、东莞市河北商会等商会秘书长出席了会议，我商会秘书长朱茵蕾应邀参加出席。

会上，与会的各位异地商会秘书长也分别围绕如何加强商会秘书处更好地服务于商会，商会如何利用公共平台资源发展等进行了交流，并分享各自商会的工作特色与亮点。



江西安远县人民政府领导一行来访我商会

3月14日下午，江西赣州市安远县人民政府驻广东对外联络处主任谢清华，副主任高新华专程到访我商会，双方就商会如何发挥桥梁纽带作用，进一步促进赣莞企业发掘资源、项目投资、加强交流等领域的合作展开了座谈交流。副会长张玉才，秘书长朱茵蕾负责接待。



英国江西总商会秘书长王翀来访

3月14日下午，英国江西总商会秘书长、英国苏格兰皇家银行投资银行项目总监王翀专程来访我商会，双方就商会工作的管理经验、运作方式、当前发展态势及互动交流等情况开展了座谈与沟通。会长滕鹰，副会长罗文，秘书长朱茵蕾参加了座谈。



交流

东莞市汽车行业协会秘书长张华文来访

3月27日上午，东莞市汽车行业协会秘书长张华文等一行8人来访我商会，共同沟通交流办会经验。

张华文秘书长就东莞市当前汽车行业协会的发展情况、日常工作及秘书处工作人员分工等情况作了详细的介绍。我商会秘书长朱茵蕾从江西商会组织架构、入会机制、财务及档案管理等方面详细作了介绍，特别谈到了江西商会的办会理念，表示商会秘书处作为商会的执行机构，必须要充分发挥好桥梁作用，把努力做好会员服务放在首位，这样才能推动商会的发展壮大。双方就共同举办两会高尔夫球友谊赛事宜达成共识，双方同意今后要加强两会在汽车相关产业链中的资源对接，最终走向合作共赢。

本次的交流，进一步加强了我商会与市汽车协会之间的沟通与交流，找到了工作差距，丰富了办会经验，这为促进今后的会员服务工作有很大帮助。



东莞市五华商会赖耀林一行到访我商会

3月29日，东莞市五华商会办公室主任赖耀林一行5人专程到访我商会，朱茵蕾秘书长热情接待，共同交流办会经验。

朱茵蕾秘书长引导赖耀林主任一行现场参观了商会办公场所，介绍了商会办公文化、日常工作等。座谈交流环节，赖耀林主任就我商会档案管理、会议制度、财务管理、品牌建设、党建等方面进行了重点学习了解，称赞我商会内部管理规范，服务会员工作细致到位。朱茵蕾秘书长感谢友邻单位的鼓励，表示做得还不够，还要继续努力。



东莞市梅州商会一行到访我商会

4月10日下午，东莞市梅州商会秘书长姚志向一行5人专程到访我商会，朱茵蕾秘书长热情接待，共同交流办会经验。

朱茵蕾秘书长引导姚志向秘书长一行现场参观了商会办公场所，介绍了商会日常工作、人员配置、档案管理等情况。座谈交流环节中，姚志向秘书长就我商会秘书处工作人员分工、内部管理、商会活动、会员企业情况、活动宣传等方面进行了重点了解，称赞我商会内部管理规范，服务会员工作细致到位。朱茵蕾秘书长感谢友邻单位的鼓励并表示做得还不够，还要继续努力。



广东省行业协会联合会东莞委员会秘书长一行到访我商会

4月21日，广东省行业协会联合会东莞委员会秘书长喻静一行7人到访我商会，朱茵蕾秘书长热情接待，共同交流办会经验。

朱茵蕾秘书长引导喻静秘书长一行现场参观了商会办公场所，并介绍了商会日常工作及人员配备情况。座谈交流环节，喻静秘书长就我商会档案管理、会员情况、品牌活动等方面进行了了解，称赞我商会内部管理规范，服务会员工作细致到位。朱茵蕾秘书长感谢友邻单位的鼓励，表示会朝着服务精细化方向继续努力，力争商会工作迈上一个新台阶。



会长滕鹰、秘书长朱茵蕾会见 惠州市江西商会会长黄建华

4月28日，会长滕鹰、秘书长朱茵蕾会见了到访的惠州市江西商会会长黄建华一行6人，双方深入交流办会经验。

惠州市江西商会秘书长林岗洋详细介绍了惠州市江西商会的情况。朱茵蕾秘书长就我商会内部运作、会员情况等方面也做了介绍，滕鹰会长畅谈了我商会“因情而聚，因商而会”的办会理念，并介绍了在莞赣籍企业家情况、商会工作取得的成绩和荣誉。黄建华会长称赞我商会管理规范，服务工作细致到位。双方均表示今后彼此要加强互访交流，学习先进办会经验，力争使双方的江西商会迈上一个新台阶。



我商会祝贺越南江西企业联合会成立

5月7日，越南中国江西企业联合会成立大典在越南举办，我商会滕鹰会长携全体同仁发去贺信表示热烈的祝贺，并希望与越南中国江西企业联合会加强交流与合作、资源共享、共谋发展。我商会理事刘志南到场祝贺。



缔结友好商会 共促繁荣发展

韶关江西商会会长徐建民一行30余人到访我商会

6月14日，广东省江西商会副会长、韶关江西商会会长、广东宏广安保险经纪有限公司董事长徐建民一行30余人专程到访我商会，受到我商会会长滕鹰、常务副会长程小华、值班会长宁发水、秘书长朱茵蕾热情接待，双方就东莞和韶关两地赣商和乡贤未来的多层面合作深入开展座谈，并签订合作协议，正式缔结成为“友好商会”。

座谈中，韶关市江西商会秘书长余志远介绍了此次到访我商会的人员情况，并从商会活动、凝聚乡情、以商养会等方面介绍了韶关市江西商会情况。徐建民会长表示，此次交流学习意义重大，希望东莞和韶关两地兄弟商会密切交流，共同助力两地赣商、乡贤抱团发展，共享共赢，并邀请我商会组织乡贤前往韶关进行考察交流。

滕鹰会长就我商会发展历程、办会理念、品牌活动等做了分享，并从以商养会、加强会员企业黏性两个方面与徐建民会长做了探讨交流。他表示，此次与韶关市江西商会缔结为友好商会意义重大，今后双方要充分利用商会大平台为两地赣商、乡贤创造学习、交流、合作机会，助力会员企业发展壮大，引导会员企业积极履行社会责任，使企业、政府和社会多方受益，把两地商会打造成为会员满意、赣籍乡友自豪、社会尊重、政府欢迎的文化商会、品牌商会。



建设行业

应对经济新趋势 打造行业新标杆

时间：3月1日 地点：华坤建设集团会议室

为了进一步推进2017年商会建设行业委员会工作，增强建设行业学习意识和开拓精神，3月1日下午，商会建设行业委员会交流会在华坤建设集团会议室召开，共有16位相关行业会员出席会议。

会上，商会秘书长朱茜茜总结了建设行业委员会成立以来的总体工作，提示了今后应该避免和解决的问题。与会会员联系本行业性质特点积极思考，踊跃发言，重点讨论了委员会的组织架构设计，确定了2017年工作思路。大家一致表示，在接下来的工作中将主动作为、密切企业互访、强化专题学习、拓展资源对接。

滕鹰会长作了总结发言。他深刻地分析研判了当前经济运行新趋势，强调在东莞的江西籍建设行业委员会80多家企业应主动加强互访学习、积极向行业标杆企业看齐，提高企业核心竞争力，充分整合优势资源，形成合力实现企业共赢发展，努力把建设行业委员会打造成为东莞市江西商会标杆性专业委员会。他同时要求商会秘书处要重点发挥好商会学习平台、沟通平台、合作平台等三大平台在推进商会建设行业委员会工作中的作用。

文：本刊编辑部



优势共享促合作 群策群力谋发展

时间：4月25日

4月25日，在商会建设行业委员会秘书长李勇的组织下，建设行业委员会三组10家会员企业先后实地走访了东莞市兴易石材工程有限公司，广东科德建筑材料有限公司，东莞市鸿乐建筑劳务分包有限公司和东莞市安胜广告装饰工程

服务有限公司四家会员单位，现场互动气氛热烈，大家一致表示要群策群力发展壮大商会大家庭，做到优势资源共享，使会员单位间互惠互利，共赢发展。

文：本刊编辑部



专注聚焦，助力建设行业委员会发展壮大

时间：4月14日 地点：亚创集团

4月14日，为加强建设行业委员会会员企业之间的了解，在建设行业委员会秘书长黄邦祥的组织下，建设行业委员会一组座谈会在商会常务副会长单位亚创集团召开，会长滕鹰、常务副会长吕子淇出席并讲话，十余家会员企业积极参与并发言分享，会议气氛热烈，有效增加了组内会员企业间的互信和了解，为彼此间的合作奠定了良好的基础。

座谈会由建设行业委员会秘书长黄邦祥主持。滕鹰会长首先发言表示商会建设行业委员会已经建立并完成分组，接下来希望大家积极参与，群策群力为建设行业委员会贡献力量，商会其他行业也会相继成立专业委员会，为商会会员企业提供精准服务。

在黄邦祥秘书长的引导下，与会人员依次介绍各自公司业务和经营情况，有效增强了企业之间的业务了

解。常务副会长吕子淇分享了企业经营心得，表示经营企业信念是最重要，一定要有坚定的信念坚持，同时要积极参与商会会员企业之间的活动，并关注政府相关政策信息，努力做好资源匹配工作。

会议最后，滕鹰会长从如何做好建设行业委员会工作和建设行业发展趋势两方面做了总结发言，为建设行业委员会发展指明了方向。滕鹰会长表示，建设行业内企业一定要做好信息、资源共享，应安排专人负责业务对接，并努力打造一个建设行业委员会信息对接工作平台。建设行业是一个庞大的行业，未来的行业前途在于细分市场，我们会员企业应学会聚焦，努力做到行业聚焦、市场聚焦、区域聚焦，以提高企业核心竞争力，在局部区域内脱颖而出，从而实现企业做大做强的目标。

文：本刊编辑部





互通有无 无缝对接

建设行业委员会开展互访活动

时间：5月19日 地点：广东质鼎装饰工程有限公司 广东努力建筑工程有限公司

5月19日，为了加强商会建设行业委员会企业间的交流与合作，使商会建设行业上下游相关企业实现互通有无，无缝对接，在商会常务副会长、建设行业委员会三组组长张军生，秘书长易李勇的组织下，建设行业委员会十余家相关会员企业共同走

访了商会常务副会长单位广东质鼎装饰工程有限公司和商会理事单位广东努力建筑工程有限公司。质鼎公司和努力公司就自身企业经营情况和业务需求等方面作了详细介绍，并分享了企业经营理念和心得。

文：本刊编辑部



精品生活录 潮流之旅

——东莞市江西商会女企联谊活动

时间：2016年12月7日 地点：鼎峰源著会所

在这个充满诗和远方的时代，旅行已成为大众热衷的话题。为帮助会员留住更多在旅途中的美景，2016年12月7日，由我商会女企业委员会举办的“精品生活录”首场活动，在美丽的城央绿地——鼎峰源著会所圆满结束。来自商会女企业家及外界朋友近60余人齐聚一堂，学习潮流、旅行、自拍与美，共享午后阳光时尚派对。

鼎峰源著坐拥托斯卡纳皇家园林，身披众多殊荣，缔造地产豪宅传奇。在一段动感的小提琴表演后活动正式拉开序幕，女企业家委员会负责人杨柳明致辞欢迎到场会员朋友。

腾邦旅行社东莞分公司总经理黄晓妍在现场通过图文讲

解形式，为与会人员介绍当季最流行、新颖又有趣的旅行路线，拍照达人也到现场讲解专业的自拍技巧。

一个人的穿着打扮就是他教养、品位、地位的最真实的写照，那么在日常工作和交往中，尤其在正规场合，穿着打扮更引起了现代人的高度重视。金领汇策划有限公司金老师现场就私服定制如何找到最适合自己的服装进行讲解。

在自拍互动及抽奖环节中，一张张美照，一份份精美礼品再一次将活动推向了高潮。商会秘书处感恩会员朋友们的热情参与，感谢鼎峰源著、腾邦旅行社东莞分公司对本次活动的全力支持。

文：本刊编辑部





芬芳三月·魅力女性

东莞市江西商会高端文化沙龙活动圆满成功

时间：3月8日 地点：福木源红木收藏馆

3月8日女神节当天下午，由我商会主办的“芬芳三月·魅力女性”东莞市江西商会高端文化沙龙活动在福木源红木收藏馆成功举办，商会女企业家及女嘉宾60余人参加活动。活动现场气氛热烈，好评如潮。

活动开场，一段经典的古典舞表演耀动全场，气氛迅速达到一个小高潮。随后在“红木鉴赏，品香识女人环节”，主讲嘉宾从红木的种类、如何鉴别红木、红木的收藏和保养等方面做了重点讲解，并就红

木相关专业问题现场做了解答。接着，一场专业的香道表演感染了全场，大家在舒缓伴奏之下静静地体验香道之美。

活动最后，为现场的女企业家们带来一场实用的家庭金融理财讲座，为成功的女企业家们在理性理财方面提供专业指导，助力女企业家们迈向智慧之路。

文：本刊编辑部



走进沉香聚深情 携手新浪创未来

——东莞市江西商会女企业家委员会联谊活动

时间：5月9日 地点：寮步镇沉香博物馆

5月9日下午，由我商会携手新浪广东东莞组织的女企联谊活动在东莞市寮步镇沉香博物馆举行，我商会20余名女企业家到场同欢。

活动开始，与会人员在会议室依次就各自公司业务和经营情况进行了简要介绍。商会女企业家委员会负责人杨柳明为新入的理事和会员授牌，并表示希望有更多的女企业家加入商会这个大家庭。商会女企委员会秘书长胡碧云就女企委员会近期开展的工作及计划作了具体介绍。

新浪广东东莞是我商会战略合作单位。两家在活动现场举行了互相授牌仪式。商会秘书长朱茵蕾希望新浪广东东莞在媒体宣传我商会方面多出新招、大招，让我商会得到社会更多的关注。新浪广东东莞作为商会的媒体顾问，表示将积极配合我商会工作，为商会和会员的宣传贡献力量。新浪广东东莞媒介总经理刘红玲通过图文并茂的PPT演示，向与会的女企业家介绍了新浪商协会新闻平台的项目背景、项目内容、推广意义及参与方式。该活动由商会女企业家委员会秘书长胡碧云主持，广泛地促进了女企业家的沟通交流，信息互通、资源共享。

活动结束后，与会人员在博物馆工作人员的指引下，参观了这个目前全省最大的沉香博物馆，增长了沉香方面的许多知识。

谈到在商会的体系里建立女企业家委员会的初衷，东莞市江西商会女企业家委员会负责人杨柳明跟小编分享说，江西商会于2012年正式成立，在江西商会各位领导的倡导建议下，2015年正式成立江西女企业家委员会。江西商会的宗旨是凝聚乡情，带头让所有的在莞会员一起共同创业，互助互

帮互带，让大家在这个平台上共同发展。

杨柳明表示在委员会成立之初也是困难重重。她坦言商会里的女企业家们在家庭中担任着母亲、爱人等各种角色，同时在企业里也担任重要的职业角色。需要兼顾家庭和商会、企业之间的事情，时间上如何平衡的分配是难以掌控的，但是最后她们都把这些困难克服了，在大家共同的努力下女企业家委员会不断地发展壮大。

整场会议下来，东莞市江西商会女企业家委员会秘书长胡碧云感触良多，她表示整场活动质量非常高，用三个“心”可以概括。第一个是“开放的心”，参加本次会议不仅局限于会员，还有一些准会员；第二个是“用心”，在本次会议前期的筹备相关工作人员都很花心思，包括对会员的邀约与对接；第三个是“感恩的心”，主要是要感恩江西商会提供平台让她成长，让自己各方面能力得到锻炼。她坦然在这之前有类似的活动会怯场，没有胆量走上台跟大家分享自己的想法。同时她感谢朱茵蕾秘书长给了她锻炼的机会。

对于女企业家委员会下半年的发展规划，胡碧云表示主要为两点：第一点是每月将会定期做到两次的片区企业之间走访。目前会员共有48家女企，期待可以通过相互走访深入了解各自的企业，并且能借助商会的平台大家强强联手，资源共享。可能短时间内产生不了直接性的效益，但相信这对会员也是一种附加值。第二点是要成立商会的艺术团，根据商会会员以及其家属们的兴趣及需求成立各个艺术班，让大家不断地提高自己各方面能力。未来商会也会有更多的舞台让大家去展现，从而提高大家的自信心。

文：本刊编辑部





东莞赣商高尔夫球友会 二月份例赛在峰景高尔夫球场举行

时间：2月23日 地点：峰景高尔夫球场

2月23日下午，东莞赣商高尔夫球友会迎来了农历春节后的第一场双月例赛。本次例赛在峰景高尔夫球场举行，由东莞市南城聚盛橡胶材料厂冠名赞助。虽恰逢倒春寒并伴有毛毛雨，但近四十名参赛的赣籍球友仍然兴致盎然，欢笑满场，其乐融融。

文：本刊编辑部



“亚创集团杯”东莞赣商高尔夫球友会双月赛

时间：4月17日 地点：清溪银利外商高尔夫球俱乐部

2017年4月17日，“亚创集团杯”东莞赣商高尔夫球友会双月赛，在清溪银利外商高尔夫球俱乐部举行。本次比赛由东莞市江西商会常务副会长吕子淇的深圳市亚创投资发展有限公司冠名赞助。

文：本刊编辑部



获奖名单：

特别贡献奖：吕子淇
总杆冠军：张细平73杆
净杆冠军：石柳庆
净杆亚军：罗志明
净杆季军：徐兆辉
最远距离奖：刘建国、徐兆辉
一杆最近洞奖：吴桂成、陈辉
两杆最近洞奖：邹育兵
BB奖：周日玲
进步奖：罗志明38杆、石柳庆24杆、刘建国12杆
小鸟奖：吴桂成、张细平、龚世华、高志民、杨军凯、徐兆辉、钱晓玲、石柳庆、蓝晓明、史学龙、孙一藻、吴小连、陈辉



我商会参加东莞职业技术学院招聘会

时间：2016年11月12日 地点：东莞职业技术学院

2016年11月12日，东莞市江西商会校企合作单位东莞职业技术学院2017届毕业生供需见面会顺利落下帷幕。本次招聘会共提供近2万个岗位需求。包括东莞市江西商会、东莞市外商投资企业协会、东莞市汽车行业协会、广东省电线电缆行业协会、松山湖企业家协会、顺德人才中心等多个行业协会商会组团带来的会员企业在内共有806家企业参加。

东莞市江西商会一直非常重视与东莞职业技术学院的交流合作，双方在人才、资金等领域有着非常好的合作前景。在社会各界的关心帮助下，我商会愿与东莞职业技术学院务实合作，互利共赢，为社会培养更多的优秀人才。

文：本刊编辑部

东莞赣籍人才服务中心成立

时间：4月12日

为帮助商会会员企业解决企业招工、用工难问题，充分发挥商会的平台作用，更好的为会员服务。4月12日上午，由我商会联合东莞市江西抚州商会、东莞市江西宜春商会发起的赣籍人才服务中心倡议会议成功举办，东莞市江西赣州商会、东莞市江西信丰商会、东莞市江西于都商会、东莞市江西宁都商会、东莞市江西都昌商会、东莞市江西吉安商会、东莞市江西上饶商会、东莞市江西九江商会等十余家商会代表出席了会议，我商会秘书处一行参加此次会议。

会议决定由自愿、积极加入的赣籍商会共同成立“东莞赣籍人才服务中心”，该窗口主要面对东莞市各赣籍商会会员企业，解决会员企业招工难，用工难问题，提供给企业更好的招工平台。

东莞赣籍人才服务中心主要功能：1、举办每年一次的大型人才招聘会；2、个性化解决会员企业人才招聘的需求；3、建立赣籍人才资源库；4、与各大高校建立人才储备库等服务。

文：本刊编辑部



商会主办首届市赣商人才现场招聘会

时间：5月27日 地点：智通人才市场

5月27日，由我商会携手抚州商会、赣州商会、于都商会、宜丰商会、信丰商会、吉安商会、上饶商会、九江商会联合主办，赣商人才服务中心承办的市首届赣商人才现场招聘会在智通人才市场如期举办，20余家赣籍企业参与了此次招聘会，现场人头攒动，应聘者络绎不绝。

在我商会的牵头组织下，在莞赣籍各地市、县级兄弟商会的密切配合下组织成立了赣商人才服务中心，旨在为商会会员企业提供优质的专业化人才服务，帮助会员企业以尽可能低的成本招募到合适的人才，助力会员企业发展壮大。

文：本刊编辑部





中共东莞市江西商会支委党员大会 讨论通过接纳新党员

时间：2016年12月1日 地点：商会会议室

2016年12月1日下午，中共东莞市江西商会党员大会在商会会议室召开，本次会议主题为讨论通过接纳新党员。会议由党支部书记钟辉主持，商会党员共14人出席会议。

根据中共党章规定，会议按照规定程序进行，首先由入党积极分子朱海燕汇报了近期自己的思想动态、工作近况和所收所获，并愿意在党的号召下奋发图强，接受党的进一步考验。随后，入党介绍人钟辉向大会介绍了一年来的培养情况和她的良好表现。与会党员也纷纷对她进行了客观、公正的评议，肯定了她的努力和成绩，也指出了一些不

足之处，希望她能在今后正确的道路上越走越远。最后经过党员们的举手投票，全票通过，同意接收朱海燕同志为中共预备党员（会议应到18人，实到14人，请假4人，经举手投票，赞成14票，反对0票，弃权0票）。

钟辉书记对她表示了由衷的祝贺并提出了更高的要求，希望今后她能坚定信念，加强学习党的政策理论常识，在平凡的岗位上做出不平凡的事，并积极发挥模范带头作用，做到组织入党、思想入党、行动入党，争取做真正合格的中共党员。

文：本刊编辑部



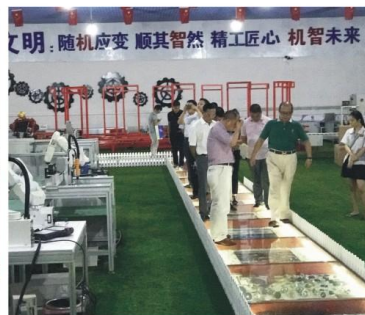
中共东莞市江西商会支委召开党员大会 选举产生新一届支部委员、书记、副书记

时间：6月8日 地点：广东汇兴精工智造股份有限公司

为了进一步加强商会党支部建设，充分发挥商会党支部的政治核心作用和监督保证作用，根据东莞市企业工委《关于做好2017年全市企业党组织领导班子换届选举工作的通知》（东企工委〔2017〕6号）要求，中共东莞市江西商会支部党员大会6月18日在我商会常务副会长单位广东汇兴精工智造股份有限公司召开。

党员大会实行无候选人直接选举办法，由党员个人现场自荐进行竞聘演讲答辩后，全体参会党员以无记名投票方式一次选举产生委员、书记、副书记，选举钟辉、杨清、陈金如、宋承嘉、杨柳明为新一届支部委员会委员，钟辉同志为支部书记。钟辉书记代表新一届支委发言表示，今后要大力加强理论学习，提高政治理论水平；加强党组织建设，多开展组织生活，力争商会党建带动会员企业党建工作发展；认真履职，团结商会会员，加强党员教育和管理，创新工作思路，扎实做好商会党建工作，为商会和会员企业的共同发展贡献力量。

文：本刊编辑部





爱心助力 温暖过冬

——东莞市江西商会“暖冬行动”专车助赣籍乡友平安回家

时间：2017年1月18日 地点：东莞市会展中心广场

春节团圆是每个中华儿女独有的情结。在莞邑大地上挥洒青春与汗水的江西籍务工人员，忙碌一年后的最大心愿是平安回家和亲人团聚。

2017年1月18日，由东莞市江西商会、东莞江西商会在莞人员服务站与《东莞时报》社携手增开“爱心免费大巴”，让更多赣籍乡友平安回家的活动正式启程。

当日上午10:30时，在东莞市会展中心广场举行了2017《东莞时报》社“平安回家”启动仪式，近百名

赣籍乡友乘坐由东莞始发的专车，该车途经赣州，终点站于南昌。现场的返乡务工人员纷纷表示：本次活动是意外的惊喜，贴心的服务，让打拼在外的他们感受到了异乡的温暖，感受到了东莞市江西商会及社会各界对他们的关心和帮助。

本次“暖冬行动”中，不仅是东莞市江西商会履行社会责任，共创和谐社会的举措，更是商会与企业家关爱员工，凝聚乡情的体现。

文：本刊编辑部



爱心公益 一路相伴

东莞市江西商会举办
2017年最美城市无障碍公益徒步联赛

时间：3月12日 地点：松山湖景区

阳春三月，春暖花开。3月12日植树节当天，由我商会主办，共青团江西省委驻东莞工作委员会、东莞市在莞人员服务站协办的2017年最美城市无障碍11公里徒步活动，在美丽的松山湖景区圆满举行，吸引了1200余人（其中残障人士近100人）报名参加，还有家庭推着出生没多久的小宝贝前来，一起携手完成一定里程徒步挑战。

2012年伦敦残奥会田径女子100米世界冠军、2016年里约残奥会女子4x100米接力项目冠军周国华，广东省肢残人协会主席杜金沛，“有爱无碍徒步”互动发起人林文超先生出席本次活动。在启动仪式上，来自深圳的正念疗愈普拉提创始人益西老师，带大家一起做出发前的热身运动。现场还有来自东莞各地的志愿者200多位，他们的无私奉献，为本次活动保驾护航。

授牌图片（广东省肢残人协会杜金沛主席为东莞市江西商会颁发荣誉证书）

会长滕鹰在致辞中表示，我商会作为本次活动主办方，一直以来致力于开展公益慈善，此次活动可以说是我们商会众多回馈社会公益活动的缩影。他希望通过本次标志性活动，能让更多的人参与并关注城市无障碍设施建设，老、弱、病、残、

孕妇等弱势群体无障碍出行等问题中来，让大家积极参与到体育锻炼中来，体味运动的快乐。

据了解，11公里的徒步，对于普通人来说可能容易，但是对于肢体残疾、视力障碍、智障等残障人士来说，则是需要他人帮助才会更好地完成。一路上，很多年轻人、带孩子的家庭都积极参与到帮助残障人士的帮扶中。本次活动参与者表示：这个活动举办得很意义，多亲近大自然不仅有益身心健康，还能了解到身边有这么多残障人士，让我们心生慈爱之心，并且有机会近距离地帮助到他们，很有意义。很多人表示本次活动还能公益事业做贡献，一定会全力支持，希望多举办这样的活动。

感谢商会会员企业对本次活动的大力支持：

东莞市盛洲实业有限公司对活动现场硅胶手环的赞助；

东莞华智汽车服务有限公司赞助的车辆；

东莞市福华健康管理股份有限公司医疗支持；

中国平安寿险89部桂乃贵对活动保险支持；

特别鸣谢运营单位爸爸要强传媒！

文：本刊编辑部

520江·广之恋单身相亲交友会圆满落幕

时间：5月20日 地点：东莞万科769文化创意园

我商会为帮助会员企业单身青年提供更广阔的交友平台，寻求“脱单”好机会，于5月20日，组织在莞人员服务站联合东莞市广西商会在东莞万科769文化创意园举办了单身交友活动。活动吸引近70名俊男靓女齐聚一堂。

活动伊始，伴随着轻松、愉快的音乐，在主持人的介绍下，大家观看了资料卡“爱情长廊”，开展了现场精彩的互动交流，使青年男女相互间有了初步了解，很快消除了彼此间的陌生感。

在“勇敢的心”自我介绍环节，五位男嘉宾、四位女嘉宾勇敢走上舞台，以30秒的简单自我介绍，将自己美好的一面展现给在场的嘉宾。

在精心设置的游戏环节中，男女嘉宾各自奋

勇，在活动场内玩起了“心心相印”、“踩气球”等多个增加亲密度的游戏，增进彼此间的了解，加深友谊。配合默契的男女嘉宾共同赢得了奖品。现场气氛热烈，男女嘉宾出色的才艺表演把活动推向了高潮。活动最后，通过全场男女嘉宾的相互投票，评选出了“江广魅力之星”，同时也送出了精美礼品留念。

本次单身交友活动，在主办方的精心策划及众多未婚青年朋友的积极参与和倾情演绎下，取得了圆满成功。参加活动的男女青年均表示，活动让大家拓展了交际面，认识了更多朋友，为追寻未来的幸福踏出了勇敢的一步。

文：本刊编辑部



不忘乡情 奉献爱心

我商会在高埗镇举办“百名赣籍学子爱心助学”活动

时间：5月31日 地点：高埗镇同富实验学校体育馆

5月31日上午，我商会携手共青团东莞市委、江西驻莞团工委联合主办的市“百名赣籍学子爱心助学”活动在高埗镇同富实验学校体育馆隆重举行。活动邀请到高埗镇有关领导，高埗镇团委、镇教育办、同富实验学校相关负责人莅临出席，商会常务副会长程小华代表商会发言，常务副会长杨清、钟辉，副会长李海荣，监事长缪永林到场出席，江西驻莞团工委书记曾伟出席并发言。此外还有商会爱心企业家、受捐学子及其家长、志愿者共计250多人参加了活动。

此次活动得到了江西商会爱心企业家们的大力支持，特别是我商会滕鹰会长和50多名爱心企业家踊跃捐款，仅用

4个小时的时间就将十万元爱心助学款全部筹满，用实际行动为那些品学兼优而又家庭困难的在莞赣籍学子献上一份爱心。

常务副会长程小华表示，东莞市江西商会已经连续多年开展爱心助学活动，未来仍将积极主动履行社会责任，发挥好东莞市政府与赣籍企业、乡友之间的桥梁纽带作用，将爱心助学等公益活动坚持做下去，努力把江西商会打造成为会员满意、赣籍乡友自豪、社会尊重、政府欢迎的文化商会、品牌商会。

文：本刊编辑部





弘扬社会主义核心价值观 积极开展道德模范讲座

时间：2016年12月1日 地点：商会会议室

为认真贯彻落实党的十八大精神，在举国上下努力培育和践行社会主义核心价值观的大环境中，“道德讲堂”这种形式以“身边人讲身边事，身边人讲自己事，身边事教身边人”的方式，成为时下开展社会主义核心价值观宣传教育的重要形式。

我商会为积极响应东莞市南城区胜和社区提出的大力宣传社会主义核心价值观的号召，于2016年12月1日下午，组织开展了一场“道德讲堂”活动，邀请胜和社区工作人员为会员作宣讲。商会党支部书记、商会常务副会长钟辉也上台分享敬业爱岗心得，近30名会员聚集一堂，聆听道德故事，加强道德修养，凝聚道德力量。

此次活动，依照做反省、唱歌曲、学模范、诵经典、谈感悟、发善心六个环节进行。首先全体与会人员

起立作自我反省“心诚不诚、情真不真、行正不正”，合唱《公民道德歌》，观看模范视频讲座环节。身边人真实鲜活的先进事迹深深地触动了人们的心灵，打动了在场的每一位与会者。接着诵读国学经典。最后钟辉书记畅谈了敬业奉献的感想，认为爱岗敬业要从身边点滴做起，立足本职、敬业奉献，坚持高尚的精神追求。

本次道德讲堂活动采用丰富多样的艺术形式，积极引导商会会员以道德模范为榜样，学习楷模精神，汲取榜样力量。会后，大家表示要以先进为榜样，从自己做起，从身边做起。

文：本刊编辑部



祝贺《临川四梦》在莞巡演圆满成功

时间：2017年2月27日 地点：东莞市玉兰大剧院

2月27日晚，由东莞市抚州商会主办，我商会协办的“盱河高腔”乡音版《临川四梦》今年全国巡演第一站，首场演出在东莞市玉兰大剧院火热上演。会议容纳1400多名观众的剧院座无虚席。江西省抚州市委常委、宣传部长傅云，以及东莞市委委员、宣传部长杨晓棠，原东莞市委书记徐建华和在莞的党政军领导观看《临川四梦》。我会会长滕鹰参加本次活动。

梦幻色彩的灯光、美轮美奂的舞台背景、旋律优美的盱河高腔，演员们以扎实的功底、唯美的唱腔、酣畅淋漓的表演，将“四梦”演绎得动人心弦，为东莞戏曲爱好者和抚州乡友送上了“营养”丰富的“文化大餐”。

乡音版《临川四梦》是抚州市纪念汤显祖逝世400周年重点打造的大戏。为展示汤翁剧作艺术魅力，由抚州市创排、上海戏剧学院教授曹路生编剧、上海越剧院著名导演童薇薇执导的盱河高腔乡音版《临川四梦》，第一次将汤显祖的四部戏剧名著合为一体，并把作者汤显祖引入剧中，通过他来统领“四梦”，演绎出他对“情”对“梦”的向往。它第一次将汤显

祖的《牡丹亭》《还魂记》《邯郸记》和《南柯记》四部戏剧名著合为一体，并首次把作者汤显祖引入剧中，围绕他在科场、官场的跌宕起伏，演绎出他对“情”对“梦”的向往，并通过他来统领“四梦”，使“四梦”既独立成章，又与汤翁主线一脉，全方位展现汤显祖的思想形态、心路历程、创作激情及梦想追求。剧本创作编排采用了一种现代戏剧创作方法，即汤显祖对生活的感悟、对爱的追求、对人生的失望、对梦想的幻灭，把创作四梦时的心路历程浓缩成折子戏贯穿起来。创作旨意在于：让观众在原汁原味的品鉴汤翁原著的同时，又欣赏体味到汤翁家乡独特的艺术魅力和浓郁地方风情。

该剧去年10月份先后在国家大剧院、清华大学和北京大学演出11场，场场爆满并获得一致好评。去年12月9日乡音版《临川四梦》在南昌江西省艺术中心演出，今年春节期间，乡音版《临川四梦》在抚州汤显祖大剧院举行了多场本地化驻场演出，受到返乡过年抚州在外游子们和本市市民的热烈欢迎。

文：本刊编辑部





热烈祝贺我商会被评为 2016年度先进商(协)会

时间：2016年12月26日 地点：市会议大厦

2016年12月26日下午，东莞市工商业联合会（总商会）第十一次会员代表大会暨2016年度先进商（协）会表彰大会在市会议大厦召开。市委书记吕业升，市委副书记、市长梁维东，市政协主席李小明，市政协党组书记姚康，市人大常委会常务副主任甄瑞潮，省工商联副主席卢小周，东莞市委统战部副部长、市工商联党组书记梁应昌等领导出席活动。

会议审议通过了东莞市工商联（总商会）第十届执委会财务报告，表彰了2016年度“先进镇（街）工商联”和“先进商（协）会”。会上还选举产生了东莞市工商联（总商会）第十一届执委会成员。祝贺我商会荣获东莞市工商联（总商会）2016年度先进商（协）会称号，恭喜名誉会长张华荣当选“名誉主席”，滕鹰会长当选东莞市工商联副会长，常务副会长张军生、钟辉当选东莞市工商联常务委员；副会长严佑春、杨军凯当选东莞市工商联执行委员。

文：本刊编辑部



我商会获评2016年广东省工商联系统 优秀商会示范点

时间：2017年2月25日

2月25日，在广东省工商业联合会（总商会）第十一届执行委员会第六次会议上，东莞市江西商会作为唯一一家在莞的异地商会代表上台授牌。据悉，东莞市共有5家商会当选，祝贺我商会在全省数百家基层商协中脱颖而出，入选全省工商联系统“优秀商会示范点”。

文：本刊编辑部



增强发展信心 推动务实合作 ——秘书处一行走访新会员企业

时间：2月17日 地点：泰阳纸制品、天悦酒店

在习主席“撸起袖子加油干”的号召鼓舞下，为了进一步增强新会员企业的发展信心，鼓励企业强化务实合作，开年之后的2月17日，秘书长朱茵一行积极走访水乡片区在莞赣籍企业家，积极开展交流，探索新常态的合作渠道。

在水乡片秘书长钟启浩的引领下，秘书处一行专程走访了东莞市泰阳纸制品有限公司、东莞市天悦酒店有限公司，受到匡总、黄总的热情欢迎。秘书长朱茵实地考察企业生产、经营等情况后，就如何深化江西籍企业家片区交流、为会员开拓创新平台、强化务实合作等方面深入交流，并就如何建立酒店优惠与会员获得实惠的合作渠道等广泛交换了意见，达成了多方面共识。

文：本刊编辑部



走访会员企业 商讨发展思路

时间：3月10日 地点：佳和节能设备、商桥物流、安派五金、昭和润滑油

为深入了解会员企业需求，竭诚做好商会服务工作，共同商讨商会发展新思路，3月10日，商会秘书长朱茵，丘陵片秘书长黄秋明、朱秀英一行走访大岭山镇东莞市佳和节能设备科技有限公司、商桥物流、东莞市安派五金有限公司、东莞市昭和润滑油有限公司的四家会员企业。

文：本刊编辑部



丘陵片互访活动 研讨企业管理模式

时间：3月13日下午 地点：东莞市隆盛智能装备股份有限公司

3月13日，受东莞市隆盛智能装备股份有限公司董事长袁宝荣邀请，商会丘陵片秘书长黄秋明组织该片区会员企业开展互访活动，相互交流当下实体经济发展战略，共同研讨企业管理模式，并对商会工作高度认可，强烈希望商会多组织片区间的小范围联谊，谈经营谈文化，努力搭建好商会这一高端联谊平台。商会总顾问王江水，大朗水口小学李校长，大朗综合执法大队许队长也受邀参加活动。

文：本刊编辑部



山区片会员企业互访

时间：3月16日

3月16日，商会副会长罗文、张玉才，山区片秘书长方贺云、李兵组织片区会员间互访交流，加深新老会员间的沟通联系，并就如何发展片区会员资源共享互补等方面进行了探讨。当晚，召集片区部分会员开会讨论如何将片区工作越做越有特色。

3月30日，山区片特邀赣籍乡友派卡99创始人黄发隆导师在东莞欢祥电子科技有限公司为会员讲解当今会员制电商+互联网、合伙人机制、如何改革创新经营机制等方面资讯。

文：本刊编辑部



企业抱团取暖 共谋发展大计 商会常务副会长程小华一行走访副会长单位

时间：3月21日 地点：广东顺力智能物流装备股份有限公司 东莞市荣旭自动化科技有限公司

3月21日，商会常务副会长、组织宣传委员会主任程小华，秘书长朱茵蕾分别走访了商会杜斌副会长单位——广东顺力智能物流装备股份有限公司，致力于为客户提供专业的自动化仓储系统设计，物流系统规划咨询，信息系统开发设计，自动化物流设备，物流配送中心系统集成，物流系统维护与保养，供应链管

理及配套服务，已成为国内一流的智能物流设备集成商。李海荣副会长单位——东莞市荣旭自动化科技有限公司，专业从事机器视觉设备研发与生产、机器视觉系统研发等标准及非标工业自动化领域产品。走访活动让商会更深入了解到会员企业的经营状况，有助于企业抱团取暖，共谋发展大计。

文：本刊编辑部



商会秘书处走访新入会会员企业

时间：3月22日 地点：东莞市同步齿科医疗投资有限公司 东莞市如兰家庭服务有限公司

3月22日下午，商会秘书处及部分会员一行16人，专程实地走访了会员企业——东莞市同步齿科医疗投资有限公司和东莞市如兰家庭服务有限公司，深入

了解他们现状和需求，落实商会进一步加强会员企业互访交流项目，竭诚做好商会服务工作。

文：本刊编辑部



交流企业管理模式 实现会员共赢发展

时间：3月26日 地点：东莞市昭 and 润滑油有限公司

3月26日，应会员企业热情邀请，商会丘陵片区秘书长黄秋明组织该片区会员企业开展互访活动，丘陵片区会员企业一行19人现场走访了东莞市昭 and 润滑油有限公司，相互交流了企业经营管理模式，东莞市晓云印刷有限公司董事长谢华楠为大家分享了孝道和工厂管理经验。活动最后，大家一致希望能够利用好商会为会员企业搭建的六大服务平台，开展更加深入的互访、合作，实现会员企业和商会共赢发展。

文：本刊编辑部



常务副会长程小华一行 走访水乡片会员企业

时间：4月6日 地点：东莞市创威五金塑胶制品有限公司

4月6日下午，东莞市委统战经济科副科长曾永坚、我商会常务副会长程小华一行走访道滘镇企业东莞市创威五金塑胶制品有限公司，受到该公司总经理曾峰的热情接待，在曾总的引领下，到访团一行参观了该企业并介绍了企业发展历程和未来发展方向。

文：本刊编辑部



“山花烂漫·飘香山区”山区片举办走访活动

时间：4月13日 地点：金凌印刷、享显家具、忠骅电子、万浩五金

4月13日，应山区片秘书长方贺云、李兵热情邀请，商会常务副会长陈培忠、副会长罗文、张玉才，秘书长朱茵组织近20家会员企业到常务副会长单位东莞市金凌印刷有限公司，副会长单位东莞市享显家具有限公司和新入会企业东莞市忠骅电子科技有限公司、东莞市万浩五金制品有限公司进行走访交流，深入了解会员企业经营现状，了解会员企业需求，为会员企业提供个性化精准服务。

常务副会长陈培忠向会员企业一行介绍了金凌印刷的经营情况，并组织大家现场学习了解旗下产品营销模式，受到大家一致好评。

之后，在方贺云秘书长的引领下会员企业一行先后走访了东莞市忠骅电子科技有限公司、东莞市万浩五金制品有限公司，深入企业车间了解企业产品生产情况，增加会员企业之间的互信度。

最后，副会长张玉才组织大家现场参观了东莞市享显家具有限公司。

活动结束后，大家一致表示这种走访方式效果明显，应倡导坚持下去。朱茵秘书长对山区片秘书处取得成绩表示高度肯定，感谢山区片秘书处的奉献付出，并号召更多的会员企业参与到企业间的走访交流活动中来。

文：本刊编辑部

密切会员互访 推进交流合作

时间：4月21日

4月21日，为强化商会城镇片区会员企业间的交流合作，城镇片秘书长袁秀贞组织商会近10家会员企业先后走访了东莞市泰阳纸制品有限公司、东莞市亿美云装饰工程有限公司、东莞市莞城蓉城赣菜餐厅三家企业。经过此次走访，东莞市亿美云装饰工程有限公司和东莞市斌诚机电制冷工程有限公司两家会员企业达成了初步合作意向，活动效果显著。商会常务副会长杨清参加了此次走访活动。

文：本刊编辑部



参观互访 交流经验

为增进会员企业间的友谊，加强信息互通交流，应会员企业热情邀请，5月4日下午，商会组织南城区四家会员企业东莞市诚联商务服务有限公司、东莞市和路实业投资有限公司、东莞市品隽装饰工程有限公司、东莞梯门广告有限公司开展互访交流活动。走访中，大家畅所欲言，希望通过互访活动交流经验，在介绍各自经营的企业的同时，也对商会工作提出许多有益的建设性建议。本次活动得到南城区会员的积极响应和鼎力支持。

文：本刊编辑部



山区片积极组织会员互访

5月9日，商会山区片秘书长方贺云、李兵组织新会员企业间互访活动，副会长张玉才、会员邓振飘、蔡长元参加。大家在欢迎优秀赣籍乡友晶宇公司总经理戴小杨正式加入商会大家庭的同时，还为新会员讲解了商会宗旨及服务平台的相关制度，并现场为戴小杨颁发了会员牌匾。

在到达新入会员企业好学习教育公司走访交流时，商会积极协助他们理顺与城管部门相关工作，受到公司好评。

5月13日，商会山区片秘书长方贺云积极组织片区会员走访优秀赣籍企业沃泰通新能源有限公司，受到了该企业董事长邓志荣及工作人员的热情欢迎。在邓董事长的引领下，会员们了解了该企业管理和现状，参观了该企业车间生产基地。片区秘书长方贺云首先代表商会感谢邓董事长的热情招呼，简要介绍了商会的发展及各项平台。

文：本刊编辑部



亲近自然 体验生态葡萄园

时间：2016年11月5日 地点：东莞市喜悦生态产业园

2016年11月5日，由商会沿海片区组织举办的以“亲近自然 体验农家生活”为主题的联谊活动在东莞市喜悦生态产业园圆满举行，片区会员及家属近50人体验了生态葡萄园的自然风光，并体验亲自采摘品尝园内的瓜果蔬菜乐趣。

活动中，东莞市喜悦生态农业开发有限公司董事长骆应才引领大家参观，并向大家讲解喜悦之乡公司的新型理念！

据了解，东莞喜悦之乡生态葡萄园位于东莞市东坑镇农业园内，占地大约130亩，园内开展观光、休闲、体验、科普、教育、采摘等项目与活动。喜悦之乡致力于应用立体农业、生态农业、鱼菜共生等模式的生产实践，利用废弃农产品及果蔬鲜垃圾开展大规模环保酵素、农用酵素的生产与应用以及公益推广。

文：本刊编辑部





山区片

乡贤齐聚首 共叙赣商情 ——商会山区片表彰大会暨迎春联谊晚会

时间：2016年12月17日

地点：清溪镇昌明大酒店

因情而聚，因商而汇。2016年12月17日晚，商会山区片在清溪镇举办了以“山区赣商 真情莞邑”为主题的表彰大会暨迎春联谊晚会，来自东莞市江西商会山区片的赣商企业家代表济济一堂，共叙乡情。

活动在歌舞中拉开序幕，对山区片诚信企业及为社会作出卓越贡献的单位进行了表彰。东莞市江西商会会长滕鹰，常务副会长程小华等到场祝贺。

滕鹰会长在致辞表示，在商会众多片区中，他来山区片

次数最多、感触也最深，每次都为山区片的热情、激情和团结精神所感动、所鼓舞。

“2016年，对于东莞市江西商会而言，是不平凡的一年，东莞市江西商会在全市120多个异地商会中，异军突起，成为全市第一名”。滕鹰会长寄语广大会员单位继续“出心、出力、出钱、出席，多一点参与、少一点旁观；多一点包容，少一点指责；多一点建议，少一点牢骚”，努力为社会创造最大价值，为政府创造最大价值。

文：本刊编辑部



水乡片



水乡片举行教育与健康主题分享

时间：4月7日 地点：东莞市天悦酒店有限公司

4月7日，商会常务副会长杨清，水乡片秘书长钟启浩组织片区会员在新入会会员企业东莞市天悦酒店有限公司开展互访交流活动，并邀请到南方医学院教授、内科医学专家吴亦工教授主题分享《消化系统与健康》、商会总顾问王江水就“中国教育”进行分享。

活动开始，参加活动的会员企业首先进行自我介绍，之后，商会副会长杨清为新入会企业东莞市天悦酒店有限公司进行现场授牌。

南方医学院教授、内科医学专家吴亦工教授作了主题为《消化系统与健康》的健康盛宴，为大家详细讲解肠胃的结构、功能、胃肠疾病发生、病变、发展，以及常见肠胃病的防治等，受到大家的一致好评。

总顾问王江水应部分会员企业要求就“中国教育”进行主题分享，为大家详解当代中国教育现状，并就会员关心的子女在莞就读、升学问题进行了答疑解惑，现场反应热烈。

文：本刊编辑部



水立方国际装饰

水立方国际装饰 成立于2008年8月8日, 汇集了大批境内外、香港及国内设计装饰界设计精英, 我们服务于内地及国际企业, 先后为各大城市的地产开发商及商住用户提供专业服务并赢得广大客户的赞誉。

专业从事: 别墅、套房、会所、办公室、厂房、无尘车间、餐厅、展厅、酒店、娱乐场所、园林、软装配饰的设计及施工一条龙服务。



工程案例: 东莞市公安局、东莞市建筑工程质量安全监督检查站、虎门海事食堂、松山湖理工学院学术报告厅、广州御康沐足、广州宏丰大酒店、兰州会所装修、丽华酒店、深圳金鹏酒店、新洲印刷厂、香港永发印务(东莞)公司、展博家具展厅、东莞酒吧街 LV酒吧、新华景酒店、新丰中学一景观规划、东莞新濠娱乐会所、柴火饭店、港惠餐厅、森林百味餐厅、年顺渔村、辣妈餐厅、中国尚吧KTV、玛雅部落清吧。

Add: 东莞市大岭山新世纪领居金印路127号铺

Tel: 0769-81623398(6条线)

QQ: 1271113845

Http: //www.watercube-design.com **E-mail:** slfgj2008@163.com



UIOT 紫光物联 智能家居

智慧科技

· 让生活更美好 · 让智慧改变生活

有了我!

用智能系统装点您理想空间

您现在可以把家里、办公室所有的
钥匙和遥控器通通扔掉了!

Tel: 东莞市大岭山新世纪领居金印路127号铺

Tel: 0769-81623368

18819119809(郭总监)

Http: //www.unisiot.com

E-mail: zgwlgj@163.com



人物

Character
DGCANSHANG

每个人物都是一本书, 每个人物都有他说不完的故事。有的书你匆匆翻过, 有的书你细细品读, 有的书你反复研读方才恍然大悟, 有的书三言两语就能触动你的内心。这一期人物, 我们带大家走进两个人的内心, 个性不同的他们有着不同的故事, 每个细节背后都是一段令他们难忘的付出, 这些故事中有你会感同身受, 这些故事中也会有你未曾发现的。



做教育的守望者和铺路人

访东莞市江西商会副会长、东莞市和路实业投资有限公司董事长 刘建国

文:通谷

“

当我走进市中心广场边上华凯大厦刘建国董事长的办公室，我顿时感到文气氤氲，书香扑鼻。墙壁上挂着高雅、古朴的书画作品，不小心之间就透露了他的气质和品味。与其说他是一位成功的企业家，还不如说他是一位“隐于市”的儒士雅客。

我们面对面而坐，喝茶，侃侃而谈。我读出了他给我的第一印象——稳重、干练、富有经验，深邃的眼神隐藏着东莞20余载打拼的创业故事。他说，“我是做教育出身的，做教育时间越长，越有割舍不下的教育情结。从对学生的喜爱，到对家长的责任，到对行业的情感，再到对国民素质的关注，这些都是我所愿意付出的。”直到有一天，他读到一句话——“人都是带着使命来到这个世界上的”，一切便释然而解。他更加无怨无悔，一路向前，坚定了做教育产业的创业之路。

”



结缘教育尝到甜蜜

说来有缘，刘总和我年龄相仿，出生于上世纪70年代初期，乡村出身，都是1995年师范院校毕业，都干过老师这一工作，由于我们的经历相似，我们的话题聊得十分投缘。我对刘总的经历有了更深的了解。

刘建国出生在江西宁都县一个普通的家庭。儿时，朴实的家庭教育如春雨般滋润着他幼小的心灵，随着时光流逝，他这颗勤奋、正直的种子日渐茁壮成长。1995年，刘建国从赣南师范大学毕业后，凭着自己优秀的专业能力，被分配到广东汕尾市陆丰百年名校龙山中学高中部任教。“师者，所以传道授业解惑也”，在学校教书的六年里，他带了两届高中毕业生，把最宝贵的青春岁月献给了教育事业。他在教学的同时，注重教育学生做人，得到学生爱戴。

刘建国的心里始终还有一个更大的梦想。2001年，为了追寻自己更大的梦想，刘建国辞掉了稳定的教师工作，进入媒体行业，先后在《新快报》、《信息时报》、《东莞日报》、《羊城晚报》、《人民日报》等多家知名媒体从事编辑记者的工作。但不管在哪家媒体，他的关注点始终没有离开过教育。由于多年在教书育人、采编报道的第一线，丰富的教学实践和工作历练，他对教育行业有了更深的情怀。2006年他毅然辞职开始打造教育资讯媒体平台的创业征程。

东莞市江西商会副会长
东莞市和路实业投资有限公司董事长

刘建国





立足教育创造品牌

“教育不容有一丝敷衍！”这一句简短的话道出了刘建国董事长内心的那份美好的情怀。他看来，借助优质的教育资源为有需求的人提供学习、培训、交流的平台，帮助学生提升自我是一件非常有价值的事。这不仅是一份工作，更是一份事业。

在刘建国的带领下，和路传媒逐渐打造成一家集平面媒体代理、广告创意及发布、品牌和活动策划、教育产品、科技网络等为一体的多元化、现代化、专业化的综合性公司。公司旗下有和路实业投资公司、和路广告有限公司、和路教育科技服务公司、和路教育培训学校。凭借敏锐的市场触觉以及对客户需求的准确把握，为客户的品牌建设、形象推广提供战略性、个性化的广告策划和投放方案，现已成为广大客户和业界的长期诚信合作伙伴。

同时，和路传媒成功策划并举办了多场大型活动，每年6月举行的高校招生咨询会、7月的高考状元分享会、每年12月份举行的东莞品牌教育培训机构评选活动等，都是和路的常规性活动。和路教育成功地在东莞教育界树立了专业品牌形象，助力东莞教育培训事业的发展。



创新发展壮大公司

刘建国在东莞做了很多次的“第一”。

比如2010年开始做艺考的教育培训，开设了编导、播音、表演、摄影、动漫和空乘等专业；每年的东莞市高招会、高考状元分享会、高考作文讲座、2013年引进微信团队在东莞召开宣讲推介会等等，这些都是他的“丰功伟绩”。

在教育传媒行业多年的刘建国，对和路的发展有着长远的规划和目标，他希望打造一个教育的“百年老店”。“教育是很严肃的事，我们必须更认真地对待”。说起和路的未来，他胸有成竹，信心满满。他说，未来，和路会集中既有的优质教育资源，整合教育培训、教育产品、教育广告、教育活动等版块。同时，国内首家一站式网上教育用品购物商城即将上线，秉承“一站式”的服务理念，全程为教育行业和家庭提供专业的、个性化的全方位产品和服务，真正实现教育产品的一站式服务，努力把和路打造成为最大最专业的中国教育第三方服务平台。

说到这里，刘总向我透露，2017年12月，东莞市科技合作周之高新技术教育产品装备展即将召开，这也是东莞市首次举行教育装备展。



大爱无私乐于奉献

创业有苦也有甜，有累也有乐。风风雨雨一路走来，刘建国说：“自己始终抱着一颗感恩的心去做事。”作为一个企业家，他丝毫没有老板的架子，在老家，当他看到乡亲们有困难，他都会毫不吝啬地伸出援助之手。长期以来，和路一直热心于社会公益、教育事业、乐于奉献。他表示，企业家在获得成功的同时要有社会责任感，多为社会、为家乡做贡献，帮助更多需要帮助的人，传承这种互助大爱的精神。

在和路教育传媒，琳琅满目的荣誉证书，以及学生送来的锦旗和感谢信，都是社会对和路教育高质量管理、高品质服务的有力赞誉！和路的很多学员感慨说，刘总的胸怀和肚量，感染着我们每个人，大家在课堂上打开了心胸，提升了格局。面对公司员工，我们和路就像一个融洽的大家庭，大家虽然来自不同地域，但大家在从事着同一个事业，拥有着共同的憧憬和梦想。和路给大家提供一个成长、发展的空间，一个可以充分展现人生价值的广阔舞台。

尤为难得的是，作为一名在莞打拼的赣商，刘建国注重乡情和乡缘。他创建了东莞市江西宁都商会，并被选任会长，很多事情亲力亲为，获得了老乡们的一致赞誉；他还担任了东莞市江西商会的副会长、广东省江西赣州商会副会长、东莞市江西赣州商会常务副会长、赣南师范大学东莞校友会会长等职务。他认为，这些社会组织为在东莞发展的江西和赣南老乡搭建了一个非常好的交流平台，希望商会可以建立信任机制，统一商会思想，让商会保持强大的凝聚力和吸引力，“引导会员出去赚钱”，发挥江西老表拼搏进取的精神，实现资源的有效整合，从而为社会、为东莞、为家乡多做一些有意义的事情。

作为在传媒及教育行业奋斗多年的“老兵”，和路公司刘建国先生怀揣着对教育事业的美好情怀，用专业的态度专注于对教育事业的思考，用实干精神探索着前进发展的道路，用创新精神开辟出一片新天地。

说到未来，刘总信心百倍。他说，面对困难和挑战，他不会退步，他只会迎难而上！他觉得背后有一种力量一直推动着他往前走，停不下来！那就是教育的魅力和情怀。



从传统户外媒体到社区媒体的上市之路

访东莞市江西商会副会长、广东蓝宇传媒股份有限公司董事长 习喜明

文:通谷

作为东莞传媒行业的佼佼者，习喜明和蓝宇传媒用10多年的行业阅历见证了中国传媒发展过程中新旧迭代，同时其自身也在这一浪潮中经历了荣辱兴衰，最终在资本的助力下，完成了由传统户外媒体向社区数字媒体完美转型。

2016年3月14日，广东蓝宇传媒股份有限公司正式在北京新三板挂牌上市，股票代码：836353；成为中国新三板市场中传媒行业的受益者。蓝宇传媒是中国首家“中国社区媒体O2O互动营销交易平台”企业，中国领先的“社区媒体”供应商。

而作为这家公司的掌舵者，蓝宇传媒董事长习喜明也随着公司的成长完成了一个传统媒体人在新媒体时代的转身，一切原因习喜明称之为：“顺势而为，应时而动”。这位优秀的青年企业家，这位东莞传媒行业的翘楚，回望他一路走来的坚定的身影，或许我们可以重新发现青春的价值，榜样的力量，可以找到一种进取的激情和信念。

习喜明，东莞市江西商会副会长，东莞市江西新余商会常务副会长，新余市驻东莞团工委书记，新余市青联委员，中国广告优秀策划人，刚刚被第14届中国户外传播大会评为“串起行业的丰碑与灵魂15年优秀人物奖”，让我们一起走进他精彩而丰富的创业之路！



在香港回归前夕结缘东莞

今年距离香港回归恰好20周年，这个时间对于国家来说是值得纪念的，对于习喜明来说也是值得纪念的。

二十年弹指一挥间。现在回想起来，那真是一个激情燃烧、青春飞扬的岁月。

1997年的习喜明跟随老乡从新余老家来到东莞，在一家江西老乡的广告公司实习，恰逢香港回归，他们公司成为全国首家为香港回归及澳门回归策划执行粤港澳花车大巡游活动的广告传媒公司，并得到国家、省、市各级领导及各大媒体的高度赞扬和大篇幅报道。年轻的习喜明肯干，脑瓜子灵活，做事有冲劲，舍得吃苦，老板非常赏识他。他也在这里学到了很多，在这段历程中，习喜明尝到了酸甜苦辣，他逐渐意识到知识的重要性。在此期间习喜明重返校园，他选择了继续深造，“让脑袋先富起来”为再次的南下做准备。

经过几年的学习，1999年习喜明再次踏上东莞的征途，他进入到东莞的一家工厂做人事管理，怀揣着干一番大事的梦想。之后，他又辗转了几家公司，积累了很多管理经验和社经验，也积累了创业的第一桶金。

东莞市江西商会副会长
广东蓝宇传媒股份有限公司董事长

习喜明

创办蓝宇传媒踏上腾飞之路

2003年，习喜明进入了广告传媒行业，创办了蓝宇广告经营部，主要以传统广告为主，他一边创业一边学习。他在成长，经营部也在慢慢成长，壮大。

2006年习喜明正式成立“东莞蓝宇传媒股份有限公司”先后分别在深圳、上海、广州、北京等地设立、控股及投资成立深圳蓝宇传媒有限公司、广东华宇国际传媒投资有限公司、上海悦群广告传媒有限公司及上海二十一城广告传媒有限公司，初步形成“传媒产业集团”模式向全国发展。

公司一直秉承“品牌服务、诚信永久”的经营理念，自2009年至2016年连续八年被评为广东省守合同重信用企业；2008年至今均被入选为中国广告案例年鉴企业；两届被评为中国广告优秀经营单位及中国广告优秀策划人单位；并先后被评为中国高端强势户外媒体经营单位、中国百强户外媒体供应商、中国区域性大牌媒体20强、中国地市百强媒体公司；中国优秀品牌广告传媒公司、中国十佳社区媒体供应商、中国区域媒体公司40强、中国社区媒体最佳品牌传媒机构、中国商业（社区）媒体15强、中国广告传媒15年优秀人单位等殊荣。

面对这一系列的荣誉，习喜明似乎穿越到过往的奋斗岁月里，语调里充满了动力和激情。创业之初，蓝宇传媒主要以户外大牌广告为主，包括立柱，LED，三面翻等比较传统的业务，也涉及到一些站台灯箱。随着后来市场的变化，蓝宇传媒开始做社区的电梯框架，因为户外媒体在每个城市发展不一样，政府对广告行业的监管比较严格，后来逐渐地放



松下来，社区电梯框架相比户外没有这么多严格的条件和限制，蓝宇传媒由此逐步地向电梯框架领域延伸和转型做O2O的电梯媒体，客户主要以汽车、地产、通讯、食品为主，比如和东风日产、万科地产、碧桂园达成了战略合作形式，还有步步高通讯公司和其它一些快消品。

公司已媒体已覆盖深圳、东莞、广州、上海、北京、天津、重庆、成都、南京、苏州、杭州、宁波、温州、福州、厦门、西安、武汉、南昌、长沙、海口、珠海等150多个一、二、三、四线城市高端社区（写字楼）楼宇框架及LCD社区媒体、移动互联网新媒体、核心商业中心大牌及LED大屏媒体、高速公路及轨道交通媒体等四大类主流优质媒体资源为广告主提供全国性一站式统一投放平台；帮助客户各城市渠道的打通、区域市场和品牌的建立，将产品·品牌一次性快速有效的向全国城市推广及落地。

实现战略转移打造社区O2O平台



“创新要出奇，管理要守正，二者之间天生是两极。要求把理性思维和感性思维做结合确实是企业发展的思维方式，但既然致力于做一家强大的、长期的传媒公司，就必须兼具这两种思维。”习喜明这样说。

蓝宇传媒的发展定位就是作为中国最大的一个社区O2O平台。蓝宇传媒下一步的规划是要在社区打造O2O平台，以此作为蓝宇传媒的一个重要转折点。O2O的方向就是整合社区媒体，不仅仅只是住宅，包括公寓、写字楼、创意产业园，从人的居住、生活到工作，这三个部分都是居民的必经入口。在这过程中，作为一个媒体就要把消费者和产品进行链接，构思未来的O2O的形式，可以更加简化。现在所有媒体都通过这个平面，去执行、上刊和维护。假如通过O2O，

就可以更简便，可以一站式的在网络平台实现全部传输，客户的信息产品也可以展示齐全，公司还可以在终端上面做到产品的销售。对于传媒来讲，公司最大的资源是线上和线下的资源，意味着它实际上已经变成一个综合型的服务中心。公司会把网络直播的线下和线上结合起来。一方面线上大家可以看直播，另一方面在线下可以跟用户进行互动，联合起来会形成有效群体之间的一种更加密切的高效互动关系。

在习喜明看来，社区O2O平台应该可以作为一个重要的突破，它的主要客户导向和精准的客户对象都是以社区为主，这两年电商包括一些网络公司为什么要下沉？他们一直做的是线上上的东西，下沉就是做实体的，必须对接社区和住宅写字楼的消费群，这就是要实体跟互联网结合，跟以往有了很大变化。蓝宇传媒称之为传媒+而不是互联网+，习

挂牌上市实现公司的腾飞之路

在习喜明及公司同仁的不断努力下，2016年3月14日蓝宇传媒在新三板挂牌上市。

这是一个巨大的契机，证明了“蓝宇传媒”的经营规范以及管理符合现代化；同时对“蓝宇传媒”的品牌有一个持续放大的影响力，在整个行业里来说也更有辐射力；将来蓝宇公司在重点对接资本市场上，也将取得重大的突破，有了资本结合之后，整个公司的经营将更充满活力，并利用资本的力量向同业及上下游产业链的其他企业进行重组并购。正如习喜明所说，蓝宇的发展方向正在突出重点发展社区，公司会往户外方向延伸，以社区媒体为主，包括电梯框架，社区灯箱和社区LCD这一系列，还有社区互联网O2O媒体和核心商圈媒体，以及轨道交通媒体为主，包括生活、消费的两个圈层方向发展，蓝宇传媒会利用资本市场去做一个拓展，实行公司的跨越和融合。

“好风凭借力，扬帆正当时”，在习喜明看来，现阶段



喜明要的是传媒+互联网，将传统与网络相结合，结合蓝宇传媒多年的社区媒体，随着中国是城市化的不断发展这块的发展前景非常广阔。

知彼知己，百战不殆。相比其他的传媒公司，像分众传媒跟蓝宇传媒就不一样，蓝宇传媒的优势之处在哪里？从城市布局来讲，分众传媒是以一线为主二线为辅，那蓝宇传媒是以二三线城市为主，一线为辅。随着城市的发展，城市建设会转向二三线城市，甚至可能往四线五线转向。从媒体受众和效果检测形式来讲，分众传媒在做客户监测上面只做到5%，高的达到20%，而蓝宇传媒做的媒体监测是100%，这是蓝宇传媒给客户的承诺，蓝宇的上刊也会更加精准、有效，这就是蓝宇传媒跟其他传媒公司的区别和优势。优势就是竞争力。

我们国内的传媒业是一个典型的朝阳产业，仍处于发展的初期，未来的市场空间很大，各传媒企业都在竞相发展。如何促成这个行业的健康发展是传媒人该思考的，蓝宇传媒正借着资本市场的强劲春风，在深圳、上海、广州、北京等地开花结果，逐步形成“传媒产业集团”模式向全国发展，抢占市场。“我们的愿景是做中国社区媒体互动营销O2O第一平台，把原有社区框架内的媒体全部能够在线上实现交易，原有的平面媒体全部用数字化营销代替”，习喜明同时对分层后的新三板也寄予了自己的期望：“我对新三板的未来期待。目前在供给侧改革和“双创”背景下，国家对于科技创新和模式创新的关注程度非常高；但创新从某种程度上来讲是伴随着风险的，因此一定需要借助资本杠杆的介入，而新三板就给我们这样企业提供这样一个平台，便捷的融资让我们更好地顺应时代的趋势，服务市场”。习喜明站在一个新的高度上，看到了更远处的风景！



东莞市江西商会副会长
东莞市林格储物包装有限公司董事长 裴褚兵



专注物流包装业 林格储物谱风流

访东莞市江西商会副会长、东莞市林格储物包装有限公司董事长 裴褚兵
文:道谷

来到东莞市林格储物包装有限公司董事长裴褚兵的办公室，还未落座，我就看到桌子上摆着一尊精美的工艺品，上面印着“南城街道纳税第十名”。我心里就明白了这是一个什么规模的企业，对社会做出了多大的贡献。我一下子对裴总的创业之路充满了兴趣。

世上有三种人：第一种人，随波逐流；第二种人，安于现状；第三种人，勇于折腾。而成功者大多来自第三种人，他们要比常人多一些“不安分”，多一份坚持。正因如此，他们才能创造出令人艳羡的成绩，拥有不一样的人生，本文主人公东莞市林格储物包装有限公司董事长裴褚兵就是这第三种人。大学教书出身的他，却选择进入了物流包装行业，产品走出了国门，事业做得风生水起。这究竟是一个怎样的传奇故事？

放弃“金饭碗”毅然下海

每一个来东莞打拼的人都有一段属于他自己的精彩故事。

裴褚兵生于1963年，1981年大学毕业后分到南昌大学实验室，在幽静、安逸的象牙塔里工作了9年。对于一般人来说，在省城的大学里教书育人，这是一份很好的工作了，干嘛还要来东莞打工、吃苦啊？90年代初期的东莞，百废俱兴，一切都在蓬勃发展中，遍地是机会，只有出走、只有折腾才有转机。裴褚兵经过很长时间的思考，辞掉令人羡慕的高校工作，踏上市场汹涌的海潮中，这个选择很有风险，要么被水淹没，狼狈不堪？要么功成名就，创造传奇？干还是不干？

那时的裴褚兵年轻，有一股子闯劲，他毅然决定，还是来东莞闯一闯吧。不闯，青春永远暗淡，永远没有机会。只有付出了，努力了，不管成功还是失败，都要去尝试一下。1990年，裴褚兵带着简单的行李，走出大学校园，买了一张南下的火车票，来到了炎热、嘈杂的东莞。

在90年代，东莞极其缺乏人才，由于裴褚兵本身拥有良好的条件，他的找工之路走得非常顺利。东莞嘉顿饼干厂就是他的第一站，从1990年到1998年，在这里，他一干就是八年。聪明好学的他从管理工作入手，学会了很多东西，积累了丰富的社会经验和管理经验，也储备了人生的第一桶金，这为他以后的创业之路奠定了基础。



投身包装业 成就辉煌成绩

在东莞嘉顿饼干厂8年的时光里，裴褚兵一心扑在工作中，他在这里成长，收获了很多东西。但是不安于现状的他，不甘心一辈子打工，他想创业，想拥有自己的公司，想实现自己的人生理想。成功永远从来都是留给有准备的人的！

裴褚兵发现，珠三角经济发达，各种产品的物流运输生意火爆，而进入物流包装行业应该是一个不错的选择。说干就干，1998年，他成立了自己的物流包装公司。林格物流包装成立之初，只是一个小作坊，租在民房里，全公司只有几十个人，裴褚兵既是老板又是员工，“刚开始非常辛苦，我不仅要当司机、做会计，甚至还要收拾卫生，设备24小时不停机运转，出了故障，我也会第一时间把设备修好。”凭着灵敏的头脑、十足的干劲，林格物流包装的生产业绩连年翻番，从1998年到2008年的十年间，林格物流包装每年以百分之六十的速度快速增长，产值翻了一百多倍，像火箭升空一样，林格物流包装从此走上了稳健的发展之路。2008年全球金融危机的到来，给珠三角的制造业带来了沉重的打击，林格物流包装的发展速度降下来了，2009年到2010年，公司以百分之十的速度前进，2011年到2016年稳定在百分之二十五左右，今年2017年更是达到了百分之三十的增长速度。与东莞的其他公司相比，这种阶梯跨越式的发展速度，简直是不可思议的。

这和裴褚兵的执著和专注有关。裴褚兵毕竟不是一个安于现状的人，他如同一位敏锐的猎手，时刻关注市场变化，伺机而动。金融危机击垮了一批企业，也壮大了几个巨头。裴褚兵并没有因此而放弃寻找市场，而是坚持向高端品牌发

起挑战，斥巨资进行技术研发和技术攻关，这让东莞其他同行望尘莫及。华为和比亚迪是国内首屈一指的大企业，他们的产品技术先进，出口量巨大，需要大量的物流包装材料。裴褚兵于2010年接到华为的订单，七年过去了，现在林格物流包装公司已经成为了华为公司的独家供应商。同时，林格也是比亚迪的电动车和大巴车配件出口的物流包装供应商。华为和比亚迪是林格公司的两大客户，占据了公司百分之八十的业务。

如今，成立20余年的林格物流包装业务结构已基本稳定，公司位于东莞市南城区雅园工业区，交通便利，紧挨环城路，松山湖大道，东部快速107国道。厂房面积近2万平方米，拥有现代化的成套生产设备，员工500多人。多年来一直致力于物流包装产品的研发、生产、销售。产品有：组合式木箱、普通木箱、航空卡板、铁卡板、胶合卡板、木卡板、塑胶卡板、模压卡板、珍珠棉、纸护角等。通过了ISO9001、ISO14001等管理体系认证。为提高企业的核心竞争力，公司有自己的木材加工基地、旋皮厂、夹板厂，且十分注重包装产品自主研发，拥有航空木箱、航空卡板等多项专利产品，轻便且可重复使用，为客户节省大量的运输成本，符合当今世界绿色环保节能的主题。在裴总的带领下，公司正朝着设计包装服务一体化努力，为客户提供全方位的物流包装服务。同时，林格公司在浙江桐乡和陕西西安也没有两个分厂。

目前，公司主要客户群有：华为、比亚迪、富士康、华兴、伟创力、IBM、NOKIA、DHL。

唯有发展与成本不可忽视

“没有淘汰的行业，只有淘汰的企业”，裴总的这句话给我很大的启示。

在激烈的市场竞争中，不发展就是死路一条。林格公司500人的员工中，研发人员竟然有100余人，这说明了公司对于技术的精益求精，对于产品创新的突破。从规模上看，林格物流包装算不上一家大型企业，但其生产的产品却用在了众多大牌产品上，华为、比亚迪、富士康、IBM等。与东莞一些优秀企业同行相比，林格公司对自身的要求更多了一份严厉。

在公司楼梯转角处的墙壁上，贴着这样一句话，“节约犹如薅燕泥，浪费好似河缺口”，可见公司对成本控制的重视。同时，“质量控制是物流包装企业提升效益、发展升级的关键因素”，除了严把质量关，裴褚兵也非常重视环保生产，这项措施为公司增强了竞争力，也为获得大公司的青睐奠定了基础。

2015年，裴褚兵加入了东莞市江西商会，并担任副会长的职务。同时，他还担任了南昌大学东莞校友会的副会长。他对江西商会的氛围和服务工作非常满意，会员们在一起可以互相学习，互通有无，大家的交流也能拓展自己的人脉，了解各自企业的内在需求，为企业家们的抱团发展提供了良好的机会。

在我看来，裴褚兵的人生态度很简单，无论是做企业，

做事，还是做人，他都采取简单而为之方法。现在，裴褚兵将公司的业务更多的交给了下属去做，业余时间，他有了更多的时间去爬山、跑步，陪伴孩子，也有了更多的时间去思考公司未来的方向。顺其自然，因势利导，林格物流包装走资本市场也是他打算的目标之一。我静静地听着裴总娓娓而谈，他的语速缓和，平静，很容易将倾听者带入他的语境中。这种豁达、通透的人生修炼，与他的人生经历有关，也与他追求淡泊宁静、崇尚自然的生活方式有关。因此，在生意场上打拼了几十年，在喧嚣城市中，他还保持着一种难能可贵的处子之心，回归到淡泊明志、宁静致远的心态中，怡养着自己简单而又丰富的人生哲学。

林格物流包装的成功，与其说是公司运营的成功，不如说是裴总思想与实践的成功！万科老总王石曾说过一句话：

“真正靠近自己，你明白那些融进你生命的，不是万科，不是珠穆朗玛，或者乞力马扎罗，而是走向它们和告别它们时，留下的脚印。”这句话至今让人警醒沉思，裴褚兵何尝不是与之类似的心态和境界呢！钦佩之余，我不免感慨，人生需要“不安分”，需要折腾，需要专注，才能在有限的生命里活得更精彩，相信裴褚兵的积极人生观会给林格物流包装的发展带来无限力量，我们期待林格物流包装的明天更加精彩！



20个产业项目集中签约南昌投资总额近600亿

6月20日,南昌经开区第二季度项目举行集中签约仪式。当天,深圳鲸仓智能自动化物流设备研发制造项目、中科曙光智慧产业园项目、海航易生网货公司项目等20个项目集中签约,总投资额近600亿元。

中核智能立体停车设备项目、云嘉汽车零部件项目等12个项目集中开工,总投资约60亿元。总投资8亿元的深圳鲸仓智能自动化物流设备研发制造项目,由深圳市鲸仓科技有限公司投资建设主要建设智能自动化物流设备研发、制造项目,达产后年产值8亿元,年税收5000万元。

据了解,新开工的中核智能立体停车设备项目由江西中核智能机械技术有限公司投资,总投资3亿元,占地约70亩,项目位于赣江新区经开组团金港大道以西、友安路以北、铁路物流园以东。项目建成后可年产3万套智能化立体停车设备,年销售收入8亿元,年税收2000万元。

近年来,南昌经开区以“轻资产招商,重资本运作”为

理念,大规模搭建了国家级人力资源服务产业园、中国中医药产业创新科技城、新能源汽车产业城等11大产业承载平台,吸引新经济企业轻松“拎包入住”。这一特色做法大大缩短了企业投产周期,降低了企业运营成本。在11大平台的吸引下,该区今年一季度签约新经济项目32个,开工投产17个。



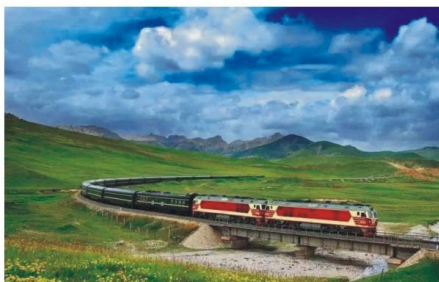
吉安市1月至5月外贸值稳居全省第一

据海关统计,吉安市2017年1月至5月进出口219.7亿元(折合31.9亿美元),排名全省第一,同比增长85.3%,增幅排名全省第三;其中出口199.9亿元(折合29.9亿美元),排名全省第一,同比增长95.3%,增幅排名全省第三;进口19.8亿元(折合2.9亿美元),同比增长22.2%。

1月至5月,吉安市一般贸易进出口204.3亿元,占全市进出口总值的93%;民营企业进出口占主导地位,民营企业

进出口201.1亿元,同比增长102.4%,占全市进出口总值的91.5%。外商投资企业进出口17.9亿元,同比下降6.5%,占全市进出口总值的8.1%。外贸主要出口产品涨势良好,作为我市的主要出口产品,机电产品出口78.7亿元,同比增长57.6%,纺织服装出口17.2亿元,鞋类出口8亿元,同比分别增长55%、51.5%。

新疆喀什至江西鹰潭列车首发全程5166公里



在欢乐的少数民族乐曲声中,第一列喀什至鹰潭K1662次旅客列车缓缓开出喀什站,这是新疆喀什首趟开往江西鹰

潭的旅客列车,列车单程运行5166公里,是截至目前国内运行里程最远的一趟列车。

当日,新疆铁路迎来第五次调图,原喀什至宝鸡K1662次旅客列车延伸至江西鹰潭始发、终到,沿途停靠53个车站,横跨新疆、甘肃、陕西、河南、湖北、江西六省区。至此,新疆南疆重镇喀什与“火车拉来的城市”鹰潭之间,打破了两地之间无直通车的历史。

乌鲁木齐铁路局喀什站客运主任曹媛说:“喀什作为新疆务工人员的集中地,去年,喀什至宝鸡第一趟出疆列车K1662次开通后,仍没有满足来自陕西、河南、江西等地的务工者。今天,这趟列车延伸到鹰潭,途径西安、南昌等地,极大方便了务工人员的出行。同时,旅客可以欣赏到从西北到东南不同的自然风光”。

江西省工商联(总商会)选举产生新一届领导班子

6月27日,江西省工商联(总商会)第十一次代表大会圆满完成各项议程在南昌闭幕。

会议审议通过了江西省工商联第十届执行委员会工作报告;选举产生了江西省工商联(总商会)第十一届执行委员会;通过了大会决议。

会议选举雷元江为省工商联(总商会)第十一届执行委员会主席(会长),李青华为常务副主席(副会长),洪跃平、刘星平、刘斌、周华爱为副主席(副会长);选举温显来、张华荣、林印孙、陈苏、朱留洪、陈东旭、罗邦平、于果、

王志军、张文木、陈康平、章新明、游建平、詹慧珍、朱军、陈胜德、刘如强、熊建明、汤瑞兴、李国勇、黄志敏、王健利、包建华、刘芦萍、刘经伦、李良彬为省工商联第十一届执行委员会副主席;选举易斌、南金乐、龚斌、程长仁、管飞、熊衍贵、叶青、王志勋、方永棣、刘建泉、李平、李井海、肖志峰、胡恩雪、徐申、徐丰贤、郭坚华、唐春山、章国兴、彭国禄、褚浚为江西省总商会副会长;选举谢松岳为省工商联(总商会)第十一届执行委员会秘书长。

“一区多口岸”空间格局南昌综合保税区正式封关运行

随着江西佳禾供应链管理有限公司近日在南昌综合保税区新的关区代码项下完成注册,标志着南昌综合保税区正式封关运行。

2016年2月,中国国务院批准设立南昌综合保税区,总体规划面积2平方公里,分为两个片区。其中,一片区规划面积0.31平方公里,二片区规划面积1.69平方公里。2017年5月11日,南昌综合保税区通过了海关总署、国家发展改革委等国家十部委联合验收。

为吸引更多项目入驻,南昌海关与南昌综合保税区推动区港合作,利用南昌综保区临近空港、码头的区位优势,和昌北国际机场、白水湖集装箱码头、铁路货场实现无缝对接,搭建“一区多口岸”开放空间格局。

目前,南昌综合保税区一片区已累计落户企业35家,去年实现进出口总值19亿美元,出口创汇9.6亿美元。此外,南昌综合保税区还积极与新加坡、意大利以及中国台湾等地的投资商进行接触洽谈,初步达成了投资合作意向。

作为首家在南昌综合保税区新的关区代码项下完成注册的“东家”,江西佳禾供应链管理有限公司负责人狄苏芳颇



为认可综保区的成本优势和通关便利。“公司打算把位于香港的仓库移到这边来,可以进一步降低企业成本。”

南昌综合保税区管委会副主任陈强表示,南昌综合保税区将充分运用区位优势、交通、政策等优势,积极营造良好的投融资环境,努力打造辐射南昌市乃至全省的对外经济窗口,助力江西开放型经济发展。

江西将建中部省份最大集中化大数据中心

近日,中国移动江西公司成功拍下南昌市临空区DAGG2017001、DAGG2017002地块,将建设中部省份规模最大、江西省第一个大型集中化大数据中心——中国移动(江西)大数据中心。

该项目主要为全省11个设区市及周边省份提供云计算应用服务,为政府、大中型企业提供数据中心服务平台,集生产、管理及业务展示于一体,总建筑面积约21万平方米,能提供22.8万个服务器机架能力,土建等项目总投资超20亿

元,一期工程今年开工建设,预计2018年上半年竣工投产。

江西大数据中心将建成为中部省份最大集中化大数据中心,将为江西经济的快速发展起到明显拉动作用,并将带动周边区域形成高科技与互联网产业链,吸引大量互联网高新企业入驻园区,引进各类高层次人才,解决当地人员就业等。一期项目建成后,预计年产值达2.5亿元,引入国内外先进合作伙伴,进驻人员超300人,引入平台和托管企业预计2000户。

赣江新区绿色金改试验区建设启动

《江西省赣江新区建设绿色金融改革创新试验区总体方案》日前获批，标志着赣江新区绿色金融改革创新试验区建设正式启动。该方案的实施，将有利于我省进一步贯彻新理念、培育新动能，全面深化金融改革和扩大开放。

6月14日，国务院常务会议决定在浙江、江西、广东、贵州、新疆五省（区）选择部分地方，建设各有侧重、各具特色的绿色金融改革创新试验区。6月23日，经国务院同意，中国人民银行等七部委批复《江西省赣江新区建设绿色金融改革创新试验区总体方案》，标志着赣江新区绿色金融改革创新试验区建设正式启动。

试验区定位为金融改革创新的“试验田”、金融产业发展的“强引擎”、绿色金融体系的“示范区”、金融对外开放的“主窗口”。目标是：力争通过5年左右的时间，初步构建组织体系完善、产品服务丰富、基础设施完备、稳健安全运行的绿色金融服务体系，绿色金融服务覆盖率、可得性和满意度得到较大提升，探索形成有效服务实体经济绿色发展的可复制可推广经验。

试验区将构建绿色金融组织体系和创新绿色金融产品与服务，支持符合条件的金融机构在赣江新区设立绿色金融事业部或绿色支行，支持设立村镇银行、金融租赁公司、基金管理公司、财务公司等各类金融机构，支持各类股权投资基金、创业投资基金和其他私募基金参与绿色投资；重点开发能源效率贷款、节能减排专项贷款，鼓励开展绿色信贷资产证券化，探索主要污染物排放权、节能环保项目特许经营权、绿色工程项目收费权和收益权等质押融资模式创新。

试验区将支持金融机构及绿色企业、绿色项目发行各类绿色债券，在多层次资本市场上融资。开展天使投资，引

导创业投资和私募股权投资支持以绿色项目为核心的企业发展。鼓励金融机构通过资产证券化盘活有效资产。整合地方林权交易市场、粮食交易市场，开展农产品交易。支持光伏、风电等行业的企业纳入申请自愿减排项目。

此外，试验区还将支持保险资金以股权、基金、债权等形式投资绿色环保项目，重点支持大型健康养老、医护等项目建设。全面推行环境污染责任保险，健全环境损害赔偿机制。引导商业保险公司服务生态农业、清洁能源、新能源等相关绿色产业。探索设立保险机构间交易市场。建设绿色信用体系，将企业环境信息纳入全国信用信息共享平台和企业征信系统。

省政府金融办负责人透露，江西将统筹专项资金，加大投入力度，重点用于支持赣江新区绿色金融改革发展、鼓励金融创新；对入驻赣江新区的金融机构按规定给予资金、土地、人才等方面的政策扶持。支持区内金融机构与欧美、“一带一路”沿线国家以及我国港澳台地区绿色金融业务较为成熟的金融机构加强业务合作。支持符合条件的境外金融机构依法在区内设立分支机构，开展绿色项目投资。建立绿色信贷考核补偿机制，将赣江新区绿色信贷不良贷款率保持在可控范围。



江西电影产业换挡加速票房收入年均增幅40%

6月29日，记者从省政府新闻办、省新闻出版广电局联合召开新闻发布会上获悉，近年来我省电影产业取得长足发展。

近年来，省委、省政府高度重视发展电影产业，全力推进数字影院建设。到2015年底，全省100个县（市、区）实现了每个县至少建有一家3厅以上数字影院。加上城市数字影院，到2016年底全省共有数字影院285家、银幕1357块，电影票房收入达10.02亿元。5年时间里，数字影院数量增长了3.3倍，银幕数量增长了4倍，票房收入增长了3.7倍。电影票房收入年均增幅约40%，超全国平均增幅。

江西把促进电影精品创作列为重点工作，组建了全省影视人才库、影视单位库和影视题材库，深入发掘适合拍摄成

影视剧的江西题材。同时，招大引强吸引博纳影业集团等影视巨头来赣发展，与江西合拍影视剧、投资影视基地、建设数字影院。在全省影视工作者的共同努力下，江西电影精品创作步入快车道：2014年至今，我省共出品了24部电影。其中，《洋妞到我家》荣获中宣部“五个一工程”奖；《澳门风云3》的国内票房达11.18亿元；2017年，江西方面参与出品的电影《建军大业》将在7月28日全国公映。

日前，省财政厅、省发改委、省国土厅等九部门联合出台了《关于支持江西省电影发展若干经济政策的通知》，对我省电影业发展所需的资金、税收、金融、用地等九个方面作了详细规定。据悉，这是我省出台的第一个支持电影全产业链共同发展的重要政策。

通航产业等不来、慢不得、拖不起 只争朝夕奋力实现“航空梦”



“江西通航产业发展等不来，慢不得，更拖不起。”“要集中资源继续支持本省航空制造企业发展，推动全省通航运营能力提升。”省委、省政府打造千亿航空产业的决策，得到全省各地积极响应，业界人士、专家学者纷纷建言献策，期待早日实现江西“航空梦”。

2016年，全省航空产业实现营业收入608.2亿元，同比增长20.9%，主要经济指标保持快速增长态势。洪都、昌飞等龙头企业的支撑引领作用凸显。发展通航产业最具竞争力城市南昌、景德镇，把航空产业作为支柱产业全力推进。南

昌将航空产业作为“蛙跳式”发展的战略性重点产业，推进大飞机项目和南昌航空城建设，为我省航空产业发展提供了重要平台，开拓了广阔空间。目前，南昌航空城正以大飞机第二试飞基地、总装基地为目标，全速推进瑶湖机场建设项目。景德镇把建设航空小镇作为发展通航产业的重要平台，从完善通用航空产业链着手，推动低空空域开放和通用机场建设，促进通航产业全链式协调发展，加快建设以直升机为特色的通用航空产业综合示范区，努力打造通航产业“江西样板”。现在，昌飞吕蒙总装园16万平方米厂房已完工并投入使用，昌飞公司与政府合作，计划投资20亿元打造规划面积1000亩的航空零部件产业园，已签约落户企业22家。

业界人士认为，虽然我省航空工业在全国排名前5位，但通航产业在全国却排在26位，与航空产业大省地位极不相称。江西发展通航产业，“前有标兵，后有追兵”，必须采取非常之策，竭尽全力，尽快改善通航运营结构，扩大运营规模，健全通航保障体系，提高通航服务水平，让江西航空研发“强起来”、江西飞机“飞起来”、江西航空小镇“兴起来”，最终实现江西航空产业“大起来”的梦。

江西省高新技术产业总产值4040.09亿元

产业增长平稳。1-5月，全省高新技术产业累计完成总产值4040.09亿元，实现增加值950.08亿元，增加值同比增长11.0%，增速与上月持平，较上年同期提高0.7个百分点；高于规模以上工业1.9个百分点；增加值占规模以上工业增加值比重达到31.4%，同比提高3.2个百分点。

优势领域引领。六大领域实现增加值同比全面增长，电子信息、光机电一体化、生物、医药和医疗器械、新材料四大领域仍是领跑产业发展的主力军，分别实现增加值170.2亿元、380.5亿元、184.0亿元、160.5亿元，占全省比重达94.2%，支撑作用显现。其中，电子信息领域实现增加值增

速达到17.3%，高于全省增速的6.3个百分点，领先其他领域产业发展。

产品出口平稳。1-5月，全省高新技术产业出口交货值达367.8亿元，同比增长17.6%。其中，电子信息、光机电一体化、生物、医药和医疗器械领域实现增速分别为22.2%、18.1%和21.3%。

投资增长较快。1-5月，全省高新技术产业项目完成投资687.8亿元，同比增长34.6%，较1-4月高出20.6个百分点，高于工业投资21.1个百分点。

上饶三清山机场正式通航迎来首架航班

5月28日11时03分，四川航空航班号为3U8157的空客320飞机，从成都历经两个多小时的飞行后，稳稳地降落在江西上饶三清山机场。这标志着上饶三清山机场正式通航。

据了解，上饶三清山机场位于江西上饶市正南面，距市中心直线距离8公里，占地面积2243亩，总投资约8亿元，跑道长2400米，宽45米，拥有6个机位。本期目标为2025年旅客吞吐量75万人次、货邮吞吐量4500吨、飞机年起降

量7400架次。

江西省机场集团公司上饶机场分公司相关负责人介绍，首航成功后，上饶三清山机场将开辟新航线，由山东航空股份有限公司执飞的“青岛—上饶—深圳”航线将于5月30日开通；由中国联合航空有限公司执飞的“北京（南苑）—上饶—佛山”航线计划于6月中旬开通。后期将逐步开通上饶到昆明、西安、郑州、海口、重庆、大连等方向的航线。

和赢科技. 必将享誉全国

— 中小企业信息化, 电商化, 品牌化一站式服务供应商
— 规模企业大数据挖掘, 大数据安全, 大数据营销标杆服务商

ABOUT US 公司简介

东莞市和赢信息科技有限公司, 专注于提供信息化、电商化、品牌化专业解决方案的高科技企业。多年来秉承“厚德担责, 高效和赢”的核心理念, 以“诚信、务实、专业、高效”的服务态度, 为广大企业提供网站运营、邮件营销、系统开发、网销代运营于一体的整合营销服务。目前已为1000多家客户合作伙伴推动网络营销和网络品牌塑造。凭借“贴心高效策划+丰富资源平台”的优势和持续对客户的关系、服务, 和赢科技已经成为珠三角网络公司中口碑盛誉的新兴网络服务提供商。

BUSINESS SCOPE 业务范围



CLASSIC CASE 经典案例



东莞营销中心
电话: 0769-22774308
微信咨询 18666488614
服务 QQ: 3257291847

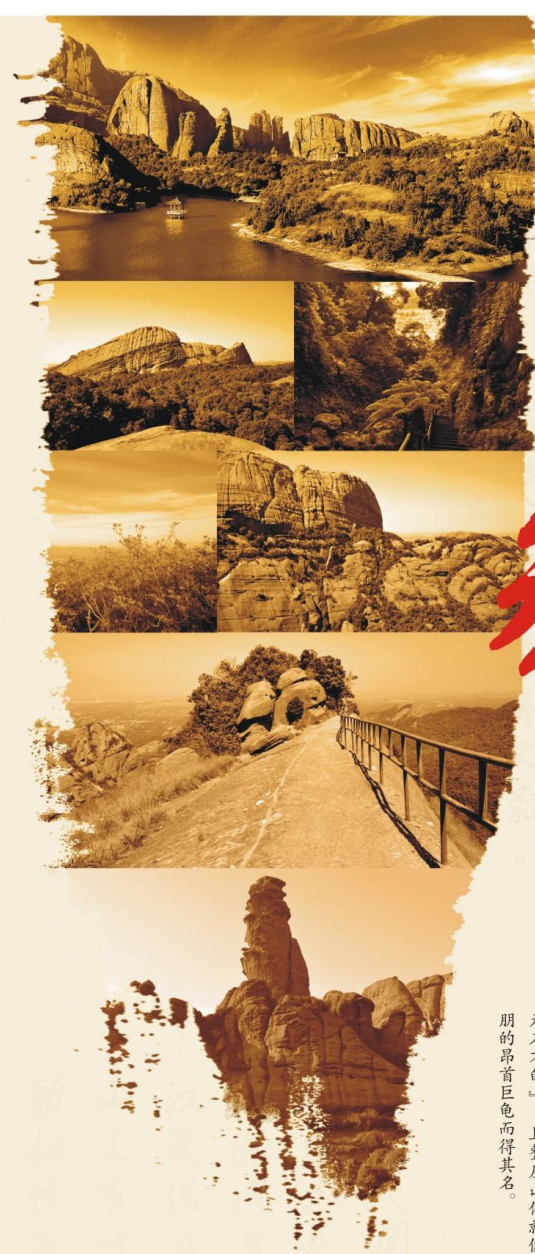
网址: www.867978.com
邮箱: w @ 2winners.cn
东莞总公司: 东莞东城莞樟路 83
号金海商务大厦 5 楼 516-518

佛山营销中心
地址: 佛山市禅城区石湾卫浴城 B 座 3 楼 陶卫网
技术咨询 QQ: 254622162

杭州营销中心
地址: 杭州市滨江区长河街道滨安路 756 号 D 区 4 楼 410 室
售前咨询 QQ: 2057489530

赣州技术服务中心
地址: 江西省赣州市开发区宝葫芦农庄斜对面和赢科技楼
技术咨询 QQ: 1935677309

东莞技术服务中心
地址: 东莞市东城大塘头冻龙商务大厦 809-810 室
技术咨询 QQ: 1262722824



赣鄱大地

Charm of Jiangxi
DGCANSHANG

龟峰是世界地质公园龙虎山——龟峰地质公园和世界自然遗产「中国丹霞」的组成部分, 位于弋阳县城南信江南岸, 东距上饶60km, 西距鹰潭35km, 地处三清山、龙虎山和武夷山之间。因其「无山不龟, 无石不龟」, 且整座山体就像一只硕大无朋的昂首巨龟而得名。

中国丹霞 奇绝龟峰

文：于思

龟峰是世界地质公园龙虎山——龟峰地质公园和世界自然遗产“中国丹霞”的组成部分，位于弋阳县城南信江南岸，东距上饶60km，西距鹰潭35km，地处三清山、龙虎山和武夷山之间。因其“无山不龟，无石不龟”，且整座山体就像一只硕大无朋的昂首巨龟而得名。

龟峰发育于距今1.35亿年的白垩纪晚期，是雨水侵蚀型老年期丹霞峰林地貌的典型代表。地貌形态以峰林、陡崖、方山、石墙、石柱、石峰为特征，崖壁两侧雨水侵蚀型纵向线性沟槽发育，岩溶弱；微地貌景观及其景观组合以珍稀的丹霞造型石峰、石柱等为特色，保存有壮年期丹霞地貌的遗迹。

龟峰共有36峰，集“奇、险、灵、巧”于一身，素有“江上龟峰天下稀”和“天然盆景”誉称。明代地理学家徐霞客游览龟峰后发出“盖龟峰峦嶂之奇，雁荡所无”的感叹。以发育丹霞洞穴群为特色，奇洞成群，共有大小28个岩洞。如始建于晋代“中华第一佛洞”南岩石窟、“禅宗古寺”双岩、“飞来禹迹”龙门岩。

主要山峰

三叠龟峰 海拔77米。峰顶有三石，一石叠于一石之上，形如龟，有头有脚，三只脚踏伏。三只龟昂首望天。明万历三十三年（1605），江西布政使陈大燭题“龟峰”二字刻于蟾蜍峰石壁上，每字长2.5市尺，宽1.5市尺，篆体，笔峰苍劲，浑圆有力。陈康伯曾赋诗称誉龟峰。

双剑峰 紧靠三叠龟峰西侧，海拔74米。石峰拔地而起，峨然矗立，形似利剑，银光闪烁，寒气逼人。相传是东海龙王与杨二郎大战时失落在此的一对神剑。

狮子峰 状如狮，形态变幻。从正面看，狮坐地上，形体高大，毛绒竖起，张开血盆大口，巨牙历历可数；从背面看，又似凶猛的回头狮子，耳、鼻、嘴、颌线分明，臀肥、背宽，神态威武，昂首长吼。游人不管从那个方向看，狮首总是随着游人目光转动。相传此狮是东海龙宫镇守宫门的狮大将，名吼振，在与杨二郎激战时，殉职疆场，虽死威不倒，仍然扼守宫门。狮身化为巨峰，一片丹心留人间。

展旗峰 峰高110米，屹立在圭峰入口处，峰如旗帜舒展。崖壁上有无数条水痕小沟，似旗的褶皱。

老人峰 海拔51米。峰形如拱揖静坐的老翁，身首匀称，轮廓分明，神态悠闲，垂目养神。

金钟峰 海拔315米，山色黝黑，峰如高悬的金钟，风云变幻，天晴下雨，山能预告。民谚说：“云盖金钟峰，无雨便是风。”春、冬季尤为灵验。站在峰顶，可鸟瞰圭峰全景。

望郎峰 位于圭峰东侧。相传有一对年轻夫妇，结婚不久，丈夫被征入伍去打仗，妻子身怀六甲，倚山壁远望，盼郎早归，可丈夫一直未归，她也身化石像。

观音峰 位于龟峰东南200米处。峰形如盘坐莲台的南海观音，神貌端庄，目光慈祥。丽日护顶，现出一片佛光；白云绕身，似轻纱、飘忽；蒙蒙细雨，是她手持柳枝洒下的甘露。脚下有一座小山峰，形同双膝跪下的童子，两峰组成童子朝观音的妙景。

罗汉峰 石峰林立，状如罗汉，其姿态各异，或抬手，或点头，或坐，或立，或蹲，神态逼真。

灵芝峰 位于画壁峰西面，峰常隐没于云雾之中，状如一支珍贵的灵芝。传说，方志敏烈士牺牲那年（1935），此峰突然倒塌。

画壁峰 在雨花崖的上方，有一面积约15000平方米的垂直石壁，光滑平整。壁上有奇观的琼楼玉宇，扬帆大海的木船，辛勤耕作的农夫，挑薪回归的樵夫。



人文历史

龟峰是弋阳腔的发源地。弋阳腔是南宋末年流传于江西弋阳龟峰地区的南戏与当地方言土语以及地域民俗相融合、“辗转改益”滋生出的一种全新的地方腔调，因发源地而得名“弋阳腔”。其显著特色是“一唱众和”，以打击乐和丝、竹、弦、管等乐器配乐伴奏，唱腔可塑性大、声调高亢，兼具南方温柔敦厚之雅韵，又兼北方慷慨激昂之气质。

据《南词叙录》所载，由于弋阳腔在声腔方面不断与各地民歌、山歌、小调及道教音乐相结合，因而使它极具生命力，来自民间，流传于民间。当时流行弋阳腔的地区，除江西本区域外，还有北京、湖南、福建、广东等10多个省市，弋阳腔剧目发展到100多种，曲牌400多个。弋阳腔产生后的500多年里，在全国衍生出一个庞大奇丽的高腔体系，对京剧、川剧、湘剧、秦腔等44个剧种的形成产生了巨大影响，所以弋阳腔也被称为是中国高腔戏曲的鼻祖，被誉为中国四大声腔之首。



轶闻趣事

民国三十年（1941），8月的一天上午，龟峰寺僧人正在佛前做早课，微微钟鸣声在龟峰山谷隐隐回响，突然两个商人模样的中年陌生人来到龟峰，探头探脑搜索着什么，举动十分神秘。这两人在龟峰内转了一圈后来到了龟峰寺，他们告诉方丈，下午有客人来龟峰，要方丈做好迎客准备。并警告说：不可走漏消息。果然不错，这位特殊的游客正是国民党第一号政治人物蒋介石。方丈作导游，陪蒋介石登山观景。他们从桂花园出发，沿石阶山路首先登上振衣台。振衣台上已摆下丰盛的茶点和古雅的茶具，火红的木炭炉上放着一把泥壶煮茶。方丈献名茶“龟峰茶”，蒋介石品尝后称赞味道纯正，不亚于杭州龙井。“龟峰茶”已有数百年历史，相传是龟峰寺僧人自己培育起来的一种优良品种，只有客人才品到这种茶，至今老人峰下还有十几株“龟峰茶”。茶后，蒋介石与陪同他一道来的国民党第三战区司令长官顾祝同等人继续往上攀登。他们穿过“一线天”又入“四声谷”，蒋说：“北平有个回音壁，龟峰有四声谷，很有意思。”在三十六峰楼上，蒋环视四周奇妙的群峰，似有身临其境之感，心情十分高兴。直到日落黄昏，蒋介石等人才下山离开龟峰。临别时，蒋说下次有机会，他还要来龟峰看看。蒋介石怎么会突然有此游兴呢？原来他是来江西视察抗战防务工作的，是顾祝同等几位高级官员说龟峰奇秀，天下绝有，机会难得，促成蒋介石来龟峰一游的。但亦有另外一说，说蒋介石召集了南方几位高级将领，为了避人耳目，借游览之名，而悄悄地在龟峰三十六峰楼上开了一个秘密的军事会议。

遗址遗迹

圭峰寺位于圭峰景观中心。唐乾宁间（894-895），僧人茂蟾肇基础始建灵胜寺。南唐吏部尚书徐铉舍宅扩建，宋咸平、景德间（998-1004），真宗赐名“瑞相寺”；南宋宰相陈康伯奏请朝廷，改名“显亲崇福寺”；高宗时又改名圭峰寺。明洪武间里人舒贵卿筹资增建香院。今圯。

招隐庵又名尼姑洞。位于灵芝峰北的半山腰上。以岩洞为庵，有狭小的石阶可登。洞内有石床、石臼等石具。洞壁上刻的“招隐庵”三个字，是清乾隆年间彭卿所书。洞外有连云蹬的题词石刻。相传南宋末年，附近有一民女，父母强迫她出嫁，她矢志不从，毅然离家逃婚，潜入此洞落发为尼。

振衣台位于龟峰西北面，锦屏峰脚下。台为一不规则的长方形石墩，长10米，宽3米，面积约30平方米。台面置有石桌石凳，外围有栏杆。台内侧紧贴万丈青岩。台上视野开阔，台内侧，壁刻甚多。

将军楼位于四声谷附近。民国组年（1935），国民党某部师长赵观涛，在四声谷附近建一座两层楼房的别墅。房为石木结构。内有寝室、更衣室、浴室、警卫室、客厅，室外有阳台。登上阳台，可一览诸峰。抗日战争爆发，将军离去，房无人住，门破窗塌。解放后，人民政府拨款整修。

圭峰寨位于一线天附近。清咸丰年间，太平天国罗大江、忠王李秀成先后率领部队入驻弋阳，在圭峰“一线天”附近垒石筑城，与清军激战数次。现存城墙遗址。后人称之为“圭峰寨”。

摩崖石刻共计200余条，自中唐至今，历代名人在龟峰留下题咏、书法石刻甚多，大部分在“振衣台”至“一线天”一带，形成石刻长廊。振衣台石刻，在振衣台内侧石壁上。自中唐以来，历代均有题刻。书法有篆、隶、楷、行、草诸体，刻艺精湛，风格殊异。除振衣台、招隐庵题刻较多外，各景点还有龟峰、四声谷、一线天、渊默雷声、摩尼洞天、别有洞天、天然三叠、阮啸等字体较大的石刻。





传奇赣商

传奇滴滴

传奇80后

程维，1983年5月19日出生于江西省上饶市铅山县河口镇。滴滴出行创始人兼CEO，全面负责滴滴公司的战略规划和运营管理。程维曾在阿里巴巴集团任职八年，于区域运营和支付宝B2C业务上取得成功的管理经验。2012年，二十九岁的程维创办小桔科技，在北京中关村推出手机召车软件滴滴打车。2015年2月，滴滴打车与快的打车进行战略合并。同年9月，滴滴打车正式更名为“滴滴出行”。2016年8月，滴滴出行收购Uber中国。2016年10月18日，2016胡润IT富豪榜发布，程维以120亿元排名第28。5月16日，《福布斯》全球公布了“2017全球变局者(Global Game Changers)”榜单，滴滴出行创始人兼CEO程维入选。

80后CEO程维，10万创业，身家过亿、PK掉了30多家竞争对手、入选福布斯40岁以下影响力人物，2.5亿注册用户、360个城市、1000万日呼、5000+员工，近日与优步的合并，滴滴的估值一跃到350亿美金。他加入优步全球董事会，成为首位在美国顶级科技公司担任董事的中国人，这也意味着中国的80后企业家正在逐步走入一线企业家行列。

而这些成就，他只用了4年时间。程维把自己的创业形容成“桥段丰富的韩剧”，“很多次，稍不小心，滴滴可能就死掉了”。可是，每一次都必须走下去，以不知疲倦的重复和耐心去消磨对手，尽可能地生存。

2004年，程维大学毕业，21岁。没有合适的工作可供选择，程维被一个做保险的大姐拉去，付了800块钱押金，开始玩命干这份连底薪都没有的工作。频频吃闭门羹之后，程维找到自己的大学系主任，请求买他一份保险。“不是我不帮你，连我们家的狗都有保险了。”老师的话促使程维毅然决然辞去工作。接下来他应聘了一家某国内“著名”医疗保健公司经理助理的职位。等他去上班时，才发现这个著名公司是一家足疗店。

前前后后换了几份工作后，程维去了阿里。从1500元

底薪开始，在B2B部门做一款“出口通”产品的销售员。与印象中的互联网公司职员坐在宽敞明亮的办公室里不同，程维的主要工作是向那些做外贸的小工厂、小贸易公司解释这款产品如何能帮他们扩张业务。6年的时间，他在5个城市待过，在办公室的日子并不多。

程维当时负责的销售团队只有4个人，非常弱势。程维只花了一年，把团队业绩做到了全国第三，当时阿里巴巴全国有9000名销售，分为几百个团队。在这个小团队成立之初，他召集团队成员在一家小餐馆里聚餐，为团队取一个响亮的名字。大家七嘴八舌，都不满意，于是一起望向年轻的新任领导。程维说出了已经想好的四个字：君临天下。阿里8年，程维的战斗值惊人。程维一路晋升为阿里最年轻主管，到阿里巴巴B2B部门最年轻的区域经理。再到支付宝B2C事业部副总经理。

轮到自己真的要创业时，程维想了整整9个月，前后考虑了6个创业项目，直到最后一个，选择进入传统打车行业，才终于辞职。第二天，他注册了小桔科技，开始开发滴滴打车APP。

亲自地推，雇佣乘客，程维“无所不用其极”

拿下竞争对手也并非易事，接入司机端也遭遇困难。线下团队将北京189家出租车公司挨个儿找了一遍，仅有昌平一家名为银山的公司愿意合作，这是一家200辆车的小公司。程维亲自上阵，去一家名为银山的出租车公司，对着黑压压的司机们讲了40分钟，未了，只装了6个。

有一天，软件上只有16个司机在线。程维说：起码有16个司机相信我们的，我们不能让这16个人失望，不能让这16盏灯灭了。没有订单，我就找人去打车。我面试了一个人，他问工作是什么，我说打车。我每天给你400块，你就绕三环打车，不要去昌平，资金有限，省着点花。”

2012年9月9日，滴滴打车上线，两个月后，滴滴公司账面上只剩下一万块钱，程维接连拜会数十位投资人，却一无所获。“但是比赛已经开始了，没有办法停下来。”程维回忆道。“我们大起大落的时候，程维能够稳住大局，让大家感受到，跟着老大是绝对靠谱的，问题只是短暂的。”滴滴创始人李响对程维印象。

滴滴创立半年后，单日订单突破1000单。滴滴也完成了A轮融资，获得了金沙江创投300万美元。拿着天使投资人王刚的70万和自己的10万，程维进入出行市场。他带领的

滴滴团队参加了互联网历史上最残酷的竞争。

2013年春天，腾讯投资部总经理彭志坚首先请程维吃饭进行说服。后来，马化腾在北京参加两会期间专程请程维吃饭。这顿饭之后，2013年4月，滴滴获得了腾讯集团1500万美金投资。

2014年5月，滴滴停止补贴后，开始思考下一个策略。程维最先想到打车发红包这个产品创意。滴滴红包，杀伤力极强，把补贴变成一个产品，用社交的方式放大传播。

在与快的血拼的日子，最著名的就是名叫“七天七夜”





的故事。2014年1月，滴滴发起补贴大战，背后是微信和支付宝的“支付决战”。两周时间里，订单量上涨50倍，眼看40台服务器撑不住了。滴滴CTO张博向程维求助，程维连夜电话马化腾，马在腾讯调集一支精锐技术部队，一夜间接了1000台服务器。在苏州街的银科大厦，张博和技术团队、腾讯部队奋战七天七夜，重写服务端架构。

“当时的情况是，我们的服务器挂了，用户就会涌向快的，快的就会挂，用户再涌回来，我们会挂。考验的就是谁的服务器先稳定下来，用户就会沉淀。”张博说：“周二走出大厦，浑身都发臭了。一位策略工程师直接进了老婆产房，另一位工程师的隐形眼镜已经拿不下来。”张博这辈子都忘不掉，团队有人出现了幻觉，大喊一声“地震了”，所有成员轰轰轰跑下楼，发现其他人没感觉。激烈的血拼，

土豪团队进化成真正的豪华班底，柳青有多牛？

滴滴天使投资人王刚知道程维有“想挖柳青”的心思后大跌眼镜。

王刚说：“程维是个不给自己设限的CEO，我也一直告诉他，要持续找更牛的人加入滴滴，但敢挖柳青还是超过我的想象。”“争取柳青的加入，是一次有想象力的挑战。”

父亲是柳传志，自己是年收入千万的国际投行高管，在资本市场呼风唤雨。接地气的滴滴与柳青如此不般配，“我们的话语体系全然不同，情感上自然无法产生连接。”程维为了让柳青融入团队，为了跳出工作场景，他安排了一次滴滴高管的西藏行。程维说：“去到陌生环境，像一个团队一样面对困难，有那种把性命交托彼此的感觉。”

滴滴7人团队从西宁出发，前往拉萨。程维刚到西宁就

却培育出了打车市场。滴滴的乘客用户就从2000万激增到1亿，在补贴峰值时，滴滴快的市场占有率一共达到98%，其中滴滴占到6成。这次战斗也为后来的合并占据了主导位置。

这种不能喘息的战争，塑造程维和他的团队无人能及的战斗力。“外表是他的修炼，他可以很柔软，这是情商。但内心很彪悍，他有一颗冠军的心。”杨建宏说。

2014年7月8日，快的正式上线“一号专车”，开展商务用车业务，并采用价格补贴战略。在专车的战场上，快的重新把滴滴拖入了战场。

2014年8月，国际巨头Uber悄然进入中国市场，面对新老对手，程维需要一个更牛的合伙人。

2014年8月2日，柳青第一天到滴滴上班。柳青的加入也改变了滴滴的基因。

有了高原反应，昏睡过去。他们乘的两辆车在半路走散，路线、吃穿住行都没有了规划。悬崖与沼泽让滴滴管理团队产生了生死与共的情感。

一天夜里，程维跟柳青谈及自己创业的历程，表示明白柳青对高盛故旧的不舍，拿出手机放了一首《夜空中最亮的星》。柳青和程维哭了。她决定辞职，连夜给亲友发了长信，告诉他们自己的决定。回到北京，柳青成为了滴滴COO，二号人物。柳青是程维的“红颜知己”，她说：“每天聊十几个小时，我们像是热恋一样沟通。”

青蛙王子追到了天鹅，揭开了滴滴君临天下的序幕。柳青加入后，滴滴融资：7亿美元+30亿美元+73亿美元。

滴滴与快的合并，程维做到了中国最强

在柳青的帮助下，2014年末，滴滴融资7亿美元。随后快的宣布融资8亿美元。所有人都不知道这场出行领域的南北大战还要持续多久？滴滴和快的在大战中烧钱数十亿人民币，市场份额接近，谁也无法消灭对方。而这个时候百度联合Uber在旁边虎视眈眈。

在滴滴D轮融资中，俄罗斯投资巨头DST出资6000万美元。DST创始人尤里·米尔纳在参访滴滴的过程中对程维说：Uber来了，如果要活命，只有和快的合并一个办法。

程维决定听取投资人的建议，与柳青制定了代号为“情人节项目”的计划。

谈判一共进行了22天。2015年2月14日，滴滴快的宣布合并。市场份额占优的滴滴团队，主导着合并后的新公司，快的高层逐渐退出团队。

程维的内部邮件透露了合并谈判的细节：“1月21号，我、柳青、Stephen在深圳启动了一个秘密项目：情人节计划。目标是在情人节前完成该计划……22天后，我们做到了。”

滴滴快的，背靠阿里巴巴和腾讯两大巨头，占据大部分市场份额，有能力与Uber正面一战。这时的滴滴快的估值60亿美元，而新对手是估值500亿美元Uber。

Uber背后的是和程维一样好斗的创始人特拉维斯·卡拉尼克。

Uber中国的降价政策非常果断，30%的降价，用户飞速增长。在滴滴和快的合并的整合的重要关头，Uber一出手就是大招。滴滴迅速成立“狼图腾”小组上线快车业务应对。

2015年7月，程维在寻求新一轮的融资。当时，他曾拜访过Uber美国总部，想

象征性的得到他们的融资。Uber创始人特拉维斯·卡拉尼克提出的要求是“接受Uber占股40%的投资，否则将被Uber打败”。同样好战的程维选择：开战。

两边在中国打了一年多，Uber在中国已经亏损超20亿美元。巨无霸Uber仿佛陷入了中国的泥潭。投资者正力促



滴滴与Uber中国停止烧钱大战。滴滴与Uber合作，他们有共同的投资者：贝莱德、高瓴资本、老虎基金、中国人寿。

滴滴创始人程维将加入Uber全球董事会，Uber创始人TK也将加入滴滴出行董事会。

滴滴终于在中国君临天下，而Uber将在世界其他地方继续征伐称霸。

连年厮杀，程维总是保持警惕。“滴滴就是一辆250迈高速行驶的汽车，在路况异常复杂的路上，还有人来撞你。任何一个细节操作的失误，任何一个弯道甚至一块石头，都很可能让我们前功尽弃。”

三年多，几乎天天都在打仗！滴滴是一路战斗过来的。网约车合法、与Uber的合并，也并不是滴滴的终点，或许是一个新的起点，程维与他的团队还有更多的战役要打。只是所有挑战中，被放弃、惶恐、极度不安的经历没有把他变成一个脆弱的人，杀不死他的人让他更加强大。

就像他自己所说：“当你努力到无能为力，上天就会给你开一扇窗。”

“全球最大的一站式出行平台”

把所有交通工具搬到网上





黄洲老酒

奔向富裕生活 品鉴健康黄酒



实干赣商品江西历史老酒

仁道·益康

温馨提示：过量饮酒 有损健康



关注黄洲老酒，扫一扫惊喜多多！

江西黄洲封缸酒业有限公司
全国营销中心免费服务热线
400-888-3845



【纯正地窖水源】



【秘制麦曲蒸饭】



【传统开耙工艺】



【长年陶坛储存】

New Member 新增会员

90

东莞市江西商会 NEW Member 新增会员

副会长



李海荣 总经理

东莞市荣旭自动化科技有限公司

电话：0769-29229908

网址：www.dgrxmy.com

邮箱：hairong.li@dgrxmy.com

地址：东莞市高埗镇外经工业区高龙科技园

经营范围：自动化光学检测与组装设备



曾嵘 总经理

东莞市创藏五金塑胶制品有限公司

电话：0769-88329988

网址：www.dgzhongwei.com

邮箱：Sales@dgzhongwei.com

地址：东莞市通济镇粤晖大道北永路段

经营范围：金属工艺品、塑胶工艺品、纸制工艺品、文具制品

理事



王芳 副总经理

北方恒天财富投资管理有限公司东莞分公司

电话：0769-89182899

邮箱：wangfang@chtvm.com

网址：www.chtvm.com

地址：东莞市东城区东莞大道11号台商大厦主楼1503

经营范围：投资管理、资产管理、投资咨询、财务咨询



牛奔 总经理

东莞市南二信息科技有限公司

网址：www.weisanyun.com

地址：东莞市南城街道涌山路35号四楼401-402室

经营范围：网上销售日用品、办公用品、五金交电、服装鞋帽、家用电器、工艺品、床上用品、卫生洁具、通讯器材、化妆品、自行车、钟表、眼镜、电脑；研发、销售及技术转让；计算机软件、硬件；网络信息咨询；市场信息咨询与调查，企业形象策划，企业营销策划；商务信息咨询



周茂汉 执行董事

东莞市新墨翰企业管理顾问有限公司

电话：0769-89975995

邮箱：6913513@qq.com

地址：东莞南城艺展中心D5栋501-503

经营范围：企业管理咨询、企业营销规划、企业投资策划、商品信息咨询；货物进出口、技术进出口



刘忆 董事长

广东合鸿道集团股份有限公司

电话：0769-88033131

邮箱：6913513@qq.com

地址：东莞市南城街道涌山路35号西座4A号

经营范围：实业、股权、文化产业投资，房地产开发，建筑、装饰工程，物业租赁和管理，为科技型中小企业孵化和再孵化，提供技术支持与服务；市场营销及商业活动策划，企业上市策划及咨询，品牌策划，文化项目策划，企业服务管理，企业登记代理，软件开发、技术转让与维护；销售：通用机械设备、办公设备、生活用品、工艺品、电子产品



陶金 董事长

深圳保民利信息科技有限公司东莞分公司

电话：0769-87718266

邮箱：262763106@qq.com

地址：东莞市樟木头镇长虹大厦六楼

经营范围：法律咨询、合同审查、劳资管理、知识产权、股权关系



黄先鋒 总经理

东莞市耐锐机械有限公司

电话：0769-83523667

邮箱：nairui2003@163.com

地址：东莞市寮步镇金兴路公山工业区公山路9号

经营范围：加工：机械制品



刘晓明 总经理
东莞市尚堤制衣有限公司

电话: 18664148746
地址: 东莞市虎门镇南太路白沙四村

经营范围: 服装进出口、衬布贸易、定制服装生产



彭忠诚 总经理
东莞市尚川精密机械有限公司

电话: 0769-89384111
邮箱: king.e.r@163.com
地址: 东莞市寮步镇石龙岗头大富地工业区

经营范围: 快速换模设备半模器、夹模器、移模臂换模台车等



王秋朵 总经理
广东施奈仕实业有限公司

电话: 0769-81025555
网址: www.sirnice.com
邮箱: 1442260212@qq.com
地址: 东莞市东城街道立新旧锡边金汇工业园

经营范围: 研发/设计/产销/网上销售电子材料、有机硅材料、高分子材料、建筑材料、五金电器、电子产品、工艺品、服装鞋帽、通用机械设备及配件; 计算机信息系统集成服务、商务信息咨询



邱厚跃 COO
东莞市同步齿科医疗投资有限公司

电话: 0769-39001313
邮箱: 2256304612@qq.com
地址: 东莞市南城区东诚路西平下村商住楼16-24号

经营范围: 口腔医疗, 医院投资管理



肖大招 总经理
东莞市安坤电子科技有限公司

电话: 0769-23023693
邮箱: xiaoyu1681@163.com
网址: www.yidg-smt.com
地址: 东莞市南城区水濂山彭洞工业区第三栋第一层

经营范围: 专注于为客户提供SMT贴片、DIP插件加工, 主要产品FPC、2.4G无线模块、模型遥控板、光模块等



钟华 总经理
广东晟穗企业服务有限公司

电话: 0769-23159395
邮箱: 849637436@qq.com
网址: www.sunsuy.com
地址: 东莞市万江区万高路1号大合谷产业园D2栋407室

经营范围: 1309001、13014001等体系认证、客户验厂辅导, 知识产权服务



冷立明 总经理
东莞市惠友计算机有限公司

电话: 13549433625
网址: www.yonyou.com
邮箱: dglim@yonyou.com
地址: 东莞市莞太路34号东莞软件企业孵化园2栋201

经营范围: 销售/维护电脑软件、电脑硬件、电脑办公设备、网络布线工程及维修、企业管理咨询、计算机软件研发



曾凡来 总经理
东莞市和赢信息科技有限公司

电话: 0769-22774308
网址: www.867378.com
邮箱: w@zwinnert.com
地址: 东莞市东城街道主山莞樟路83号金海商务大厦5楼518室

经营范围: 计算机软件开发及技术转让, 网页设计, 域名注册服务, 设计、制作和代理国内外广告, 销售: 计算机配件。(依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动。)



彭南凌 总经理
广东亿美云联装饰工程有限公司

电话: 0769-26622312
邮箱: 1091413248@qq.com
地址: 东莞东城下桥盛建城B62号

经营范围: 装饰设计、建筑机电、消防安装



匡志刚 总经理
东莞市泰阳纸制品有限公司

电话: 0769-89783313
邮箱: 846250330@qq.com
地址: 东莞东城基峰塘东江大道东堤路3号2楼

经营范围: 包装彩盒、吊牌、彩卡、彩页、画册、手提袋



张金锋 总经理
东莞市飞升五金有限公司

电话: 0769-89780968
网址: www.feishengwj.com
邮箱: fswj8888@163.com
地址: 东莞市长安镇新安街口教育路普苏工业园B栋

经营范围: 锌、铝合金压铸, 模具开发制作、五金制品



周伟平 总经理
东莞市宏凯信息科技有限公司

电话: 0769-89873853
邮箱: dgmaike@163.com
地址: 东莞市长安镇乌沙社区振安东路249号12楼1201

经营范围: 研发/销售计算机软硬件、电脑及周边耗材、通用机械设备、仪器仪表、电子产品、五金材料、智能化一卡通系统、监控系统、条码标签; 计算机网络工程



黄晓文 总经理
东莞市天悦酒店有限公司

电话: 0769-81812222
邮箱: 380113401@qq.com
地址: 东莞市石碣镇崇焕路18号

经营范围: 旅游、餐饮业、卡拉OK、沐足、美容、棋牌



姜思源 董事长
广东思源贸易有限公司

电话: 13118860568
地址: 东莞市南城区元美路22号丰颐广场2311号

经营范围: 化妆品销售、教育培训



谢旭辉 总经理
东莞市顺辉装潢有限公司

电话: 0769-86382308
邮箱: dgmaike@163.com
地址: 东莞市石碣镇石碣中学北12号

经营范围: 室内装饰服务



赖维平 法人代表
东莞市众力新能源设备有限公司

电话: 0769-89778205
网址: www.zhonglirnn.com
邮箱: 654094875@qq.com
地址: 东莞市大朗镇松木山丰丰工业城9栋

经营范围: 产销太阳能热水器、空气能热水器、净水设备、烘干设备、供暖设备、五金制品; 热泵工程; 太阳能工程; 热泵维修、保养; 货物进出口、技术进出口



胡文静 总经理
广东诺安投资有限公司

电话: 0769-28631681
邮箱: 1391036702@qq.com
地址: 东莞市南城丰裕广场1702

经营范围: 中债债事大系统



柴乐乐 经理
广东迦迦机械有限公司

电话: 0769-28334656
邮箱: longgongxw@163.com
地址: 东莞市万江小享建设路2号

经营范围: 批发/零售/租赁/维修工程机械、叉车、起重机械、农业机械整机、叉车配件, 各种电机配件



温秋明 经理
上海诺亚金融服务股份有限公司东莞分公司

电话: 0769-23305211
网址: www.noahw.com
邮箱: 413252678@qq.com
地址: 东莞市南城区新坡竹路3号广发金融大厦11楼04单元

经营范围: 投资咨询、企业管理咨询(以上均除经纪), 投资管理, 为金融机构提供专业的投资咨询、商务咨询, 金融专业领域内的技术咨询、技术服务



陈婷 董事长
东莞市金竹园餐饮服务有限公司

邮箱: 1587724518@qq.com
地址: 东莞市清溪镇重河村蒲草洞村15号

经营范围: 中餐制售



张华桂 经理
东莞市慧邦环保科技有限公司

邮箱: 469761324@qq.com
地址: 东莞市清溪镇清厦村行政中心区东昌商务大厦102

经营范围: 研发/产销环保设备; 水电安装、园林绿化; 室内外装饰工程设计与施工, 建筑智能化系统工程、钢结构工程的施工; 设计、销售: 铝合金制品、不锈钢制品; 批发、销售: 建筑材料、装饰材料; 设计、研发: 建筑装饰产品; 企业形象策划; 货物进出口、技术进出口



戴小杨 总经理
东莞市晶宇五金制品有限公司

电话: 0769-87303552
邮箱: dgjiaxie888@163.com
地址: 东莞市清溪镇重河村河柏桥鸿运街1号厂房二楼

经营范围: 生产/销售五金制品、五金配件、通用机械设备配件、塑料制品; 货物进出口



刘小勤 法人
东莞市派趣电子商务有限公司

电话: 0769-23608309
地址: 东莞市南城莞太路向马路段389号A座二楼

经营范围: 网上销售五金、塑胶、电子产品及配件、手袋、工艺品、家居用品、户外用品; 货物进出口



黄瑞家 总经理
东莞市三元装饰工程有限公司

邮箱: 791532364@qq.com
地址: 东莞市东城区学院路249号联樟大厦B206

经营范围: 室内外装饰工程施工; 土建工程设计施工; 机电、冷气工程设计施工; 建筑智能化工程设计施工; 钢结构工程设计施工; 幕墙工程设计施工; 环保工程设计施工; 防腐保温工程设计施工; 销售: 广告装饰材料, 机电设备及配件



徐明华 法人
东莞市徐旺食品有限公司

电话: 0769-81135711
地址: 东莞市高埗镇低涌村三塘路第三工业区A栋4楼

经营范围: 食品生产



陈兴达 董事长
东莞市好学习教育投资有限公司清溪分公司

电话: 0769-86003060
地址: 东莞市清溪镇居民青芒东路9号三楼

经营范围: 教育信息咨询、企业管理与策划、文化艺术交流活动策划及策划、户外活动组织策划; 教育产品的研发、销售、技术转让; 家庭服务



邹慧 法人
东莞市芳亮钣金制品有限公司

电话: 0769-83932183
邮箱: 395038547@qq.com
地址: 东莞市常平镇元元村元元路3号

经营范围: 加工/产销钣金制品、五金制品、机电设备



王萍 法人
东莞市问鼎信息咨询有限公司

电话: 15916918000
地址: 东莞市南城东莞太路众创民间金融街1栋15楼1510

经营范围: 1、房屋交易: 商品房、自建房、厂房、土地等。
2、汽车: 二手车买卖、新车以租代购。
3、质押及垫资: 汽车采购垫资、红木、塑胶及纸品原材料质押和采购垫资。
4、个人与企业各类信用及抵押贷款



胡小英 总经理
东莞市东城塞上风情饮食店

电话: 0769-33659898
地址: 东莞市东城立新光大花园荔枝园内

经营范围: 餐饮服务



褚风云 总经理
东莞市继泽节能科技有限公司

电话: 0769-27281866
邮箱: dongguanjiye@163.com
地址: 东莞市道滘镇华科城产业园内区22-25栋

经营范围: 研发/销售/上门安装: 节能产品、防光镀膜、智能窗膜、量子膜; 商务信息咨询



罗叔辉 负责人
广东羊城土地房地产估价有限公司

电话: 0769-88761129
邮箱: 80852968@qq.com
地址: 东莞市南城东莞太路111号民间金融大厦1号楼1F

经营范围: 新三板、创业板、中小板及主板上市股改整体评估; 企业股权转让、课税等整体评估; 专利、商标、著作权等无形资产评估



胡宗高 总经理
东莞市莞城蓉城餐厅

电话: 0769-22014997
地址: 东莞市莞城学院路林科所旁

经营范围: 中餐包括中餐、西餐、上门酒宴等



冷立民
东莞市加合科技有限公司

电话: 0769-22321280
邮箱: 13556702689@163.com
地址: 东莞市东城大道广信大厦

经营范围: 自动化及周边配件



袁方海 总经理
水立方国际装饰公司

电话: 0769-81623368
地址: 东莞大岭山镇新世纪领居金印路127号

经营范围: 别墅、套房主、办公室、厂房、无尘车间、展厅、酒店、娱乐场所、园林设计与施工



肖军光 董事长
东莞市厚源家具有限公司

电话: 0769-89791236
邮箱: 505144207@qq.com
地址: 东莞市企石镇上洞村第一工业区

经营范围: 红木家具制造、销售



刘正 总经理
东莞正弘五金加工店

电话: 0769-86360484
邮箱: Dgzhenghongjm88@163.com
地址: 东莞市石碣镇水南陈屋村123号

经营范围: 五金、模具



张粮贵 总经理
东莞市联康电子科技有限公司

电话: 0769-87861250
邮箱: lianfaao@163.com
地址: 东莞市塘厦镇南心湖新村3巷9号

经营范围: 研发/产销电子元件、电子器件; 销售、租赁、维修: 办公设备; 销售: 办公用品、计算机外部设备及附件; 安装: 通信终端设备、监控设备、老秦机、家用音响设备; 计算机系统服务



伍小泉 创始人&品牌设计总监
东莞市五源企业形象设计有限公司

电话: 13450679615
网址: www.F5vi.com
地址: 东莞市长安万达广场金龙大厦1006

经营范围: 企业形象设计、品牌策划、LOGO设计、VI设计、包装设计、画册设计、网站设计、品牌形象年度管理



谢慧峰 总经理
东莞市硕新五金塑胶制品有限公司

电话: 0769-85675784
地址: 东莞市清溪镇三分水凹工业区

经营范围: 塑胶、模具、五金制品



吴群 总经理
东莞市琴人文化传播有限公司

电话: 15917717363
地址: 东莞市南城区中信新天地花园10座006号铺

经营范围: 吉他教学、乐器销售、词曲创作、音乐制作、MTV摄制、文艺活动策划



紫科，专注于 环保设备的研发和生产制造！

东莞市紫科环保设备有限公司成立于2011年3月，多年来专业专注于环保设备的研发和生产制造，与全国乃至全世界的环保工程公司和设备安装工程公司展开合作，持续向这些客户提供各类VOCs废气、恶臭气体及工业油雾净化处理设备，并致力于提供科学而专业的防治与解决方案。

公司拥有一支技术过硬的专业研发团队，先后获得国家专利若干项，并与江西南昌航空大学环境科学系和东莞市松山湖技术学院机械系进行战略合作，有力保障了在行业内的技术领先优势。

东莞紫科，以解决中国环境污染为己任，以主人翁的姿态，勇挑环保重担，为子孙后代依然有青山绿水而努力！



紫科环保，只做高品质的废气净化器。
ONLY EFFICIENT CHINA VACUUM PUMP

- 技术**
自主研发 领先行业 专利产品
- 效果**
处理废气效率高达97%
- 安全**
严格把控安全标准
- 稳定**
持续运行 故障率低

打造清新无烟的厨房环境
在良好的环境中，
您才能烹饪出更美味的食物。

净化率高达 专利技术 噪音极低

UV LIGHT SOLUTION
紫外线光解技术，
有效分解恶臭气体，
净化效率高，无二次污染。

环保高科技专利产品

ZKHB 紫科
自主创新 · 净享未来

东莞市紫科环保设备有限公司
东莞市大朗镇洋乌村升平中路253号

E: 13712076398@139.com/wxl-94218@163.com
F: 0769-82231083 www.dgzkhb.com www.gdgdzkhb.1688.com
联系人: 吴晓霖 137 1207 6398 狮子会广顺服务队16-17届第四副队长/理事
T: 0769-82230688 83031982 81195376



公司简介

腾邦集团有限公司（简称“腾邦集团”），1998年创立于中国深圳特区的全球化跨国集团。腾邦专注运营“现代服务全产业链生态链”，年营业额近2400亿人民币，全球分支机构超过500个，全球职员超过3.6万人。2016年中国民企500强排名第40位，服务业排名第16位。广东企业排名第22位，深圳企业第9位。

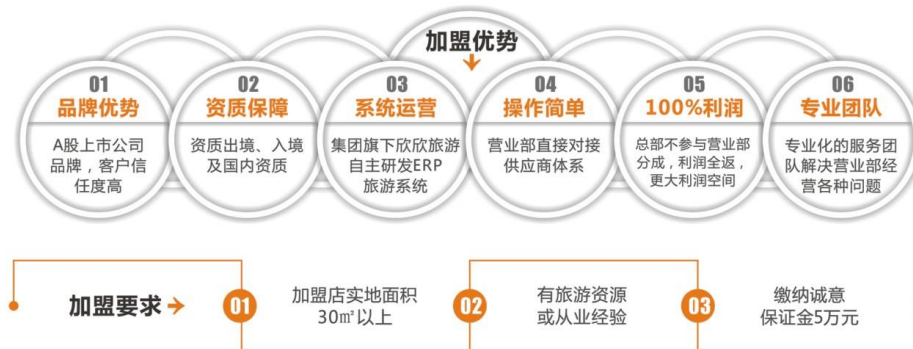
腾邦旅游集团由腾邦国际、梧桐基金、喜游集团、欣欣旅游等联合注资6亿元人民币成立，是经国家旅游局许可经营中国公民出境游的一类组团旅行社，也是腾邦国际（股票代码：300178）旗下承载旅游业务的核心板块。

腾邦旅游计划以差异化的形式进行布局，三年内在全国范围内建立100家分子公司、超过10000家门店，全面树立“腾邦旅游”的C端品牌形象，形成强大获客能力，并协同腾邦集团各大板块向产业链两端延伸。

腾邦旅游集团区别于传统旅行社，是一家具有“出境旅游、入境旅游、境内旅游”全资质以及应用全产业链、“旅游×互联网×金融”战略模式的旅游集团，依托全球化集团战略优势，我们专注于提供品质出行服务，为客户提供专业商业服务解决方案。



腾邦旅游集团营业部加盟政策—东莞地区



腾邦旅游集团有限公司东莞分公司

全国服务热线：400-133-1933
直线：0769-2299 8311
地址：东莞市南城区鸿福路102号汇成大厦406-407
网址：www.tempus.cn www.runup.com.cn



腾邦旅游订阅号



腾邦旅游服务号