

# 庐山

渺渺江湖间  
匡庐奇秀甲天下

东莞赣商  
陈洪军

2015年5月 第1期 总第15期  
东莞市江西商会主办

# 东莞赣商

陈洪军



东莞市江西商会  
Dongguan Chamber of Commerce in Jiangxi

2015年5月 第1期 总第15期  
东莞市江西商会 主办

东莞市江西商会第一届第三次

P13 全体会员大会胜利召开

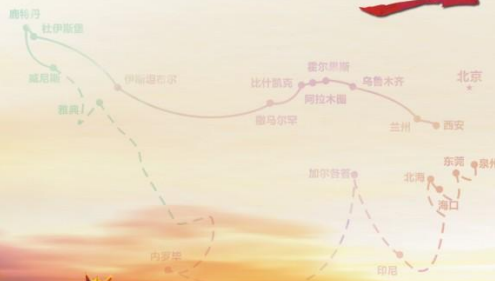
P19 市委书记到访 调研社会组织建设

P34 慈善募捐报乡梓

P62 庐山 匡庐奇秀甲天下 渺渺江湖间

# 一带一路

如何带东莞走路?



微信公众号



# 廣東臺盛環保科技有限公司

Guangdong TAISHENG ENVIRONMENTAL PROTECTION TECHNOLOGY CO., LTD.

技術設備團隊

環保局資質備案企業

全國統一服務熱線 **4000-9966-18**



煙氣脫硫塔

大型中央脈衝布袋集塵機

脈衝高壓袋濾式集(吸)塵機

脈衝中壓袋濾式集(吸)塵機

特點：實用性高，可靠性高，能  
耗低，脫硫效率超過，石灰石利  
用率超過，容許負荷變化而不影  
響脫硫效率，投資省、壓降小，  
維護成本低。

適用範圍：  
電力、鋼鐵、建材、窯爐、化工  
等需要脫硫的行業。

特點：PLC觸摸屏控制、電磁閥脈衝、  
高風量、過濾效果好、螺旋輸送下料，  
免停機。

適用範圍：  
一般工廠用：如五金、傢私、彈簧、發  
電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等粉塵量  
大的大型設備之中央集塵機。  
亦適用於印制電路板廠：如裁板機、V-  
CUT機、磨邊機、斜邊機等。

特點：PLC控制、電磁閥脈衝、高  
風量、自動卸料、免停機。

適用範圍：  
用於印制電路板廠周邊設備，  
用於印制電路板廠中央集塵系統。

特點：PLC控制、電磁閥脈衝、高  
風量、自動卸料、免停機。

適用範圍：  
用於印制電路板廠：例：裁板機、V-  
CUT機、磨邊機、斜邊機、PP分條  
機等多臺式中央集塵系統。  
一般工廠用於：五金、傢私、彈簧、  
發電、橡膠、化工、礦業、焚化爐等  
粉塵量大的大型設備之中央集塵。



PP廢氣處理洗滌塔

TS單體交叉式洗滌塔

活性碳吸附塔

最新型微濁剝液回收銅設備

特點：多功能廢氣洗滌淨化塔為立式、填  
料、噴淋型廢氣淨化設備。

適用範圍：  
化工、電鍍、醫療、印染、電訊、鐘錶等  
機械加工行業所排放的酸鹼、有毒、有害  
氣體處理的理想設備。

特點：風阻低、低噪音、運行  
平穩、操作簡單；靜壓和風量  
可隨機調整配合。

適用範圍：  
適用電子工業、化工業、半導體  
體及光電工業、電鍍及金屬表面  
處理工業。

特點：吸附效率高，阻力小、應用  
範圍廣，特別是對稍低濃度的  
VOC廢氣，效果越加明顯。

適用範圍：  
皮革、化工業、塑料業、紡織業、  
電子業、染料等揮發性有機化合物的  
污染行業。

特點：低濃度含銅廢水回收設備  
是通過一種特殊的工藝，把廢水  
中的銅分離出來，使廢水中的銅  
含量下降95%以上，低於0.5g/l，  
分離的銅經過電解回收，能得到純  
度大于99.8%的電解銅板。

適用範圍：  
PCB線路板行業。

## 信譽、品質、服務，一直是我們領先於業界的驕傲

粉塵、廢氣、廢水、環境治理專家



法團V認證

國家高新技術企業

ISO9001:2008

中國知名品牌

全國產品質量、服務質量  
無投訴用戶滿意品牌

CPCA會員

珠三角工廠：廣東省東莞市大嶺山鎮  
顏屋工業區  
電話：0769-8562 2879 8578 2489  
傳真：0769-8563 0562  
網址：www.tscjx.com

長三角工廠：江蘇省昆山市周市鎮  
華楊科學工業園  
電話：0512-5518 0761 5518 0762  
傳真：0512-5518 0760  
郵箱：abc@tscjx.com

湖南工廠：湖南省郴州市南嶺大道  
長沖村  
電話：0735-2623181 2623182  
傳真：0735-2623180  
全國統一服務熱線：4000-9966-18



## 大型活动策划 | 品牌形象设计

蓝道, 专注中国企业品牌成长的创意型设计公司

为中国的优秀企业提供品牌建立、品牌改造、品牌推广、  
品牌战略咨询等全程解决方案，提升了品牌的价值和吸引力；  
通过美学营销的理念，提高企业的销售和品牌价值。



Lando Cultural Propagation & Brand Design

蓝道文化传播 | 蓝道品牌设计



地址：东莞市莞城区运河东三路运河创意公社3号楼3楼  
电话：0769-22338810 22338820  
手机：136 500 99000 (朱先生) 传真：0769-22338830  
QQ: 24898274 286448554 E-mail: lando360@sina.com

www.Lando360.com



银禧科技



九鼎集团



汇通小额贷款  
HUTONG MICROCREDIT



万榕建工  
专业好生活



丰尚科技  
FONDSUN TECHNOLOGY



信宏建设  
XINHONG CONSTRUCTION



喜养神



奥达科技  
AIDA TECHNOLOGY



志诚车行



DGMA



LNSU 凌速  
只为品质生活



Harvest  
溢丰环保



五星  
热水系统领导者



Aptitude Approach  
趣學而悅



ECOPOST



松湖蓝梦 蓝道设计

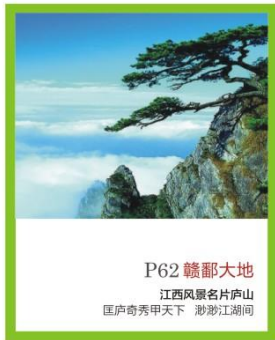
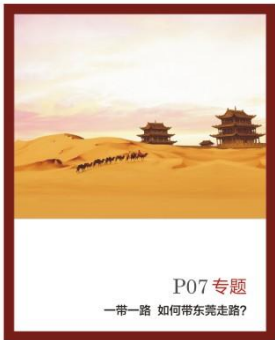
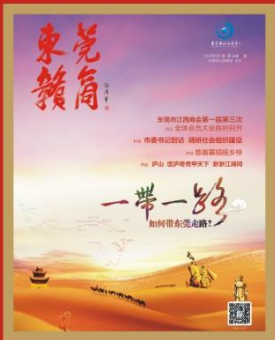


ATL



COMSOFT  
匡舒





# CONTENTS 目录

主办单位 东莞市江西商会 助编设计 东莞市蓝道文化传播有限公司 总第 15 期

**P69 赣商领袖**  
致那些年，中国酿酒大师激情飞扬的青春  
四特酒有限责任公司董事长、总经理廖艇

**P75 新增会员**  
为彭罗惠「再生」继母性热血一「子」捐款  
情系华坤 守望相助  
慈善募捐报乡梓

**P73 专栏**  
母亲看重的

**P62 赣鄱大地**  
江西风景名片庐山  
匡庐奇秀甲天下 渺渺江湖间

**P69 赣商领袖**  
四特酒有限责任公司董事长、总经理 廖艇  
致那些年，中国酿酒大师激情飞扬的青春

**P73 专栏**  
母亲看重的

**P19 会情扫描**  
市委书记到访  
调研社会组织建设

**P62 赣鄱大地**  
江西风景名片庐山  
匡庐奇秀甲天下 渺渺江湖间

**P19 会情扫描**  
市委书记到访  
调研社会组织建设

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

**P12 会情扫描**  
张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

主办单位 东莞市江西商会  
编委会主任 滕 鹰  
编委会副主任 吕 淇 王 东 徐德华  
张军生 何 斌 程小华 杨 清  
何 斌 吴桂成 李向阳 李周强  
陈培忠 王家福 周正强  
罗志明

编委 滕 鹰 吕 淇 王 东 徐德华  
徐地华 杨 清 何 斌 程小华 杨 清  
李向阳 周正强 熊 冷 欧阳秋保  
钟 辉 余义恒 刘建国 曹灿煌  
吕 淇 张军生 何 斌 陈培忠  
罗志明 钟 辉 杨军凯 杨 斌  
王 东 吴桂成 王家福 张有良  
刘文龙 刘春华 王 胡宏业  
孙 丹 秦祖亮

总顾问 王江水  
主 编 朱磊磊  
副主编 李孟学  
编 辑 左丽儿 李 敬 余 磊  
助编设计 东莞市蓝道文化传播有限公司  
联系方式 东莞市江西商会  
地址：东莞市南城胜和路胜和广场  
C座14楼D室  
电话：0769-26982230 22908999  
传真：0769-22900060  
邮箱：dgganshang@vip.163.com  
网址：www.dgganshang.com

东莞市蓝道文化传播有限公司  
电话：0769-2233 8810 / 20  
传真：0769-2233 8830  
E-mail: lando360@sina.com  
http://www.lando360.com

声明：本刊为商会内部交流刊物，署名文章为作者个人观点，不代表本刊立场。未经许可，不得转载。

## P05 卷首语

春风吹进东莞  
当制造为手的东莞积极探索转型升级之路，顺应时代趋势进行产业改造，物联网、机器人等种种艰苦的尝试和努力之时，我们急需注入新的强心剂。当习近平主席在2013年9月和12月分别提出建设「新丝绸之路经济带」……

## P46 人物

企业「大家」的蜕变与情怀  
东莞市江西商会副会长、广东鹏盟投资管理有限公司总经理 曹旭煌  
东莞市江西商会会长、广东鹏盟投资管理有限公司董事长 曹旭煌  
东莞市江西商会副会长、东莞锦隆电子有限公司总经理 胡宏业  
东莞市江西商会副会长、亿方集团董事长 曹道平

## P07 专题

张华荣：放大效应加速企业走出去  
张皖生：借好力即是转型升级助力  
对接「一带一路」厂商红利何在？  
跨境电商借机猛增  
创新对接国际市场方式  
中欧国际铁路连接东莞与欧洲  
东莞市长：借机加快项目建设  
「一带一路」提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于「虚」的层面，例如铺设丝绸之路文化或民心沟通与凝聚……

## P59 赣情

赛维「X」海外债务重组在美获奖  
第六届环鄱自行车赛拉开序幕  
江西省科技活动周(9月)0日开幕  
南昌将增开「趟高铁」  
江西移动互联网广告高峰论坛在南昌召开  
「互联网+」风口 江西制造转型升级

## P12 会情扫描

【UD】专业委员会新年首次会议召开  
我会荣获东莞市工商联(总商会)2014年度先进商会  
市委书记到访 调研社会组织建设  
2015年第一次会长办公会议 创造命运共同  
商会2015新年联谊会精彩上演  
东莞市江西商会第一届第三次全体会员大会胜利召开

## P62 赣鄱大地

沿海片：细节打造温馨企业形象  
水乡片：相约水乡片，共叙赣乡情  
开心农场庆六一  
山区片：商会山区片召开3月份例会

## P69 赣商领袖

致那些年，中国酿酒大师激情飞扬的青春  
四特酒有限责任公司董事长、总经理 廖艇  
致那些年，中国酿酒大师激情飞扬的青春

## P73 专栏

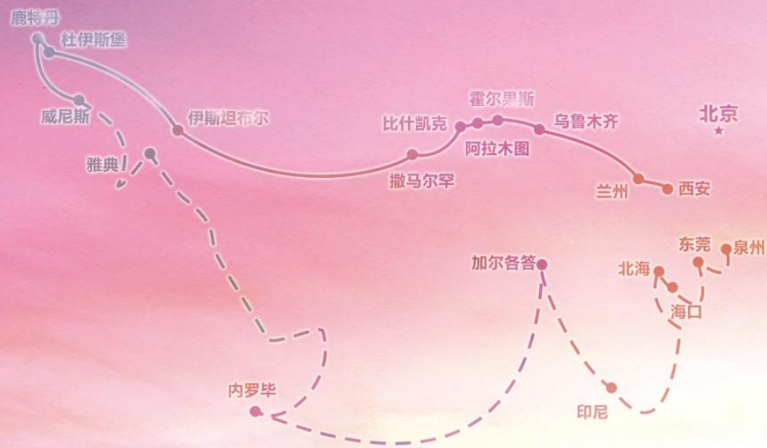
母亲看重的

## P75 新增会员

为彭罗惠「再生」继母性热血一「子」捐款  
情系华坤 守望相助  
慈善募捐报乡梓

# CONTENTS 目录

主办单位 东莞市江西商会 助编设计 东莞市蓝道文化传播有限公司 总第 15 期



## 春风吹进东莞

当制造为王的东莞积极探索转型升级之路，顺应时代趋势进行产业改造、联姻电商、机器人等种种艰苦的尝试和努力之时，我们急需被注入新的强心针。

习近平主席在2013年9月和10月分别提出建设“新丝绸之路经济带”和“21世纪海上丝绸之路”的战略构想，并迅速得到国际社会的高度关注，这为东莞带来了久旱甘霖般的福音。

“一带一路”不是一个实体和机制，而是合作发展的理念和倡议，是依靠中国与有关国家既有的双多边机制，借助既有的、行之有效的区域合作平台，旨在借用古代“丝绸之路”的历史符号，高举和平发展的旗帜，主动地发展与沿线国家的经济合作伙伴关系，共同打造政治互信、经济融合、文化包容的利益共同体、命运共同体和责任共同体。

一带一路将在中国的积极推动下，秉承共商、共享、共建的原则，保持中国各地的开放态势，充分发挥沿线各国资源禀赋各异、经济互补性较强的巨大合作潜力和空间，以政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通为主要内容，实现沿线各国的合作发展。

共建“一带一路”符合国际社会的根本利益，彰显人类社会共同理想和美好追求，是国际合作以及全球治理新模式的积极探索，为世界和平发展增添新的正能量，也为中国各地带来新的生机。

位于中国大陆离海上丝绸之路沿岸各国地域上最近的珠三角，外向型经济又占相当大比重的东莞，无疑是海上丝绸之路的重要起点。

抓住机遇，引春风度东莞。

■ 文 / 本刊编辑部



# 一带一路

## 如何带东莞走路？

文：道谷

“一带一路”提出以来，各种研究、讨论更多地是聚焦于“虚”的层面，例如阐发丝绸之路文化或民心沟通与凝聚。在当前这个新的阶段，应当“虚实”结合，进一步细化“五通”框架，推进“一带一路”取得早期收获。

政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通，这些要求在具体落实层次可以进一步细化：比如，政策沟通应包括理念共识、决策共商；设施联通应包括设施共建、资源共享；贸易畅通应包括关税共同、规则共议；资金融通应包括汇率共浮、信息共享；民心相通应包括文化共存、价值共惠。

由此看来，其实这五点要求虚实相济。在“虚”的方面，中国只要继续发挥大国的影响力，推动与沿线国家在理念、决策和合作机制上的共识、共商，继续深度挖掘丝绸之路的历史文化内涵，必能强化“一带一路”沿线地区之间的信任，共谋发展。

而在“实”的方面，中国已经先后启动亚投行和丝路基金这样的金融支持项目，推动高铁、核电、基础设施建设等方面的“走出去”。对推动“一带一路”建设，中国用实际行动展现了大国的诚意和信心，这种劲儿不可松懈，要伴随着“一带一路”的建设继续推进。

一步一个脚印，“一带一路”才能踏出互利共赢之路。只有实现理念认同与实质发展的相互补充，我们才能尽快带动各国经济更加紧密结合起来，创造新的经济和就业增长点，实现国内各省市、沿途各国家和地区的共同繁荣。

位于海上丝绸之路起点核心区域的东莞，如何好风凭借力送我上青云？



袁宝成调研石龙铁路集装箱货运站建设（图为袁宝成讲话）

## 东莞市长： 借机加快项目建设

4月20日，市委副书记、市长袁宝成赴石龙镇调研石龙铁路集装箱货运站规划建设情况，并召开石龙铁路集装箱货运站工作协调会，实地解决项目建设存在的具体问题。袁宝成指出，各部门、各有关镇街要借助国家“一带一路”战略创造的好时机，抓住历史机遇，承担更多责任，主动推动工作，系统“打包”问题，“一揽子”解决问题，力争石龙铁路集装箱货运站及早产生实实在在的成果。

市委常委、常务副市长张科，黄埔海关副关长林建平、东莞海关关长黄浦、市政府秘书长邓浩全参加调研。

### 加快推动项目建设

协调会上，海关、检验检疫等负责同志建议，石龙铁路集装箱货运站的规划建设要站在全省高度，重实而不重虚，先顶层设计，再分步实施，合理应用“三互”模式，推动项目又好又快建设。

听取大家发言后，袁宝成表示，感谢海关、检验检疫、中海运、广铁等一直以来的大力支持。他说，省委省政府高度重视石龙铁路集装箱货运站规划建设，东莞各部门、各有关镇街要借助国家“一带一路”战略创造的好时机，借助参与国家“一带一路”战略搭建的好平台，主动作为，全力推动，推进石龙铁路集装箱货运站又好又快建设。

### “一揽子”解决问题

对于项目接下来的工作，袁宝成提出六点要求：

**一、要高度重视。**石龙铁路集装箱货运站建设工作要借助“一带一路”好时机，借助参与“一带一路”好平台，务必要把这项工作当作东莞的事、分内的事、自己的事，全力以赴，加快推动，努力推动各种问题加快解决。

**二、要落实部署。**全力落实省委省政府的战略部署，配合省直部门推动项目尽快完成。

**三、要做好沟通。**各有关部门镇街要加强、做好与上级单位的沟通对接工作，进一步理清思路，细化方案，积极争取省有关部门的大力支持。

**四、要主动作为。**石龙、茶山镇要把这项工作作为两镇经济社会发展的历史机遇，抓紧推动，务必要搭上国家战略、全省战略、东莞战略的“便车”，借助这个历史契机实现跨越发展。

**五、要科学规划。**要用好省给予项目的政策和赋予的力量，使每个规划相互衔接，系统“打包”问题，最终“一揽子”解决问题。

**六、要明确机制。**建立工作协调机制，定期解决问题，及时做好沟通汇报。东莞要在省的统一领导下，做到自觉意识与自觉行动相统一、发展动力与发展目的相统一、围绕中心与全面发展相统一，不被动等待，须主动作为，用“三个统一”推动项目尽快产生效益。







会议  
联  
谊

## 东莞市江西商会 第一届第三次全体会员大会胜利召开

时间：2014年12月28日 地点：康帝国际大酒店

2014年12月28日下午，东莞市江西商会第一届第三次全体会员大会在东莞康帝国际大酒店北京厅隆重召开。商会会长滕鹰，总顾问王江水，常务副会长徐地华、张军生、程小华、杨清、何斌、吴桂成、李向阳、陈培忠、王家福、罗志明，副会长、秘书长朱荫蕾和商会顾问、会员及秘书处共320余人出席会议。会议由常务副会长何斌主持。

在共同高唱商会会歌《赣商之歌》后，与会人员首先听取并审议了2014年度商会工作总结；听取并审议了监事长缪永林作的《东莞市江西商会2014年度财务收支审计报告》；审议并通过了2014年度新增的常务副会长、副会长名单。全体与会人员高度

评价商会一年来所取得的各项工作成绩，对2015年商会工作思路充分肯定并充满期待。

为表彰先进，进一步调动各方面的积极性，促进商会各项工作健康发展，开创商会工作的新局面，经会长办公会研究决定，大会对2014年度优秀会员、优秀副会长、优秀副秘书长进行了表彰，感谢他们在幕后默默地为商会做出的大量工作和无私的奉献，希望受表彰者珍惜荣誉，再接再厉，继续为商会建设和发展作出新的贡献。

滕鹰会长最后讲话。他满怀激情地回顾和概括了东莞市江西商会2014年的主要工作和取得的主要成绩。他表示：过去的一年里，在全体

商会成员和工作人员的努力下，克服困难，拼搏奋进，商会会员发展到近400家，涉足各行各业。在即将到来的新的一年，我们全体商会同仁一定要继续努力工作，勇于开拓创新，特别是在抱团发展和练好内功两个方面要下功夫做好做强，进一步扎实商会基础，全力组织各项重点活动，为会员企业发展做出新贡献。

文：本刊编辑部



东莞市江西商会第一届第三次全体会员合影





## 商会2015新年联谊会精彩上演

时间：2014年12月28日 地点：康帝国际大酒店

2014年12月28日晚，我商会举办的2014年“汇通小袋杯”在莞江西人才艺术大赛颁奖典礼暨2015年东莞市江西商会新年联谊会会在东莞康帝国际大酒店隆重举行。市委副书记、市社工委主任姚康等有关领导及东莞各兄弟商会、各位会员及籍籍乡友近800余人欢聚一堂，出席了本次活动。

东莞市江西商会会长滕鹰介绍，2014年在莞江西人才艺术大赛是一场展示在莞江西人之智慧、力量与文化的才艺大赛活动，也是一次文化艺术的社会公益活动。大赛展现出在莞江西人优秀的文化底蕴和丰富的艺术涵养。

“汇通小袋杯”在莞江西人才艺术大赛由东莞市江西商会主办，大赛共分书画摄影和音乐舞蹈两大类别，吸引了全市各个镇街200多名在莞江西籍选手报名参赛。其中，在莞江西人书画摄影大赛于12月20日上午在东莞展览馆举行，展出在莞江西作家及名家作品共计80余幅。音乐舞蹈类于12月20日下午在玉兰大剧院举行决赛，比赛节目形式多样，亮点纷呈，10名优秀选手最终胜出。

颁奖晚会现场气氛活跃，舞台流光溢彩，节目精彩纷呈，伴随着开场舞的开始，整个活动进入了高潮。本次大赛评选出书画摄影类和音乐舞蹈类优秀奖，音乐舞蹈类最佳人气奖、最佳台风奖和最佳潜力奖。评选出书画摄影和音乐舞蹈十强奖。其中，曾永发的书法作品《江西赋》荣获第一名，周琼平的摄影作品《金色海潮》荣获第二名，范向文的书法作品《行书江西商会对联》荣获第三名。来自江西鹰潭的江涛演唱的《红梅赞》以97.60分夺得第一名，来自江西修水的音乐教师刘乐乐以一首改编的《红布衣绿花朵》摘得第二名，第三名由刘露夺得，她表演的是印度舞《宝莱坞蛇精》。

颁奖活动结束后，会长滕鹰携全体副会场上台祝酒，这正式拉开了东莞市江西商会新年联谊会的序幕。来宾们一边欣赏十强选手精彩的表演，品味美酒、美食，一边畅谈企业发展前景，现场一派喜气洋洋、其乐融融的气氛。

文：本刊编辑部



### 附获奖名单：

#### 🏆 音乐舞蹈类前十强选手

江涛、刘乐乐、刘露、钟桂秀  
熊天适、刘君、刘倩、陈莞平  
张庆华、宋位彩

#### 🏆 音乐舞蹈类三个单项奖

最佳人气奖：熊天适  
最佳台风奖：廖宏  
最佳潜力奖：陈莞平

#### 🏆 书画摄影类前十强选手

曾永发、周琼平、范向文、杨小新  
刘激文、陶凤元、吴桂平、刘海华  
刘加胜、付敬敏、刘阳

#### 🏆 优秀奖：

游佳威、帅好、谭清月、廖宏  
游佳秀、樊丁丁、杜凯涛、范佳  
范向武、刘彰、王华、廖国瓯  
刘社平



## 2015年第一次会长办公会议 创造命运共同体

时间：3月28日 地点：广东华坤建设集团有限公司会议室

3月28日，东莞市江西商会在广东华坤建设集团有限公司会议室召开了2015年第一次会长办公会议。会长滕鹰、商会党支部书记王江水、常务副会长张军生、程小华、杨清、何斌、陈培忠、周正强、罗志明及副会长、监事长、秘书长及秘书处工作人员等25人参加了会议。会议的主要议题是如何利用好商会平台，更好地与资本市场对接的平台和管道。商会常务副会长杨清主持会议，商会会长滕鹰作了主题讲话。

会议在雄壮高亢的会歌《赣商之歌》声中拉开了序幕，首先通报了商会新增常务副会长及副会长的名单。滕鹰会长代表东莞市江西商会为新增的常务副会长周正强、罗志明，副会长刘建国、曹灿煌、罗文、秦祖亮等六人授牌，热烈欢迎他们的加入。接着，会议认真听取并审议了东莞市江西商会第一季度活动议题、财务开支情况及第二季度工作计划报告：一、朱诺雷秘书长汇报了商会第一季度活动开展情况；二、缪永林监事长汇报

了商会第一季度财务开支情况；三、关于建立会长值班制度的通知（草案）；四、东莞市江西商会与广州拓盛网络科技有限公司签订《看名医指导服务》协议书。

与会人员纷纷发言，紧紧围绕2015年江西商会如何积极应对经济发展新常态、大力提升服务功能，如何广泛和深入利用好商会平台，更好地为会员提供与资本市场对接的平台和管道等方面，提出了宝贵的意见和建议。其主要内容有：1、为更好地深化片区工作，调动会员积极性，搭建会员间的沟通平台，商会计划将片区细分化，建成以十人为一组的框架形式，分别由一名会长担任组长。2、商会计划通过形式多样的渠道，不断提高“以会养会”的能力，逐步减少会员的会费，使其彻底实现良性循环发展。

滕鹰会长就当前社会经济发展新常态下，江西商会如何利用资源，帮扶会员打通与资本市场的对接，做了探讨性的总结发言。他指出，东莞市江西商会所有会员都是命运共同体，

大家都应该同心同德、尽心尽力，积极开创商会新未来。他还就在当前经济环境比较复杂的环境下，企业如何转型升级课题表达了想法，认为企业转型升级是企业发展的必然之路，未来企业的经济发展也应该是实体经济与互联网经济的完美结合，即“互联网+”的模式，会员企业该如何利用自有企业特点保持健康持续发展态势，这是一个值得花时间去探讨的问题。滕鹰会长表示，商会今年也将大力打造经融与电子商务平台，在复杂的经济环境下帮扶会员企业实现转型升级，真正做到为会员做好事、办实事。

文：本刊编辑部





## 市委书记到访 调研社会组织建设

时间：5月14日 地点：商会会议室

5月14日下午，东莞市委书记徐建华、副书记姚康，市委秘书长黄少文等一行到访我商会，并与大家亲切座谈、交流。商会会长滕鹰、常务副会长吕淇、程小华、杨清、周正强，秘书长朱茵蕾等人参加。

徐建华书记的到访，恰逢商会正在举办每月“会员交流日”活动。他首先参观了商会办公场所，亲切慰问了商会会员，在充分肯定在莞赣商为东莞经济社会发展作出积极贡献的同时，希望商会企业家再接再厉，进一步整合优势，打造商会品牌，促进共同发展。

会长滕鹰围绕如何为会员创造价值，如何成为会员和政府沟通的桥梁，下一步如何力所能及承接政府职能转移，如何进一步参与东莞经济社会发展、建设等，向市委领导作了简要汇报。徐建华书记认真听取汇报，充分肯定了江西商会这几年的工作成绩，指出：东莞市江西商会既在外树立了赣商的良好形象，也为东莞经济社会建设做出了重要贡献。希望商会建设不仅能够凝聚乡情，抱团发展，还能进一步融入东莞本地，为东莞在新常态下的高水平崛起做出更大贡献！

听取完徐书记讲话后，会长滕鹰代表商会表示：我商会一定会积极响应市委、市政府号召，为东莞赣籍企业发展建基业，为赣莞两地经济发展建设立新功。

文：本刊编辑部



时间：1月14日  
地点：商会会议室

## 莞赣互通 世界莞商联合会调研我会工作

新年伊始，2015年1月14日，东莞市委统战部副部长兼市工商联党组书记梁应昌，世界莞商联合会秘书长谭满帆等一行来到我商会，调研、指导商会工作，并听取对世界莞商联合会工作建设的意见建议。会长滕鹰、常务副会长程小华、秘书长朱茵蕾以及秘书处工作人员参加座谈。

会长滕鹰首先对东莞世界莞商联合会领导来我商会开展调研、指导工作表示热烈欢迎，具体介绍了东莞市江西商会的发展历程、管理经验以及运营模式。他说，东莞市江西商会是一个有梦想、有文化的商会，自成立以来，一直坚持“凝聚乡情、规范运作、活动兴会、以商养会”的宗旨开

展会务工作。他还从商会办会理念、商会组织架构、活动类型、承担的社会责任及以服务会员为使命等多方面进行了介绍。在回答新年里如何更加做好商会工作时，滕鹰会长表示，必须充分发挥商会桥梁纽带作用，抱团发展，促进会员间的共赢发展，为会员创造更高的价值。作为商会组织发展委员会主任程小华也表示，在发展商会会员方面，商会对入会会员、副会长单位都有一套完善的推荐、考核标准，从而保证了商会整体人员有一个良好素质和较高层次，商会也才能真正实现健康、可持续发展。

世界莞商联合会秘书长谭满帆说明了此次调研、走访江西商会的目

的，主要是了解江西商会的办会情况，学习江西商会的办会经验，听取江西商会的建议，并希望江西商会高度重视组织和思想建设，进一步增强商会组织的社会贡献力。梁应昌书记认真听取了商会工作报告，对于商会几年来的工作与发展给予高度评价，表示对商会工作将给予大力支持，同时十分希望江西商会在各省级异地商会中做好先锋、当好表率，发挥好模范带头作用。

会后，在滕鹰会长的邀请下，梁书记等一行参观了广东华坤建设集团有限公司。

文：本刊编辑部



## 我会荣获东莞市工商联(总商会) 2014年度先进商会奖

时间：1月15日 地点：行政办事中心



2015年1月15日下午，东莞市工商联协会秘书工作会议在行政办事中心隆重举行。我商会很荣幸被东莞市工商业联合会（总商会）再次评为2014年度先进商会。在此，特向为商会发展默默付出的各位会员表示真诚的感谢！同时也希望大家一起继续努力再接再厉，续写商会发展神话，共造商会的“赣商梦”！

东莞工商联主席梁应昌，副主席梁德堂、张军民、李凤莲，秘书长叶柱波，32个镇秘书长、秘书和异地商会代表近百余人出席了此次会议。会上，张军民副主席宣读了表彰决定，与会领导给2014年度先进商会代表（茶山商会、大朗商会、东城商会、东坑商会、黄江商会、麻涌商会、东莞江西商会、东莞浙江商会、建工协会）进行了颁奖。

文：本刊编辑部



## LED专业委员会新年首次会议召开

时间：2月2日 地点：乾禾光电有限公司

2015年2月2日下午，东莞市江西商会LED专业委员会本年度第一次委员会会议在石碣镇的乾禾光电有限公司召开。委员会主任罗文，委员吴运长、陶横亮、李诚辉、何增文，委员会秘书长陈子勋等人参会。

罗主任具体传达了江西商会今年对开展LED委员会工作的多项支持政策，各位委员共同深入探讨了未来该委员会工作的发展方向。在深入交流、反复比较了各种发展方案后，全体委员一致决定了以优先采用推广网络平台发展方案的战略。大家表示，在商会的支持和同仁的共同努力下，2015年委员会一定能取得更大的进步，登上更高的台阶。

会后，在何增文总经理带领下，与会者参观了乾禾光电有限公司。

文：本刊编辑部



## 法律财税专业委员会年度首次会议召开

时间：2月5日 地点：商会会议室

2015年2月5日下午，法律财税专业委员会组织在商会会议厅召开本年度法律财税专业委员会第一次会议。会议就如何开展2015年法律财税专业委员会的工作及如何按片区划分发挥委员会的功能，更好的服务于会员企业展开了热烈讨论。会议由主任何斌主持。

会议首先由商会常务副会长、委员会主任何斌具体传达了会长办公会议精神及商会今年对如何开展法律财税委员会工作提出的工作设想。

会上，大家围绕本次会议主题展开讨论，各抒己见，最后大家一致通过，将方案具体细化，就片区人员安排表和片区召集人及2015年委员会相关会议召开时间等问题具体安排如下：

### 一、片区划分人员安排

片区划分	秘书长	法律	财税	知识产权	召集人
城镇片	何斌	赖晓东	潘继杰、许悦	曾国荣	何斌
埔田片	黄邦祥	邹育兵、江文红	缪永林		邹育兵
沿海片	陈安	廖逸、谢鹏椿	许悦	陈子勋	谢鹏椿
丘陵片	陈小兵	陈小兵、饶小庆	王恒		饶小庆
山区片	方贺云、李兵	吴龙飞、张锋	卢书冈	左东平	卢书冈
水乡片	杨柳明	严凡、汤文莲	潘继杰		汤文莲

二、为更好的发挥法律财税委员会的功能，经本次会议讨论并一致决定，该委员会将建立一套实质性的走访制度，目的在于以片区活动为切入口，通过多与会员间的互动交流，采用一些案例讲解来潜移默化地帮助会员提升法律意识，真正做到诚信经营。

另外：1、该专业委员会内部也设定会议制度，每季度委员会成员定期开展一次企业间的互访交流活动（具体时间、地点待定）。

2、根据各片区划分的人员安排，每季度定期走访片区会员企业一次，凡所在片区组织活动委员会必须安排至少一名成员前往参加，为会员提供相应的指导性意见。

### 三、法律财税委员会秘书处组织架构如下：

会上，大家还表决通过聘严凡担任法律财税委员会秘书长一职。

严凡秘书长		
许悦秘书	曾国荣秘书	汤文莲秘书

2015年，法律财税专业委员会将会组织律师和会计师走访片区企业，为会员企业提供咨询和交流的平台。为企业会员排忧解难，提供力所能及的帮助，同时也能在商会这个大家庭中，拓展自己的业务范围。



## 商会调整秘书处工作

时间：1月25日 地点：商会会议室

1月25日，商会在会议室组织召开2015年秘书处第一次工作会议，常务副会长程小华，秘书长朱菡蕾、全体副秘书长及秘书工作人员出席了会议。

会上，秘书长朱菡蕾传达了商会会长办公会议关于今年商会工作的主要内容精神及对秘书处工作的指示精神，重新规划和分配了片区的划分和片区秘书长的工作，并对每位秘书长提出了工作要求及任务。秘书处人员调整如下：

一是片区秘书长人员调整：黄邦祥担任埔田片秘书长；陈安担任沿海片秘书长；陈小兵担任丘陵片秘书

长；方贺云、李兵担任山区片秘书长；杨柳明担任水乡片秘书长。

二是专业委员会秘书长人员安排：朱海燕担任组织发展委员会秘书长；余露担任文化教育专业委员会秘书长；邹育兵担任体育保健专业委员会秘书长；曹鸿担任金融投资专业委员会秘书长；严凡担任法律财税专业委员会秘书长；陈子勋担任LED专业委员会秘书长；娄晓霞担任女企业家委员会秘书长。

三是2015年商会将新增设委员会：电商委员会（筹）秘书长由曾健杰担任；青年企业家委员会（筹）秘书长由陈子勋担任；文化传媒行业委员会（筹）秘书长由习喜明担任；建筑装饰行业委员会（筹）秘书长由朱玉娇担任。

文：本刊编辑

## 2015年秘书处人员调整如下



### 一、片区联络事宜安排

片区划分	秘书长	片区划分	秘书长
城镇片		丘陵片	陈小兵
埔田片	黄邦祥	山区片	方贺云、李兵
沿海片	陈安	水乡片	杨柳明

### \*注：

1 各片区秘书长只设1名，另将增设片区副秘书长1-2名辅助工作。（由片区秘书长在本片区内推荐）

2 城镇片：莞城、东城、南城、万江  
埔田片：石龙、石排、茶山、企石、桥头、东坑、横沥、常平  
沿海片：虎门、长安、沙田、厚街  
丘陵片：寮步、大岭山、大朗、黄江、松山湖  
山区片：樟木头、谢岗、塘厦、清溪、凤岗  
水乡片：麻涌、中堂、望牛墩、洪梅、道滘、高埗、石碣

### 二、专业委员会负责人

- 1 组织发展委员会  
秘书长：朱海燕
- 2 文化教育专业委员会  
秘书长：余露
- 3 体育保健专业委员会  
秘书长：邹育兵
- 4 金融投资专业委员会  
秘书长：曹鸿
- 5 法律财税专业委员会  
秘书长：严凡
- 6 LED专业委员会  
秘书长：陈子勋
- 7 女企委员会  
秘书长：娄晓霞

### 三、2015年将新增设委员会（协助筹备人员名单）

- 1 电商委员会（筹）：  
曾健杰、黄邦祥
- 2 文化传媒行业委员会（筹）：  
习喜明
- 3 建筑装饰行业委员会（筹）：  
朱玉娇



## 研判新态势 推动新发展

### 商会金融投资委员会年度首次会议召开

时间：2月5日 地点：商会会议室

2015年2月5日下午，由金融投资委员会秘书长曹鸿主持的商会金融投资专业委员会在商会会议室召开了本年度首次会议。主任滕鹰，委员会成员及秘书长朱涵蕾共计10人参会。

会上，大家围绕2015年金融投资专业委员会的发展方向，就如何发挥本委员会的服务功能、推动商会投融资平台发展及为会员企业提供信息整合等课题，多角度、多方面展开了深入探讨。各委员踊跃发言，一致认为：商会投融资专业委员会的成立，目的和目标是为企业多方搭建投融资领域平台，可以更有效解决投融资双方信息不畅、服务不全等障碍。

关于投融资服务委员会的未来工作，主任滕鹰突出强调了金融委员会的功能、定位和角色，要求投融资服务委员会积极践行履行服务的职责，积极主动地为会员企业寻找项目、寻找投资机会。他一再提出，本委员会应充分利用好商会平台的丰富资源，为会员单位提供优良的专业化的投融资服务，以此推动投融资会员单位业务发展。最后，他代表商会



希望本投融资委员会工作多为会员提供学习平台，多组织开展创投协会、股权交易中心等交流学习活动，大力加强委员会发展建设，勇于创新合作方式，促进投融资服务委员会规范运转。

文：本刊编辑部

## 谋划电商新常态 推动电商新发展

### 商会举办电商渠道分享会

时间：3月10日 地点：商会会议室

近年来，全球范围内的电子商务发展异常迅猛，已经成为当今最重要的商务营销渠道。面对来势汹汹的电子商务的冲击，企业如何找到适合自身发展的电商之路呢？2015年3月10日下午，商会策划组织召开了“电商渠道分享会”，商会会员参加研讨会。

会上，与会者就东莞市江西商会计划成立“江西电商委员会”议题展开了热烈讨论。大家深入分享了各自在电商业务拓展、运营和管理方面的宝贵经验，多角度分析了当前电商发展的形势，并针对自身公司的电商业务优势与劣势进行了推理。大家一致认为，关于成立电商委员会的计划很好，但目前时机尚不成熟，还需要一定时间沉淀。会上由商会秘书处提名，大家一致决定，前期先成立江西电商委员会筹委会，由东莞市优众电子商务有限公司曾健杰总经理任筹委会组长，东莞市智本时代电器有限公司黄邦祥总经理任筹委会副组长，莞式服务电商平台、东莞市萨博网络有限公司、东莞市企业信息化推进协会、东莞市华庆实业投资有限公司，深圳前海

小树时代互联网金融服务有限公司等众多企业为本次筹委会的成员，共同为谋划成立“江西商会电商委员会”出力量、出智慧，以蓬勃昂扬的姿态投身到欣欣向荣的电商大潮中去。

文：本刊编辑部



## 拥抱春天 3.8美丽快乐游

时间：3月12日 地点：番禺百万葵园、中山温泉

女性在企业家群体中越来越占据举足轻重的地位，商会为庆祝三八妇女节，专门组织了女企业家的节日活动。

3月12日，由东莞市江西商会女企委员会组织女会员番禺百万葵园、中山温泉两日游拉开帷幕，16名女企业家乘坐旅游大巴一路欢歌笑语来到位于广州番禺的百万葵园。在这片全国规模最大的葵花园里，女企业家们漫步游览田园景色，恣意地游玩，尽情地拍照，心情愉悦地进行着交流，尽情地享受着属于自己的节日。

在辛苦创业发展的同时，女企业家们也要学会享受女性的美，体会生活的幸福，共同建造女性企业家们的温馨家园。

文：本刊编辑部





## 省商会常务副会长曾建宁到访我商会

时间：4月3日 地点：商会会议室

2015年4月3日，广东省江西商会常务副会长曾建宁一行到访我商会，双方就进一步加强商会间的沟通，增进感情，互相学习等主题开展了深入座谈与交流。

会长滕鹰、秘书长朱茵蕾详细介绍了我商会近年来进一步发挥商会服务平台的作用，广泛打造多种服务平台的基本情况和良好效应，介绍了商会发展情况及今年工作思路，通报了刚刚结束的商会会长办公会议的内容和精神。

曾建宁常务副会长就如何促进商会间的经济信息、项目合作等方面提供了有益经验和建议。双方还就如何加强通过商会的桥梁关系，寻求更多方式，加强彼此间的合作，从而进一步深入对接达到资源共享等方面进行了深入探讨。

文：本刊编辑部

## LED行业委员会：如何借力资本力量

时间：4月21日 地点：东莞市大晶嘉照明科技有限公司

4月21日下午，东莞市江西商会LED行业委员会工作会议在会员单位东莞市大晶嘉照明科技有限公司举行，主任罗文、商会监事长缪永林及委员会成员共十六人出席本次会议。

会上，各委员紧紧围绕LED行业委员会如何在市场变革中立于不败之地，资本时代如何利用资本助力发展及如何加强LED行业委员会的内部合作等方面进行了深入探讨。会场气氛轻松热烈，大家畅所欲言，在多个方面形成了共识，一致认为：要努力发挥各自的专长，提高专业化的市场定位，并聚焦自身优势，同时细化产品类目，加强LED行业委员会的内部合作。

罗文主任还分享了与江西新干县LED合作项目的情况，近期将组织会员对项目进行实地考察。特邀嘉宾商会监事长

缪永林也对LED行业委员会的资本合作提出了指导性意见。

会后，在东莞市大晶嘉照明科技有限公司总经理周红梅的带领下，大家参观了大晶嘉的生产车间和办公大楼。

文：本刊编辑部



## 商会首次会员交流日 交流互鉴 互利共赢

时间：4月17日 地点：商会会议室

4月17日，商会首期会员交流日活动于商会会议室圆满举办，近20位新老会员共聚会议室参与了本次会议。商会本月值班会长吕淇、张有良、夏道宁及商会总顾问王江水均参加本次活动。会议由值班会长吕淇主持。

随着嘹亮的会歌声奏响，会员引吭高歌，会议也拉开了序幕。会议首先对商会三位新当选的副秘书长方贺云、李兵、杨柳明表示祝贺，对七名新加入的会员企业表示热烈欢迎。朱茵蕾秘书长向大家通报了今年3月份商会工作及4月份的工作安排；商会副会长张有良宣读了江西商会制定的《新入会会员通告》。接下来，每位新会员上台主席台简要地介绍了自己公司的经营情况、公司产品及经营范围，并相互交换名片，握手言欢，气氛友好热烈。

应会议和新会员的盛邀，商会副会长夏道宁以《如何真正地帮助会员提升企业管理与业绩》为主题演讲，结合自己多年丰富的经营企业的经验与实践，观点鲜明突出、内容通俗易懂了，并且旁征博引，举一反三，深入浅出，分享了自身丰富的企业管理经验，有针对性地提出了许多十分有益的经验与感悟，受到与会者的热烈欢迎。他还现场与会员互动，共同探讨，相互学习。活动中，大家纷纷表示，商会举办这样的活动，加深了彼此间的沟通、交流与互鉴，增进了会员间的了解，可以实现互利共赢，希望商会今后能多开展此类活动。

本期值班会长、商会常务副会长吕淇最后作了总结，表示欢迎大家加入东莞市江西商会这个大家庭，希望新入会会员能在商会这个大平台上在精神与物质方面收获更多的东西，同时也希望大家能够团结一心，努力把商会办得越来越强大。

文：本刊编辑部

## 创新整合新模式 携手共进谋发展

时间：4月22日 地点：商会会议室

为积极打造文化传媒行业的良好发展，促进行业间的优势互补，4月22日，由商会组织的“文化传媒创新整合新模式”主题沙龙活动在商会会议室举办，来自商会文化传媒行业的七家企业相聚一堂，共同探讨该行业未来的发展方向。

活动中，到场企业家纷纷简要地介绍了自己公司的经营情况及经营范围，大家相互交换名片，气氛友好热烈。与会者紧紧围绕着行业今后的发展方向展开了深入探讨，大家都表示：就当前严峻的经济形势下，文化传媒行业的发展也到了一定的瓶颈口，要想做出深层次地突破，企业必须走向转型升级的道路，大家应该积极探索该行业的模式创新思路，同行业间应该利用好商会平台及同行企业间的桥梁纽带作

用，整合内外资源，拓展行业服务领域，从而促进企业间的集群发展。

文：本刊编辑部





时间：4月28日  
地点：商会会议室

## 专题研讨：专注互联网精准营销

2015年4月28日下午，商会组织开展了“专注互联网精准营销资源分享会”，商会会员及会员企业高管共30余人参加了研讨会。会议由曾健杰主持。

近年来，随着移动互联网市场的快速发展，电子商务已成为当今网络时代最重要的商务营销渠道。在来势汹汹的互联网与电子商务的冲击下，会员企业该如何探索适合自己企业发展的电商之路呢？

会议特邀四家会员电商企业家现场分享各自企业电商发展的特点，并结合数据分析，进行精准的市场定位和个性化的营销策略，从多角度的分析当前电商发展的趋势。

一、东莞市优众电子商务有限公司总经理曾健杰分享主题：“专注互联网精准营销（B2C）”；二、东莞市场铃电子商贸有限公司总经理陈安分享主题：“小公司怎么去做好网络营销（B2B）”；三、东莞市中云计算机科技有

限公司总经理刘胜分享主题：“莞式服务平台企业抱团发展（B2B2C）”；四、深圳前海小树时代互联网金融服务有限公司总经理席勇辉分享主题：“看互联网金融如何改变我们的生活”。他们的分享语言通俗易懂，演讲材料既观点鲜明，又蕴含趣味，每位分享者的演讲都赢得会员们的热烈掌声。

最后，秘书长朱茵蕾对会议进行了总结，她表示：这些年来，商会不断发展壮大，形成了规模和影响力，离不开商会全体会员的支持。商会今年的定向为服务年，目的在于积极探索寻求适合会员发展的道路，尽可能地为广大会员企业做实事，希望会员企业能够团结协作，这样才能增强商会凝聚力，形成一股强大力量，依靠大家共同将商会越办越强大。也希望会员企业能够积极参与商会活动，对商会的工作提出更好的建议，为商会未来的发展出谋划策。

文：本刊编辑部



时间：5月14日  
地点：商会会议室

## 五月会员交流日：老将献智谋 新军添乡情

5月14日下午，商会五月份“会员交流日活动”在商会会议室举办，20余位新老会员共聚会议室参与了本次会议。商会本月值班会长熊新、余义恒、胡宏业，副会长罗文、商会总顾问王江水及商会文化顾问李孟学均参加本次活动。会议由本月值班会长熊新主持。

会议在嘹亮的会歌声中拉开了序幕。本月值班会长熊新代表商会致辞，对七名新加入的会员企业表示热烈欢迎；朱茵蕾秘书长通报了今年4月份商会工作及5月份的工作安排；熊新副会长宣读了江西商会制定的文件《新入会会员通告》。接着，每位新会员上台简要地介绍了自己公司的经营情况、公司产品及经营范围，并相互交换名片。

完成以上议程后，商会副会长胡宏业、余义恒分别作了主题为《新常态下小微企业如何借力资本市场、借势成长》和《企业如何适应当前环境》的专题演讲，从企业经

营、管理与人情关怀建设等内外部因素提供了经验借鉴，受到会员热烈欢迎。会员企业华庆实业总经理周庆也带来了“悬浮式燃气灶具—节能燃气灶的革命”项目推介。

王江水、余义恒等在座谈中屡次对新入会成员表示欢迎和祝贺，特别赞赏这些八零后年轻企业家的闯劲和勇气。本期值班会长熊新代表商会表示，本次活动内容丰富，主题鲜明，充满正能量，希望会员间多沟通交流，互相学习，取长补短，共同发展。

此次会员交流日活动，会员们在融洽氛围中增进了彼此的沟通和交流，表示希望商会今后要多开展此类型活动。朱茵蕾秘书长希望会员企业对商会发展提出更多建议和意见，秘书处一定在实践中认真落实。

文：本刊编辑部



## 会长滕鹰一行走访凯格精密机械

时间：5月19日 地点：东莞市凯格精密机械有限公司

2015年5月19日，商会会长滕鹰和常务副会长程小华、秘书长朱茜蕾一行走访了东莞市凯格精密机械有限公司，为会员企业传达商会今年的主要工作精神，商讨企业之间跨行合作的可能。

东莞市凯格精密机械有限公司董事长邱国良亲自接待了到访的会长一行，并向大家介绍了公司发展历程和近年发展方向，最后在邱董的引导下，滕会长一行参观了公司现代化的生产基地。

文：本刊编辑部



## 借鉴金融业态 助力企业加速

时间：5月27日 地点：商会会议室

为帮助会员企业学习、了解新三板的有关资讯及其政策，精准把握投融资方向和目标，让会员企业与风投机构能面对面更深层次交流，商会5月27日再一次组织举办了“小型新三板面对面”的沙龙交流会。这是继上月成功开展“得三板者得天下！”新三板投融资专题活动后的又一次会员企业活动，旨在帮助企业增强融资能力，高效为企业对接风投，最终实现登陆新三板愿景。

本次沙龙交流会特邀广东创投协会常务副会长曾建宁作为主讲嘉宾。江西商会会长滕鹰，副会长胡宏业、刘建国及商会会员企业拟上“新三板”的10家主要负责人参加。曾会长深入讲解了如何有效挂牌“新三板”有关业务知识，并与意向型企业就上市之路所遇到的策略选择以及影响企业上市的典型问题进行了逐个剖析。他在听取了会员企业情况介绍后，对企业的发展前景表示积极肯定，并结合各自企业实际情况，从专业及实战角度为企业答疑解惑，提出了适合其企业“新三板”上市发展的建议和意见，从而大大增强了企业加入资本市场发展的信心。

该活动受到了会员企业的好评。商会决定将继续举办此类活动，争取为商会会员创造优质共赢的发展平台。

文：本刊编辑部



## 发挥桥梁作用 完善服务功能 法律财税委员会年度第二次工作会议顺利举行

时间：5月29日 地点：商会会议室

5月29日下午，商会法律财税委员会年度第二次工作会议在商会会议室举行，委员会主任何斌、全体委员会成员及各片区秘书长近20人参加了本次会议。会议由委员会秘书长严凡主持。

应本次会议主题和各委员的邀请，商会各片区秘书长也参加了本次会议。

本次会议目的，就在于讨论研究进一步发挥好法律财税委员会的桥梁作用，完善法财税服务功能，以做到真正的帮扶会员企业。

严凡秘书长就如何制订法律财税委员会《建立片区走访制度》一事，组织与会者展开讨论。大家一致认为，在经济新常态下，商会法财税委必须加强与各片区的互动，以更丰富的内容、更多样的形式，更好地融入会员企业，帮扶会员；第二、在密切企业走访基础上，加大创新力度，拓展工

作新思路，及时因地制宜出台新对策；第三、积极加强法律财税委员会内部成员间的沟通与交流，尽早就共同关注的课题达成共识。大家认为，应先树立诚实、可信的团队形象，再根据会员企业的需求，积极探索有针对性的走访方式。各片区秘书长也就会议主题表态，将会积极配合委员会的相关工作，共同把片区会员服务好。

文：本刊编辑部





# 会员资讯

Membership Information

## 01 东莞市惠丰光电科技有限公司

是一家集研发, 生产销售的大型科技企业, 公司新研发生产的产品有:负离子空气净化器, 负离子空气净化灯系列产品, 3瓦LED负离子灯泡是相当于普通灯泡25瓦的亮度, 是普通灯泡的10倍寿命, 新增应用负离子功能:



- 1 增氧, 制造活性氧, 改善空气质量。
- 2 改善肺功能和呼吸系统。
- 3 缓解工作疲劳生活压力, 增强免疫力。
- 4 促进睡眠和改善睡眠质量。
- 5 分解二手烟和空气中的尘粒, 除尘灭菌。
- 6 保护作用, 中和电视、电脑的高压静电对眼的伤害, 预防空调病, 消除甲醛是家装甲醛的克星, 室内细菌和病毒的克星。用于家庭、办公室、车载空气净化器、医院、会所, 特别有抽烟人群的公共场所。

## 02 梵歌瑜伽

### 第一国际有了, 你约吗?



梵歌瑜伽源自于我们对瑜伽的修行与感受, 以自然, 绿色, 放松为主导, 享受练习瑜伽给自己身心所带来的放松和舒适感。“慢性愉悦、自然之美”让我们一起感受大自然, 感受慢生活带来的生活写意。

经过近三年的发展, 梵歌瑜伽从一个符号, 成为一个行业的领航者, 得到了各位朋友的支持与鼓励, 现在南城有了, 松山湖有了.....

梵歌瑜伽第一国际社区店即将正式开业, 标志着南城的瑜伽、健康、养生活动进入了一个新阶段。梵歌南城第一国际店应运而生, 自3月份试业以来, 已有无数的爱好者参加了瑜伽及养生的学习, 极大程度上丰富了市民的生活。

我们有最好的瑜伽心态 我们有最专业的水平 我们有最强大的师资队伍

梵歌瑜伽南城第一国际社区店

地址: 南城第一国际百安居建材侧贝达教育二楼 电话: 0769- 27282999



## 慈善募捐报乡梓

时间: 4月25日 地点: 东莞万富鑫五金制品有限公司

4月25日下午, 东莞江西商会山区片在清溪镇东莞万富鑫五金制品有限公司, 共同发起了一场帮助江西籍患病学子的爱心捐助活动。本次爱心活动是为了解决江西宁都县乡友曾邦定患白血病治疗费用困难特别举办的。

此前, 山区片秘书长方贺云、李兵收到万富鑫厂有关曾邦定同学求助消息后, 马上开展调查, 及时与当地政府、曾捐赠过的同学和在东莞求助的其父曾子云取得联系。经核实情况如下: 曾邦定, 男, 26岁, 江西宁都人, 2011年南昌师大毕业后以优异的成绩考入福建师大攻读研究生, 去年7月毕业后被检测出得了白血病! 他的农村家庭一年只有约2万元收入, 医疗费实在是一个天文数字。

在两所母校师生及老乡和社会爱心人士热心捐助下, 解决了第一年

换血和化疗的约40多万元费用, 很快又陷入了困境。曾邦定父亲曾子云坚决不愿放弃儿子的后期治疗, 于是来到广东来找老乡求助, 通过努力找到了清溪万富鑫的同乡曾总。

曾总想到一个人的力量有限, 就决定动员更多老乡和爱心人士参与进来。因此联系到江西商会山区片的联络人方、李二人商议讨论。经商会山区片商议并调查核实真实性后, 方贺云就向商会秘书处汇报了此事。经江西商会领导批准后在片区范围内举办自愿爱心乐捐公益活动。

本次活动共捐善款13万多元。患者特别感谢本次捐赠活动中各位热心的会员朋友: 夏道宁副会长、罗文副会长、陈培忠副会长、袁欢仁理事及李兵、廖敏、许险峰、曾庆任、曾衍峰、曾国文、方贺云及广东狮子队明泽服务队等人。曾邦定父亲及东莞光明日报记者都来到现场确认。

文: 本刊编辑部





## 情系华坤 守望相助

### ——为老罗患“再生障碍性贫血”的儿子捐款

从得知老罗患“再生障碍性贫血13年”、长期靠药物及输血维持生命、今年才30岁的儿子罗骏住进广州军区总医院，准备接受骨髓移植手术，70万的手术费用还有50万的资金缺口后，公司爱心基金会立刻行动起来，在全公司范围内发起爱心捐款倡议书，总部、各分（子）公司、各项目部分别自发组织捐款。

在短短3天时间内，303人，共募集善款226607.3元。捐款队伍中有公司中高层，还有工人、保安、厨工，不论在何种岗位，只因为爱，把大家串联起来，他们用实际行动再次诠释了华坤人用阳光对抗阴霾，用爱包裹希望，关心员工的文化内涵。另外兄弟单位信宏公司全体员工也很快捐助了94511.3元。

因为爱，老罗选择了坚守华坤9年；因为爱，华坤人和老罗共度难关。爱是温暖，爱是正能量，爱是希望，华坤人爱的事业还将继续延续下去。公司自2013年10月成立爱心基金会以来，之前已为住院员工及家属19人送去温暖。本次专项捐款全部来自员工临时捐款，所有爱心捐款已全部转交给老罗。

老罗，坚强，生活不会负你；小罗，坚强，你是好样的！

4月27日，小罗将进行骨髓移植手术，手术后将在无菌室待一个月左右。现有手术费用还有一部分缺口，仍是摆在老罗一家的难题。

乐善好施，施比受更有福。感恩有你，温暖有爱，致以诚挚的谢意！我们真诚希望社会有爱人士，伸出友爱之手，帮助遭受病痛折磨和困苦的家庭渡过难关吧！如果您有心，可直接捐款到以下账户：

**受捐人：罗骏**

**开户行：中国银行广东省东莞市明苑支行**

**账号：621785700003533971**

后记：公司微信平台（hkjsjt）报道该事件以及公司同事广泛转发后，老罗又陆续收到善款，截至网站发稿，华坤公司已收到善款229607.3元。

文：本刊编辑部

## 感谢信



尊敬的华坤公司各位领导、亲爱的朋友们、同事们：

你们好！首先我想表达我和家人最诚挚的谢意和最真挚的感激之情！

您的捐款我们如数收到，您的爱心我们也如数收到！我们全家谢谢你们！

谢谢你们伸出的仁爱之手，让我儿子罗骏增添了战胜病魔的勇气和力量！

谢谢你们伸出的博爱之手，让我们全家感受到了公司领导、朋友们、同事们的友情与真爱！

谢谢你们伸出的真爱之手，让我们体验到了和谐社会里和华坤集团大家庭的温暖与牵挂！

谢谢你们伸出的关爱之手，让我们看到了华坤满满正能量的企业文化，更让我们看到了公司那充满生机与活力的未来！

我——罗俊国，华坤一名普通的员工；可就是我这普通员工的儿子的病，却牵动了几百名华坤人的心；我儿子罗骏于2002年在上大学时就查出患上“再生障碍性贫血”病，随着时间流转罗骏的病由慢性“再生障碍性贫血”转为重型“再生障碍性贫血”，急需进行骨髓移植手术，但十多年来，为了给儿子看病，家里早已一贫如洗，再也无力承担巨额医疗费用。就在我们一筹莫展的时候，是公司各位领导和各位朋友、同事们的关爱给了我家和罗骏新的希望——生命的希望；我儿子罗骏是不幸的，在人生最灿烂的时候却与病魔结伴前行；但他又是幸运的，因为有公司领导、朋友们和同事们最纯洁的爱心伴他同行。罗骏一定能战胜病魔、能制造出生命的奇迹、能走进华坤大家庭工作，能和大家一起享受工作和生活的快乐。

罗骏现已住进广州军区总医院，为骨髓移植手术治疗做前期准备工作，经过专家多次会诊，骨髓移植手术复杂、风险较大，但这又是唯一的办法，他本人显然还不知道详情，作为孩子的父母，我们虽然难以接受这个现实，但我们有坚强的信念为罗骏鼓励，不论怎样，只要有一线希望我们也要为儿子治疗。

在此，我和家人再次真心感谢所有捐献善款的公司领导、朋友和同事们，感谢你们的爱心捐助，是你们给了罗骏重新拥有生命和美好人生的希望！你们的恩情我们终生不忘，如一旦有机会当涌泉相报。

祝福每一位有爱心的人好人一生平安，祝我们华坤公司蒸蒸日上！

此致

敬礼！

罗俊国及家人

2015年4月21日



## 汇星厨具有限公司吴桂成一杆进洞邀请赛 暨赣商高尔夫球友会、老鹰队 4月例赛圆满收杆

时间：4月16日 地点：峰景高尔夫

2015年4月16日，阳光灿烂、万里无云在风光旖旎、风景如画的峰景高尔夫球会迎来了汇星厨具有限公司吴桂成一杆进洞邀请赛暨赣商高尔夫球友会、老鹰队4月例赛，这不仅是一次值得纪念的高尔夫聚会更是赣商高尔夫球友会、老鹰队难忘的一次赛事。此次比赛由一杆进洞得主汇星厨具有限公司吴桂成同时也是东莞赣商高尔夫球友会队长全程赞助，共邀请了赣商高尔夫球友会、老鹰队、湘商队、高新队等众多队员以及领导嘉宾参与，赛事规模也很强大共计100余人。比赛奖品丰厚、礼品众多，不仅人人有礼甚至还人人有奖，同时比赛还别有创新，吴总不仅承诺设一杆进洞大奖10万现金或价值10万元汇星厨具一套之外，还设立趣味活动将筹集的钱作为慈善基金，这也成了此次比

赛的一道靓丽风景，所以还未开赛大家都激情澎湃、信心满怀。

经过4个多小时的精彩角逐，热闹非凡的颁奖晚宴在夜幕降临之际正式开始，此次晚宴还特意邀请了广州和东莞电台著名主持人。

晚宴上老鹰队赞助1万元现金祝贺吴总一杆进洞，左一吴总右一老鹰队斋藤胜雄队长。吴总慷慨大方将1万一千元现金作为抽奖，再次High翻全场。

再次祝贺汇星厨具有限公司吴桂成一杆进洞邀请赛暨赣商高尔夫球友会、老鹰队4月例赛圆满成功！热烈祝贺吴总同一天勇夺一杆进洞邀请赛、赣商高尔夫球友会4月例赛、老鹰队4月例赛3个净杆冠军以及赣商高尔夫球友会4月例赛特别贡献奖！

文：本刊编辑部



### ◎附获奖名单：

#### 赣商高尔夫球友会获奖名单：

特别贡献奖：吴桂成  
总杆冠军：邱国良  
总杆亚军：杨威  
总杆季军：汪际波  
净杆冠军：吴桂成  
净杆亚军：邹运平  
净杆季军：张细平  
最远距离奖：江楠  
一杆最近洞奖：钱小玲  
两杆最近洞奖：邱国良、杨威  
BB奖：罗志明  
小鸟奖：  
吴桂成 4个 张细平 2个  
蓝晓明 1个 邹运平 1个  
钱小玲 1个 徐兆辉 1个  
汪际波 1个 邱国良 1个  
陈文诚 1个

#### 老鹰队4月例赛获奖名单：

总杆冠军：侯检红  
总杆亚军：邓磊  
总杆季军：从现洋  
净杆冠军：吴桂成  
净杆亚军：高志明  
净杆季军：文俊  
一杆最近洞奖：  
李东一、辛云锋、  
文俊、李冠全

#### 吴桂成一杆进洞邀请赛获奖名单：

净杆冠军：吴桂成  
净杆亚军：侯检红  
净杆季军：邹运平  
一杆最近洞奖：黎锡辉、李东一  
两杆最近洞奖：朱剑锋、黄薇薇  
最远距离奖：从现洋、刘秋华





时间：3月23日 地点：广东正业科技股份有限公司

## 赣商大讲堂第六期 新常态下发展仍是硬道理

为了更好地认识和适应当前经济新常态，坚定不移地抓好经济发展任务，同时深入构建文化商会和商会文化平台，2015年3月23日，东莞市江西商会第六期“赣商大讲堂”走进了广东正业科技股份有限公司。东莞市江西商会会长滕鹰、中共东莞市江西商会党支部书记王江水，商会常务副会长吕淇、徐地华、张军生、程小华、杨清、罗志明，副会长熊新、杨军凯、刘建国、胡宏业，商会会员及兄弟商会近一百二十人参加了活动。

活动中，与会者参观了广东正业科技展厅，了解了该公司的成长历史、企业文化等情况。广东正业科技是一家专业从事精密仪器设备及高端电子材料的国家火炬计划重点高新技术企业，其集研发、生产、销售和技术服务于一体。公司本着“诚信、实干、创新、关爱”的理念，以“始于客户的需求，终于客户的满意”为宗旨，致力于电子信息、光机电一体化、软件及新材料四大高新技术领域的创新，构建和完善了“以企业为主体、市场为导向、产学研相结合”的技术创新体系，成功组建了广东省教育部产学研结合示范基地、广东省精密仪器工程技术研究开发中心和广东省企业技术中心等研发平台。徐地华董事长结合公司情况作了题为《梦想与坚持》的主题演讲，简要介绍了广东正业科技股份有限公司日新月异的变化与发展。他以自己的成长与发展告诉大家：一个企业的上市，除了经营者要具有坚定的信念之外，企业的规范化管理是成功

的关键。

滕鹰会长在活动现场代表与会者作了热情、诚挚的讲话，高度称赞了徐地华董事长的创业历程和辉煌成就，对广东正业科技股份有限公司的上市表示热烈祝贺。他说，由商会常务副会长带领的这家公司，至今是东莞市江西商会第一家上市公司，也是江西商会的荣誉，希望商会全体会员能够多多向徐总学习，未来还有更多的会员企业走上上市之路，也希望全体会员团结一心，共同把属于大家的商会“家园”办得越来越好。

活动特别邀请了林江教授做了主题为《当前宏观经济形势下东莞民营企业的应对之策》的即兴演讲。他首先介绍了全国、全省和东莞当前宏观经济形势，并明确提出，就当前中国经济形势发展来看，中小企业应该大胆拓展国内市场，通过加大研发投入、营销渠道的投入及品牌建设的投入，积极建立和扩展内需的渠道和产品品牌；这样，中小企业才能够在激烈的市场竞争中脱颖而出。同时也可以通过加强与香港在医疗管理、儿童教育等领域的技术交流与合作，把一些成功的经验通过对外经济技术合作的渠道，嫁接到广东和东莞，取得成功之后再辐射、转移到内地的其他省份，这样就可以发挥民营企业在对外经济技术合作领域的重要角色作用。林江教授精彩的演讲赢得了现场会员阵阵掌声。

文：本刊编辑部



## 主题沙龙：得三板者得天下

时间：4月18日

地点：商会会议室

4月18日，由东莞市江西商会、广东省创业投资协会、广东省江西商会金融投资专业委员会联合主办的《“得三板者得天下！”新三板投融资专题》沙龙交流会在商会会议室举办。广东省江西商会高级顾问郭庆伟，广东省创业投资协会常务副会长、广东省江西商会常务副会长曾建宁，我会长滕鹰、常务副会长周正强，副会长钟辉、熊新及广东省江西商会秘书长邓庆胜、常务副秘书长范卫青，以及省商会秘书处一行近60余人参加本次活动。

交流会上，广东省创业投资协会常务副会长曾建宁作为本次活动的主讲嘉宾，详细地从企业如何利用三板致胜、投资者如何分享三板红利及如何实现多层次资本市场无缝对接等方面，具体介绍了服务新三板创新融资工作，对资本市场常见的投融资方式以及融资活动应注意的问题做了剖析。他强调，企业的内部运作规范、公司的规范管理以及内部股份制改造，这些是企业良好有效运转的核心，也是上“新三板”前的首要工作，要提升自身产业的发展

速度，充分利用好创新、人才、资源、资本及市场的对接。交流的内容丰富，令人耳目一新。

专题沙龙活动促进了商会会员的学习愿望与意向，提升了会员对“新三板”业务知识了解，有力地调动企业的发展积极性。滕鹰会长说，商会会继续举办此类活动，争取为更多的中小企业谋福利，创造优质共赢发展的平台。

文：本刊编辑部



# 片区 联谊

## 山区片



## 商会山区片召开3月份例会

时间：3月17日 地点：东莞市快裕达自动化设备有限公司

2015年3月17日，商会山区片在东莞市快裕达自动化设备有限公司召开了今年3月份例会，有17名该片区会员出席会议。例会由东莞市快裕达自动化设备有限公司总经理程争卿主持。

例会先高唱商会会歌《赣商之歌》，接着宣布了商会秘书处人员的工作调整决议：由于个人原因，副会长罗文将不再兼任秘书长一职，由方贺云、李兵接任秘书长职务。方、李两人都表示一定尽职尽责，在广大会员支持下，新努力给山区片注入新的活力和新的思路。

程争卿总经理跟与会者分享了东莞市快裕达自动化设备有限公司的创业历程、团队建设、企业文化建设，具体情况介绍公司目前的市场定位、产品开发及产品市场占有等等情况，还带领与会人员参观了公司的生产车间现场。据了解，目前“快裕达”产品在其行业内处于技术领先、高速

发展的阶段，在行业内已有相当影响力和知名度。尤其是该公司积极打造企业文化，把自己公司企业文化建设及公司发展愿景，总结概括为“有信仰、是铁军；爱学习、家文化”四个特点，特别有意义。大家为其发展成就感到由衷的骄傲和自豪。

商会法律财税委员会成员张锋律师、左东平总经理也参与了本次片区例会，并联系当前市场经济现状和用工环境等问题，现场给大家作了“关于企业用工应注意的法律问题解析”的讲座，扩展了与会者的法律视野，提升了法律水平。

为了加强会员间的沟通和联谊，会议还决定在4月份举办一场主题为“尊老亲子”的大型春游活动，成立了专门的筹备小组。

文：本刊编辑部



## 开心农场庆六一

时间：5月31日 地点：麻涌开心农场

5月31日，由商会山区片举办的庆“六一”亲子体验及联谊活动在麻涌开心农场成功举行，本次活动规模较大，吸引了商会会员及家属近100人共同参与，活动服装统一，形象极佳！

感谢全体会员、秘书处和罗会长、其它片区和委员会的大力支持与积极配合！尤其是朱健玲、李兵、黄志华等为此次活动付出了大量努力！

相信有大家的支持，山区片会办得越来越好！

文：本刊编辑部



① 山区片负责人方贺云安排活动流程及讲解安全注意事项。



② 参观开心农场菜园，村长为大家讲解互动。



③ 亲自下地种菜、摘菜，体验农村生活。



④ 亲自动手厨艺大比拼。



⑤ 小朋友才艺比拼及有奖知识问答，开心领取“六一”儿童节礼物。





## 水乡片

### 相约水乡片 共叙赣乡情

时间：5月30日

地点：世城大厦

宁静的夏天送走五一、五四，又迎来了六一、七一，在这举国欢庆的日子，商会水乡片联谊会会在商会党支部的带领下，携手商会女企业家协会，于5月30日在石碣世城大厦“妈咪之星”隆重召开。片区会员企业近40人和常务副会长杨清、副会长邹万荣、夏道宁，秘书长朱茵蕾、水乡片秘书长杨柳明等参加。本次活动由会员企业南北花园酒店总经理欧阳兴主持。

夏道宁副会长百忙之中抽空参加了此次联谊会，以《健康养生》热门主题与大家共同探讨，并分享了养生经验。他在分享环节的现场互动，赢得了会员的热情回应。商会会员企业、海归派“妈咪之星”肖协强董事长在现场也就自身企业的管理经验及发展历程，为大家作了精彩分享。

常务副会长杨清代表商会感谢“妈咪之星”企业对本次活动的大力支持与配合。他说，商会是一个很

好的平台，架起了企业与政府间相互沟通的桥梁，希望会员企业能够多支持、参与商会组织的各项活动，会员企业间可以通过参与活动，深层次地交流与互动，从而密切合作，促进互利双赢。

同时商会也将积极探索更多适合会员企业发展需求的道路，更好地服务会员企业，通过举办各类型活动，加强会员之间的沟通交流与合作，进一步增强商会的凝聚力和影响力。女企代表朱海燕也作了热情洋溢的讲话。

整个联谊会气氛友好热烈，大家在和谐与发展中学习，在开心与快乐中交流。活动加深了会员彼此间的认识，增进了感情，取得了圆满成功。感谢夏总、肖总的无私奉献，感谢桂桂平、李德芬、徐乐魁、欧阳兴的大力付出。

文：本刊编辑部



## 沿海片

### 细节打造温馨企业形象

时间：4月11日

地点：广东汇利兴精工科技有限公司

为了进一步密切企业家会员之间的交流，学习和吸取优秀企业的成功经验，东莞市江西商会南部片区于2015年4月11日，在副会长钟辉企业广东汇利兴精工科技有限公司成功举办了今年的首次联谊会，有50多名南部片区会员参加。联谊会由商会沿海片区秘书长陈安主持。

商会企业家们齐聚一堂，分享了坐落在东莞市大岭山镇的广东汇利兴精工科技有限公司（以下简称“汇利兴”）的企业文化盛宴。东莞江西商会副会长、汇利兴董事长钟辉带领大家参观了该公司的车间运作和会议室，特别详细介绍了公司的会议文化和管理方式、公司内部丰富多彩又极富有文化内涵的东西。他一边介绍一边深有感触地说，管理好企业



必须注重细节，特别是提升文化内涵非常重要。

在宽敞的多媒体课堂——“汇利兴学校”，联谊会的与会者们齐声高唱商会会歌《赣商之歌》。钟辉董事长上台现身说法，侃侃而谈，详细介绍了汇利兴的成长和发展历程，总结和概括了企业精神文化建设及管理模式，特别将自己经营工厂多年的企业文化心得传授给了大家。其中，他围绕如何重视“细节”主题，例举了很多给客户留下深刻印象的案例，并回答了诸多参观者的提问。

郭香瑞博士是声名远播的江西樟树籍“少年神童”，曾15岁就读华中科技大学。他作为本次联谊会的特邀重磅嘉宾，以《“智”造升级，传统制造业的机遇与挑战》为演讲主题，给大家分享了一次“智”能思想创新的盛宴。

这次联谊活动，通过一些生动的现实展示，会员们感受到了企业文化及其管理体制等细节在企业成长发展中的作用、价值、意义。

文：本刊编辑部

# 儒匠文化

崇尚礼乐 长技天成 RUJIANG CULTURE

东莞 深圳 广州 南昌 佛山 三亚

## 专注中国体育赛事品牌

儒匠文化是国内领先的体育传播和管理公司，在中国体育和娱乐产业迎来大发展的时代背景下，公司致力于体育娱乐产业以及相关衍生领域的市场开发和运作。“专注中国体育赛事”是企业体育营销管理的理念。现今公司希望通过与各方的通力合作，创造中国体育和娱乐产业的美好未来。

SRUN  
四季跑



www.dgruijiang.com



微信公众号: rjwh001

东莞市儒匠文化传播有限公司

电话: 0769-2322 4090

网址: www.dgruijiang.com 邮箱: dgruijiang@163.com

地址: 东莞市南城区宏远路宏远大厦5#1单元202

深圳市儒匠文化发展有限公司

电话: 0755-8252 2912

传真: 0755-8383 6428

网址: www.szruijiang.com 邮箱: hozyun@126.com

地址: 深圳市福田区福民路博伦花园2栋203-204

体育赛事 影视文化 标识空间 商业活动 制作工厂



# 人物

Character  
DGCANSHANG

每个人物都是一本书，每个人物都有他说不完的故事。有的书你匆匆翻过，有的书你细细品读，有的书你反复研读方才恍然大悟，有的书三言两语就能触动你的内心。这一期人物，我们带大家走进三个人的内心世界，个性不同的他们有着不同的故事，每个细节背后都是一段令他们难忘的经历，这些故事中有你会感同身受的故事，这些故事中也会有你未曾发现的。

东莞市江西商会副会长  
亿方集团董事长 夏道宁



## 企业“大家” 的蜕变与情怀

东莞市江西商会副会长、亿方集团董事长 夏道宁  
文：道谷

什么叫“企业家”？

现任亿方集团董事长、中汇文华酒店董事长、大王洲度假岛董事长、东莞市江西商会副会长、东莞市电子行业协会副会长、东莞市数码产业协会副会长、深圳市鄱阳商会常务副会长——夏道宁对此有着特殊的理解。

对于“企业家”这个词，夏道宁更在乎对“家”这个字的理解和思考。他认为一个企业家的这个“家”有多大，从父母、妻子和孩子，到公司和员工，再到整个社会，决定着这个人的胸怀和格局，也决定着这个人的企业家之路能够走得多远。

夏道宁的创业之路和人生经历，也让他完成了从独善其身到心系社会，从“小家”到“大家”的蜕变。他对于公司管理的特殊看法，他为东莞酒店业的出谋划策，也无不透露着他企业“大家”的格局与情怀。







## 因小及大的成“家”之路

夏道宁1977年10月出生在江西鄱阳的农村家庭，1998年考入江西环境工程职业学院。

穷人的孩子早当家，夏道宁在大学期间便开始了他的创业之旅，通过各种方式赚取学费和生活费。他卖过雨伞、手表、水等，甚至还帮同学洗衣服赚钱，“一个月能赚一两千元。”夏道宁回忆说。

2001年初，夏道宁在同村女孩王祥秀（后成为他的妻子）的鼓励下，决定远赴深圳谋发展。他们一起进入了中国人寿，但起初收入低，经常连房租都交不起。但后来凭借着出色的业绩与演讲天赋，夏道宁当上了中国人寿的培训讲师。

但是，就在别人看来自己的工作正如日中天时，他毅然选择了投身地产中介行业开始创业，原因非常简单——“我想改变我的家族，我太太的家族，改变这个贫穷而缺乏能力的大家族”，所以，他走上了能带更多的人致富的创业之路，短短半年便成为行业的黑马，创办的公司业绩骄人。

经过8年的创业路程，他从一个地产中介的小老板，变身成为了一家拥有多个子公司，资产达数亿元的集地产开发、承包运营及物业管理的集团公司的董事长。现如今，他的公司的年营业额近4亿元，从2006年创业开始，公司每年的营业额平均增长率都达到100%以上，成为行业的佼佼者。

去年8月，亿方集团项目团队进驻大王洲岛，正式接棒运营。在夏道宁的计划里，希望大王洲岛能够成为幸福的源泉之地。”夏道宁说，岛上林荫遍地，鸟语花香，各式奇珍异果，别有一番大自然的風味，堪称东莞“世外桃源”。岛上还有很多吃喝玩乐的项目，比方说农家餐厅、户外拓展、休闲垂钓、千人烧烤场、别墅客房、K歌高球、田园采摘等。平日里，大家能带上家人来这里休闲旅游，享受家庭幸福。这种生态生态乐园项目开发后，随着游客的增加，村民的收入也翻了一番，生态乐园项目还带动了村民自发性建设配套项目，比如说自家农地种植玫瑰园、草莓园等供游客生态采摘。

2015年，夏道宁又开始涉足健康产业，以养遇健康城为起点，立志打造健康连锁事业，为国人的身心健康尽拳拳之心。如此大的跨越，不仅是商业地产转型布局的一个考虑，更多的是从身边人的健康问题、生态养生理念受到了启发。他认为，既然都是一份事业，那么要开始真真切切做一些对整个社会、对民族有价值的事情。所以，他要做一个能够帮到更多人的事业，共同服务于广大消费者的身心健康发展。为国人的身心健康尽最大努力，这也是他下半年最重要的事业。

## 文化致胜的管“家”之道

夏道宁说，“三年的企业靠机遇，十年的企业靠管理，百年的企业靠文化。”公司正着力于如何打造自己的文化。为此，亿方集团在2012年，成立了亿方西点军校，通过定期性的培训，打造军事文化。

亿方西点军校每4个月为一期，每期从管理层中竞选出班委领导集体，包含司令、政委、军委、学委、家委、组委。通过从毛主席“支队建在连队上”的管理方式的感悟，将管理层分为10个团，每月进行大PK。每个团内部形成一个管理机制，让团长、副团长去管到每一个人，包括生活、工作、业绩、培训等等，让每个人都能找到组织的方向。再利用每个团竞争、不甘落后的心理、团队的荣誉感等，激发每个团把自己的业绩、培训做好。这样，在荣誉感面前，每个员工每个团都会争先恐后地将各项工作和任务力求做到最好。得益于此，公司的运转效率高，发展便越来越快，员工也因公司的发展越来越好，最终达到大家好，人人好的美好局面。

这样的企业文化打造与建设，亿方已经举办了近7期了。夏道宁也正用这种企业文化，推动着亿方这艘航母快速前进，通过不断超越与创新，一步一步地实现公司“商业航母、地产百年”的愿景。

## 轻财聚人的持“家”之道

从夏道宁创业至今的道路上，尽管历经风雨，依然有许许多多从开始创业一直追随至今的员工。除了他的个人魅力，还有他独特的“分钱”机制。

现在很多公司都会遇到这种问题，一个是公司的员工不会为公司赚钱也不懂得如何为公司赚钱，另一个则是即使员工为公司赚到钱了，“分钱”也分得不开心。这就导致公司不能发挥员工的能动性去为公司创造更多的业绩。很大的原因，是这些公司缺乏“分钱”或“分配”的机制。

夏道宁通过借鉴日本著名经营之神——稻盛和夫提出的一个理论——阿米巴经营理论，将其运用到公司的这种“分钱”机制当中。这个理论最核心的有两点：第一是让每个部门成为一个赚钱的部门，让每个部门充分发挥自己的效应；第二个是部门与部门间充分地发挥利益衔接效应。

夏道宁经营的中汇文华酒店的KTV、客房、中餐，通过将每个部门划分成为独立体，每个部门的领导就是这个独立体的老板，在整体公司机制下，通过他们自己制定业绩指标、自己完成指标，自己赢得利润，自己要分配，让他们每一个人当家作主的方式，充分发挥每一个人的主观能动性，这样不仅能为公司省钱，更能为公司创造更多的利润。表面上讲，公司是将钱分给了大家，利润少了。但是长远来讲，公司和员工都是双赢的，因为只有公司或者是老板“轻财”，公司才能“聚人聚财”。

在与夏道宁短暂的几小时接触中，笔者能感受到他身上散发的睿智、谦逊、胸襟与格局。近日，夏道宁还通过自身酒店成功转型的经验，向政府建议将东莞建设成培训之都的方案——引进全国各类大小培训公司，让他们在东莞开课，为东莞带来大量的资金、项目、资源、人才，可以让政府与这些人对接，解决东莞各中小企业方方面面的问题，更推动东莞各大酒店的转型与发展。

从独善其身到心系社会，夏道宁的大企业家格局与情怀让笔者由衷地敬佩，在这个情怀成为社会稀有品质的今天，更显得难能可贵。

东莞市江西商会副会长  
东莞市锦宏电子有限公司总经理 胡宏业



## 顺势而为 稳健前进

东莞市江西商会副会长、东莞市锦宏电子有限公司总经理 胡宏业

文：于思

中国企业家群体，有着大胆DNA，他们敢为天下之先，他们勤奋、执著、坚韧不拔，常常通过实业淘得第一桶金，完成向富豪的飞跃。但是面对劳动力的短缺、劳工工资的飙升、原材料价格的暴涨以及人民币的升值、企业转型举步维艰、传统劳动力密集型产业不知何去何从等问题，面对火热的资本市场环境，靠实业起家的中国企业家们，都不约而同地得出做实业太难、资本市场赚钱太容易的结论。

是的，面对浮躁的社会，浮躁的人，再加上浮躁的钱，中国企业家的重心应该在哪里呢？是继续专注于实业，还是在资本市场、楼市和艺术市场追逐暴利？

笔者采访了靠实业起家的东莞市锦宏电子有限公司总经理胡宏业，同时，胡宏业也是东莞市易贷通投资咨询有限公司的总经理。胡宏业个人的经历与经验、今后的发展重心或许能够给我们一个答案。

### 淡定再淡定，每天进步一点点

在整个采访中，笔者感受最深的是胡宏业稳重的性格。或许很多人都不了解，这个稳重却不失抱负的企业家，竟然是教师出身。1997年从江西赣南师范学院毕业后的他，踏上了为人师表的道路，拿着远远不足以生活的600元/月的工资。生活的压力燃起了他创业的抱负，2000年开始，他走上了创业的道路，一直坚持至今。

今天的东莞市锦宏电子有限公司，是一家集研发、生产、销售、服务及技术咨询于一体的高新技术企业，是专业制造拉力机、拉力试验机、质量检测仪器、材料物性拉力试验机的厂家。公司目前的产品有10个系列400多个品种，部分产品已销往香港、日本、韩国、及出口欧美多个国家或成为其他仪器同业的OEM首选。

当笔者问到胡宏业有什么成功之道的时候，胡宏业回答说：“做企业没有特别的秘诀，我们就是这样稳打稳扎，没有大起大落，一步步地走过来。我们不需要不必要的包装，因为没有内功过盛的包装也没有用。一着不慎满盘皆输，所以淡定再淡定，每天进步一点点就好。”

是的，跟胡宏业稳重的作风一样，锦宏始终坚持质量第一的方针，按照国际标准质量管理体系，力求交到客户手上的产品100%完美。

是的，在胡宏业的带领下，锦宏人用心经营每一个日子，兢兢业业、精益求精。就像胡宏业所说的，不管是做企业也好，不管是投资也好，他们的追求是不给社会带来麻烦，在稳步和淡定中前进，不让“浮躁”毁了“基业”。

## 顺势而为，发展水到渠成

不管是创业也好，还是人生中的种种行为也好。事情的成败原因可以归结为一个字，势。顺势而为，如水推舟，事半功倍；逆势为之，则逆水行舟，艰难险阻，功败垂成。所以，只有看得清，瞅得准，心如明镜，才会知晓大方向，大趋势，知进退。

什么叫顺势而为？胡宏业说，台资的制造业在这方面是一个值得学习的对象。从90年代的投资热开始，台资制造业在中国已经有了30多年的发展历程。在这30多年的发展里，台资企业经历了从投资热到投资冷却，再到投资增长、投资渐冷的转变；经历了从深圳、东莞，到江苏一带，再到越南等地的地域迁移；经历了从传统的劳动密集型产业逐渐向资本密集型、技术密集型的转型。这种种的变化，与中国大陆经济结构的调整与发展，整体投资环境的变化密切相关，都是台资企业顺势而为的表现。目前来说，台资企业总体比大陆企业要好，他们日趋于精细化，他们的核心竞争力比大陆企业都要强得多。



作为东莞市易贷通投资咨询管理有限公司、青岛福元运通投资管理有限公司东莞公司的总经理，胡宏业走上金融投资的道路，也是一种顺势而为。

这种顺势而为有着制造业的行业特性。很多制造企业提供产品给客户时都会遭遇账款月结周期长，企业现金流滚动成本高的问题。对于很多制造企业来说，现金流不仅仅是企业生存发展的命脉，更是企业能否抵抗风险、发展创新的重要指标之一。

而在中国，由于我国缺乏对中小企业融资的政策扶持、缺乏专门的金融管理机构，再加上中小企业本身经营稳定性差信贷风险增加、可用于抵押担保的资金不足等原因，造成了多年以来中小企业融资难的顽固症结。

因此，考虑到当制造企业走到了一定的阶段，难以避免资金不足和融资困难等问题。在中国金融中介服务行业前景越来越明朗的形势下，胡宏业将目光投向了福元运通。

## 融汇贯通 为制造业引入金融活力

福元运通，致力于中国金融中介服务行业，是国内第一个以民营资本形式从事金融中介服务的企业，专业打造“中国金融中介服务资源专业整合平台”。经过不断发展壮大，福元运通分支机构和加盟机构涵盖中国大陆多个省市，为众多的创业和拓业者进行无微不至的服务。在不断发展壮大主营业务的同时，也进行着全方位、多角度的业务拓展，并凭借企业实力、规模和创新的营销思路，成为中国金融中介服务行业的先行者。



目前，对于这两个有着千丝万缕的联系又有着千差万别的行业和公司，如果你想问胡宏业接下来的重心会偏重哪一个，胡宏业表示，未来他的精力不会集中或者偏重于任何一个，对于他来说，制造和贸易是基石，他一定不会放弃；而金融对他来说，是企业的造血发动机，他一定会继续做得更好。

对于中国制造企业如何顺势而为，胡宏业也分享了一些自己的看法。他认为目前有三个阶段，如果一个企业想做到1000万的利润，那么有一个好的产品是最基本的要求，落实到细节将服务做到极致是必经的过程；如果一个企业想做到1亿的利润，那么他就需要一个好的商业模式，比如说加盟、轻资产等；如果一个企业想做到1亿以上的利润，那么他可能就到了股改，资本运作的阶段。

而对于中国很多制造企业来说，目前仍处在第一阶段或者是第一与第二阶段之间，企业更多地应该要考虑怎样做出一个好的产品，怎样的产品怎样的服务才是好的。他认为，国务院最近提出的《中国制造2025》释放了比较好的信号，不仅有了行业政策的支持，也为企业发展提供了方向。制造企业应该抓住这样的机会，顺应潮流，在踏实稳健中前进。

如果说稳重、踏实、有抱负是胡宏业那一代中国企业家共同的闪光点，那么“为自己而活”更像是90后个性的标签。但是今天，笔者在整个采访过程中，听到胡宏业经常提到的一句话，就是——为自己而活。说这句话的他，表达得更多的是他所追求的健康的生活方式，比如说每天坚持晨跑、晚上经常组织羽毛球网球等活动。这种以球会友、共同努力的方式，也是他多年以来所坚持的。笔者相信，这种对自己负责，坚持自己所爱的品质也正是他踏实、稳重的真实写照。

东莞市江西商会副会长  
广东卓鹏资产管理有限公司总经理 曹灿煌



## “互联网+”时代的东莞 P2P网贷第一人

东莞市江西商会副会长、广东卓鹏资产管理有限公司总经理 曹灿煌

文：道谷

P2P网贷，让传统银行难以覆盖的借款人，在虚拟世界里能充分享受贷款的高效与便捷。网贷平台数量近两年在国内迅速增长，迄今比较活跃的有350家左右，而总量截止到2015年4月底已有3054家。

作为将P2P网贷引入东莞的第一人，曹灿煌于2011年将宜信普惠引入东莞，开创了东莞P2P行业的先河。从此，东莞庞大的民间资本，吸引了各类金融机构的目光。第三方理财机构作为近年来新兴的金融力量，开始逐渐加大对东莞市场的发掘力度，开始争抢东莞的“大众富裕阶层”。

过去的是经历，未来的是事业。作为东莞P2P网贷行业举足轻重的人物，曹灿煌在奋斗着更长远的事业。今天，曹灿煌以广东卓鹏副总裁的身份接受了笔者的采访，分享了自己对这个行业的心得和体会，也分享了自己作为一个管理者的管理理念，更为东莞金融服务行业未来的发展提出了值得分享的看法。

### 掌控风险，发掘价值，才是长治基石

曹灿煌目前所在的广东卓鹏，创建于2009年，总部位于广东东莞，公司旗下拥有广东卓鹏资产管理、广东卓鹏实业投资和广东卓鹏贷网络信息服务三家全资子公司和5家分支营业网点；是东莞本土行业领航者，广东卓鹏是一家集财富管理、网贷平台、小额贷款融资服务、信用风险评估与管理、信用数据整合服务与业务于一体的综合性创新型金融服务公司。

在曹灿煌的眼里，金融行业未来10年是一个爆发性的行业，基于民间大量闲置资本的投资需求，基于国家金融改革的需要，行业整体的前景非常好，金融行业注定进入一个高速发展的时代。但是，这个行业有着先天性的模式缺陷和后天性的制度缺失。所以，未来的发展也注定是任重而道远的。

据曹灿煌介绍：现在平均每天就有至少2家类似的企业倒闭，2015年预计会有60%的企业倒闭，2016年将会有接近30%的企业倒闭，剩下的10%就是那些值得客户信任、优质的金

融服务公司。在获得客户赞誉的同时卓鹏也先后荣获2013年东莞“十大成长性企业”、2013年东莞“金融企业卓越贡献奖”、以及2014年华尊奖“中国最佳P2P信贷理财平台服务奖”和“中国互联网金融服务十大影响力品牌”殊荣称号。

所以，在他的观念里，注重风险控制的维稳经营理念，是非常重要的。特别是近两年，金融行业的迅速发展的背后也暗藏着不少企业毛躁的经营心理，甚至出现了项目造假、业绩造假、卷款潜逃等现象。而中国绝大多数的大众投资人，接触到财富管理的时间短，对风险和收益的认识不成熟，但是绝大多数的他们又是那种勇于冒险的投资人，特别容易被这类金融服务公司所迷惑，导致最后损失严重。

因此，作为一个具有社会责任感的金融服务公司，最重要的是对质的要求而不是对规模的追求，注重风险控制的同时为客户实现投资的价值，这也是一个金融服务公司长远发展的核心基石。



### 合理制度，目标管理，打造优质团队

如何让员工愿意追随你，愿意追随公司，是考验一个公司管理方式的重要课题。广东卓鹏，一直秉承着“以人为本，用心做事，勇于创新，服务至上”的价值观念。自成立以来，广东卓鹏依托优秀的管理团队和营销服务团队，始终围绕现代“普惠金融”概念，通过充分发挥自身优势和积极把握发展机遇，公司规模不断扩大，经济效益大幅提高，企业综合竞争力显著提升，于短短一年内，卓鹏将融资和资产管理从“形合”做到“神合”是金融市场产品模式的新生体的创新；其业务模式融合更是企业文化的交融与重构，企业精神的确立与统一。

面对这个浮躁的时代，这个浮躁的行业，员工也很自然会有各种各样的想法。如何对员工对团队进行管理，如何确保大家的奋斗的向心力始终保持一致，曹灿煌分享了目前公司的管理方式：

第一，公司整体追求的是一种人性化的管理方式，注重员工的福利，更加注重将公司当作一个平台，让员工自主地展示自己的能力和才能。

第二，人性化的管理实际上是一个比较宽泛的概念，在这个概念上，大家的理解也会出现偏差。在广东卓鹏，是由一个合理的规章制度去管理每个员工，在不违反这个基本制度的情况下，更多地以包容去激发每个员工的工作热情，让各个岗位的员工都主动地把工作做到最好。

第三，在基本的管理制度和极大的包容性下，更重要的是，在广东卓鹏，员工奋斗的驱动力更多的是来自自我目标的实现，“财富梦想，人人享有”的使命不仅仅是服务顾客的使命，也是广东卓鹏每位员工工作的驱动力。所以，在这种驱动力下，广东卓鹏的每一位员工敢想、敢干、能坚持，广东卓鹏也打造出了一批高素质的专业人才和一个优质高效的服务体系。

目前金融服务行业正处在一个戏剧性的时代，一方面有着国家政策的支持，广大投资者对政策的预期不断提高，从最近的炒股热也可以反映出各类投资者的信心也是前所未有的高涨；而另一方面，国家的各种政策、金融改革的计划，还没有完全地进入落地的阶段。

起源于英国，随后发展到美国、德国和其他国家的网络信贷，其典型模式为：网络信贷公司提供平台，由借贷双方自由竞价，撮合成交。这种模式的便捷高效，使其迅速成为广受欢迎的信贷模式。



### 借力东风，建设金融服务标杆

曹灿煌认为，未来各种预期会不会成为一个泡沫，政府的改革能否真正地实现是极为重要的决定因素。但不可否认的是，在这次改革的浪潮的助力下，未来的金融行业一定有着巨大的成长空间和发展潜力。东莞的金融服务行业、东莞的金融服务企业，要善于抓住改革的契机，发展起来。

对广东卓鹏来说，借助这次改革的浪潮，建设综合性的金融服务机构，在全国做大做强是发展的长远目标。

目前广东卓鹏业务主要包括财富管理、信贷融资、P2P网贷、名车俱乐部和保险代理五大模块，同时正稳步推进股票配资、产业链金融等业务模块，而长远的目标是发展成为包含贷款、理财、保险、证券、信托、支付、外汇等所有金融业务为一体的综合性金融服务机构。2014年，广东卓鹏的财富管理和信贷融资业务稳步发展，线上的卓鹏贷业务开始逐步放量，而名车俱乐部和保险代理也已完成布局并将在2015年年底前实现落地。随着基础业态逐步成型，并梳理出更具成效的运作模式和商业模式，各个团队经过运营经验和能力的打磨后，未来几年，广东卓鹏将逐步走出本部，向珠三角地区展开布局，并立足东莞面向全国做大做强。

不管是曹灿煌目前所在的广东卓鹏，还是目前东莞的金融服务行业，都是从无到有，一步步发展和成长起来的。对他们来说，现在只是刚刚开始，未来的路将更加地任重道远。借助着这次改革的浪潮，笔者相信曹灿煌的广东卓鹏、东莞的金融服务行业一定能乘风破浪，扬帆远航，到达胜利的彼岸。



## “互联网+”风口 江西制造转型升级

落实“中国制造2025”计划我省有了新动作。省发改委称，省政府办公厅下发《关于加快发展生产性服务业促进产业结构调整升级的实施意见》。

### 01 2020年企业由生产制造型向生产服务型转变

2020年，企业非核心业务分离和外包明显增多，产业不断向价值链高端提升，并逐步由生产制造型向生产服务型转变，工业设计向高端综合设计服务转变。

物流业增加值争取达到2500亿元，占服务业比重不低于25%，第三方、第四方物流总收入占全社会物流总收入比重达到50%以上。全省融资租赁规模达到120亿元。

规模以上企业电子商务应用率达到98%以上，电子商务交易额突破1万亿元。全省服务外包总收入达到500亿元。全省90%的大型流通企业建立售后服务体系，专业化、社会化的第三方维护维修服务快速发展。建立完善统筹城乡、区域一体的公共就业人才服务体系。

### 02 产业如何升级？争取南昌试点全国城市共同配送

**研发设计：**鼓励工业设计在城市公共设施、社会民生等领域的深度应用。

**第三方物流：**优化城市配送网络，加快实施赣州市省级城市配送试点，争取将南昌市纳入全国城市共同配送试点。

**融资租赁：**引导企业利用融资租赁方式，进行设备更新和技术改造。鼓励融资租赁企业发展基础设施租赁业务，参与供电、供水、供气、污水处理等公用设施建设。

**信息技术：**在政府机关和商务中逐步推行以实名制为主的网络身份管理制度，积极推广身份认证、电子签名等在电子政务、电子商务的使用，电子认证证书年增速力争达到30%。

**节能环保：**大力推行合同能源管理、特许经营、环境污染第三方治理等节能环保服务新机制。

**电子商务：**围绕重点和特色行业，打造有色金属、医药、家具、陶瓷、旅游、物流、生鲜农产品等一批行业性、区域性电子商务平台，提升我省优势产业市场竞争力和影响力。

**服务外包：**主动与上海自贸区企业对接，举办全国性服务外包产业招商引资对接会、服务外包贸易洽谈会，吸引一批海内外服务外包龙头企业投资江西，帮助企业抢订单、拓市场。

**售后服务：**积极运用互联网、物联网、大数据等信息技术，发展远程检测诊断、运营维护、技术支持等售后服务新业态。积极发展专业化、社会化的第三方维护维修服务。

**人才服务：**建立供需信息电子平台，建立大学生、专业技能人才、体力劳动人力资源、就业困难援助人群等求职人员电子信息库。

### 03 有哪些扶持政策？

#### 落实生产服务业水电气与工业同价

在符合规划的前提下，利用工业厂房、仓储用房、传统商业街等存量房产、土地资源兴办信息服务、研发设计、电子商务等生产性服务业，土地用途和使用权可暂不变更。

支持符合条件的生产性服务业企业上市融资、发行债券。对符合条件的中小企业信用担保机构提供担保服务免征营业税。

研发设计、检验检测认证等技术服务领域的企业，可申请认定为高新技术企业，依法享受15%的企业所得税优惠税率。

加快落实生产性服务业用电、用水、用气与工业同价。加强对生产性服务业领域收费项目的清理，取消不合法、不合理的收费项目。

### 04 顺应“互联网+”趋势 促江西制造转型升级

省发改委产业处负责人表示，加快生产性服务业创新发展，将实现服务业与农业、工业等在更高层次上有机融合，推动我省产业结构优化调整，促进经济提质增效升级。

省社科院经济研究所所长麻智辉认为，我省出台加快发展生产性服务业一揽子政策，目的就是顺应“互联网+”的发展趋势，以信息化与工业化深度融合为主线，延伸传统制造业产业链，提高产品附加值，这也符合“中国制造2025”的大致蓝图，通过制造业和服务业的“比翼齐飞”，我省经济和社会转型将行稳致远，生机勃勃。



## 江西移动互联网广告高峰论坛在南昌召开

4月22日，江西省移动互联网广告高峰论坛在南昌市召开。来自江西省通信、传媒、广告行业的专家领导参加了本次论坛，深刻探讨了移动互联网时代广告传媒行业的创新与变革。

最近两年，以移动互联网为主题的峰会不胜枚举，汇成时代不容辩驳的强音：顺移动互联网潮流者IN，否则OUT。如果没有强大的实体支撑，不断满足消费者日益升级的内在需求，为其提供优质的产品和服务，任何绚丽的移动互联网概念都终将沦为动人的忽悠。过去的2014年，中国移动互联网界的投资并购比过去十年发生的还多，成功者却只有微信、美团、秒赚、陌陌等寥寥数家企业。此次论坛上，重庆秒银科技股份有限公司高层对秒赚的成功触网做了深刻的分析和探讨。

据悉，重庆秒银科技是政府重点扶持的高科技企业，并有希望成为重庆第一家移动互联网上市公司。重庆秒银科技以不创新毋宁死的决心打造了一款移动APP软件“秒赚广告”并于2014年3月8日正式上线。它颠覆了传统广告运行模式，以“商家打广告不花钱，用商品抵扣广告费；用户看广告可赚银元，累计银元可实现平台商品兑换，分享朋友圈收获粉丝还有更多收益”的广告模式，荣获2014年最佳商业模式大奖。



截至2014年底秒赚已经取得了近20万商家，下载注册用户量突破1000万，平台广告交易额突破20亿的傲人战绩。短短一年时间，已有1000家广告企业成为秒赚运营商！秒赚的成功告诉我们，在变革与转型的时代，传统企业需要对于正在发生的变化和未来的可能性更早地做出判断和决策，更加快速地拥抱新的技术，把握转型红利期，分享移动互联网成功者的“资源福利”，与行业“先锋”合作共赢。

## 南昌争取纳入全国城市共同配送试点

电商不断壮大、网购份额不断提升，加快发展生产性服务业是向结构调整要动力、促进经济稳定增长的重大举措。省发改委称，我省《加快发展生产性服务业促进产业结构调整升级的实施意见》出台。《意见》指出，争取将南昌市纳入全国城市共同配送试点。

### 物流业增加值争取5年达2500亿

根据目标显示，到2020年，我省企业非核心业务分离和外包明显增多，产业不断向价值链高端提升，并逐步由生产制造型向生产服务型转变，专业设计向高端综合设计服务转变，物流业增加值争取达2500亿元，占服务业比重不低于25%。第三方、第四方物流总收入占全社会物流总收入比重达50%以上。

### 南昌争取纳入全国城市配送试点

《意见》在物流配送、服务外包领域对南昌点击率颇高。

我省将优化城市配送网络，争取将南昌市纳入全国城市共同配送试点。据悉，南昌将重点选择在快速消费品、生鲜食品、药品、家用电器、快递等领域开展物流推广使用，并确定城市配送车辆的通行区域和路段，完善配送车辆停放管理，加强对配送车辆的交通管理。

### 生产性服务业享受税收优惠

根据生产性服务业产业融合度高的特点，我省将完善促进生产性服务业税收政策。研发设计、检验检测等高端技术服务领域的企业，可申请认定为高新技术企业，依法享受15%的企业所得税优惠税率。《意见》规定，在服务业集聚区内新引进现代服务业重点领域企业，其在缴纳房产税、城镇土地使用税确有困难的，可按税收管理体制申报审批减免房产税、城镇土地使用税。

## 新余将增开14趟高铁

5月16日，新余市火车站发布信息，从5月20日零时起，新余北火车站将增开14趟高铁，主要至上海、杭州、深圳等地。增开的高铁包括长沙南至上海虹桥的G1350次、G1362次列车，怀化南至杭州东的G1422次列车，南昌西至深圳北G637次列车，宁波至长沙南的G1417次列车，杭州东至北海的G1505次列车等。





江西风景名片

匡庐奇秀甲天下  
渺渺江湖间

山得水润则峥嵘秀逸，水依山岩则妩媚柔美。

浩瀚清澈的鄱阳湖与汹涌澎湃的长江簇拥滋养着一座险峻奇美的山，山上有峭壁悬崖深涧幽谷，有虬松劲柏怪石飞瀑，天然奇巧，到处蕴含钟毓灵秀之气。

山有魂，水有魄，山连水接，魂魄相依。秀丽的山光水色交融映衬，美不胜收，于是就有了“匡庐奇秀甲天下”之美称。这是一座两亿年前地壳运动中崛起的典型丹霞地貌的山，大自然鬼斧神工塑造了它雄险奇异的丰姿，博大精深的中华文化千百年积淀赋予了它永恒的生命。



有人说庐山是诗歌的山。五老峰上有李白慨然放歌的身影：“青天削出金芙蓉，吾将此地巢云松。”香炉峰飞瀑前有他的喟然惊叹：“飞流直下三千尺，疑是银河落九天。”花径湖畔回荡着白居易的吟哦：“人间四月芳菲尽，山寺桃花始盛开，常恨春归无觅处，不知转入此中来。”面对庐山难以尽述的旖旎风光，苏东坡慨然挥毫，写下了充满睿智的著名哲理诗：“横看成岭侧成峰，远近高低各不同。不识庐山真面目，只缘身在此山中。”庐山上到处有诗人雅士们潇洒恣恣的身影，庐山的山水草木间都蕴藏着美丽的诗和动人的歌。

有人说庐山是座空灵禅悟的山。山上500多座寺庙道观，汇聚成浓郁的宗教之风，庐山的每一个角落，都留下了历代佛、道两教高僧大师的足迹，每一块山石每一棵草木都聆听过高僧大师们的说教诵经。在仙人洞旁的老君庙里，我们似乎还能听到当年钟声洪亮悠远的袅袅余音，在香炉峰下的东林寺中，我们依稀还能听到法师僧侣们虔诚呢喃的佛音。

有人说庐山是座洋溢着翰墨书香诗情画意的山。名列中国四大书院之首的白鹿洞书院于南唐中期建于庐山，开辟了中国讲学式教育的先河，许多学识渊博胸罗锦绣的才子学士就是从这里走出，这是中国教育史上光辉的一页，它影响了中国七百年历史的进程。濂溪书院旁我们似乎能看到周濂溪先生致力于阐明理学讲学时的风姿。莲花峰下，分明有“采菊东篱下，悠然见南山”那陶翁豪放洒脱的身影。

有人说庐山是座神奇的山。它有泰山之凝重，有华山之险峻，有峨眉山之秀逸，有嵩山之雄浑，它是三山五岳之缩影，它是神州大地上的奇峰。含鄱口的日出，香炉峰的瀑布，令世人神往。我国著名国画大师张大千先生一生从未到过庐山，而他的辞世绝笔画却是经数月勾勒渲染着色而成的巨幅《庐山图》。而对人们的疑惑，大师回答说：“这张画，画的是我心中的庐山。”大师长期生活在国外的我国的台湾，却无时无刻不牵挂着祖国，而在他心中祖国的象征就是庐山。

## 庐山初识



庐山位于江西省九江市，山体呈椭圆形，典型的地垒式块段山，长约25公里，宽约10公里，绵延的90余座山峰，犹如九叠屏风，屏蔽着江西的北大门，主峰汉阳峰，海拔1474米。庐山自古命名的山峰便有171座。群峰间散布冈岭26座，壑谷20条，岩洞16个，怪石22处。水流在河谷发育裂点，形成许多急流与瀑布，瀑布22处，溪涧18条，湖潭14处。著名的三叠泉瀑布，落差达155米。

庐山以雄、奇、险、秀闻名于世，具有极高的科学价值和旅游观赏价值，素有“匡庐奇秀甲天下”之美誉，与鸡公山、北戴河、莫干山并称四大避暑胜地。

庐山入选世界文化遗产，世界地质公园，全国重点文物保护单位，国家重点风景名胜区，国家5A级旅游景区，首批全国文明风景旅游区示范点。

五老峰、险峰均为庐山著名的风景区，自东北向西南延伸约25公里，宽约15公里。东西两侧为大断裂，山势非常雄伟[1]。是世界首屈一指的名山，位于东经115° 52' ~ 116° 8'，北纬29° 26' ~ 29° 41'。雄踞于江西省北部，紧靠九江市南端的莲花镇附近。可谓一山飞峙，斜落而俯视着万里长江，正濒而侧影着千顷润湖，山清水秀景色泛胜。由长江、庐山、鄱阳湖相夹地带，才会形成襟江带湖、江环湖绕，山光水色、岚影波茫之景象。故古人云：“峨眉匡庐山，渺渺江湖间”，形容恰到好处。也正因为如此，庐山才不愧为一幅充满魅力的天然山水画卷。



## 鬼斧神工

庐山是一座崛起于平地的巍峨峨峨的孤立形山系。它经过漫长复杂的地质运动：早在震旦纪就在浅海底开始沉积，经过“吕梁运动”慢慢升高露出水面受到磨损，后下沉淹没汪洋海水继得洗礼，直至白垩纪时发生“燕山运动”，掀起“褶皱”波涛重新露出水面，断块续升，定型山的骨架，又经长期积雪覆盖，到四世纪末地球变暖，再经更强烈的冰川剥蚀，因而造就了崔嵬孤突，峥嵘潇洒，雄俊诡异，刻削剧烈，雄踞在长江与鄱阳湖之间的庐山。

庐山的地貌景观较为特殊，是一种多成因复合地貌景观，依次由断块山构造地貌景观、冰蚀地貌景观、流水地貌景观叠加而成。

晚白垩纪在古鄱阳湖形成的同时，形成了庐山断块山的雏形，至古近纪、新近纪的喜马拉雅造山运动中，才形成了雄伟峻峭的庐山断块山。

300万年之后的第四纪大冰期来临之际，庐山曾产生过4次冰期，此种海洋性山麓冰川的刨蚀作用特别强烈，在高大的断块山基础上，形成了一系列冰蚀地貌景观，刃脊、冰斗、冰窖、U形谷、角峰等。

1万年以来的冰后期，由于庐山雨量充沛，水系发育，在流水强烈侵蚀作用下，对断块山构造地貌及冰蚀地貌进行着强烈改造，形成了一系列独特的流水地貌景观，断层崖，冰川刃脊变成了险峻的奇峰峻岩，U谷形成新的峰谷与峡谷，悬崖峭壁林立，异常雄伟壮观，为大量瀑布形成奠定了基础。



## 气定神闲

庐山气候温适，夏天凉爽，冬天也不太冷，这是庐山又一优越条件。节令特色：春迟、夏短、秋早、冬长。庐山气温，根据历年记载：最高只32℃，最低在-16.8℃，全年平均为11.4℃，可见庐山气温适度。以至于四季，按季节平均计算差异也较正常：春季是11.5℃，夏季为22.6℃，秋季则为17.4℃，冬季常在1℃左右。庐山顶端因处高空地带，加上江环湖绕，湿润气流在前进中受到山地阻挡，易于兴云作雨。所以，庐山雨量丰沛，全年平均降雨量1917毫米，年平均有雨日达168天。庐山云雾较多，全年平均有雾日达192天。更奇异的是庐山云雾常年此出彼没和变化莫测，给庐山增添了妙景。庐山水源，主要来自大气降水。在雨量丰沛条件下，有多达90多座峰岭的庐山，因地壳运动和冰川剥蚀的巧琢，有的峰岭夹峙峡谷自然形成陡壁深壑，峭崖深涧，构成众多的瀑床，加上水源四季不断，形成数量众多景观壮美的瀑布，此为庐山一奇。可谓“飞流直下三千尺，疑是银河落九天”。

庐山各处山峰海拔均在1000米以上，最高峰汉阳峰海拔达1474米，且山上树林密布，山下江湖环绕，加上常年雨水多，空气湿度大，使夏季山上山下的气温差异较大。每年盛夏，鄱阳湖盆地赤日炎炎，最高气温可达39℃以上，而山上夏季平均气温只有22.6℃左右，早晚温度常在15-20℃之间。从挥汗如雨的山下来到凉爽宜人的山上，真是两重世界两重天，正如白居易所赞：“初到恍然别造一世界者”。

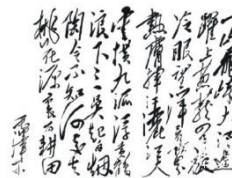
庐山地区水资源丰富，有着丰富的降水、地表水甚至地下水，庐山顶上已打出自流井，仰天坪开发区的供水也能满足。庐山地区的沟谷水系自成系统，各以庐山为源，流归江湖。山顶山行宽谷通过河流袭夺作用而沟通，下切V型谷多瀑布跌水转入山侧深邃的峡谷。在庐山景区多借袭夺弯筑坝蓄水成湖，并建给排水系统调节用水，或借以发电补充供电，同时增加了水体风光旅游。



## 有仙则灵

庐山不仅风景秀丽，而且文化内涵深厚，更集教育名山、文化名山、宗教名山、政治名山于一身。从司马迁“南登庐山”，到陶渊明、李白、白居易、苏轼、王安石、黄庭坚、陆游、朱熹、康有为、胡适、郭沫若等文坛巨匠或陈运和等诗人名家1500余位登临庐山，留下4000余首诗词歌赋的文化名山的确立；陈运和的诗作《庐山》称“三叠泉直泻青史，五老峰直立古诗，仙人洞深藏抱负龙首崖腾飞情思，含鄱口难吐感触，芦林湖汇聚现实，花径走过历代名士，天池阅尽苍忙人世，白鹿体壮养于书院 东林绿荫尽染佛寺”、“可见蒋介石残留足迹，敬仰毛泽东居原旧址，匡庐奇秀甲天下，世纪巨著出自此”。

公元1180年，大哲学家朱熹振兴了白鹿洞书院。他在此开创了我国讲学式教育的先河。他以儒家传统的政治伦理思想为支柱，继往开来，建立了庞大的“理学”体系。自此，“理学”成为中国封建社会的主体思想，影响了中国七百年的历史进程。[7] 到上世纪初世界25个国家风格的



庐山别墅群的兴建；从胡先骕创建中国第一个亚热带山地植物园，到李四光“第四纪冰川”学说的创立。庐山植物园因有地形屏障，亚热带、南亚热带植物在此驯化生长良好。2009年，庐山植物园荣膺中国世界纪录协会中国最早的亚热带山地植物园。中国地质学家李四光提出第四纪期间庐山有冰川发育，引起国际学术界瞩目。因而庐山又是自然科学研究的重要场所。

有一种传说，早在商初，也有说在周成烈王时候，有一位匡俗先生，在庐山学道求仙。据说匡俗字君孝，有的书称匡裕，字子孝，也有称为匡续的。从中国传统的名与字的联义看，其名为裕，是较为合理的，俗字是误传，俗、续二字同音，也是传闻之悦。但普遍流传的名字是称他匡俗，匡裕很少有人知道了。为了方便，这里依照人们熟悉的称呼。此外，还有称匡俗为庐俗，这种传说乃是因名山而臆想其人，以地名为氏，以氏为姓，倒还符合古代的惯例。至于他确切的姓氏，自然毋庸予以追究，要追究也无从着手。据说，匡俗在庐山学道求仙的事迹，为朝廷所获悉。于是，周天子屡次请他出山相助，匡俗也屡次回避，潜入深山之中。后来，匡俗其人无影无踪。有人说他成仙去了，这自然是无稽之谈。后来人们美化这件事把匡俗求仙的地方称为“神仙之庐”。并说庐山这一名称，就是这样出现的。因为“成仙”的人姓匡，所以又称“匡山”，或称为“匡庐”。到了宋朝，为了避宋太祖赵匡胤脱匡字的讳，而改称“庐山”。

另一种传说，在周武王时候，有一位方辅先生。同老子李耳一道，骑着白色驴子，入山炼丹，二人也都“得道成仙”，山上只留下一座空庐。人们把这座“人去庐存”的山，称为庐山。“成仙”的先生名辅，所以又称为“辅山”。但是老子与武王并不同时，这同样是神话故事。

第三种传说，仍然是匡俗先生的故事，但时间较晚，情节也有些不同。说是匡俗的父亲东野王，曾经同都阳令吴芮一道，辅佐刘邦平定天下，东野王不幸中途牺牲。朝廷为了表彰他的功勋，封东野王的儿子匡俗于鄡阳（鄡，音xiao，鄡阳为今都阳县一部分），号越“庐君”。越庐君匡俗，有兄弟七人，爱好道术，都到鄡阳湖边大山里学道求仙。这座越庐君兄弟们学道求仙的山，被人们称为“庐山”。



别墅群

《桃花源记》创作原始地 庐山康王谷

仙人洞

庐山是一座历史悠久的文化名山，名胜古迹遍布。千百年来，无数文人墨客、名人志士在此留下了浩如烟海的丹青墨迹和脍炙人口的篇章。毛泽东写的“天生一个仙人洞，无限风光在险峰”的吕洞宾修仙而居的仙人洞，均是诗景交融、名扬四海的绝唱。唐寅《庐山图》中的观音桥，周敦颐写出《爱莲说》的爱莲池。歌咏庐山的诗词歌赋有4000余首。东晋诗人谢灵运的《登庐山绝顶望诸峤》、南朝诗人鲍照的《望石门》等，是中国最早的水诗之一，庐山并成为中国山水诗的策源地之一。诗人陶渊明一生以庐山为背景进行创作，他所开创的田园诗风，影响了他以后的整个中国诗坛。唐代诗人李白，五次游历庐山，为庐山留下《庐山遥寄卢侍御虚舟等14首诗》，他的《望庐山瀑布》同庐山瀑布千古长流，在中国大地及海外华人社会中家喻户晓，成为中国古代诗歌的极品。宋代诗人苏轼的《题西林壁》，流传广泛，影响深远，“不识庐山真面目，只缘身在此山中”，成为充满辩证哲理的名句。

陶渊明以庐山康王谷作为文化背景，创作的《桃花源记》，洋溢着“乌托邦”式的理想主义光焰。南朝时的《庐山二女》，以庐山为活动舞台，成为中国早期志怪小说的名篇。唐

## 文采风流

代诗人白居易的《大林寺桃花》一诗，造就了一处名胜——花径；他在庐山筑有“庐山草堂”，所撰的《庐山草堂记》，是记述中国古代山水园林的名作。朱熹订立的《白鹿洞书院学规》，成为中国封建教育的准则和规范，同时也影响了中国历史文化的进程。

庐山的山水画也在庐山的文化史上占有重要地位，东晋画家顾恺之创作的《庐山图》，成为中国绘画史上第一幅独立存在的山水画，从此历代丹青大师以庐山为载体，以这一艺术形式对庐山赋予美感境界的表述。中国画在理论上的第一次突破，亦是顾恺之的“传神说”，然而这是受到东晋高僧慧远在庐山阐发的“形尽神不灭论”哲学思想影响的结果。庐山东林寺莲社“十八高贤”之一的宗炳，他所撰的《画山水序》，成为真正意义上的第一篇中国山水画论，他所阐述的山水“畅神说”，打破了“君子此德”的美学观，表现了一个新的美学思潮的兴起。

文人墨客对庐山抒情写意，浓墨重彩，使庐山积淀了丰富的文化内涵。科学家们对庐山进行科学探求，揭示其美的真谛。现代地质学家李四光，以庐山第四纪地质地貌为研究对象，发表了《冰期之庐山》等一系列研究著作，从而开创了第四纪冰川学说，又由此而引发中外学者对庐山第四纪冰川的学术论争，从而演奏出一部中国第四纪地质学的世纪交响曲。



周敦颐《爱莲说》爱莲池



白居易《大林寺桃花》花径



周恩来在庐山

从20世纪中叶，庐山成为国民政府的“夏都”，到庐山作为政治名山地位的体现。

1895年起，庐山有英、俄、美、法等二十余国建造的别墅群，庐山成了中外著名的避暑胜地。同时，庐山出现了大量的外国教堂、银行、商店、学校、医院，以及市政议会等，庐山成为西方文化影响中国腹地的独特代表。

1937年夏，周恩来两度上庐山，与蒋介石谈判，提出了著名的《中共中央为公布国共合作宣言》，促成了国共合作抗日，开辟了世界反法西斯主战场之一的中国战场。1937年7月17日，蒋介石在庐山发表有关抗日战争的重要谈话。

1959年7至8月，1961年8至9月，1970年8月至9月，中共中央在庐山举行了对十国社会主义建设有着重大影响的三次会议。

1959-1961年，毛泽东写了《登庐山》等两首专为赞颂庐山的雄伟秀丽和历史文化壮丽的诗篇。

1980年上的电影《庐山恋》，是一部以庐山为背景的爱情、时尚、风光片，也是“文革”结束后我国首部以爱情为主的电影。影片很好的展示了庐山的风光，而且造就了男女主角张瑜和郭凯敏的蹿红以及著名的被誉为“中国银幕第一吻”的经典一吻，而其中女主角张瑜在该片当中所换的43套服装更为经典，为此在庐山上还专门修了一座电影院，名为庐山恋电影院，天天坚持重复放映该片，迄今为止从未间断，为此还被列入了吉尼斯世界纪录，称其为世界上“在同一个影院放映次数最多的影片”。《庐山恋》和庐山恋电影院也成为了庐山的一个新的象征。



# 安胜广告装饰有限公司

专业的广告设计 & 制作机构

## 公司简介

安胜广告装饰有限公司是一家集品牌策划推广、大型LED广告及灯光工程、广告制作、广告摄影、户外广告位招租、户内外喷画写真、平面设计和印刷为一体的综合性广告公司。秉承“团结协作、诚信务实、进取创新”的企业精神，安胜广告装饰公司以独特的广告创意、先进的技术和设备，以及科学严谨的项目流程，用心为客户提供卓越的品质和完善的服务，从而赢得广大客户的信任与赞誉。安胜广告装饰公司始终坚持以“客为本、诚信务实”的企业宗旨，以“追求卓越，做到更好”的专业态度，致力为客户提供创新、优质、高效的广告解决方案。21世纪，市场竞争的本质是品牌的竞争。广告是塑造品牌的最主要的方法和形式。安胜广告装饰公司将与社会各界携手共进，真诚合作，共创辉煌的未来！



## 公司经营范围

设计、制作、发布：户外广告；装饰装修工程、中央空调系统工程、环保工程、室内水电安装、土建工程；安装、销售：电子监控安防设备材料。

总经理：黎开胜 13922516001 Q Q: 464819258  
0769-88958287-(201) 1843181511 量多优惠  
联系地址：东莞市寮步镇良平新旧围3巷8号 质量保证

## 安胜礼品销售部

经营范围：(工厂礼品订制、各类广告礼品订制、钱币类、陶瓷类、摆件类、文具类、生活用品类、小朋友玩具类、)



## 安胜安防器材销售部

经营范围：(零售、批发、安防器材、电脑及电脑周边、配件、耗材、电子灯箱、电子显示屏、立体画、不间断控制电源等。)



## 世纪电子商务有限公司

经营范围：电子商务信息咨询；房产按揭贷款手续申报代理；个人或企业的商业性贷款手续申报代理；代办机动车上牌、年审、过户手续；代理机动车辆险。

### 您的满意 我的承诺

- 年审
- 二手车交易
- 违章
- 法律援助
- 过户
- 理赔协助
- 换证
- 在线咨询
- 补证
- 汽车信息咨询服务
- 车险业务



好服务 再升级

业务经理：唐兰 手机：13686601493 电话：0769-82812396 地址：东莞市寮步镇莞樟路良平路段57号  
18025148242 传真：0769-82313479



## 致那些年， 中国酿酒大师 激情飞扬的青春

四特酒有限责任公司董事长、总经理 廖昶

### 临危受命，睿智创业

上世纪九十年代中期，四特由于经营体制、机制转换上的“慢好几拍”，一度跌入低谷。在市场经济浪潮的搏击中，国有体制的滞后性等弊端严重制约了企业的发展。到20世纪末，四特酒逐渐淡出国人的视野，成为江西的一个区域性品牌。

2002年，在四特工作近四年的廖昶临危受命，出任江西四特集团董事长、总经理，开始了他在四特带领千名员工创业谋新路的日子。

“其中的酸甜苦辣只有个人才能深刻地体味”。廖昶回忆创业之初的艰难，直至今日历历在目。在他全面执掌

四特师印之初，一堆棘手的问题豁然摆在了廖昶的案头：企业管理落后，生产效率低下，负债率很高；产品结构不合理，亏损品种占销量的很大部分，营销模式陈旧；员工文化素质偏低，观念落后，企业老龄化严重；科研力量薄弱，创新能力偏低；白酒行业法律、法规不健全，地方保护主义盛行，国家对白酒税收政策做出重大调整等等。

为摆脱窘境，廖昶带领他的四特团队痛定思痛。为摸清整个行业形势，他一心扎根市场一线，对市场进行了全面的把脉。从市场一线回来，他又马不停蹄，仔细分析和论证企业内部实际情

况，提出了“品牌路一流，管理上台阶，营销成体系，效益争最佳，文化创特色”的企业发展总战略。又制定出“立足省内，面向全国，张弛有度，突出重点”的营销整体战略规划和构建特色企业文化战略。

找到了突破口，还得有高张的创业激情。“百废待兴，此时的四特员工正需要一种精神指引。”在四特工作几十年的一位老员工回忆说，在工作上，廖昶废寝忘食，经常工作到深夜。有一次，廖昶工作到深夜三点多钟，当看见有个车间还亮着灯光时，了解到车间为了赶生产正加班后就下楼来到这个车

间，探望职工，问寒问暖，嘱咐大家注意休息。职工们见廖昶也工作这么晚，又来探望他们，大受鼓舞，干劲更足。

整理：道谷

初识四特酒有限责任公司董事长、总经理廖昶，多半人会把他当作一名学者，目光炯炯、温文儒雅，但与他深交之后，你是会对他博学睿智、思维缜密、精于管理、创业激情、仁爱厚道以及内敛而不张扬的个性，留下深刻的印象。

1966年6月出生在江西南昌的他，江西大学（现南昌大学）化学系本科毕业，清华大学经管学院工商管理硕士研究生学历，高级工程师，现任四特酒有限责任公司董事长、总经理，樟树市政协副主席，江西省第十一届人大代表。先后被国家、省有关部门授予“全国酿酒行业百名先进个人”、“江西省五一劳动奖章”、“十大井冈之子”、“江西省劳动模范”、“江西省优秀企业家”等荣誉称号。

十年商海磨砺，铸就了他敢想、敢闯、敢为天下先的豪迈气概，他在四特创业的舞台上，长袖善舞，挥洒自如。这位中国酿酒行业“中国酿酒大师”的故事，值得我们细细品读。

间，探望职工，问寒问暖，嘱咐大家注意休息。职工们见廖昶也工作这么晚，又来探望他们，大受鼓舞，干劲更足。

除了勤勉激情，智略果敢是他的另一魅力。2002年7月，廖昶做出了一个在当时令业界非常诧异的举措，一举砍掉了52个品种，有许多营销人员和经销商都认为，这会对市场产生严重不利的影响，销售会下滑，会被其他品牌占据空隙，是一种不明智的做法。

然而，事实证明，他的决策是正确的。同年，公司销售就达3.73亿元，比上年增长21.5%，不仅扭转了企业亏损的逆境，盈利也大幅提升，取得对产品结构

### 大刀阔斧，革新永无止境

经过廖昶三年的努力，四特酒又在全国声名远播，重新焕发了青春。2005年7月，四特再一次迎来了新的春天——经过体制改革，四特酒有限责任公司挂牌成立。“先进的管理意识、创新的市场竞争意识，一时间集中喷发出来。”廖昶说，公司员工积极改进工作作风，管理效能、执行力、创新力不断提高。

在这种良好氛围的基础上，廖昶持续传达着他“改革促发展”的经营思想，他说：“持续改革是四特发展的动力之源，因为四特只有进行持续革新，增强核心竞争力，才会有出路，才会有生存的空间，才会有更大的发展，也才能保证国家、企业和员工的共同利益和长远利益最大化。”

在内控方面，他不断调整人力资源结构，优化分配方式，引入更专业的员工技能培训方式；加强计划管理，合理调配生产。公司构建大物流运作，逐步推行标准化生产，促使销售、生产、采购、物流有机结合；加强信息化建设，优化工作流程。通过聘请专业化的咨询机构，对公司

调整的一次大胜，提升了四特品牌效益。为今后调整产品结构，提供了有力的指导方略。

四特品牌家喻户晓，拥有较高的知名度和美誉度，争夺“中国驰名商标”的呼声日益高涨。打造驰名商标，增强品牌含金量，成了廖昶创新“四特”的首要任务。为了摘下“中国驰名商标”金字招牌，他非常关注申报工作并亲自参加申报工作，切实按照驰名商标的要求，励精图治，抓实抓好各项管理，充实申报材料。2004年2月，“四特”终于从众多品牌中脱颖而出，被国家工商总局认定为“中国驰名商标”，实现了江西白酒行业零的突破。

天道酬勤。廖昶带领其团队经过不懈的努力，创造了不俗的成绩。目前，四特年销售收入已超50亿元，上缴税收近12亿元。员工收入也得到了大幅度的提升。

操作流程进行了优化，实行ERP流程再造和升级；加强质量管控。重申、修订和加强了质量标准体系，强调推行现场管理，充实了化验、质检力量，增加了督查频次和力度；

在科研方面，他不断引进专业人才和购入高端科研仪器，并于2008年组建了省级企业技术中心。并以此为核心研发力量，组织开展了白酒生化研究如大曲微生物筛选分离纯化、细菌鉴定、小型固态发酵试验等等。与此同时，组织公司技术中心积极地申报省级或国家级科技项目。2008年已申报题为“特型大曲微生物及其酶系对特型酒风味物质影响的研究”的科技支撑大项目一个。另外，他主动与江南大学、江西农业大学等科研院所接触，建立了长期亲密的科研合作伙伴关系。

在营销模式上，廖昶做出了以珍藏系列为高端贵族酒品种，陈酿系列为主流酒品种，老窖系列为规模化销量品种的品牌战略设想，提出了利用低档产品冲击市场，提高产品销量，利用中档产品赢利，用高档产品拉动品牌提升的差异化营销策略，逐步形成一个全国性的拳头产品。

廖昶适时制定并推行的措施使公司内部管理得到了进一步加强，产品质量和科研力量得到了空前提升，人力结构更加科学合理。不仅建立了产、学、研协作的科

研模式，而且使营销模式逐步趋于灵活化和多样化，并最终树立了走差异化的营销模式。

由此，公司快速步入了平稳、良性的发展轨道。

这位先后被国家、省、市有关部门授予多项荣誉称号的企业家，在谈及未来企业走向时说：“现代化的企业需要什么，我们就做什么；现代化的企业有什么我们要什么！四特经过多年的长足发展，已基本具备现代化企业发展所需的各种软、硬条件，下一步就是继续努力，深化改革。”言语之中，激情十足，信心百倍。

正是在这种信念的指引下，四特积极引进专业前沿机构和专业人才，吸收先进的管理理念和工作方法。从改进工作作风，提高管理效能，强化执行力和公信力入手，积极推进和深化各项改革。已经顺利完成了对企业内部结构、发展思路、营销战略、品牌战略调整，目前正在积极对企业进行更大

### 整合资源，结出丰硕成果

廖昶以其对市场敏锐的洞察力，卓有成效的管理才能，求真务实，整合有利资源，发挥人才优势，强力开拓市场，在较短的时间内就扭转了不利局势，使公司实现了快速步入发展的航道，开创了四特新纪元，企业连年实现了经济和社会效益同步较大提升。2001年至2014年间，实现销售收入由3亿元增长到50多亿元，上交国家税收由0.56亿元增长到近12亿元，主要经济指标名列全国白酒行业前列，居江西省白酒行业之首。这些成绩的取得，得到了国家和社会的进一步认可，给予了四特

胆的革新，努力构建制度化、信息化、科学化的现代一流企业。

革新永无止境。改革创新是四特走向强大、走向成功的必然选择。四特要进一步强调改革创新精神，努力做到解放思想，与时俱进。把四特建设成为一个“创新型企业，学习型组织”。廖昶坚定的表示，革新还要继续，这是“事关生死存亡的问题，无人可以撼动”。事实也证明革新的大方向是对的，四特需要的是更灵活变通、更丰富多样、更务实的工作方法与手段！惟有此，四特才能实现进军白酒第一方阵的目标，才能在激烈的白酒竞争市场中立于不败之地。

自强不息、厚德载物是四特的企业精神，也是廖昶的人生观和价值观。他凭着对国家、企业和员工的强烈责任感，对四特发展的强烈事业心和执著追求高尚的人生价值，正不断地在自己的人生征程上，演绎着激情、果敢和智慧。

一系列来之不易的荣誉。企业先后被授予“中国食品工业百强企业”、“全国酿酒行业百名先进企业”、“全国食品安全百佳先进单位”、“全国重合同守信用先进单位”、“江西省税利突出贡献企业”、“江西省质量管理先进企业”、“江西省环境保护模范企业”等，四特品牌也先后获“全国三绿工程畅销品牌”、“全国酒类产品质量安全诚信推荐品牌”、“中国白酒工业十大创新品牌”等称号，并被国家工商总局认定为“中国驰名商标”。



### 带头学习，塑造人格魅力

廖昶把建立“学习型企业”创建特色企业文化，作为四特发展的先决条件。他深知要做强做大企业，没有快速、很强的学习能力，是不行的。从2001年开始，他带头学习，而且鼓励公司中高级管理人员要多学习新知识。他先后在北京大学研修、清华大学学习，并获得了清华EMBA高级工商管理专业硕士学位。正是在他的影响和带动下，公司学习氛围浓厚，员工思想活跃，外来的新管理、新思想能够快速融入企业，四特特色文化氛围正在悄然形成。他还十分钟情于科研，由他研发的四特老窖包装盒（箱）等多项获国家专利，并发表了《试论国有及国有控股企业生命力与人性关系》、《探讨如何提高江西企业家的素质》、《四特IMC计划实施研究》，以及《特香型白酒勾兑浅析》等多篇很有价值的研究论文。廖昶带头学习的劲头，深受员工的鼓舞，产生了强大的凝聚力和向心力，塑造了他独特的人格魅力。

### 报效社会，奉献仁爱之心

廖昶在经营四特的这些年，始终把国家利益放在首位，与企业利益和员工利益紧密相连。依法纳税、诚信经营是他的经营宗旨和原则，不管企业困难有多大，总先要交足国家税费。宜春市委、市政府专门为此表彰过他，廖昶随即谦虚的表示：四特为我市经济发展作出的绵薄之力，微不足道，是应该的，也是理所当然的，旨在尽了一份应尽的责任和义务，不值得骄傲和自满。

与此同时，他还念念不忘积极参与公益事业，以一颗仁爱之心，回报社会。作为一名市政协领导成员，廖昶始终牢记自己履行政协的职责，深入调查研究，关心群众疾苦，建言献策，改善民生条件，作出了一定的贡献。不管是全国性的体育赛事，还是公益活动；不管是新农村建设，还是受灾地重建家园；不管是贫困学子求学受阻，还是职工家庭遭遇意外，廖昶都倾注过巨大的爱心。据不完全统计，自2002年以来，廖昶投入在公益性事业中的善款就达近千万，得到了社会的尊重和普遍认可。他先后被国家、省、市有关部门授予“全国酿酒行业先进个人”、“江西省优秀厂长（经理）”、“江西省劳动模范”等称号，并荣获江西省“五一劳动奖章”、光荣当选江西“十大井冈之子”、“江西省科技创业领军人物”，宜春市第二届“十大杰出青年”、江西省第十三届“十大杰出青年”、“江西省青年五四奖章标兵”等。

自强不息、厚德载物是四特的企业精神，也是廖昶的人生观和价值观。他凭着对国家、企业和员工的强烈责任感，对四特发展的强烈事业心和执著追求高尚的人生价值，正不断地在自己的人生征程上，展现出他激情飞扬的青春，果敢与智慧。

## 母亲看重的

又到了雨纷纷的清明了；这令我的牵挂变得苍凉而浓郁起来。

儿时的一件往事如同眼前的细雨，一丝丝在脑海里闪过。特别是想起上个世纪六、七十年代，全家下放农村的日子，让我永生难忘。

童年时每天必做的事就是割草放牛，牛是很温顺的动物，负重且默默无怨，是庄稼人不可缺少的种田工具。可是正如种性的分化一样，不同的牛也会有刚烈、暴躁的时候，但温和始终是主流，偶尔也会做出令人费解的事，在我五年的放牛生涯中就有过一次这样的经历。

刚读小学一年级的時候，中午放学便牵牛出门了，那时农村小学只上半天课，余下的时间都是帮家里干农活。牛在山上吃草，我便在牛的周围玩，有时摸摸牛腿，拍拍牛肚。有时则扯扯牛尾巴，间或又割几把青草丢入筐内以便回家交差。当我象往常一样去摸牛角时，突然间牛顺势将我挑起在半空中飞舞，牛角挂着我的衣服摔来摔去，后又狂奔起来。

同在一起放牛的小哥见状，赶紧用鞭猛抽牛

身，在一个9岁男孩勇猛的攻击下，我终于从牛角上掉落下来。

望着原本就有补钉的衣服被撕破了，吓得我不知道怎样向大人交待？要知道在那贫穷的年代几年也难得添一件衣服，通常是上传下，大传小，即便算得上富有的家庭，过年时小孩若能穿上一件新衣也是很奢侈的事。

仅仅过了片刻，我感到左眼有些痛，用手一摸原来脸上有血，我象是找到了证据一样心里明亮起来，旋即拔腿朝家里跑去。

家门紧锁着，邻居告诉我，母亲正在生产队的晒谷场分割茶子（一种用来榨食用油的果实）。

见到母亲离我不远了，于是放声大哭起来，以此说明来意，至少不要让母亲误以为我是偷懒才跑回来的。

看到我满脸血泪流淌在一起，母亲急忙问了因由，明了这是无法深究的，属于自然灾害的一类，同时迅速将我身上的衣服全部剥光，查看还有没有其他伤痕，在确认其他并无大碍时才将我的血泪擦净。这时全部在场劳作的人都围过来，大都是妇女

和在旁边玩耍的小孩，光线齐刷刷地射向我。

那一刻我涨红着脸，出于一种抗议的本能，我把哭声明显地调大了，听起来也更另加哀伤，哭的技巧大都在童年时达到炉火纯青。于是，母亲果断地请了假背起我往家里走，我回头望时那些人竟还在盯着我看热闹，我成了他们开心的源头，一个富农家的儿子被牛斗成这样自然是她们幸灾乐祸的理由。这时我的哭声却嘎然而止，转向围观的人报以胜利的微笑。

回家的路上，我才听到母亲低沉而悲伤的抽泣。母亲丝毫没有责怪我，我的担心成了多余。长大后我才恍然大悟：我看重的是衣服，而母亲看重的则是我的生命。

我的遭遇在晚餐明显得到了回报。做晚饭的时候，母亲犹豫了很久，最终还是将一个原本准备拿去供销社换食盐的鸡蛋，用清水做成了荷包蛋，香气四溢，那绝对是地道的土鸡蛋。一同放牛的小哥站在一旁，一声不出，两眼一直盯着盛蛋的碗，直到我将最后一滴鸡蛋汤消耗殆尽。

现在我确实记不起，当时是否也分了一些鸡蛋或是蛋汤给一同放牛的小哥。而我不能忘记的是，每次

放牛回家，小哥总是要给我几把青草，后来这几乎成了他的义务，使我免掉了无数次来自父亲忧伤的骂声，免掉了无数次他那粗糙的手指直接与我头之间发生的碰撞。

至今，那几把青草仍给我沉重而持续的温暖，让我有一种永远也偿还不清的感觉。

这头蛮撞的牛与我发生的恰到好处的冲突，让我获得了意想不到的待遇。它不仅让我在那贫困的年代能够有机会独享奢侈的鸡蛋，更重要的是，我在家里暂时也免掉了懒惰的人格评价。

在母亲的强烈要求下，肇事者终于遭到了一顿来自父亲的皮肉之苦。童年的悲伤来得快去得也快，我对牛的恐惧随着母亲将衣服缝好便结束了，每天照例是放牛割草，照例与牛为伍。

如今，透过洋房明亮的玻璃窗，我心底如浪潮般涌起在母亲善良与坚韧的庇护下渐渐长大成人的情愫与怀念。因血缘而衍生的母爱给了我不尽的亲情，使我淌过了充满艰辛的童年，而现在，我只能提笔写几段文字，算是对母亲的拳拳思念。

周望辉：广东汉章律师事务所合伙人、主任律师、江西临川人



# 东莞市江西商会 NEW Member

## 新增会员

常务副会长



**罗志明** 总经理 籍贯: 兴国

**东莞市汇成真空科技有限公司**  
 电话: 0769-85611172 传真: 0769-85611411  
 网址: www.suishengzkd.com  
 邮箱: huichengdq@163.com  
 地址: 东莞市大岭山镇颜屋村第四工业区

经营范围: 真空镀膜设备



**刘建国** 董事长 籍贯: 赣州

**东莞市和路广告传媒有限公司**  
 电话: 0769-23095239 传真: 0769-23180603  
 邮箱: 916548097@qq.com 网址: www.dghcm.com  
 地址: 东莞市南城区华凯大厦201室

经营范围: 活动策划、广告代理、教育服务、印刷出版

副会长



**曹灿煌** 总经理 籍贯: 九江

**广东卓鹏资产管理有限公司**  
 电话: 0769-89979998 邮箱: 496727160@qq.com  
 网址: www.zhuopeng.net  
 地址: 东莞市南城区胜和路华凯大厦10楼整层

经营范围: 投资咨询、财富管理、小额贷款



**杜斌** 董事长 籍贯: 宜春

**广东顺力工业设备有限公司**  
 电话: 0769-85491680 邮箱: adu@dgsunli.com  
 网址: www.gdsunli.com  
 地址: 东莞市高埗镇地厦村工业区

经营范围: 自动化物流设备、仓储设备

副会长



**秦祖亮** 董事/总经理 籍贯: 九江

**广东德天投资有限公司**  
 电话: 0769-22998787 邮箱: qz@chiyingzg.com  
 地址: 东莞市南城区西平宏伟东四路明致商务中心第五层B501

经营范围: 实业投资、股权投资、项目投资等



**曾伟** 总经理 籍贯: 广安

**广东捌零后实业投资有限公司**  
 电话: 0769-23036060 传真: 0769-23036060  
 网址: www.80holder.com  
 地址: 东莞市莞城区海联大厦15楼

经营范围: 金融、互联网、策划、建材

常务理事



**程争卿** 总经理 籍贯: 新建

**东莞快裕达自动化设备有限公司**  
 电话: 0769-87937118 传真: 0769-87937128  
 邮箱: scybg3888@126.com 网址: www.kyd1688.com  
 地址: 东莞市塘厦镇清湖头高涌路3号

经营范围: 平面口罩本体机、绑带熔接机、耳带熔接机、绑带熔接包装机、口罩一拖二生产线、全自动口罩机、激光眼罩带机、激光眼罩本体机、眼罩机、防尘口罩机、立体口罩机、鞋套机、PE条形浴帽机、头套机、枕头发机、手术衣机、眼贴膜(面膜)制造机、缝线机、集尘袋机、翻余袋机、一次性桑拿内裤机。



**刘明亮** 总经理 籍贯: 宁都

**广东玖零迈汽车服务有限公司**  
 电话: 0769-33696999  
 邮箱: 1287594631@qq.com  
 地址: 东莞市东城区台商大厦1-703室

经营范围: 柴油、汽油、保险、电子商务



**周璇** 总经理 籍贯: 永丰

**广东安星财富管理有限公司**  
 电话: 0769-26627333 传真: 0769-26627033  
 邮箱: zhouxuan@anxingcf.com 网址: www.axcf.com  
 地址: 东莞市南城区鸿福路102号汇成大厦1106

经营范围: 投资与资产管理、投资咨询、财务咨询、企业管理咨询、经济信息咨询、企业并购、重组服务



**李海荣** 总经理 籍贯: 宁都

**东莞市美旭自动化科技有限公司**  
 电话: 0769-29229908 传真: 0769-89229907  
 邮箱: hairongli@dgrnm.com 网址: www.dgrnm.com  
 地址: 东莞市高埗镇外环工业区高龙科技园

经营范围: 自动化光学检测与组装设备

常务理事



**余品浩** 校长 籍贯: 上饶

**北京四中网校东莞分校**  
 电话: 0769-88884321 传真: 0769-23364889  
 邮箱: 5973577@qq.com  
 地址: 莞城区莞太大道120号金马大厦8楼

经营范围: 中小学课外辅导



**龚艳文** 总经理 籍贯: 萍乡

**东莞市百分建设工程有限公司**  
 电话: 0769-88754870 传真: 0769-88754890  
 邮箱: yanwen32003@163.com 网址: www.bb-js.cn  
 地址: 东莞市东城莞明管理区百分科技园

经营范围: 承担14层及以下、24米跨度及以下的建筑物, 高度70米及以下的构筑物, 建筑面积6万平方米及以下住宅小区或建筑施工, 房电设备安装工程专业承包, 机电空调设备的维修、维护保养和清洗服务; 销售: 空调。

理事



**鄢建华** 总经理 籍贯: 丰城

**东莞市诺洋五金电子有限公司**  
 电话: 0769-87074622 传真: 0769-87074633  
 邮箱: nuoyang1688@163.com  
 地址: 东莞市万江区夏屋新村新丰路A1号

经营范围: 散热器、保健品、化妆品、LED



**丁伟** 总经理 籍贯: 樟树

**东莞市宏翔交通设施有限公司**  
 电话: 0769-22508403 传真: 0769-22508403  
 邮箱: newhongxiang@163.com  
 地址: 东莞市万江区夏屋新村新丰东一路B2

经营范围: 城市道路监控、路标路牌

会员



**王国荣** 总经理 籍贯: 丰城

**东莞市布道实业有限公司**  
 电话: 0769-39006628 传真: 0769-39006627  
 邮箱: 1194758331@qq.com  
 地址: 东莞市厚街镇涌口社区华伟路1号

经营范围: 产销家具



**陈辉** 总经理 籍贯: 抚州

**东莞市煌城贸易有限公司**  
 电话: 0769-22326328 传真: 0769-22326318  
 邮箱: hchen@126.com  
 地址: 东莞市南城区鸿海物流园A507室

经营范围: 计算机软硬件、LED植物生长灯、LED植物工厂研发



**黄志华** 总经理 籍贯: 丰城

**东莞市骑遇数码科技有限公司**  
 电话: 0769-87898812 传真: 0769-87898806  
 邮箱: camel512@163.com  
 地址: 东莞市清溪镇行政中心大道汇成大厦507

经营范围: 数码产品、电子产品、家用电器; 车载电热杯等; 车载USB万能手机充电器、多功能移动电源; 多功能手电筒; 车载空气净化器、太阳能香薰机等; 车载五金工具等;



**张锋** 副主任 籍贯: 赣州

**广东展豪律师事务所**  
 电话: 0769-22482008 传真: 0769-22466006  
 邮箱: 1371316615@163.com 网址: www.gdzhahay.com  
 地址: 东莞市南城区警花路8号华凯汇力中心6楼

经营范围: 法律顾问、民事诉讼、刑事辩护、银行、房地产、公司重组、破产、合并、新三板上市、知识产权



**王大建** 法人 籍贯: 永新

**东莞市一恒文体用品有限公司**  
电话: 0769-23607588 传真: 0769-23605611  
邮箱: 275406201@qq.com 网址: 13038386693@163.com  
地址: 东莞市莞城区湖峰路东田大厦118号

经营范围: 钢琴、古筝、萨克斯、音乐器材、体育、健身等文体器材、教学用品



**曾维寅** 总经理 籍贯: 南昌

**东莞臻彩包装制品有限公司**  
电话: 0769-23025660 传真: 0769-23020205  
邮箱: yandian@163.com 网址: www.yanpack.com  
地址: 东莞市南城艺展中心D4栋307号铺位

经营范围: 彩盒、礼品盒、纸箱、不干胶等设计与制造



**王忠平** 总经理 籍贯: 大余

**东莞市永克五金制品有限公司**  
电话: 0769-82017678 传真: 0769-82017989  
网址: www.yongke99.com  
地址: 东莞市清溪镇三中路西二街13号

经营范围: 保险丝铜帽、端子、电子五金件冲压



**曹力华** 总经理 籍贯: 新余

**东莞市满天红喷绘有限公司**  
电话: 0769-22012202  
邮箱: manlianhong218@126.com  
地址: 东莞市东城区主山下三村一巷15号三楼

经营范围: 喷绘服务、礼品设计



**席勇辉** 董事长兼CEO 籍贯: 高安

**深圳前海小树时代互联网金融服务有限公司**  
电话: 0769-23029369 邮箱: 304427161@qq.com  
网址: www.xiaoshuhold.com  
地址: 东莞市南城环中环路富广场301

经营范围: 通过互联网技术提供借贷服务, 计算机开发



**吴火群** 总经理 籍贯: 进贤

**东莞市商云信息科技有限公司**  
电话: 0769-89760876 传真: 0769-22882953  
邮箱: sy@syinet.com 网址: www.syinet.com  
地址: 东莞市南城新基大道绿来大厦207

经营范围: 网络技术, 电子商务, 品牌营销



**任学福** 副总经理 籍贯: 上饶

**东莞市同正金属制品有限公司**  
电话: 0769-89052218 传真: 0769-89052219  
邮箱: 13712184278@163.com  
地址: 东莞市塘厦镇清江西路55号

经营范围: 批发零售: 五金、塑胶、压铸模具钢材



**何隆梯** 法人 籍贯: 吉安

**东莞市振宁装饰工程有限公司**  
电话: 0769-87983578 传真: 0769-87983578  
邮箱: 625541266@qq.com 网址: www.dgznzs.com  
地址: 东城区塘厦镇高尔夫大道三正世纪新城6261铺

经营范围: 室内外装饰, 水电安装, 园林绿化



**易李勇** 总经理 籍贯: 抚州

**东莞市兴业石材批发有限公司**  
**广东固亚特建材有限公司**  
电话: 0769-23667391 传真: 0769-23667391  
邮箱: 652044529@qq.com  
地址: 东莞市万江区小享石材批发中心F6

经营范围: 大理石批发、瓷砖胶



**熊鑫秀** 总经理 籍贯: 吉安

**东莞市同频共振企业管理咨询有限公司**  
邮箱: 553713875@qq.com  
地址: 东莞市南城台商大厦2701

经营范围: 企业管理咨询、企业营销策划、企业形象设计、会议服务、教育咨询



**曾跃文** 总经理 籍贯: 宁波

**东莞市清溪镇万富鑫五金制品有限公司**  
电话: 0769-82068522 传真: 0769-82068523  
邮箱: wfx88@163.com 网址: www.wangfocxin.com  
地址: 东莞市清溪镇罗村罗马路241号

经营范围: 金属、五金制品



**刘艳** 总经理 籍贯: 新干

**东莞市百川冷冻工程有限公司**  
电话: 0769-33307318 邮箱: 2900646478@qq.com  
网址: www.dgbcld.com  
地址: 东城区莞惠路100号聚富商业中心A315

经营范围: 冷冻工程



**温建林** 董事长 籍贯: 宁波

**广东一步电子科技有限公司**  
电话: 0769-23110531 传真: 0769-89032131  
邮箱: 168500396@qq.com 网址: www.onestep.hk  
地址: 东莞市天安数码城B栋E03

经营范围: 防潮包装、人才识别



**赵玲英** 总经理 籍贯: 赣州

**东莞市鑫宝鑫办公设备**  
电话: 0769-85120503 邮箱: 392306400@qq.com  
网址: dglanha.1688.com  
地址: 东莞利门电子楼一楼G158/159

经营范围: 品牌电脑、点钞机、收银机、打印机、传真机、对讲机、考勤机、闭路监控、保险柜、电脑周边耗材等



**叶世安** 总经理 籍贯: 上饶

**东莞市宝瑞电子有限公司**  
电话: 0769-82015968 邮箱: yeshian@baori.net.cn  
网址: www.baori.net.cn www.aue.com  
地址: 东莞市大岭山镇绿岭村沿河东街42号

经营范围: 线材、音响、电子



**朱秀英** 总经理 籍贯: 于都

**东莞市融鑫投资咨询有限公司**  
电话: 0769-89974746  
邮箱: 843508837@qq.com  
地址: 东莞市莞城区八达路中环大厦405

经营范围: 中小企业融资平台 金融投资



**吴成军** 总经理 籍贯: 彭泽

**众远财税事业有限公司**  
电话: 0769-22869465 传真: 0769-81162505  
邮箱: 409593917@qq.com 网址: www.zyco.cn  
地址: 东莞市南城高第街科技园商务大厦1018室

经营范围: 从事民营企业实战财务能力提升培训(财务经理人和企业家方向)+财务全系统管控咨询(企业财务事业伴定位)



**彭德华** 区域总监 籍贯: 吉安

**东莞三星装饰设计工程有限公司**  
电话: 0769-81606303 传真: 0769-81606304  
邮箱: pdh924@163.com 网址: sxyj.com  
地址: 东莞市南城鸿福西路国际商会大厦9楼

经营范围: 装饰, 装修



**杨柳根** 总经理 籍贯: 吉安

**东莞市财智财富管理顾问有限公司**  
电话: 0769-33222999 邮箱: 45759201@qq.com  
网址: www.yescazh.com  
地址: 东莞市南城鸿福西路102号汇成大厦503室

经营范围: 提供综合性理财规划服务、金融理财



**鄢杰兵** 总经理 籍贯: 吉安

**东莞市欣涛印刷有限公司**  
电话: 0769-22274418 邮箱: 973974565@qq.com  
网址: www.gdxtys.com  
地址: 东城区莞惠路100号聚富商业中心A315

经营范围: 公司画册、彩盒、标签等印刷品、印刷